МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ СИСТЕМ
УПРАВЛЕНИЯ И РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ»
(ТУСУР)

УТВЕРЖДАЮ
Директор департамента образования
_____ П. Е. Троян
«___» _____ 20__ г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Организация внешнеэкономической деятельности предприятия

Уровень образования: **высшее образование - магистратура**
Направление подготовки / специальность: **38.04.01 Экономика**
Направленность (профиль) / специализация: **Экономика предпринимательства**
Форма обучения: **заочная**
Факультет: **ЗиВФ, Заочный и вечерний факультет**
Кафедра: **экономики, Кафедра экономики**
Курс: **2**
Семестр: **3**
Учебный план набора 2017 года

Распределение рабочего времени

№	Виды учебной деятельности	3 семестр	Всего	Единицы
1	Лекции	8	8	часов
2	Практические занятия	8	8	часов
3	Всего аудиторных занятий	16	16	часов
4	Самостоятельная работа	88	88	часов
5	Всего (без экзамена)	104	104	часов
6	Подготовка и сдача зачета	4	4	часов
7	Общая трудоемкость	108	108	часов
			3.0	З.Е.

Контрольные работы: 3 семестр - 1
Зачет: 3 семестр

Томск 2018

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Шелупанов А.А.
Должность: Ректор
Дата подписания: 28.02.2018
Уникальный программный ключ:
c53e145e-8b20-45aa-9347-a5e4dbb90e8d

Согласована на портале № 34712

Рассмотрена и одобрена на заседании кафедры
протокол № 7 от «24» 5 2018 г.

ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЯ

Рабочая программа дисциплины составлена с учетом требований федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО) по направлению подготовки (специальности) 38.04.01 Экономика, утвержденного 30.03.2015 года, рассмотрена и одобрена на заседании кафедры экономики «___» _____ 20__ года, протокол №_____.

Разработчик:

доцент каф. экономики _____ А. А. Вазим

Заведующий обеспечивающей каф. экономики _____ В. Ю. Цибульникова

Рабочая программа дисциплины согласована с факультетом и выпускающей кафедрой:

Декан ЗиВФ _____ И. В. Осипов

Заведующий выпускающей каф. экономики _____ В. Ю. Цибульникова

Эксперты:

Доцент кафедры экономики (экономики) _____ Н. Б. Васильковская

Доцент кафедры экономики (экономики) _____ В. Ю. Цибульникова

Согласована на портале № 34712

1. Цели и задачи дисциплины

1.1. Цели дисциплины

Подготовка специалистов, способных разрабатывать варианты управленческих решений и обосновывать их выбор на основе критериев социально-экономической эффективности

1.2. Задачи дисциплины

– дать теоретические знания о сущности теории и современных подходов к формированию и совершенствованию вариантов управленческих решений;

– научить принципам и навыкам подготовки, принятия и реализации управленческих решений на основе критериев социально-экономической эффективности;

– дать основные определения и понятия, имеющие место во внешнеэкономической деятельности;

– раскрыть содержание видов и элементов ВЭД;

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Организация внешнеэкономической деятельности предприятия» (Б1.В.ОД.8) относится к блоку 1 (вариативная часть).

Предшествующими дисциплинами, формирующими начальные знания, являются: Организация производства, Экономика и финансы предприятия, Экономика и экономическое поведение.

Последующими дисциплинами являются: Оценка и управление рисками фирмы, Перспективное планирование бизнеса, Финансово-налоговое планирование и прогнозирование.

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

– ПК-12 способностью разрабатывать варианты управленческих решений и обосновывать их выбор на основе критериев социально-экономической эффективности;

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

– **знать** теорию принятия управленческих решений для оценки экономической эффективности внешнеэкономической деятельности; критерии социально-экономической эффективности; понятие и содержание ВЭД; основные виды ВЭД; основные формы международных расчетов при осуществлении внешнеторговых сделок; методику исследований в области принятия стратегических и тактических решений по основным разделам управления предприятием во внешнеэкономической деятельности;

– **уметь** формулировать и определять пути решения управленческих воздействий на производственно-хозяйственную внешнеэкономическую деятельность; разрабатывать и обосновать варианты управленческих решений и оценивать их эффективность; анализировать особенности мировых товарных рынков; осуществлять выбор форм и методов работы субъектов ВЭД на мировых товарных рынках; вырабатывать практические навыки по анализу и применению форм и методов работы и импортера в конкретных ситуациях на мировых товарных рынках; разрабатывать стратегию поведения экономических агентов на различных рынках;

– **владеть** навыками формирования и реализации стратегий на основе критериев социально-экономической эффективности; навыками анализа факторов, этапов, методов и последствий принимаемых управленческих решений; методами разработки и принятия управленческих решений в зависимости от социально-экономической эффективности; навыками расчётов эффективности международных сделок; навыками международного экономического анализа и минимизации неоправданного экономического риска; навыками ценовой и неценовой конкуренции на мировом рынке.

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3.0 зачетных единицы и представлена в таблице 4.1.

Таблица 4.1 – Трудоемкость дисциплины

Виды учебной деятельности	Всего часов	Семестры
		3 семестр

Согласована на портале № 34712

Аудиторные занятия (всего)	16	16
Лекции	8	8
Практические занятия	8	8
Самостоятельная работа (всего)	88	88
Проработка лекционного материала	16	16
Подготовка к практическим занятиям, семинарам	23	23
Выполнение контрольных работ	49	49
Всего (без экзамена)	104	104
Подготовка и сдача зачета	4	4
Общая трудоемкость, ч	108	108
Зачетные Единицы	3.0	

5. Содержание дисциплины

5.1. Разделы дисциплины и виды занятий

Разделы дисциплины и виды занятий приведены в таблице 5.1.

Таблица 5.1 – Разделы дисциплины и виды занятий

Названия разделов дисциплины	Лек., ч	Прак. зан., ч	Сам. раб., ч	Всего часов (без экзамена)	Формируемые компетенции
3 семестр					
1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность, формы, факторы развития	1	1	4	6	ПК-12
2 Внешнеторговые операции. Базисные условия поставки товаров	1	1	12	14	ПК-12
3 Внешнеторговый контракт: содержание и порядок оформления	1	1	12	14	ПК-12
4 Процедуры заключения внешнеторговых сделок	1	1	12	14	ПК-12
5 Логистика во внешнеэкономической деятельности	1	1	12	14	ПК-12
6 Институты содействия ВЭД в Российской Федерации	1	1	12	14	ПК-12
7 Система мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД в Российской Федерации	1	1	12	14	ПК-12
8 Внешнеторговый маркетинг как механизм содействия экспорту	1	1	12	14	ПК-12
Итого за семестр	8	8	88	104	
Итого	8	8	88	104	

Согласована на портале № 34712

5.2. Содержание разделов дисциплины (по лекциям)

Содержание разделов дисциплин (по лекциям) приведено в таблице 5.2.

Таблица 5.2 – Содержание разделов дисциплин (по лекциям)

Названия разделов	Содержание разделов дисциплины (по лекциям)	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции
3 семестр			
1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность, формы, факторы развития	Основные понятия: определение внешнеэкономической деятельности ВЭД и внешнеэкономических связей (ВЭС); основные виды и элементы ВЭД; внешнеэкономические функции предприятий-экспортеров и их организационно-правовые формы; сущность технологического процесса выхода на внешний рынок участников ВЭД.	1	ПК-12
	Итого	1	
2 Внешнеторговые операции. Базисные условия поставки товаров	Внешнеторговая деятельность. Внешнеторговая сделка. Сделки купли-продажи товаров. Сделки купли-продажи услуг. Сделки купли-продажи объектов интеллектуальной собственности. Экспортные операции. Импортные операции. Реэкспорт. Реимпорт. Договор купли-продажи. Контракт. Патент.Виды цен. Индексы цен. Анализ цен.Валютные условия внешнеторгового контракта. Методы платежей и расчетов во внешнеторговой практике.	1	ПК-12
	Итого	1	
3 Внешнеторговый контракт: содержание и порядок оформления	Нормативная база международных контрактов. Способы оформления международных контрактов. Структура и содержание договора международной купли-продажи. Механизм установления делового контакта с иностранным партнером. Понятие и сущность оферты. «Форма» и «порядок» совершения сделки. Продавец. Покупатель. Обязательные условия контрактов. Дополнительные условия контрактов. Базисные условия поставки (ФОБ, СИФ, ДАФ и др.). ИНКОТЕРМС-2000. Условия платежа. Форс-мажор. Арбитраж. Типовой контракт.	1	ПК-12
	Итого	1	
4 Процедуры заключения внешнеторговых сделок	Выбор каналов сбыта и контрагента. Международные выставки и ярмарки. Подготовка коммерческих предложений и запросов. Особенности проведения деловых переговоров. Подписание и исполнение контрактов.Подготовка международной торговой сделки. Разработка контракта на экспорт (импорт).Оферта. Запрос. Заказ. Телефонные переговоры. Личные встречи. Отличия переговоров от контактов, встреч, бесед. Предметно-содержатель-	1	ПК-12

Согласована на портале № 34712

	ные, организационно-процессуальные и морально-психологические аспекты переговоров. Виды и этапы подготовки переговоров. Принципы и общие правила ведения переговоров. «Мягкие», «жесткие», «принципиальные» переговоры.		
	Итого	1	
5 Логистика во внешнеэкономической деятельности	Основные понятия внешнеторговой логистики. Внешнеторговая логистика в условиях глобализации. Современные тенденции и перспективы развития внешнеторговой логистики в Российской Федерации.Необходимость использования транспорта во внешнеэкономической деятельности. Организация международных перевозок основными видами транспорта.	1	ПК-12
	Итого	1	
6 Институты содействия ВЭД в Российской Федерации	Понятие и классификация институтов содействия ВЭД. Органы государственного регулирования и негосударственного ВЭД в России. Торгово-промышленная палата Российской Федерации: цели и содержание деятельности. Роль коммерческих банков в структуре организаций, содействующих участникам ВЭД. Экономическая сущность страхования. Классификация рисков и способы управления ими в системе ВЭД. Транспортное страхование.	1	ПК-12
	Итого	1	
7 Система мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД в Российской Федерации	Способы и цели государственного регулирования. Понятие и инструменты таможенно-тарифного регулирования ВЭД. Цели таможенного тарифа. Нетарифные методы регулирования. Виды и цели количественных ограничений во ВЭД. Роль и инструменты налогового регулирования и роль ВЭД. Валютное регулирование ВЭД. Функции и роль валютного курса как инструмента валютного регулирования ВЭД. Основные задачи валютного контроля. Виды нетарифных ограничений внешней торговли. Классификация мер нетарифного регулирования ВЭД России.	1	ПК-12
	Итого	1	
8 Внешнеторговый маркетинг как механизм содействия экспорту	Оценка рыночной и маркетинговой возможностей экспорта. Виды конкуренции и стратегии конкуренции. Жизненный цикл товара. Товарные марки. Разработка товарной стратегии. Характеристики товарного ассортимента. Характеристики каналов сбыта.Российский механизм поддержки экспорта. Зарубежный опыт государственного содействия внешней торговле. Проблемы и перспективы развития внешне-экономических связей России.	1	ПК-12
	Итого	1	
Итого за семестр		8	

Согласована на портале № 34712

5.3. Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечивающими (предыдущими) и обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами

Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечивающими (предыдущими) и обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами представлены в таблице 5.3.

Таблица 5.3 – Разделы дисциплины и междисциплинарные связи

Наименование дисциплин	№ разделов данной дисциплины, для которых необходимо изучение обеспечивающих и обеспечиваемых дисциплин							
	1	2	3	4	5	6	7	8
Предшествующие дисциплины								
1 Организация производства			+		+		+	
2 Экономика и финансы предприятия		+		+	+	+	+	+
3 Экономика и экономическое поведение	+					+	+	+
Последующие дисциплины								
1 Оценка и управление рисками фирмы						+		
2 Перспективное планирование бизнеса			+	+	+			
3 Финансово-налоговое планирование и прогнозирование						+	+	+

5.4. Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий представлено в таблице 5.4.

Таблица 5.4 – Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Компетенции	Виды занятий			Формы контроля
	Лек.	Прак. зан.	Сам. раб.	
ПК-12	+	+	+	Конспект самоподготовки, Проверка контрольных работ, Опрос на занятиях, Зачет, Тест

6. Интерактивные методы и формы организации обучения

Не предусмотрено РУП.

7. Лабораторные работы

Не предусмотрено РУП.

8. Практические занятия (семинары)

Наименование практических занятий (семинаров) приведено в таблице 8.1.

Таблица 8.1 – Наименование практических занятий (семинаров)

Названия разделов	Наименование практических занятий (семинаров)	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции

Согласована на портале № 34712

3 семестр			
1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность, формы, факторы развития	Мировой рынок. Внешнеэкономические связи, их формы. Внешнеторговая операция.Эффективность экспортно-импортных операций, анализ эффективности экспортно-импортных операций. Международная торговля, субъекты международной, факторы развития международной торговли.	1	ПК-12
	Итого	1	
2 Внешнеторговые операции. Базисные условия поставки товаров	Внешняя торговля, технико-экономическое и научно-техническое сотрудничество как важнейшие формы внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеторговых операций. Внешнеторговая сделка и способы ее оформления: оферта, запрос, заказ, акцептование сделки.	1	ПК-12
	Итого	1	
3 Внешнеторговый контракт: содержание и порядок оформления	Венская конвенция о договорах международной купли – продажи товаров. Структура контракта и классификация конкретных условий. Базисные условия поставки на основе ИНКОТЕРМС-2010. Транспортные условия. Способы установления цен в контракте. Условия и форма расчетов. Юридические условия.	1	ПК-12
	Итого	1	
4 Процедуры заключения внешнеторговых сделок	Деловая переписка. Деловые переговоры. Составление внешнеторгового контракта. Валютные и кредитные отношения. Транспортное обеспечение ВЭД. Документация для внешней торговли. Ценообразование во внешней торговле.	1	ПК-12
	Итого	1	
5 Логистика во внешнеэкономической деятельности	Задачи транспортной службы предприятия во внешнеэкономической деятельности. Логистический выбор. Алгоритм доставки груза. Перспективы развития транспортной логистики.	1	ПК-12
	Итого	1	
6 Институты содействия ВЭД в Российской Федерации	Задачи торгово-промышленной палаты (ТПП). Морская арбитражная комиссия, Третейский суд, Международный арбитражный суд. Отраслевые объединения промышленников и экспортеров.Ответственность за нарушение контракта. Виды санкций. Страхование, виды рисков страхования и страховка документов.Понятие и виды форс-мажорных обстоятельств.	1	ПК-12
	Итого	1	
7 Система мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД в Российской Федерации	Таможенная политика. Таможенный тариф и пошлина. Правовая основа тамо-женного регулирования. Таможенные режимы.	1	ПК-12
	Итого	1	

Согласована на портале № 34712

8 Внешнеторговый маркетинг как механизм содействия экспорту	Стратегия внешнеэкономической интеграции России. Внешнеэкономическая стратегия Российской Федерации. Региональные и страновые приоритеты во внешнеэкономической сфере России. Формирование государственной системыобеспечения развития внешнеэкономической деятельности.	1	ПК-12
	Итого	1	
Итого за семестр		8	

9. Самостоятельная работа

Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции представлены в таблице 9.1.

Таблица 9.1 – Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции

Названия разделов	Виды самостоятельной работы	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции	Формы контроля
3 семестр				
1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность, формы, факторы развития	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	2	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	2		
	Итого	4		
2 Внешнеторговые операции. Базисные условия поставки товаров	Выполнение контрольных работ	7	ПК-12	Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Проверка контрольных работ, Тест
	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	3		
	Проработка лекционного материала	2		
	Итого	12		
3 Внешнеторговый контракт: содержание и порядок оформления	Выполнение контрольных работ	7	ПК-12	Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Проверка контрольных работ, Тест
	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	3		
	Проработка лекционного материала	2		
	Итого	12		
4 Процедуры заключения внешнеторговых сделок	Выполнение контрольных работ	7	ПК-12	Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Проверка контрольных работ, Тест
	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	3		
	Проработка лекционного	2		

Согласована на портале № 34712

	материала			
	Итого	12		
5 Логистика во внешнеэкономической деятельности	Выполнение контрольных работ	7	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Проверка контрольных работ, Тест
	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	3		
	Проработка лекционного материала	2		
	Итого	12		
6 Институты содействия ВЭД в Российской Федерации	Выполнение контрольных работ	7	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Проверка контрольных работ, Тест
	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	3		
	Проработка лекционного материала	2		
	Итого	12		
7 Система мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД в Российской Федерации	Выполнение контрольных работ	7	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Проверка контрольных работ, Тест
	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	3		
	Проработка лекционного материала	2		
	Итого	12		
8 Внешнеторговый маркетинг как механизм содействия экспорту	Выполнение контрольных работ	7	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Проверка контрольных работ, Тест
	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	3		
	Проработка лекционного материала	2		
	Итого	12		
Итого за семестр		88		
	Подготовка и сдача зачета	4		Зачет
Итого		92		

10. Курсовой проект / курсовая работа

Не предусмотрено РУП.

11. Рейтинговая система для оценки успеваемости обучающихся

Рейтинговая система не используется.

12. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

12.1. Основная литература

1. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие /

Согласована на портале № 34712

Вазим А. А. - 2015. 202 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://edu.tusur.ru/publications/6369 (дата обращения: 01.07.2018).

2. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е.Ф. Прокушев, А.А. Костин; под ред. Е.Ф. Прокушева. - 10-е изд., перераб. и доп. - М.:Издательство Юрайт, 2018. - 450 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/41AAE9BF-B0E1-49BC-9D1A-6773E6F693BB/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost (дата обращения: 01.07.2018).

12.2. Дополнительная литература

1. Покровская В. В. Внешнеэкономическая деятельность. В 2 ч. Часть 1 : учебник для бакалавриата и магистратуры / В. В. Покровская. — 2-е изд перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 376 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/9D0CE43B-ADF1-4816-BB74-0198347ABD16/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost-v-2-ch-chast-1 (дата обращения: 01.07.2018).

2. Покровская В. В. Внешнеэкономическая деятельность. В 2 ч. Часть 2 : учебник для бакалавриата и магистратуры / В. В. Покровская. — 2-е изд перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 369 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://biblio-online.ru/book/640DBEB4-B2DB-4F4D-876B-96448CA2301E/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost-v-2-ch-chast-2 (дата обращения: 01.07.2018).

12.3. Учебно-методические пособия

12.3.1. Обязательные учебно-методические пособия

1. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия : Методические указания к практическим занятиям и самостоятельной работе / Вазим А. А. - 2017. 47 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://edu.tusur.ru/publications/6975 (дата обращения: 01.07.2018).

12.3.2. Учебно-методические пособия для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Учебно-методические материалы для самостоятельной и аудиторной работы обучающихся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации.

Для лиц с нарушениями зрения:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме увеличенным шрифтом.

Для лиц с нарушениями слуха:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

12.4. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

1. Полные тексты документов в последней редакции: 1. "Консультант+": http://www.consulting.ru/ — материалы по различным аспектам ведения бизнеса и финансовой отчетности 2. "ГАРАНТ": http://www.garant.ru - законы и кодексы Российской Федерации.

2. Электронно-библиотечные системы: 1. «Лань» : https://e.lanbook.com/private#ebs_private 2. «Юрайт»: https://biblio-online.ru/

3. Экономические разделы поисковых систем общего назначения.

13. Материально-техническое обеспечение дисциплины и требуемое программное обеспечение

13.1. Общие требования к материально-техническому и программному обеспечению дисциплины

13.1.1. Материально-техническое и программное обеспечение для лекционных занятий

Для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации используется учебная аудитория с количеством по-

Согласована на портале № 34712

садочных мест не менее 22-24, оборудованная доской и стандартной учебной мебелью. Имеются демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации по лекционным разделам дисциплины.

13.1.2. Материально-техническое и программное обеспечение для практических занятий

Лаборатория группового проектного обучения "Социально-экономических проблем"

учебная аудитория для проведения занятий практического типа, учебная аудитория для проведения занятий лабораторного типа

634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 609 ауд.

Описание имеющегося оборудования:

- Рабочие станции на базе Core 2 Duo E6300 (4 шт.);
- Рабочие станции на базе Intel Core i3 3240 (10 шт.);
- Монитор 17.0 Syns Master (14 шт.);
- Портативный компьютер Acer;
- Доска магнитно-маркерная;
- Плазменный экран SAMSUNG-PS50C7HX/BWT;
- Экран на штативе;
- Комплект специализированной учебной мебели;
- Рабочее место преподавателя.

Программное обеспечение:

- Microsoft Office 2007
- Microsoft Windows 7 Pro
- Mozilla Firefox

13.1.3. Материально-техническое и программное обеспечение для самостоятельной работы

Для самостоятельной работы используются учебные аудитории (компьютерные классы), расположенные по адресам:

- 634050, Томская область, г. Томск, Ленина проспект, д. 40, 233 ауд.;
- 634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 201 ауд.;
- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 47, 126 ауд.;
- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 74, 207 ауд.

Состав оборудования:

- учебная мебель;
- компьютеры класса не ниже ПЭВМ INTEL Celeron D336 2.8ГГц. - 5 шт.;
- компьютеры подключены к сети «Интернет» и обеспечивают доступ в электронную информационно-образовательную среду университета.

Перечень программного обеспечения:

- Microsoft Windows;
- OpenOffice;
- Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows;
- 7-Zip;
- Google Chrome.

13.2. Материально-техническое обеспечение дисциплины для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Освоение дисциплины лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами осуществляется с использованием средств обучения общего и специального назначения.

При занятиях с обучающимися **с нарушениями слуха** предусмотрено использование звукоусиливающей аппаратуры, мультимедийных средств и других технических средств приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы преподавания для обучающихся с инвалидностью, портативной индукционной системы. Учебная аудитория, в которой занимаются

Согласована на портале № 34712

обучающиеся с нарушением слуха, оборудована компьютерной техникой, аудиотехникой, видеотехникой, электронной доской, мультимедийной системой.

При занятиях с обучающимися **с нарушениями зрениями** предусмотрено использование в лекционных и учебных аудиториях возможности просмотра удаленных объектов (например, текста на доске или слайда на экране) при помощи видеоувеличителей для комфортного просмотра.

При занятиях с обучающимися **с нарушениями опорно-двигательного аппарата** используются альтернативные устройства ввода информации и другие технические средства приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы обучения для людей с инвалидностью.

14. Оценочные материалы и методические рекомендации по организации изучения дисциплины

14.1. Содержание оценочных материалов и методические рекомендации

Для оценки степени сформированности и уровня освоения закрепленных за дисциплиной компетенций используются оценочные материалы в составе:

14.1.1. Тестовые задания

Вопрос 1.

К услугам посредников при реализации товаров прибегают:

1) при отсутствии в стране-импортере собственной сбытовой сети

2) когда рынок монополизирован крупными торгово-посредническими фирмами

3) на рынках малой емкости

4) при продвижении новых товаров

Вопрос 2.

Признаком международной коммерческой сделки является

1) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах

2) совершение платежа в иностранной валюте;

3) совершение сделки между сторонами разной национальности;

4) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца

Вопрос 3.

Предложение продавца, направленное конкретному покупателю и содержащим срок для ответа, называется:

1) твердая оферта;

2) акцепт;

3) оферта;

4) свободная оферта.

Вопрос 4.

Контракт со сроком поставки «немедленно» исполняется

1) в течение 14 рабочих дней с даты подписания контракта

2) в течение недели

3) после извещения покупателя о готовности принять товар

4) на следующий день после заключения контракта

Вопрос 5.

способы фиксации цены в международных контрактах купли-продажи

1) цена с последующей фиксацией

2) переменная цена

3) альтернативная цена

4) кумулятивная цена

Вопрос 6.

ВВП страны равен 1 млрд. долларов, экспорт равен 150 млн. долларов. Экономика страны … экспортная квота …%.

1) открытая; 15

2) открытая; 13

3) закрытая; 13

4) закрытая; 15

Согласована на портале № 34712

Вопрос 7.

Рассчитать экспортную квоту для Бразилии (данные в млн. долл.): экспорт - 81466; ВВП - 604000; экспортная квота

1) 13,5%
2) 86,5%
3) 113,5%
4) 100 %

Вопрос 8.

Рассчитать внешнеторговую квоту для Индии (данные в млн. долл.): экспорт - 80831; импорт - 118961; ВВП - 694700. Внешнеторговая квота:

1) 28,8%
2) 67,9%
3) 11,6%
4) 17,1%

Вопрос 9.

Минимальные обязанности продавца содержатся в базисных условиях «Инкотермс» в группе

1) E
2) C
3) F
4) D

Вопрос 10.

Передача продавцом товара перевозчику, указанному покупателем, отражена в базисных условиях группы

1) F
2) C
3) E
4) D

Вопрос 11.

По базисным условиям CIF , обязанность обеспечения транспортировки до порта назначения лежит:

1) на продавце товара;
2) на покупателе товара;
3) в зависимости от договоренности между продавцом и покупателем;
4) и на покупателе и на продавце

Вопрос 12.

Разовая лицензия выдается на срок

1) один год
2) один месяц
3) срок исполнения соответствующего обязательства по контракту
4) три месяца

Вопрос 13.

Спрос на импортный товар QD = 30 - P, его предложение QS = -10 + P. При введении таможенной пошлины в размере 2 ден. ед., цена внутри страны составит …

1) 21
2) 20
3) 22
4) 10

Вопрос 14.

Решение по заявке на получение лицензии должно быть принято в течение

1) 1 месяца
2) 10 дней
3) 20 дней
4) 60 дней

Согласована на портале № 34712

Вопрос 15.

Цена, которая ограничивает транспортно-экспедиторские расходы отправления доставкой груза до причала

1) ФАС
2) СИФ
3) ФОБ
4) КАФ

Вопрос 16.

Базисные условия поставки, лежащие в основе мировых экспортных цен

1) ФОБ
2) СИФ
3) ФАС
4) КАФ

Вопрос 17.

Международная транспортная накладная сокращенно называется

1) CMR
2) CNR
3) CRM
4) CRN

Вопрос 18.

К основной внешнеэкономической операции относится

1) лизинг
2) экспедиторские операции
3) страхование грузов
4) международные расчеты

Вопрос 19.

Основной критерий оптимальной структуры управления ВЭД

1) максимизация объемов продаж
2) приближение к зарубежным рынкам
3) рост технико-экономического уровня
4) экспорт деятельности

Вопрос 20.

Производственная себестоимость единицы товара А – 500 рублей, цена на внутреннем рынке – 650 рублей, экспортная контрактная цена 30 евро, затраты связанные с экспортом – 2 евро на единицу, курс евро – 35 рублей. Показатели экономической эффективности экспорта:

1) Абсолютный эффект от экспорта = 480 руб на ед., абсолютная эффективность = 1,84; относительный эффект = 330 руб

2) Абсолютный эффект от экспорта =480 руб на ед., абсолютная эффективность =3; относительный эффект =330 руб

3) Абсолютный эффект от экспорта = 1050 руб на ед., абсолютная эффективность = 2; относительный эффект = 500 руб

4) Абсолютный эффект от экспорта = 1050 руб на ед., абсолютная эффективность = 2; относительный эффект =300 руб

14.1.2. Зачёт

Сущность и содержание внешнеэкономической деятельности

Основные виды и формы ВЭД.

Полномочия государственных органов по осуществлению контроля и регулирования в области ВЭД.

Общая характеристика участников ВЭД, непосредственно осуществляющих внешнеторговые операции.

Внешнеэкономический комплекс страны, его состав и отличия от других хозяйственных комплексов

Организация негосударственного регулирования ВЭД

Тарифные методы регулирования ВЭД

Согласована на портале № 34712

Нетарифные методы регулирования ВЭД

Понятие таможенного регулирования и таможенного дела

Содержание основных и обеспечивающих внешнеторговых операций.

Особенности внешнеторговых сделок, их классификация.

Операции, совершаемые на международных товарных биржах.

Особенности проведения операций на международных аукционах.

Размещение заказов через международные торги.

Основные элементы работы по подготовке внешнеторговых сделок.

Методы анализа и расчета внешнеторговых цен.

Способы заключения внешнеторговых сделок.

Подготовка коммерческих переговоров с иностранными партнерами и оформление их результатов.

Рекомендации по содержанию и форме внешнеторговых контрактов.

Определение предмета контракта и количества товара при заключении экспортных и импортных сделок.

Базисные условия поставки во внешнеторговых контрактах.

Условие «качество товара» в контрактах на экспорт и импорт, представление документов о качестве.

Способы установления цены во внешнеторговых контрактах.

Международный рынок транспортных услуг

Сущность и особенности международных расчётов

Формы международных расчётов

Использование кредитных денег в международных расчётах

Основные возможности участника ВЭД, предоставляемые глобальной сетью Интернет.

Международная логистическая операция.

Определение и классификация логистических функций.

Логистические системы и их классификация.

Логистический подход к управлению запасами.

Основные задачи логистики складирования.

Складская сеть и складское хозяйство.

Классификация складов в международной логистике.

Логистические издержки, связанные с функционированием складских систем, и методы по их минимизации.

Логистический процесс на складе и его информационное обслуживание.

Роль транспортировки в международной логистике.

Задачи транспортной логистики.

Достоинства и недостатки различных видов транспорта

Смешанные перевозки и их разновидности.

Роль экспедиторов и других международных логистических посредников

Процедура разработки рациональной транспортно-технологической схемы доставки груза.

Перечислите основные задачи логистики заказов.

Основные логистические методы, применяемые при управлении заказами

Особенность логистики во внешней торговле.

Задачи таможенной логистики.

Международный транспортный коридор.

Обеспечение информационного обслуживания международной логистики.

Связь внешнеторговой деятельности с транспортными операциями.

Правовая основа внешнеторговых перевозок.

Транспортные условия контракта и планирование перевозок.

Базисные условия поставки (INCOTERMES – 2010) и возможные варианты.

Требования к оферте. Виды оферты. Порядок отзыва оферты.

Общие рекомендации по ведению переговоров.

Структура, содержание и условия контракта международного купли-продажи.

Основные формы расчетов во внешнеэкономической деятельности: банковский перевод, ин-

Согласована на портале № 34712

кассовая форма расчетов, аккредитив, расчеты по открытому счету, покупательский аванс.

Транспортное обеспечение внешнеэкономических связей.

Транспортные операции во внешнеэкономической деятельности. Экспорт транспортных услуг.

Транспортные условия в договорах купли-продажи.

Логистический подход к транспортному обеспечению ВЭД

14.1.3. Вопросы на самоподготовку

Охарактеризуйте основные факторы развития ВЭД: неравномерность экономического развития разных стран мира; различия в людских, сырьевых и финансовых ресурсах; характер политических отношений; уровень научно-технического развития; особенности географического положения, природных и климатических условий.

Дайте характеристику перспективам развития внешнеэкономического комплекса России.

Охарактеризуйте организации негосударственного регулирования ВЭД

Понятие внешнеторговой операции. Основные и обеспечивающие операции

Понятие внешнеторговой сделки. Ее основные виды

Актуальные проблемы развития внешнеэкономических связей России.

Методы выхода на внешний рынок

Торгово-посреднические соглашения, их особенности

Опишите примерное содержание договоров посредничества

Раскройте сущность оферты

Деловые переговоры. Виды и способы их проведения.

Понятие контрактной цены, способ ее фиксации

Базис цены во внешнеторговом контракте

Базисные условия поставки товаров «Инкотермс-2000».

Роль транспорта во внешней торговле.

Страхование экспортных кредитов.

14.1.4. Темы контрольных работ

Задачи государственного регулирования ВЭД России.

Процедура подготовки и проведения экспортной (импортной) сделки

Анализ и расчет контрактных цен.

Страхование грузов при исполнении контрактов купли-продажи.

Международная встречная торговля и ее возможности для российских предприятий

Международные выставки и ярмарки как средство развития ВЭД российского предприятия.

Инкотермс. Сфера действия, особенности и сравнительная характеристика базисных условий поставки.

Защита экономических интересов участников ВЭД.

Экономическая безопасность России в сфере ВЭД.

Анализ структуры, географии, динамики, перспектив внешней торговли России.

Оценка экономической эффективности ВЭД.

Особенности разработки контракта бартерной сделки.

Условия перемещения товара через границу.

Экспортный и валютный контроль в России.

Сертификация в мировой торговле.

Роль государственных организаций в регулировании ВЭД.

Препятствия ВЭД российских предприятий в зарубежных странах.

Экономическая безопасность ВЭД предприятия.

Мировые и контрактные цены.

Транспортные условия контракта.

Особенность логистики во внешней торговле

Международные транспортные коридоры на территории России

Информационное обслуживание международной логистики

Задачи международной логистики складирования

Согласована на портале № 34712

14.1.5. Темы опросов на занятиях

Роль и значение внешнеэкономической деятельности российских предприятий и организаций в условиях рыночной экономики.

Современное состояние и динамика развития внешнеэкономических связей России и международной торговли.

Структура внешнеэкономических связей. Формы и методы осуществления внешнеторговой политики.

Правовые основы внешнеэкономической деятельности.

Внешнеэкономические организации, объединения и предприятия

Формы реализации внешнеэкономической деятельности.

Взаимосвязь между различными видами внешнеэкономической деятельности, коммерческими операциями и международными торговыми сделками.

Основные направления внешнеэкономической деятельности Российской Федерации на современном этапе.

Понятие операции, сделки, контракта.

Классификация внешнеторговых операций по различным признакам:

по функциональному признаку (экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные);

по группам товара (купля-продажа машин и оборудования, сырьевых, продовольственных и других товаров);

по срокам осуществления;

по способу осуществления и другим признакам.

Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.

Этапы осуществления экспортно-импортных операций на внутреннем и внешнем рынках

Эффективность экспортно-импортных операций.

14.2. Требования к оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусмотрены дополнительные оценочные материалы, перечень которых указан в таблице 14.

Таблица 14 – Дополнительные материалы оценивания для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Категории обучающихся	Виды дополнительных оценочных материалов	Формы контроля и оценки результатов обучения
С нарушениями слуха	Тесты, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету, контрольные работы	Преимущественно письменная проверка
С нарушениями зрения	Собеседование по вопросам к зачету, опрос по терминам	Преимущественно устная проверка (индивидуально)
С нарушениями опорно-двигательного аппарата	Решение дистанционных тестов, контрольные работы, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету	Преимущественно дистанционными методами
С ограничениями по общемедицинским показаниям	Тесты, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету, контрольные работы, устные ответы	Преимущественно проверка методами исходя из состояния обучающегося на момент проверки

14.3. Методические рекомендации по оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусматривается доступная форма предоставления заданий оценочных средств, а именно:

- в печатной форме;
- в печатной форме с увеличенным шрифтом;
- в форме электронного документа;

Согласована на портале № 34712

– методом чтения ассистентом задания вслух;
– предоставление задания с использованием сурдоперевода.

Лицам с ограниченными возможностями здоровья и инвалидам увеличивается время на подготовку ответов на контрольные вопросы. Для таких обучающихся предусматривается доступная форма предоставления ответов на задания, а именно:

– письменно на бумаге;
– набор ответов на компьютере;
– набор ответов с использованием услуг ассистента;
– представление ответов устно.

Процедура оценивания результатов обучения лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов по дисциплине предусматривает предоставление информации в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

Для лиц с нарушениями зрения:

– в форме электронного документа;
– в печатной форме увеличенным шрифтом.

Для лиц с нарушениями слуха:

– в форме электронного документа;
– в печатной форме.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

– в форме электронного документа;
– в печатной форме.

При необходимости для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов процедура оценивания результатов обучения может проводиться в несколько этапов.

Согласована на портале № 34712