МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ СИСТЕМ
УПРАВЛЕНИЯ И РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ»
(ТУСУР)

УТВЕРЖДАЮ
Директор департамента образования
_____ П. Е. Троян
«___» _____ 20__ г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Организация внешнеэкономической деятельности предприятия

Уровень образования: **высшее образование - магистратура**
Направление подготовки / специальность: **38.04.01 Экономика**
Направленность (профиль) / специализация: **Экономика предпринимательства**
Форма обучения: **очная**
Факультет: **ЭФ, Экономический факультет**
Кафедра: **экономики, Кафедра экономики**
Курс: **2**
Семестр: **3**
Учебный план набора 2018 года

Распределение рабочего времени

№	Виды учебной деятельности	3 семестр	Всего	Единицы
1	Лекции	18	18	часов
2	Практические занятия	18	18	часов
3	Всего аудиторных занятий	36	36	часов
4	Самостоятельная работа	72	72	часов
5	Всего (без экзамена)	108	108	часов
6	Общая трудоемкость	108	108	часов
		3.0	3.0	З.Е.

Зачет: 3 семестр

Томск 2018

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Шелупанов А.А.
Должность: Ректор
Дата подписания: 28.02.2018
Уникальный программный ключ:
c53e145e-8b20-45aa-9347-a5e4dbb90e8d

Согласована на портале № 34698

Рассмотрена и одобрена на заседании кафедры
протокол № 7 от «24» 5 2018 г.

ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЯ

Рабочая программа дисциплины составлена с учетом требований федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО) по направлению подготовки (специальности) 38.04.01 Экономика, утвержденного 30.03.2015 года, рассмотрена и одобрена на заседании кафедры экономики «___» _____ 20__ года, протокол №_____.

Разработчик:

доцент каф. экономики _____ А. А. Вазим

Заведующий обеспечивающей каф. экономики _____ В. Ю. Цибульникова

Рабочая программа дисциплины согласована с факультетом и выпускающей кафедрой:

Декан ЭФ _____ А. В. Богомолова

Заведующий выпускающей каф. экономики _____ В. Ю. Цибульникова

Эксперты:

Доцент кафедры экономики (экономики) _____ Н. Б. Васильковская

Доцент кафедры экономики (экономики) _____ В. Ю. Цибульникова

Согласована на портале № 34698

1. Цели и задачи дисциплины

1.1. Цели дисциплины

Подготовка специалистов, способных разрабатывать варианты управленческих решений и обосновывать их выбор на основе критериев социально-экономической эффективности

1.2. Задачи дисциплины

– дать теоретические знания о сущности теории и современных подходов к формированию и совершенствованию вариантов управленческих решений;

– научить принципам и навыкам подготовки, принятия и реализации управленческих решений на основе критериев социально-экономической эффективности;

– дать основные определения и понятия, имеющие место во внешнеэкономической деятельности;

– раскрыть содержание видов и элементов ВЭД;

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Организация внешнеэкономической деятельности предприятия» (Б1.В.ОД.8) относится к блоку 1 (вариативная часть).

Предшествующими дисциплинами, формирующими начальные знания, являются: Организация производства, Оценка и управление рисками фирмы, Перспективное планирование бизнеса, Финансово-налоговое планирование и прогнозирование, Экономика и финансы предприятия, Экономика и экономическое поведение.

Последующими дисциплинами являются: Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты, Преддипломная практика.

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

– ПК-12 способностью разрабатывать варианты управленческих решений и обосновывать их выбор на основе критериев социально-экономической эффективности;

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

– **знать** теорию принятия управленческих решений для оценки экономической эффективности внешнеэкономической деятельности; критерии социально-экономической эффективности; понятие и содержание ВЭД; основные виды ВЭД; основные формы международных расчетов при осуществлении внешнеторговых сделок; методику исследований в области принятия стратегических и тактических решений по основным разделам управления предприятием во внешнеэкономической деятельности;

– **уметь** формулировать и определять пути решения управленческих воздействий на производственно-хозяйственную внешнеэкономическую деятельность; разрабатывать и обосновать варианты управленческих решений и оценивать их эффективность; анализировать особенности мировых товарных рынков; осуществлять выбор форм и методов работы субъектов ВЭД на мировых товарных рынках; вырабатывать практические навыки по анализу и применению форм и методов работы и импортера в конкретных ситуациях на мировых товарных рынках; разрабатывать стратегию поведения экономических агентов на различных рынках;

– **владеть** навыками формирования и реализации стратегий на основе критериев социально-экономической эффективности; навыками анализа факторов, этапов, методов и последствий принимаемых управленческих решений; методами разработки и принятия управленческих решений в зависимости от социально-экономической эффективности; навыками расчётов эффективности международных сделок; навыками международного экономического анализа и минимизации неоправданного экономического риска; навыками ценовой и неценовой конкуренции на мировом рынке.

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3.0 зачетных единицы и представлена в таблице 4.1.

Таблица 4.1 – Трудоемкость дисциплины

Виды учебной деятельности	Всего часов	Семестры

Согласована на портале № 34698

		3 семестр
Аудиторные занятия (всего)	36	36
Лекции	18	18
Практические занятия	18	18
Самостоятельная работа (всего)	72	72
Проработка лекционного материала	32	32
Подготовка к практическим занятиям, семинарам	40	40
Всего (без экзамена)	108	108
Общая трудоемкость, ч	108	108
Зачетные Единицы	3.0	3.0

5. Содержание дисциплины

5.1. Разделы дисциплины и виды занятий

Разделы дисциплины и виды занятий приведены в таблице 5.1.

Таблица 5.1 – Разделы дисциплины и виды занятий

Названия разделов дисциплины	Лек., ч	Прак. зан., ч	Сам. раб., ч	Всего часов (без экзамена)	Формируемые компетенции
3 семестр					
1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность, формы, факторы развития	2	2	9	13	ПК-12
2 Внешнеторговые операции. Базисные условия поставки товаров	4	4	9	17	ПК-12
3 Внешнеторговый контракт: содержание и порядок оформления	2	2	9	13	ПК-12
4 Процедуры заключения внешнеторговых сделок	2	2	9	13	ПК-12
5 Логистика во внешнеэкономической деятельности	2	2	9	13	ПК-12
6 Институты содействия ВЭД в Российской Федерации	2	2	9	13	ПК-12
7 Система мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД в Российской Федерации	2	2	9	13	ПК-12
8 Внешнеторговый маркетинг как механизм содействия экспорту	2	2	9	13	ПК-12
Итого за семестр	18	18	72	108	
Итого	18	18	72	108	

Согласована на портале № 34698

5.2. Содержание разделов дисциплины (по лекциям)

Содержание разделов дисциплин (по лекциям) приведено в таблице 5.2.

Таблица 5.2 – Содержание разделов дисциплин (по лекциям)

Названия разделов	Содержание разделов дисциплины (по лекциям)	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции
3 семестр			
1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность, формы, факторы развития	Основные понятия: определение внешнеэкономической деятельности ВЭД и внешнеэкономических связей (ВЭС); основные виды и элементы ВЭД; внешнеэкономические функции предприятий-экспортеров и их организационно-правовые формы; сущность технологического процесса выхода на внешний рынок участников ВЭД.	2	ПК-12
	Итого	2	
2 Внешнеторговые операции. Базисные условия поставки товаров	Внешнеторговая деятельность. Внешнеторговая сделка. Сделки купли-продажи товаров. Сделки купли-продажи услуг. Сделки купли-продажи объектов интеллектуальной собственности. Экспортные операции. Импортные операции. Реэкспорт. Реимпорт. Договор купли-продажи. Контракт. Патент.Виды цен. Индексы цен. Анализ цен.Валютные условия внешнеторгового контракта. Методы платежей и расчетов во внешнеторговой практике.	4	ПК-12
	Итого	4	
3 Внешнеторговый контракт: содержание и порядок оформления	Нормативная база международных контрактов. Способы оформления международных контрактов. Структура и содержание договора международной купли-продажи. Механизм установления делового контакта с иностранным партнером. Понятие и сущность оферты. «Форма» и «порядок» совершения сделки. Продавец. Покупатель. Обязательные условия контрактов. Дополнительные условия контрактов. Базисные условия поставки (ФОБ, СИФ, ДАФ и др.). ИНКОТЕРМС-2000. Условия платежа. Форс-мажор. Арбитраж. Типовой контракт.	2	ПК-12
	Итого	2	
4 Процедуры заключения внешнеторговых сделок	Выбор каналов сбыта и контрагента. Международные выставки и ярмарки. Подготовка коммерческих предложений и запросов. Особенности проведения деловых переговоров. Подписание и исполнение контрактов.Подготовка международной торговой сделки. Разработка контракта на экспорт (импорт).Оферта. Запрос. Заказ. Телефонные переговоры. Личные встречи. Отличия переговоров от контактов, встреч, бесед. Предметно-содержатель-	2	ПК-12

Согласована на портале № 34698

	ные, организационно-процессуальные и морально-психологические аспекты переговоров. Виды и этапы подготовки переговоров. Принципы и общие правила ведения переговоров. «Мягкие», «жесткие», «принципиальные» переговоры.		
	Итого	2	
5 Логистика во внешнеэкономической деятельности	Основные понятия внешнеторговой логистики. Внешнеторговая логистика в условиях глобализации. Современные тенденции и перспективы развития внешнеторговой логистики в Российской Федерации.Необходимость использования транспорта во внешнеэкономической деятельности. Организация международных перевозок основными видами транспорта.	2	ПК-12
	Итого	2	
6 Институты содействия ВЭД в Российской Федерации	Понятие и классификация институтов содействия ВЭД. Органы государственного регулирования и негосударственного ВЭД в России. Торгово-промышленная палата Российской Федерации: цели и содержание деятельности. Роль коммерческих банков в структуре организаций, содействующих участникам ВЭД. Экономическая сущность страхования. Классификация рисков и способы управления ими в системе ВЭД. Транспортное страхование.	2	ПК-12
	Итого	2	
7 Система мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД в Российской Федерации	Способы и цели государственного регулирования. Понятие и инструменты таможенно-тарифного регулирования ВЭД. Цели таможенного тарифа. Нетарифные методы регулирования. Виды и цели количественных ограничений во ВЭД. Роль и инструменты налогового регулирования и роль ВЭД. Валютное регулирование ВЭД. Функции и роль валютного курса как инструмента валютного регулирования ВЭД. Основные задачи валютного контроля. Виды нетарифных ограничений внешней торговли. Классификация мер нетарифного регулирования ВЭД России.	2	ПК-12
	Итого	2	
8 Внешнеторговый маркетинг как механизм содействия экспорту	Оценка рыночной и маркетинговой возможностей экспорта. Виды конкуренции и стратегии конкуренции. Жизненный цикл товара. Товарные марки. Разработка товарной стратегии. Характеристики товарного ассортимента. Характеристики каналов сбыта.Российский механизм поддержки экспорта. Зарубежный опыт государственного содействия внешней торговле. Проблемы и перспективы развития внешне-экономических связей России.	2	ПК-12
	Итого	2	
Итого за семестр		18	

Согласована на портале № 34698

5.3. Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечивающими (предыдущими) и обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами

Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечивающими (предыдущими) и обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами представлены в таблице 5.3.

Таблица 5.3 – Разделы дисциплины и междисциплинарные связи

Наименование дисциплин	№ разделов данной дисциплины, для которых необходимо изучение обеспечивающих и обеспечиваемых дисциплин							
	1	2	3	4	5	6	7	8
Предшествующие дисциплины								
1 Организация производства			+		+		+	
2 Оценка и управление рисками фирмы						+		
3 Перспективное планирование бизнеса			+	+	+			
4 Финансово-налоговое планирование и прогнозирование						+	+	+
5 Экономика и финансы предприятия		+		+	+	+	+	+
6 Экономика и экономическое поведение	+					+	+	+
Последующие дисциплины								
1 Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты	+	+	+	+	+	+	+	+
2 Преддипломная практика	+	+	+	+	+	+	+	+

5.4. Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий представлено в таблице 5.4.

Таблица 5.4 – Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Компетенции	Виды занятий			Формы контроля
	Лек.	Прак. зан.	Сам. раб.	
ПК-12	+	+	+	Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Зачет, Тест

6. Интерактивные методы и формы организации обучения

Не предусмотрено РУП.

7. Лабораторные работы

Не предусмотрено РУП.

8. Практические занятия (семинары)

Наименование практических занятий (семинаров) приведено в таблице 8.1.

Согласована на портале № 34698

Таблица 8.1 – Наименование практических занятий (семинаров)

Названия разделов	Наименование практических занятий (семинаров)	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции
3 семестр			
1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность, формы, факторы развития	Мировой рынок. Внешнеэкономические связи, их формы. Внешнеторговая операция.Эффективность экспортно-импортных операций, анализ эффективности экспортно-импортных операций. Международная торговля, субъекты международной, факторы развития международной торговли.	2	ПК-12
	Итого	2	
2 Внешнеторговые операции. Базисные условия поставки товаров	Внешняя торговля, технико-экономическое и научно-техническое сотрудничество как важнейшие формы внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеторговых операций. Внешнеторговая сделка и способы ее оформления: оферта, запрос, заказ, акцептование сделки.	4	ПК-12
	Итого	4	
3 Внешнеторговый контракт: содержание и порядок оформления	Венская конвенция о договорах международной купли – продажи товаров. Структура контракта и классификация конкретных условий. Базисные условия поставки на основе ИНКОТЕРМС-2010. Транспортные условия. Способы установления цен в контракте. Условия и форма расчетов. Юридические условия.	2	ПК-12
	Итого	2	
4 Процедуры заключения внешнеторговых сделок	Деловая переписка. Деловые переговоры. Составление внешнеторгового контракта. Валютные и кредитные отношения. Транспортное обеспечение ВЭД. Документация для внешней торговли. Ценообразование во внешней торговле.	2	ПК-12
	Итого	2	
5 Логистика во внешнеэкономической деятельности	Задачи транспортной службы предприятия во внешнеэкономической деятельности. Логистический выбор. Алгоритм доставки груза. Перспективы развития транспортной логистики.	2	ПК-12
	Итого	2	
6 Институты содействия ВЭД в Российской Федерации	Задачи торгово-промышленной палаты (ТПП). Морская арбитражная комиссия, Третейский суд, Международный арбитражный суд. Отраслевые объединения промышленников и экспортеров.Ответственность за нарушение контракта. Виды санкций. Страхование, виды рисков страхования и страховка документов.Понятие и виды форс-мажорных обстоятельств.	2	ПК-12

Согласована на портале № 34698

	Итого	2	
7 Система мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД в Российской Федерации	Таможенная политика. Таможенный тариф и пошлина. Правовая основа тамо-женного регулирования. Таможенные режимы.	2	ПК-12
	Итого	2	
8 Внешнеторговый маркетинг как механизм содействия экспорту	Стратегия внешнеэкономической интеграции России. Внешнеэкономическая стратегия Российской Федерации. Региональные и страновые приоритеты во внешнеэкономической сфере России. Формирование государственной системыобеспечения развития внешнеэкономической деятельности.	2	ПК-12
	Итого	2	
Итого за семестр		18	

9. Самостоятельная работа

Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции представлены в таблице 9.1.

Таблица 9.1 – Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции

Названия разделов	Виды самостоятельной работы	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции	Формы контроля
3 семестр				
1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность, формы, факторы развития	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	5	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	9		
2 Внешнеторговые операции. Базисные условия поставки товаров	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	5	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	9		
3 Внешнеторговый контракт: содержание и порядок оформления	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	5	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	9		
4 Процедуры заключения внешнеторговых сделок	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	5	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного	4		

Согласована на портале № 34698

	материала			
	Итого	9		
5 Логистика во внешнеэкономической деятельности	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	5	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	9		
6 Институты содействия ВЭД в Российской Федерации	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	5	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	9		
7 Система мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД в Российской Федерации	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	5	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	9		
8 Внешнеторговый маркетинг как механизм содействия экспорту	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	5	ПК-12	Зачет, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	9		
Итого за семестр		72		
Итого		72		

10. Курсовой проект / курсовая работа

Не предусмотрено РУП.

11. Рейтинговая система для оценки успеваемости обучающихся

11.1. Балльные оценки для элементов контроля

Таблица 11.1 – Балльные оценки для элементов контроля

Элементы учебной деятельности	Максимальный балл на 1-ую КТ с начала семестра	Максимальный балл за период между 1КТ и 2КТ	Максимальный балл за период между 2КТ и на конец семестра	Всего за семестр
3 семестр				
Конспект самоподготовки	10	10	10	30
Опрос на занятиях	25	20	25	70
Итого максимум за период	35	30	35	100
Нарастающим итогом	35	65	100	100

Согласована на портале № 34698

11.2. Пересчет баллов в оценки за контрольные точки

Пересчет баллов в оценки за контрольные точки представлен в таблице 11.2.

Таблица 11.2 – Пересчет баллов в оценки за контрольные точки

Баллы на дату контрольной точки	Оценка
≥ 90% от максимальной суммы баллов на дату КТ	5
От 70% до 89% от максимальной суммы баллов на дату КТ	4
От 60% до 69% от максимальной суммы баллов на дату КТ	3
< 60% от максимальной суммы баллов на дату КТ	2

11.3. Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку

Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку представлен в таблице 11.3.

Таблица 11.3 – Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку

Оценка (ГОС)	Итоговая сумма баллов, учитывает успешно сданный экзамен	Оценка (ECTS)
5 (отлично) (зачтено)	90 - 100	A (отлично)
4 (хорошо) (зачтено)	85 - 89	B (очень хорошо)
	75 - 84	C (хорошо)
	70 - 74	D (удовлетворительно)
3 (удовлетворительно) (зачтено)	65 - 69	
	60 - 64	E (посредственно)
2 (неудовлетворительно) (не зачтено)	Ниже 60 баллов	F (неудовлетворительно)

12. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

12.1. Основная литература

1. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие / Вазим А. А. - 2015. 202 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://edu.tusur.ru/publications/6369 (дата обращения: 28.06.2018).

12.2. Дополнительная литература

1. Покровская В. В. Внешнеэкономическая деятельность. В 2 ч. Часть 1 : учебник для бакалавриата и магистратуры / В. В. Покровская. — 2-е изд перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 376 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/9D0CE43B-ADF1-4816-BB74-0198347ABD16/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost-v-2-ch-chast-1 (дата обращения: 28.06.2018).

2. Покровская В. В. Внешнеэкономическая деятельность. В 2 ч. Часть 2 : учебник для бакалавриата и магистратуры / В. В. Покровская. — 2-е изд перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 369 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://biblio-online.ru/book/640DBEB4-B2DB-4F4D-876B-96448CA2301E/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost-v-2-ch-chast-2 (дата обращения: 28.06.2018).

12.3. Учебно-методические пособия

12.3.1. Обязательные учебно-методические пособия

1. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия : Методические указания к практическим занятиям и самостоятельной работе / Вазим А. А. - 2017. 47 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://edu.tusur.ru/publications/6975 (дата обращения: 28.06.2018).

Согласована на портале № 34698

12.3.2. Учебно-методические пособия для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Учебно-методические материалы для самостоятельной и аудиторной работы обучающихся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации.

Для лиц с нарушениями зрения:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме увеличенным шрифтом.

Для лиц с нарушениями слуха:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

12.4. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

1. Полные тексты документов в последней редакции: "Консультант+": http://www.consulting.ru/ — материалы по различным аспектам ведения бизнеса и финансовой отчетности. "ГАРАНТ": http://www.garant.ru - законы и кодексы Российской Федерации.
2. Электронно-библиотечные системы: «Лань» : https://e.lanbook.com/private#ebs_private/ . «Юрайт»: https://biblio-online.ru/
3. Экономические разделы поисковых систем общего назначения

13. Материально-техническое обеспечение дисциплины и требуемое программное обеспечение

13.1. Общие требования к материально-техническому и программному обеспечению дисциплины

13.1.1. Материально-техническое и программное обеспечение для лекционных занятий

Для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации используется учебная аудитория с количеством посадочных мест не менее 22-24, оборудованная доской и стандартной учебной мебелью. Имеются демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации по лекционным разделам дисциплины.

13.1.2. Материально-техническое и программное обеспечение для практических занятий

Лаборатория группового проектного обучения "Социально-экономических проблем"

учебная аудитория для проведения занятий практического типа, учебная аудитория для проведения занятий лабораторного типа

634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 609 ауд.

Описание имеющегося оборудования:

- Рабочие станции на базе Core 2 Duo E6300 (4 шт.);
- Рабочие станции на базе Intel Core i3 3240 (10 шт.);
- Монитор 17.0 Syns Master (14 шт.);
- Портативный компьютер Acer;
- Доска магнитно-маркерная;
- Плазменный экран SAMSUNG-PS50C7HX/BWT;
- Экран на штативе;
- Комплект специализированной учебной мебели;
- Рабочее место преподавателя.

Программное обеспечение:

- Google Chrome
- Microsoft Office 2007
- Microsoft Windows 7 Pro

Согласована на портале № 34698

– Mozilla Firefox

13.1.3. Материально-техническое и программное обеспечение для самостоятельной работы

Для самостоятельной работы используются учебные аудитории (компьютерные классы), расположенные по адресам:

- 634050, Томская область, г. Томск, Ленина проспект, д. 40, 233 ауд.;
- 634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 201 ауд.;
- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 47, 126 ауд.;
- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 74, 207 ауд.

Состав оборудования:

- учебная мебель;
- компьютеры класса не ниже ПЭВМ INTEL Celeron D336 2.8ГГц. - 5 шт.;
- компьютеры подключены к сети «Интернет» и обеспечивают доступ в электронную информационно-образовательную среду университета.

Перечень программного обеспечения:

- Microsoft Windows;
- OpenOffice;
- Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows;
- 7-Zip;
- Google Chrome.

13.2. Материально-техническое обеспечение дисциплины для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Освоение дисциплины лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами осуществляется с использованием средств обучения общего и специального назначения.

При занятиях с обучающимися **с нарушениями слуха** предусмотрено использование звукоусиливающей аппаратуры, мультимедийных средств и других технических средств приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы преподавания для обучающихся с инвалидностью, портативной индукционной системы. Учебная аудитория, в которой занимаются обучающиеся с нарушением слуха, оборудована компьютерной техникой, аудиотехникой, видеотехникой, электронной доской, мультимедийной системой.

При занятиях с обучающимися **с нарушениями зрениями** предусмотрено использование в лекционных и учебных аудиториях возможности просмотра удаленных объектов (например, текста на доске или слайда на экране) при помощи видеоувеличителей для комфортного просмотра.

При занятиях с обучающимися **с нарушениями опорно-двигательного аппарата** используются альтернативные устройства ввода информации и другие технические средства приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы обучения для людей с инвалидностью.

14. Оценочные материалы и методические рекомендации по организации изучения дисциплины

14.1. Содержание оценочных материалов и методические рекомендации

Для оценки степени сформированности и уровня освоения закрепленных за дисциплиной компетенций используются оценочные материалы в составе:

14.1.1. Тестовые задания

Вопрос 1.

К услугам посредников при реализации товаров прибегают:

1) при отсутствии в стране-импортере собственной сбытовой сети
2) когда рынок монополизирован крупными торгово-посредническими фирмами
3) на рынках малой емкости
4) при продвижении новых товаров

Согласована на портале № 34698

Вопрос 2.

Признаком международной коммерческой сделки является

1) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах

2) совершение платежа в иностранной валюте;

3) совершение сделки между сторонами разной национальности;

4) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца

Вопрос 3.

Предложение продавца, направленное конкретному покупателю и содержащим срок для ответа, называется:

1) твердая оферта;

2) акцепт;

3) оферта;

4) свободная оферта.

Вопрос 4.

Контракт со сроком поставки «немедленно» исполняется

1) в течение 14 рабочих дней с даты подписания контракта

2) в течение недели

3) после извещения покупателя о готовности принять товар

4) на следующий день после заключения контракта

Вопрос 5.

способы фиксации цены в международных контрактах купли-продажи

1) цена с последующей фиксацией

2) переменная цена

3) альтернативная цена

4) кумулятивная цена

Вопрос 6.

ВВП страны равен 1 млрд. долларов, экспорт равен 150 млн. долларов. Экономика страны … экспортная квота …%.

1) открытая; 15

2) открытая; 13

3) закрытая; 13

4) закрытая; 15

Вопрос 7.

Рассчитать экспортную квоту для Бразилии (данные в млн. долл.): экспорт - 81466; ВВП - 604000; экспортная квота

1) 13,5%

2) 86,5%

3) 113,5%

4) 100 %

Вопрос 8.

Рассчитать внешнеторговую квоту для Индии (данные в млн. долл.): экспорт - 80831; импорт - 118961; ВВП - 694700. Внешнеторговая квота:

1) 28,8%

2) 67,9%

3) 11,6%

4) 17,1%

Вопрос 9.

Минимальные обязанности продавца содержатся в базисных условиях «Инкотермс» в группе

1) E

2) C

3) F

4) D

Вопрос 10.

Согласована на портале № 34698

Передача продавцом товара перевозчику, указанному покупателем, отражена в базисных условиях группы

1) F
2) C
3) E
4) D

Вопрос 11.

По базисным условиям CIF , обязанность обеспечения транспортировки до порта назначения лежит:

1) на продавце товара;
2) на покупателе товара;
3) в зависимости от договоренности между продавцом и покупателем;
4) и на покупателе и на продавце

Вопрос 12.

Разовая лицензия выдается на срок

1) один год
2) один месяц
3) срок исполнения соответствующего обязательства по контракту
4) три месяца

Вопрос 13.

Спрос на импортный товар QD = 30 - P, его предложение QS = -10 + P. При введении таможенной пошлины в размере 2 ден. ед., цена внутри страны составит …

1) 21
2) 20
3) 22
4) 10

Вопрос 14.

Решение по заявке на получение лицензии должно быть принято в течение

1) 1 месяца
2) 10 дней
3) 20 дней
4) 60 дней

Вопрос 15.

Цена, которая ограничивает транспортно-экспедиторские расходы отправления доставкой груза до причала

1) ФАС
2) СИФ
3) ФОБ
4) КАФ

Вопрос 17.

Международная транспортная накладная сокращенно называется

1) CMR
2) CNR
3) CRM
4) CRN

Вопрос 16.

Базисные условия поставки, лежащие в основе мировых экспортных цен

1) ФОБ
2) СИФ
3) ФАС
4) КАФ

Вопрос 18.

К основной внешнеэкономической операции относится

1) лизинг

Согласована на портале № 34698

2) экспедиторские операции
3) страхование грузов
4) международные расчеты
Вопрос 19.
Основной критерий оптимальной структуры управления ВЭД
1) максимизация объемов продаж
2) приближение к зарубежным рынкам
3) рост технико-экономического уровня
4) экспорт деятельности
Вопрос 20.
Производственная себестоимость единицы товара А – 500 рублей, цена на внутреннем рынке – 650 рублей, экспортная контрактная цена 30 евро, затраты связанные с экспортом – 2 евро на единицу, курс евро – 35 рублей. Показатели экономической эффективности экспорта:
1) Абсолютный эффект от экспорта = 480 руб на ед., абсолютная эффективность = 1,84; относительный эффект = 330 руб
2) Абсолютный эффект от экспорта =480 руб на ед., абсолютная эффективность =3; относительный эффект =330 руб
3) Абсолютный эффект от экспорта = 1050 руб на ед., абсолютная эффективность = 2; относительный эффект = 500 руб
4) Абсолютный эффект от экспорта = 1050 руб на ед., абсолютная эффективность = 2; относительный эффект =300 руб

14.1.2. Зачёт

Сущность и содержание внешнеэкономической деятельности.
Основные виды и формы ВЭД.
Полномочия государственных органов по осуществлению контроля и регулирования в области ВЭД.
Общая характеристика участников ВЭД, непосредственно осуществляющих внешнеторговые операции.
Внешнеэкономический комплекс страны, его состав и отличия от других хозяйственных комплексов
Организация негосударственного регулирования ВЭД
Тарифные методы регулирования ВЭД
Нетарифные методы регулирования ВЭД
Понятие таможенного регулирования и таможенного дела
Содержание основных и обеспечивающих внешнеторговых операций.
Особенности внешнеторговых сделок, их классификация.
Операции, совершаемые на международных товарных биржах.
Особенности проведения операций на международных аукционах.
Размещение заказов через международные торги.
Основные элементы работы по подготовке внешнеторговых сделок.
Методы анализа и расчета внешнеторговых цен.
Способы заключения внешнеторговых сделок.
Подготовка коммерческих переговоров с иностранными партнерами и оформление их результатов.
Рекомендации по содержанию и форме внешнеторговых контрактов.
Определение предмета контракта и количества товара при заключении экспортных и импортных сделок.
Базисные условия поставки во внешнеторговых контрактах.
Условие «качество товара» в контрактах на экспорт и импорт, представление документов о качестве.
Способы установления цены во внешнеторговых контрактах.
Международный рынок транспортных услуг
Сущность и особенности международных расчётов
Формы международных расчётов

Согласована на портале № 34698

Использование кредитных денег в международных расчётах

Основные возможности участника ВЭД, предоставляемые глобальной сетью Интернет.

Логистический подход к управлению запасами.

Основные задачи логистики складирования.

Складская сеть и складское хозяйство.

Классификация складов в международной логистике.

Логистические издержки, связанные с функционированием складских систем, и методы по их минимизации.

Логистический процесс на складе и его информационное обслуживание.

Роль транспортировки в международной логистике.

Задачи транспортной логистики.

Достоинства и недостатки различных видов транспорта

Смешанные перевозки и их разновидности.

Роль экспедиторов и других международных логистических посредников.

Процедура разработки рациональной транспортно-технологической схемы доставки груза.

Перечислите основные задачи логистики заказов.

Основные логистические методы, применяемые при управлении заказами.

Особенность логистики во внешней торговле.

Задачи таможенной логистики.

Международный транспортный коридор.

Связь внешнеторговой деятельности с транспортными операциями.

Обеспечение информационного обслуживания международной логистики.

Сущность и содержание внешнеэкономической деятельности.

Правовая основа внешнеторговых перевозок.

Транспортные условия контракта и планирование перевозок.

Базисные условия поставки (INCOTERMES – 2010) и возможные варианты.

Требования к оферте. Виды оферты. Порядок отзыва оферты.

Общие рекомендации по ведению переговоров.

Основные формы расчетов во внешнеэкономической деятельности: банковский перевод, инкассовая форма расчетов, аккредитив, расчеты по открытому счету, покупательский аванс.

Структура, содержание и условия международного контракта купли-продажи.

Транспортное обеспечение внешнеэкономических связей.

Транспортные операции во внешнеэкономической деятельности. Экспорт транспортных услуг.

Транспортные условия в договорах купли-продажи.

Логистический подход к транспортному обеспечению ВЭД.

Основные задачи логистики складирования.

Складская сеть и складское хозяйство.

Классификация складов в международной логистике.

Логистические издержки, связанные с функционированием складских систем, и методы по их минимизации.

Логистический процесс на складе и его информационное обслуживание.

Роль транспортировки в международной логистике.

Задачи транспортной логистики.

Достоинства и недостатки различных видов транспорта

Смешанные перевозки и их разновидности.

Роль экспедиторов и других международных логистических посредников

Процедура разработки рациональной транспортно-технологической схемы доставки груза.

Перечислите основные задачи логистики заказов.

Основные логистические методы, применяемые при управлении заказами

Особенность логистики во внешней торговле.

Задачи таможенной логистики.

Международный транспортный коридор.

Обеспечение информационного обслуживания международной логистики.

Согласована на портале № 34698

Сущность и содержание внешнеэкономической деятельности.

Связь внешнеторговой деятельности с транспортными операциями.

Правовая основа внешнеторговых перевозок.

Транспортные условия контракта и планирование перевозок.

Базисные условия поставки (INCOTERMES – 2010) и возможные варианты.

Требования к оферте. Виды оферты. Порядок отзыва оферты.

Общие рекомендации по ведению переговоров.

Структура, содержание и условия контракта международного купли-продажи.

Основные формы расчетов во внешнеэкономической деятельности: банковский перевод, инкассовая форма расчетов, аккредитив, расчеты по открытому счету, покупательский аванс.

Транспортное обеспечение внешнеэкономических связей.

Транспортные операции во внешнеэкономической деятельности. Экспорт транспортных услуг.

Транспортные условия в договорах купли-продажи.

Логистический подход к транспортному обеспечению ВЭД

14.1.3. Вопросы на самоподготовку

Охарактеризуйте основные факторы развития ВЭД:

неравномерность экономического развития разных стран мира;

различия в людских, сырьевых и финансовых ресурсах;

характер политических отношений;

уровень научно-технического развития;

особенности географического положения, природных и климатических условий.

Дайте характеристику перспективам развития внешнеэкономического комплекса России.

Охарактеризуйте организации негосударственного регулирования ВЭД

Понятие внешнеторговой операции. Основные и обеспечивающие операции

Понятие внешнеторговой сделки. Ее основные виды

Актуальные проблемы развития внешнеэкономических связей России.

Методы выхода на внешний рынок

Торгово-посреднические соглашения, их особенности

Опишите примерное содержание договоров посредничества

Раскройте сущность оферты

Деловые переговоры. Виды и способы их проведения.

Понятие контрактной цены, способ ее фиксации

Базис цены во внешнеторговом контракте

Базисные условия поставки товаров «Инкотермс-2000».

Роль транспорта во внешней торговле.

Страхование экспортных кредитов.

14.1.4. Темы опросов на занятиях

Роль и значение внешнеэкономической деятельности российских предприятий и организаций в условиях рыночной экономики.

Современное состояние и динамика развития внешнеэкономических связей России и международной торговли.

Структура внешнеэкономических связей. Формы и методы осуществления внешнеторговой политики.

Правовые основы внешнеэкономической деятельности.

Внешнеэкономические организации, объединения и предприятия.

Формы реализации внешнеэкономической деятельности.

Взаимосвязь между различными видами внешнеэкономической деятельности, коммерческими операциями и международными торговыми сделками.

Основные направления внешнеэкономической деятельности Российской Федерации на современном этапе.

Понятие операции, сделки, контракта.

Классификация внешнеторговых операций по различным признакам:

по функциональному признаку (экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные);

Согласована на портале № 34698

по группам товара (купля-продажа машин и оборудования, сырьевых, продовольственных и других товаров);

по срокам осуществления;

по способу осуществления и другим признакам.

Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.

Этапы осуществления экспортно-импортных операций на внутреннем и внешнем рынках.

Эффективность экспортно-импортных операций.

14.2. Требования к оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусмотрены дополнительные оценочные материалы, перечень которых указан в таблице 14.

Таблица 14 – Дополнительные материалы оценивания для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Категории обучающихся	Виды дополнительных оценочных материалов	Формы контроля и оценки результатов обучения
С нарушениями слуха	Тесты, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету, контрольные работы	Преимущественно письменная проверка
С нарушениями зрения	Собеседование по вопросам к зачету, опрос по терминам	Преимущественно устная проверка (индивидуально)
С нарушениями опорно-двигательного аппарата	Решение дистанционных тестов, контрольные работы, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету	Преимущественно дистанционными методами
С ограничениями по общемедицинским показаниям	Тесты, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету, контрольные работы, устные ответы	Преимущественно проверка методами исходя из состояния обучающегося на момент проверки

14.3. Методические рекомендации по оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусматривается доступная форма предоставления заданий оценочных средств, а именно:

- в печатной форме;
- в печатной форме с увеличенным шрифтом;
- в форме электронного документа;
- методом чтения ассистентом задания вслух;
- предоставление задания с использованием сурдоперевода.

Лицам с ограниченными возможностями здоровья и инвалидам увеличивается время на подготовку ответов на контрольные вопросы. Для таких обучающихся предусматривается доступная форма предоставления ответов на задания, а именно:

- письменно на бумаге;
- набор ответов на компьютере;
- набор ответов с использованием услуг ассистента;
- представление ответов устно.

Процедура оценивания результатов обучения лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов по дисциплине предусматривает предоставление информации в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

Для лиц с нарушениями зрения:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме увеличенным шрифтом.

Для лиц с нарушениями слуха:

Согласована на портале № 34698

– в форме электронного документа;
– в печатной форме.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

– в форме электронного документа;
– в печатной форме.

При необходимости для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов процедура оценивания результатов обучения может проводиться в несколько этапов.

Согласована на портале № 34698