

Министерство образования и науки Российской Федерации

ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ И РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ (ТУСУР)

Л. А. Алферова

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Часть II. Макроэкономика

Учебное пособие

Томск
«Эль Контент»
2013

УДК 330.101.54(075.8)

ББК 65.012.2я73

А 535

Рецензенты:

Воробьева И. П., канд. экон. наук, доцент кафедры экономики Томского политехнического университета;

Котликов В. А., канд. экон. наук, доцент кафедры экономики ТУСУРа.

Алферова Л. А.

А 535 Экономическая теория : учебное пособие. В 2-х частях / Л. А. Алферова. — Томск : Эль Контент, 2013. — Ч. II : Макроэкономика — 208 с.

ISBN 978-5-4332-0094-4

Представлено учебное пособие для подготовки студентов (специалистов и бакалавров) по дисциплине «Экономическая теория» в виде конспекта лекций, примеров решения задач, контрольных вопросов и задач для самопроверки усвоенных знаний. Теоретический материал иллюстрирован графиками и числовыми примерами.

Данное пособие предназначено для студентов, обучающихся по экономическим специальностям. Представляет интерес для преподавателей и студентов других специальностей.

УДК 330.101.54(075.8)

ББК 65.012.2я73

ISBN 978-5-4332-0094-4

© Алферова Л. А., 2013

© Оформление.

ООО «Эль Контент», 2013

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	5
1 Введение в макроэкономику	7
1.1 Предмет макроэкономики	7
1.2 Система взаимосвязей основных субъектов в национальной экономике	9
1.3 Макроэкономические показатели национальной экономики	11
1.4 Номинальные и реальные макроэкономические показатели	19
2 Макроэкономическое равновесие на отдельных рынках	24
2.1 Равновесие на товарном рынке	24
2.1.1 Модель «Совокупный спрос – совокупное предложение» (<i>AD-AS</i>)	24
2.1.2 Равновесие в кейнсианской модели «Доходы–расходы»	34
2.2 Рынок денег и рынок ценных бумаг	48
2.2.1 Сущность и функции денег. Предложение денег	48
2.2.2 Спрос на деньги. Равновесие на рынке денег	53
2.2.3 Рынок ценных бумаг	59
2.3 Совместное равновесие на рынке благ, денег и ценных бумаг	62
2.3.1 Две модели: <i>IS</i> («Инвестиции – сбережения») и <i>LM</i> («Предпочтение ликвидности – деньги»)	62
2.3.2 Равновесие в модели <i>IS-LM</i>	65
2.4 Рынок труда	68
2.4.1 Понятие рынка труда и рабочей силы	68
2.4.2 Модели рынка труда	70
3 Макроэкономическая нестабильность и экономический рост	76
3.1 Основные характеристики макроэкономической нестабильности	76
3.1.1 Экономические циклы	76
3.1.2 Безработица: понятие, измерение, виды, расчет экономических потерь	81
3.1.3 Инфляция: сущность, измерение, виды и последствия	83
3.2 Модели динамического равновесия в экономике	88

3.2.1	Сущность экономического роста	88
3.2.2	Современные модели экономического роста	92
4	Правительство как экономический агент в экономике	103
4.1	Провалы рынка и роль правительства	103
4.2	Методы и инструменты государственного регулирования	113
4.3	Фискальная политика государства	114
4.4	Денежно-кредитная политика государства	125
4.5	Социальная политика и политика регулирования доходов	127
5	Макроэкономическое равновесие в открытой экономике	133
5.1	Основные формы международных экономических отношений	133
5.1.1	Международное разделение труда — основа открытости национальных экономических систем	133
5.1.2	Мировая торговля и торговая политика	138
5.1.3	Международное движение капитала и рабочей силы	143
5.1.4	Валютные отношения между странами	147
5.1.5	Платежный баланс	153
5.2	Основные модели макроэкономического равновесия	157
5.2.1	Основные пропорции и виды макроэкономического равновесия	157
5.2.2	Модели взаимодействия малой страны с внешним миром	158
6	Макроэкономическая политика в условиях переходной экономики	168
6.1	Экономическая и социальная необходимость хозяйственных реформ на рубеже 80–90-х годов	168
6.2	Основные концепции переходной экономики и ее результаты	171
6.3	Главные направления перехода к рыночной экономике	175
6.4	Структурная перестройка, модернизация и обеспечение экономического роста	180
	Заключение	187
	Литература	188
	Приложение А Ответы на задачи для самостоятельного решения	190
	Список условных обозначений и сокращений	195
	Глоссарий	198

ВВЕДЕНИЕ

В условиях рыночных отношений экономическая теория, включающая разделы микроэкономики и макроэкономики, является одной из базовых дисциплин, знание которой обязательно для студентов экономических специальностей. Макроэкономика представляет собой сферу знаний, непосредственно затрагивающую личную жизнь каждого гражданина страны, состояние развития региона и общества в целом.

Теоретический материал пособия полностью построен на концепциях, получивших широкое признание в XX веке и воплотившихся на практике в странах Запада и государствах переходной экономики. В пособии рассматриваются вопросы экономического роста, влияние инфляции и безработицы на уровень жизни населения, инструменты воздействия государства на хозяйственную деятельность в закрытой и открытой экономике.

Отличительной особенностью учебного пособия является наличие комплекта методических материалов, позволяющих применить теоретические знания на практике. Для закрепления основных тем курса в пособии предложены задачи для самопроверки приобретенных знаний.

Индивидуализация обучения, сопровождающаяся увеличением учебного времени, выделяемого для самостоятельной работы студентов, требует наличия методик решения типовых задач, позволяющих приобрести навыки практической работы с макроэкономическими моделями.

Компактность материала, логичность, последовательность и доходчивость его изложения позволяют самостоятельно освоить предлагаемый курс и использовать учебное пособие для дистанционной формы обучения студентов.

В работе над учебным пособием использованы учебники, учебные пособия и практикумы российских и зарубежных авторов, а также лекционный материал и методические разработки автора пособия.

Соглашения, принятые в книге

Для улучшения восприятия материала в данной книге используются пиктограммы и специальное выделение важной информации.



.....
 Эта пиктограмма означает определение или новое понятие.



.....
 Эта пиктограмма означает внимание. Здесь выделена важная информация, требующая акцента на ней. Автор здесь может поделиться с читателем опытом, чтобы помочь избежать некоторых ошибок.



.....
 В блоке «На заметку» автор может указать дополнительные сведения или другой взгляд на изучаемый предмет, чтобы помочь читателю лучше понять основные идеи.



.....
 Эта пиктограмма означает теорему. Данный блок состоит из *Названия теоремы* (Слова Теорема и Номера теоремы) и *Текста теоремы*.



Пример

.....
 Эта пиктограмма означает пример. В данном блоке автор может привести практический пример для пояснения и разбора основных моментов, отраженных в теоретическом материале.



Контрольные вопросы по главе

.....

Глава 1

ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИКУ

1.1 Предмет макроэкономики



.....
Макроэкономика — это наука об экономике страны как едином целом.
.....

Макроэкономика изучает агрегированное поведение всех участников экономической системы. Как самостоятельное научное направление макроэкономика стала формироваться с начала 30-х годов XX века. Основы макроэкономики были заложены Дж. М. Кейнсом, но макроэкономический анализ общеэкономических тенденций до Кейнса осуществляли:

- английский экономист Д. Юм (разработка проблем платежного баланса);
- французский экономист Ф. Кенэ (анализ общественного производства с точки зрения определения балансовых пропорций между натуральными и стоимостными элементами общественного продукта);
- немецкий экономист К. Маркс (создание двухсекторной модели простого и расширенного воспроизводства совокупного общественного продукта).

До середины 1960-х годов макроэкономика развивалась в рамках идей, сформулированных сторонниками Кейнса: Дж. Хиксом, А. Хансенom, П. Самуэльсоном и др. С начала 1970-х годов большую популярность приобретают концепции развития национальной экономики, предложенные современными неоклассиками. В частности, сторонники теорий «экономики предложения» (А. Лаффер) и «теорий рациональных ожиданий» (Р. Лукас) считают, что в экономике действуют механизмы саморегуляции и государству не следует активно вмешиваться в экономику. Представители монетаризма (М. Фридмен) при проведении макроэкономической политики приоритеты отдают кредитно-денежной политике.



.....
 Макроэкономика преследует конкретные цели и использует соответствующие инструменты.

Система целей включает в себя следующие элементы:

- 1) высокий и растущий уровень национального производства;
- 2) высокую занятость при небольшой вынужденной безработице;
- 3) стабильный уровень цен в сочетании с определением цен и заработной платы путем взаимодействия спроса и предложения на свободных рынках;
- 4) достижение нулевого сальдо платежного баланса.

Макроэкономическими инструментами воздействия на национальную экономику являются:

- налогово-бюджетная политика;
- денежно-кредитная политика;
- политика доходов;
- внешнеэкономическая политика.

Макроэкономика, как и микроэкономика, использует общие и специфические методы.



.....
 Специфическим методом, позволяющим изучить макроэкономические проблемы, является *агрегирование*, т. е. объединение экономических явлений и процессов в единое целое.

К агрегированным величинам, например, относятся валовой внутренний продукт, средний уровень цен, рыночная ставка процента, уровень безработицы, уровень инфляции в стране и др.

Большое значение в макроэкономике придается «ожиданиям» экономических субъектов.



.....
 Экономические ожидания подразделяются на две группы:

- 1) *ex post* — оценка экономическими субъектами приобретенного опыта, фактические оценки;
 - 2) *ex ante* — прогнозные оценки экономических субъектов.
-

В макроэкономике используется два типа количественных переменных: запасы и потоки.



.....
Запас — показатель, измеряющий количество чего-либо на данный момент времени.

Например, количество безработных на конец месяца.



.....
Поток — величина, измеряемая как количество чего-либо в единицу времени.
.....

Например, объем инвестиций за год.

1.2 Система взаимосвязей основных субъектов в национальной экономике

В экономике любой страны взаимодействуют разнообразные экономические субъекты (резиденты и нерезиденты), объединенные в четыре сектора:

- 1) *домашние хозяйства*, являющиеся собственниками всех факторов производства и получающие свои доходы посредством продажи или сдачи ресурсов в аренду. Полученные ими доходы используются для приобретения необходимых товаров и услуг, а также для создания сбережений;
- 2) *фирмы*, осуществляющие предпринимательскую деятельность, направленную на получение прибыли;
- 3) *государственный сектор*, играющий важную роль в обеспечении общественных потребностей и перераспределении части ресурсов;
- 4) *сектор «заграница»*, влияющий на отечественную экономику посредством взаимного обмена товарами, услугами, капиталом, рабочей силой и национальными валютами.



.....
Резидентами страны считаются все экономические единицы (физические и юридические единицы) независимо от национальной принадлежности и гражданства, которые имеют центр экономического интереса на экономической территории данной страны (занимаются производственной деятельностью или проживают в стране не менее одного года).
.....

Каждый из перечисленных макроэкономических субъектов взаимодействует с другими через рынки. Система взаимосвязей между экономическими субъектами отражается в моделях кругооборота:

- закрытых, в которых участвуют только фирмы и домашние хозяйства;
- закрытых с участием государства;
- открытых с участием заграницы (рис. 1.1).



.....
В закрытой экономике сумма платежей, получаемых фирмами, равна общему объему продаж в национальной валюте.
.....

Потоки зарплат, рент за использование земли, процентов на капитал и прибылей в сумме образуют национальный доход (НД).



.....
Важным следствием модели кругооборота является равенство объема продаж фирм величине доходов домашних хозяйств.
.....

Это условие выполняется, если товары, производимые фирмами, полностью раскупаются домашними хозяйствами.

Однако домашние хозяйства не все деньги расходуют на потребление, часть денег сберегается и направляется в финансовые учреждения. Наиболее распространенной формой сбережений являются вклады в банки. Сбереженные деньги в форме кредита поступают фирмам для осуществления инвестиций (приобретения средств производства).



.....
Кругооборот находится в равновесии, если сбережения равны инвестициям.
.....

В реальной жизни планы покупателей и продавцов почти никогда не совпадают друг с другом.

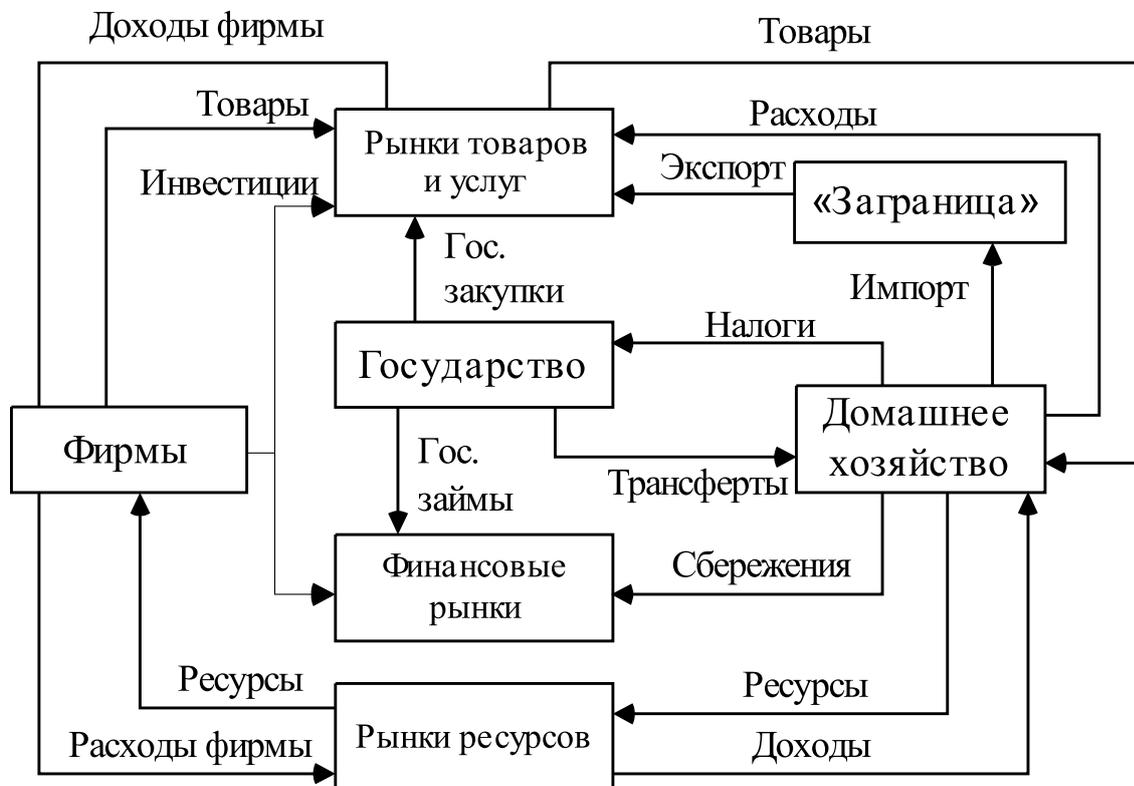


Рис. 1.1 – Модель круговых потоков

Если фирмы взяли кредит по сумме меньше, чем сэкономили домашние хозяйства, то возникает незапланированное накопление товарно-материальных ценностей. Это приводит либо к уменьшению цен, либо к сокращению производства, что происходит чаще. Уменьшение объема продаж может сопровождаться ростом безработицы и инфляции.

Для поддержания равновесия между фирмами и домашними хозяйствами необходимо содействие государственных органов. Органы власти разных уровней осуществляют сбор налогов, производят расходы, перераспределяют денежные ресурсы.



.....
 Кругооборот находится в равновесии, если сумма налогов равна сумме расходов государства. Чаще всего государство закупает больше товаров и услуг, чем поступает налогов. Это приводит к неравновесию.

В открытой экономике на равновесие кругооборота большое влияние оказывает внешний мир. Зарубежные страны продают свои товары и услуги и одновременно осуществляют закупки. Результирующим показателем их деятельности является платежный баланс.



.....
 Равновесие народнохозяйственного кругооборота сохраняется, если сальдо платежного баланса нулевое.

В моделях кругооборота с участием государства и внешнего мира могут происходить «утечки» и «инъекции».



.....
«Утечки» (сбережения, налоги, импорт) — любое использование доходов не для покупки произведенной внутри страны продукции.



.....
«Инъекции» (инвестиции, государственные закупки, субсидии, социальные трансферты, экспорт) — любое дополнение к потребительским расходам домашних хозяйств.

1.3 Макроэкономические показатели национальной экономики

Экономическая деятельность страны в каждый отдельный период измеряется с помощью следующих важнейших показателей:

- валового внутреннего продукта (ВВП);
- валового национального продукта (ВНП);

- чистого внутреннего продукта (ЧВП);
- национального дохода (НД);
- личного дохода граждан (ЛД) и др.

Эти показатели формируют *систему национальных счетов (СНС)*.



.....
СНС представляет собой комплекс таблиц, имеющих форму бухгалтерских счетов, в которых отражаются процессы производства, распределения и конечного использования общественного продукта и национального дохода.

В составе СНС-93 выделяют следующие счета: производство материальных благ и услуг; образование дохода, распределение дохода, перераспределение дохода, использование дохода, изменение имущества, кредитование и финансирование.



.....
Валовой общественный продукт (ВОП) исчисляется как сумма благ, произведенных за год в сфере материального производства вне зависимости от того, будут они реализованы или нет.

ВОП включает в себя промежуточные продукты, используемые для производства другой продукции и конечные (например, мед для приготовления ужина в домашних условиях, машина для личного пользования и др.). Если из валового общественного продукта вычесть промежуточный продукт, то полученный остаток представляет собой конечный валовой продукт, принимающий форму ВВП или ВНП.



.....
Валовой внутренний продукт (ВВП) — это рыночная стоимость всех конечных благ, произведенных в стране за год резидентами данной страны независимо от их национальной принадлежности.

В ВВП не включаются: товары и услуги, произведенные в предшествующем периоде и подлежащие перепродаже в текущем периоде; услуги по финансовым операциям (передаточные и биржевые); стоимость товаров, производимых в домашних условиях для собственных нужд и в теневой экономике.

Теневая экономика подразделяется на нелегальную деятельность (азартные игры в неотведенных для этого местах, производство наркотиков и оружия и др.) и легальную, преследующую цель — избежание налогообложения.



.....
Валовой национальный продукт (ВНП) — это рыночная стоимость конечных товаров и услуг, созданная посредством факторов производства, являющихся собственностью граждан данной страны и находящихся не только внутри страны, но и за рубежом.

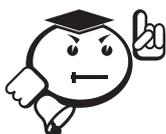
В закрытой экономике ВВП равен ВВП.



.....
 В открытой экономике ВВП отличается от ВВП величиной чистых факторных доходов (ЧФД). Величина ВВП в открытой экономике определяется по формуле:

$$\text{ВВП} = \text{ВВП} - \text{ЧФД}.$$

.....



.....
Чистые факторные доходы из-за рубежа — это разница между доходами, полученными гражданами данной страны за рубежом, и доходами иностранцев, полученными на территории этой страны.

С 1991 г. США отказались от использования ВВП и стали рассчитывать ВВП, в то время как Россия перешла на ВВП с 1993 г.

Для измерения ВВП (ВВП) применяют три способа:

1) *Расчет ВВП (ВВП) по добавленной стоимости* (производственный способ) — суммирование стоимости, добавленной на каждой стадии производства конечного продукта.



.....
Добавленная стоимость — это приращение стоимости, рассчитываемое как разность между выручкой от продажи данной продукции и стоимостью потребленных предметов труда (промежуточный счет).



Пример 1.1

Предположим, что в стране имеется четыре производителя: фермер, мельник, пекарь и продавец. Фермер реализовал рожь мельнику за 5 ден. ед. Мельник произвел муку и продал ее пекарю за 8 ден. ед. Пекарь реализовал свой хлеб продавцу за 12 ден. ед. Конечный потребитель купил хлеб за 13 ден. ед. Требуется определить величину стоимости, добавленной на каждой стадии производства.

Решение:

Определим выручку (TR) всех производителей или величину ВВП:

$$TR = 5 + 8 + 12 + 13 = 38 \text{ ден. ед.}$$

Вновь созданная стоимость (добавленная стоимость) на каждой стадии производства составит: на 2-й стадии — 3 ден. ед. (8–5); на 3-й стадии — 4 ден. ед. (12–8); на 4-й стадии — 1 ден. ед. (13–12).

Величина ВВП, определяемая как сумма добавленных стоимостей, будет равна:

$$\text{ВВП} = 5 + 3 + 4 + 1 = 13 \text{ ден. ед.}$$

Таким образом, добавленная стоимость будет равна цене продажи хлеба.

.....

2) *Сложение денежных доходов*, получаемых в результате производства и продажи продукции в текущем году (распределительный метод). Формула расчета, часто используемая в учебниках, представлена ниже:

$$\text{ВВП (ВНП)} = Z + R + r + \pi + A + N_6,$$

где Z — вознаграждение за труд наемных работников, включая отчисления на социальные нужды; R — доходы в виде ренты или арендной платы, получаемые собственниками земли, зданий и сооружений; r — процентный доход, получаемый фирмами и домашними хозяйствами за предоставленный кредит или вложенный в банк денежный капитал; π — прибыль корпораций (налог на прибыль, нераспределенную прибыль, дивиденды) и доходы на собственность; A — амортизационные отчисления; N_6 — косвенные налоги на бизнес, входящие в состав издержек фирм (налог на добавленную стоимость, акциз, налог на импорт и др.).

Формула расчета ВВП позволяет выделить факторные доходы (оплата труда наемных работников, валовая прибыль, доходы от собственности, валовые смешанные доходы) и нефакторные (амортизация и косвенные налоги на бизнес).



.....

Валовая прибыль — это прибыль, остающаяся у предприятий, за вычетом расходов по оплате труда и уплаты налогов на производство и импорт.

.....



.....

Доход от собственности — это суммы, выплачиваемые предприятиями за пользование экономическими ресурсами.

.....

К ним относятся: доходы от собственности на капитал, землю и недра, от предоставления в пользование денежных средств.



.....

Валовой смешанный доход — это доход, получаемый работниками некорпоративных предприятий.

.....

Так, в семейном торговом предприятии доход от трудовой деятельности неотделим от дохода владельца (предпринимателя), и кроме того, в создании дохода могут принимать участие члены домашнего хозяйства, труд которых не принимает форму заработной платы.



Пример 1.2

Рассмотрим структуру ВВП Российской Федерации в 2011 году по источникам доходов (в текущих ценах, в процентах к итогу), представленную в табл. 1.1 [1].

Таблица 1.1 – Структура ВВП по источникам доходов

Год	ВВП	В том числе		
		Оплата труда наемных работников, включая скрытую оплату труда и смешанные доходы	Налоги на производство и импорт	Валовая прибыль и валовые смешанные доходы
2011	100,0	49,8	20,0	30,2

Доходная часть ВВП складывается из двух элементов:

- а) оплаты труда наемных работников (49,8%),
- б) чистой прибыли и чистых смешанных доходов, являющихся элементом счета «Валовая прибыль и валовые смешанные доходы».

Если предположить, что доля чистой прибыли и чистых смешанных доходов составляет 50% счета «Валовая прибыль и валовые смешанные доходы», а субсидии на производство и импорт, входящие в счет «Налоги на производство и импорт», равны 60% от величины этого счета, то доходная часть ВВП составит 76,9% (49,8%+12%+15,1%). В этом случае не доходная часть ВВП будет равна 23,1% (15,1%+8%) [2].

3) *Суммирование всех расходов* общества на приобретение товаров и услуг, произведенных в данном году (метод конечного использования):

$$\text{ВВП} = C + I + G + N_x,$$

где C — личные потребительские расходы, идущие на приобретение товаров и услуг, кроме покупки жилья; I — валовые инвестиции, включающие в себя производственные капитальные вложения, инвестиции в жилищное строительство и вложения в запасы. Их также можно представить как сумму чистых инвестиций и амортизации. Чистые инвестиции увеличивают запасы капитала в народном хозяйстве; G — государственные закупки товаров и услуг, осуществляемые федеральными, региональными и местными органами власти на приобретение общественных благ (строительство школ, дорог, содержание армии, государственного аппарата управления и т. д.). Сюда не входят трансфертные платежи лицам, которые еще не работают или уже не работают; N_x — чистый экспорт (разница между экспортом и импортом).



Пример 1.3

Рассмотрим структуру использования ВВП Российской Федерации в 2011 году (в текущих ценах, в процентах к итогу), представленную в табл. 1.2 [1].

Таблица 1.2 – Структура использования ВВП

Год	ВВП	В том числе		
		Расходы на конечное потребление	Валовое накопление	Чистый экспорт
2011	100,0	66,8	24,6	8,6

В состав расходов на конечное потребление вошли расходы домашних хозяйств – 48,9% (элемент C из предыдущей задачи), расходы органов государственного управления (элемент G) – 17,5% и расходы некоммерческих организаций, обслуживающих домашних хозяйств (также элемент C) – 0,4%. Валовое накопление включает расходы на производительное потребление: валовое накопление основного капитала (21,0%) и изменение запасов материальных оборотных средств (3,6%).



В системе национальных счетов ВВП, рассчитанный по сумме доходов, должен быть равен ВВП, измеренному по сумме расходов.

Это равенство называют *основным макроэкономическим тождеством* и представляют его в следующем виде:

$$Y = C + I + G + N_x.$$



Чистый внутренний продукт (ЧВП) представляет сумму конечной продукции и услуг, оставшуюся для потребления после списания стоимости оборудования (амортизации).

Величину ЧВП рассчитывают по формуле:

$$\text{ЧВП} = \text{ВВП} - A.$$

По аналогии определяется чистый национальный продукт (ЧНП).



Национальный доход (НД) характеризует чистый доход общества или сумму факторных доходов всего населения страны.

НД меньше ЧНП на сумму косвенных налогов (акцизов, таможенных пошлин, налогов на добавленную стоимость и продажи).



.....
Личный доход — сумма доходов, реально получаемых населением после вычета из национального дохода взносов населения в социальную систему страхования, налогов на прибыль корпораций, нераспределенной прибыли корпораций и добавления социальных трансфертных платежей (пенсий, пособий, стипендий).



.....
Личный располагаемый доход (ЛРД) — это доход, доступный для непосредственного расходования домашними хозяйствами.

При его расчете из личного дохода вычитаются индивидуальные налоги, уплачиваемые домашними хозяйствами (налог на землю, имущество, передачу и наследование богатства, транспортный налог и др.). ЛРД можно также определить как сумму потребительских расходов (C) и сбережения (S).

В мировой практике в качестве дополнения к ВВП (ВНП) рассчитывают макроэкономический показатель, характеризующий качество и уровень жизни населения в целом, — *чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)*.



.....
Объем ЧЭБ определяется посредством дополнения ВВП (ВНП) товарами и услугами теневого экономики, работой на дому, осуществляемой самостоятельно, увеличением времени на досуг и вычитанием расходов на устранение последствий загрязнения окружающей среды.

Для измерения итоговых результатов развития страны за всю историю ее существования используют показатель *национальное богатство (НБ)*.

Структура национального богатства представлена в табл. 1.3 [3].



.....
Национальное богатство состоит из двух основных элементов: нефинансовых и финансовых активов.

Нефинансовые активы включают в себя две части: богатство, созданное трудом (произведенные активы), и не воспроизведенное трудом богатство, состоящее из материальных активов (природных ресурсов, вовлеченных в общественное воспроизводство) и нематериальных активов (патентов, авторских прав и т. д.). Финансовые активы состоят из монетарного золота, специальных прав заимствования (вид международных кредитных ресурсов, по которому выплачиваются льготные проценты), ценных бумаг, займов и др.

Таблица 1.3 – Структура национального богатства страны

Элементы национального богатства			
1. Нефинансовые активы:			
Произведенные		Непроизведенные	
Основные фонды: <i>материальные:</i> здания, машины, сооружения, оборудование; <i>нематериальные:</i> разведка полезных ископаемых, программное обеспечение, произведения литературы и искусства	Оборотные фонды: производственные запасы, незавершенное производство, готовая продукция, материальные резервы; Ценности: драгоценные металлы, камни, произведения искусства	Материальные: земля, богатства недр, водные ресурсы (в том числе подземные)	Нематериальные: патенты, авторское право, договора об аренде, имидж. . .
2. Финансовые активы:			
Монетарное золото, специальные права заимствования, валюта и депозиты, акции и другие ценные бумаги, займы, технические резервы, задолженности			
Справочно: прямые иностранные инвестиции, накопленные потребительские блага длительного пользования			

Госкомстат РФ до 1991 г. в состав национального богатства включал только воспроизводимые материальные блага — основной и оборотный капитал, товарные запасы и резервы и др. С 1991 г. показатели, характеризующие нематериальные непроизведенные активы, отражаются в бухгалтерском и статистическом учете. Произведения искусства учитываются в составе НБ как средства производства других экономических благ (например, их копий) и как средства сбережения ценности, которые при необходимости можно заложить. Потребительские предметы длительного пользования пока не включаются в состав НБ и вместе с общим объемом иностранных инвестиций приводятся лишь справочно.



.....
 Количественные отношения между макроэкономическими показателями, характеризующие структурные связи в экономике, называются *пропорциями*.

По степени агрегированности они разделяются на общеэкономические (между ВВП и НД, между потреблением и накоплением, инвестиционным и потребительским спросом и т. д.), межотраслевые (между добывающими и обрабатывающими отраслями и т. д.), внутриотраслевые, межрегиональные и межгосударственные.

С точки зрения перспектив развития производства важное значение при его макроэкономическом анализе имеют воспроизводственная, отраслевая, территориальная структуры национальной экономики.



.....
Воспроизводственная структура характеризуется пропорциями между объемами производства средств производства и производства предметов потребления, между фондами возмещения и накопления и т. д.
.....



.....
Отраслевая структура — это сложившаяся система распределения производственных ресурсов по основным видам деятельности.
.....

Выделяют также территориальную структуру (деление на экономические районы) и внешнеторговую структуру (долю товаров в экспорте или импорте).

Степень эффективности фактически сложившейся структуры зависит от множества факторов: уровня монополизации производства и развития общественного разделения труда, вовлеченности национальной экономики в систему мирохозяйственных связей, структурной политики государства и др.

Главные пропорции и межотраслевые связи в экономике отражаются в *межотраслевом балансе*, детализирующем все основные счета на уровне отраслевых групп продуктов и услуг.

1.4 Номинальные и реальные макроэкономические показатели

Макроэкономические показатели национального производства выражаются в рыночных ценах. Когда они измеряются в текущих ценах (ценах данного года), их величины имеют номинальное выражение. Если же их измерить в сопоставимых ценах (ценах базисного года), то они приобретают реальное выражение. Между номинальными и реальными показателями существуют расхождения, связанные с изменением уровня цен.



.....
Уровень цен и индекс цен — относительные показатели, характеризующие соотношение цен во времени, — определяются как средневзвешенная величина индивидуальных цен отдельных товаров и услуг.
.....

Существует два подхода к отражению различий между индексом и уровнем цен.

Согласно первому подходу индекс цен представляет собой отношение ценности фиксированного набора благ, измеренной в ценах одного периода, к ценности этого же набора, измеренного в ценах другого периода.



.....
 Под **уровнем цен** понимается денежная оценка блага (корзины благ), служащего масштабом цен.

Индекс цен отражает изменение уровня цен только в том случае, если между двумя рассматриваемыми периодами времени относительные цены всех благ остались неизменными.



Пример 1.4

Предположим, что в бартерной экономике 1 кг хлеба обменивают на 2 л молока, а 1 кг мяса — на 8 кг хлеба. Если 1 кг хлеба принять за масштаб цен, то относительная цена 1 л молока равна 2, относительная цена 1 кг мяса — 8. Пусть в условной стране за год произведено 80 кг хлеба, 150 л молока и 40 кг мяса. Тогда, реальный ВВП будет равен 700 ден. ед. ($80 \times 1 + 150 \times 2 + 40 \times 8$). Это означает, что ценность всех произведенных в данном периоде благ равна ценности 700 кг хлеба.

Если бартерная экономика переходит на использование денег и цена 1 кг хлеба составляет 5 ден. ед., то номинальный ВВП будет равен 3500 ден. ед. ($80 \times 5 + 150 \times 10 + 40 \times 40$).

.....
 Согласно второму подходу при расчете уровня цен в денежной экономике *цены базисного года* принимаются за единицу, а при определении индекса цен — за 100.

Рассмотрим два метода расчета индекса (уровня) цен. Первый метод основан на использовании экономической значимости (веса) товаров в потребительском бюджете и их цен.



Пример 1.5

Условная страна А в 2010–2011 гг. производила только два товара — хлеб и масло. Предположим, что потребители расходовали свой бюджет в следующей пропорции (в долях единицы): 0,8 на хлеб и 0,2 на масло. Примем 2010 г. за базисный год и рассчитаем индекс цен. Индекс цен в 2010 г. будет равен 100,0 ($0,8 \times 100 + 0,2 \times 100$), а уровень цен — 1,0 ($0,8 \times 1 + 0,2 \times 1$).

Допустим, что в 2011 г. цена хлеба увеличилась на 10% и стала равна 110 ($100 + 10$), а цена масла возросла на 20% и стала выражаться как 120. Тогда, при наличии неизменного веса каждого товара в доходе, индекс цен в 2011 г. составит 112,0 ($0,8 \times 110 + 0,2 \times 120$), а уровень цен соответственно 1,12.

.....

Второй метод предполагает использование при расчетах индексов цен формул немецких статистиков Ласпейреса¹ I_L и Пааше² I_P :

$$I_L = \frac{\sum q_0 P_t}{\sum q_0 P_0} \times 100; \quad I_P = \frac{\sum q_t P_t}{\sum q_t P_0} \times 100,$$

где q_0, q_t — количество i -го блага в базисном и текущем периодах; P_0, P_t — цены i -го блага в базисном и текущем периодах.

Различие расчета индексов цен состоит в том, что индекс Ласпейреса предполагает взвешивание цен двух периодов по объемам потребления товаров в базисном, а индекс Пааше — по объемам их потребления в текущем периоде. Для усреднения величины индекса используют формулу Фишера³:

$$I_F = \sqrt{I_L \times I_P}.$$



.....
Индекс Ласпейреса используют для расчета индекса потребительских цен, а индекс Пааше — для расчета дефлятора ВВП, показывающего изменение цен по всему перечню наименований продуктов и услуг, производимых в экономике страны.
.....

Дефлятор ВВП может также рассчитываться по формуле:

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{ВВП}_{\text{ном}}}{\text{ВВП}_{\text{реал}}} \times 100,$$

где $\text{ВВП}_{\text{ном}}$ — номинальный ВВП; $\text{ВВП}_{\text{реал}}$ — реальный ВВП.

Знание дефлятора ВВП позволяет рассчитать реальный ВВП и определить процессы инфлирования и дефлирования.

Реальный ВВП определяется по формуле:

$$\text{ВВП}_{\text{реал}} = \frac{\text{ВВП}_{\text{ном}}}{\text{дефлятор ВВП}} \times 100.$$

Реальный ВВП используется для определения темпов экономического роста, характеризующих эффективность проводимой государством экономической политики.



.....
Инфлирование — это корректировка номинального ВВП (ВНП) в сторону увеличения в случаях, когда дефлятор меньше 100.
.....



.....
Дефлирование — корректировка номинального ВВП (ВНП) в сторону уменьшения в случаях, когда дефлятор больше 100.
.....

¹Ласпейрес Эрнст (1834–1913) — немецкий экономист, создавший индекс потребительских цен.
²Пааше Герман (1851–1925) — немецкий экономист, создавший индекс цен, ставший основой для расчета дефлятора.

³Фишер Ирвинг (1867–1947) — американский экономист, представитель неоклассической школы.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 1.1 За прошедший год страна N имела следующие показатели: валовые инвестиции частного сектора — 53 ден. ед.; чистые инвестиции — 13 ден. ед.; рента — 8 ден. ед.; налог на прибыль — 3 ден. ед.; доходы в виде процента на капитал — 5 ден. ед.; распределенная и нераспределенная прибыль — 12 ден. ед.; косвенные налоги на бизнес — 6 ден. ед.; заработная плата с учетом страховых взносов на социальное страхование — 200 ден. ед.

Определите: а) валовой национальный продукт, б) чистый национальный продукт; в) амортизационные расходы; г) факторные доходы.

Задача 1.2 В прошедшем году в стране N были достигнуты следующие результаты: ЧВП — 900 ден. ед.; амортизация — 90 ден. ед.; объем чистых инвестиций — 10 ден. ед.; потребительские расходы — 450 ден. ед.; государственные расходы — 150 ден. ед.

Определите: а) объем ВВП, б) объем валовых инвестиций; в) объем чистого экспорта.

Задача 1.3 По мере продвижения по технологической цепочке стоимость продукции на каждом этапе составляет:

- 1) добыча железной руды — 5 ден. ед.;
- 2) выплавка металла из руды — 10 ден. ед.;
- 3) изготовление деталей из металла — 12 ден. ед.;
- 4) сборка узла из деталей — 20 ден. ед.;
- 5) продажа узла — 22 ден. ед.

Рассчитайте: а) валовой общественный продукт; б) добавленную стоимость; в) промежуточный продукт.

Задача 1.4 В стране N в текущем году были произведены следующие операции: производство флешек на сумму 100 ден. ед.; продажа книг, выпущенных в прошлом году, — 7 ден. ед.; продажа ранее выпущенных акций — 14 ден. ед.; строительство дома — 1500 ден. ед.; оказание консультационных услуг по приобретению недвижимости — 10 ден. ед. Определите валовой внутренний продукт.

Задача 1.5 Страна N в первом квартале текущего года производила пять видов товара: А, Б, В, Г, Д. Предположим, что потребители расходовали свой бюджет в следующей пропорции: 10% — на товар А; 20% — на товар Б; 25% — на товар В; 15% — на товар Г; 30% — на товар Д. Рассчитайте индекс потребительских цен на конец квартала при сохранении неизменного веса каждого товара в доходе, если цена товара А выросла на 5%, товара Б — на 10%, товара В — на 40%, товара Г — на 2%, товара Д — на 10%.



Контрольные вопросы по главе 1

- 1) Что изучает макроэкономика?
- 2) Чем характеризуется макроэкономический подход к исследованию экономических процессов?
- 3) Каковы цели макроэкономической политики государства?
- 4) Какие инструменты использует государство для достижения основных целей макроэкономической политики?
- 5) Какие школы и направления экономической мысли представлены в современной макроэкономической теории?
- 6) Чем отличается кейнсианский и неоклассический подходы к изучению макроэкономических явлений?
- 7) Назовите основные методы исследования экономических явлений в макроэкономике.
- 8) Каковы характеристики моделей кругооборота доходов и расходов в закрытой и открытой экономике?
- 9) Что собой представляет система национальных счетов?
- 10) Какие счета включены в систему национального счетоводства?
- 11) Какие показатели используются для оценки величины суммарного объема национального производства?
- 12) Чем отличается валовой общественный продукт от валового внутреннего продукта?
- 13) Каковы способы измерения ВВП?
- 14) Какие конечные продукты и услуги не находят отражения в ВВП?
- 15) Назовите основные элементы национального дохода.
- 16) Как взаимосвязаны национальный, личный и личный располагаемый доходы?
- 17) Что собой представляет чистое экономическое благосостояние?
- 18) Определите состав национального богатства.
- 19) Каковы основные макроэкономические пропорции национального производства?
- 20) Что отражает воспроизводственная и отраслевая структура национальной экономики?
- 21) Чем отличаются номинальный и реальный ВВП?
- 22) Каковы различия понятий «уровень цен» и «индекс цен»?
- 23) Назовите методы расчета индекса цен и определите их различия.
- 24) Чем отличаются процессы: инфлирование и дефлирование ВВП?

Глава 2

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ НА ОТДЕЛЬНЫХ РЫНКАХ

2.1 Равновесие на товарном рынке

2.1.1 Модель «Совокупный спрос — совокупное предложение» ($AD-AS$)

В макроэкономике модель $AD-AS$ является базовой моделью для построения современных макроэкономических моделей. Рынок благ представляет собой обобщение рынков всех единичных товаров. Для его анализа используют понятия агрегированного спроса (AD или Y_{AD}) и агрегированного предложения (AS или Y_{AS}).



.....
Совокупный спрос — это агрегированный спрос (спрос, который предъявляют экономические субъекты на произведенный в стране реальный ВВП при каждом из возможных уровней цен при прочих равных условиях) в рамках национального хозяйства.
.....

Другими словами, AD представляет собой сумму расходов четырех экономических субъектов на конечные товары и услуги ($Y_{AD} = C + I + G + N_x$), произведенные в экономике, и выражает обратную зависимость между реальным объемом национального производства и уровнем цен (рис. 2.1). Функцию совокупного спроса можно получить из уравнения количественной теории денег:

$$MV = PY, \quad (2.1)$$

где P — уровень цен в экономике; Y — реальный объем выпуска, на который предъявлен спрос; M — количество денег в экономике; V — скорость обращения денег.

Кривая AD строится при условии фиксированного предложения денег и скорости их обращения и принимает следующий вид функциональной зависимости:

$$P = \frac{MV}{Y} \quad \text{или} \quad Y = \frac{MV}{P}. \quad (2.2)$$

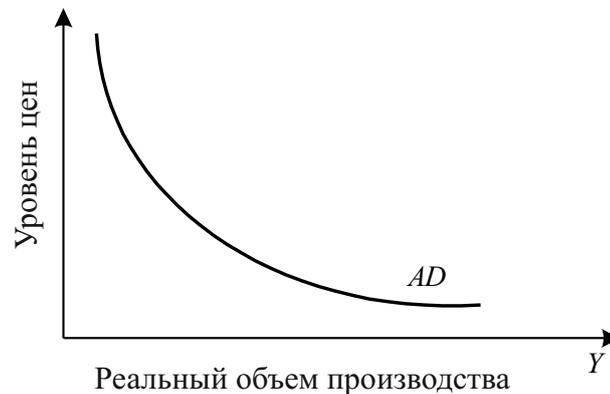


Рис. 2.1 – Зависимость между уровнем цен и реальным объемом производства



.....
Траектория кривой совокупного спроса определяется тремя факторами: эффектом процентной ставки (эффект Кейнса); эффектом реальных кассовых остатков или богатства/имущества (эффект Пигу); эффектом импортных закупок [4].
.....

Эффект процентной ставки предполагает, что более высокий уровень цен увеличивает спрос на деньги (при неизменном объеме денежной массы), повышает процентную ставку (цену за пользование деньгами) и вызывает сокращение спроса на реальный объем национального продукта.

Эффект имущества или реальных кассовых остатков выражается через покупательную способность накопленных финансовых активов (срочных счетов, облигаций, акций). Рост цен вызывает уменьшение покупательной способности денег населения.

Эффект импортных закупок проявляется через соотношение цен на импортные и отечественные товары. При повышении цен на отечественные товары происходит уменьшение спроса на них, население приобретает больше импортных товаров.

На сдвиг кривой совокупного спроса вправо или влево оказывают влияние *неценовые факторы* (рис. 2.2) [4], которые подразделяются на монетарные факторы и немонетарные.

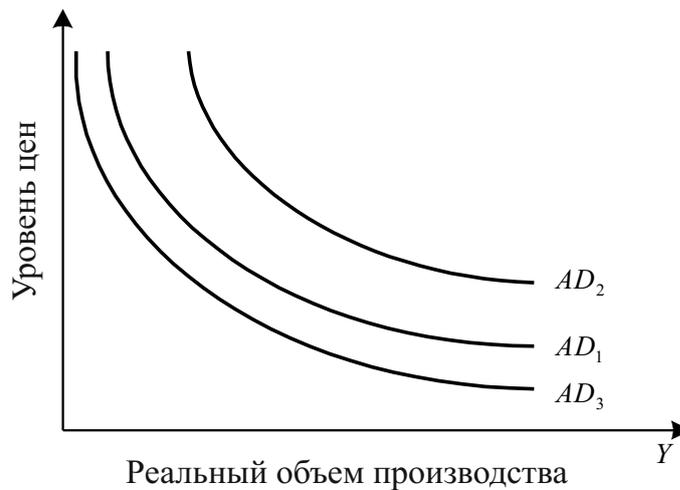


Рис. 2.2 – Зависимость совокупного спроса от неценовых факторов



.....
 К монетарным факторам относят: предложение денег и скорость обращения.

К немонетарным факторам относят:

- *изменения в потребительских расходах*, связанные с колебанием уровня благосостояния потребителей, потребительскими ожиданиями, задолженностью по потребительскому кредиту, а также налогами;
- *изменения в инвестиционных расходах*, обусловленные колебаниями процентной ставки, размером ожидаемых прибылей от инвестиций, изменениями в налогообложении фирм, в технологиях, наличием или отсутствием дополнительных производственных мощностей;
- *изменения в государственных расходах*, продиктованные изменением задач проводимой правительством макроэкономической политики;
- *изменения в расходах на чистый экспорт*, зависящие от изменения величины национального дохода зарубежных стран и колебаний валютных курсов.



.....
Совокупное предложение — это общее количество конечных товаров и услуг, произведенных в экономике в стоимостном выражении.

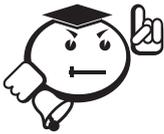
Кривая агрегированного предложения показывает, какой объем совокупного выпуска может быть предложен на рынок производителями при разных значениях общего уровня цен в экономике (рис. 2.3).



.....
 При построении кривой *AS* первостепенную важность приобретает рассматриваемый период времени.



.....
Краткосрочный период — это период, в течение которого большинство цен (цены товаров и услуг, ставки заработной платы и др.), а следовательно, и уровень цен остаются неизменными, или жесткими.



.....
 Для долгосрочного периода характерна гибкость цен, позволяющая субъектам приспособиться к происходящим изменениям.

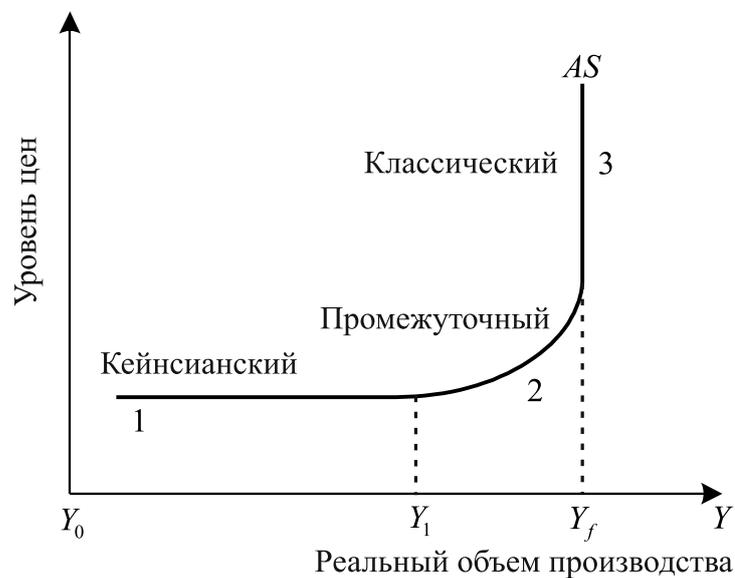


Рис. 2.3 – Кривая совокупного предложения



.....
 Форма кривой совокупного предложения отражает изменение издержек производства на единицу продукции в условиях, когда меняются реальные объемы национального производства.

В современной экономической литературе на кривой совокупного предложения в зависимости от состояния экономики выделяют три отрезка:

- 1) кейнсианский;
- 2) промежуточный;
- 3) классический.



.....
 Горизонтальный отрезок кривой (кейнсианский) совокупного предложения Y_0Y_1 включает реальный (фактический) объем национального продукта, который значительно меньше, чем потенциальный объем национального производства при полной занятости Y_f .

Наличие горизонтального отрезка свидетельствует о том, что экономика находится в состоянии глубокого спада или депрессии и в данный момент не используется значительное количество машин, оборудования и рабочей силы. На этом отрезке изменения в объеме национального производства осуществляются при жестко заданном уровне цен. Этот отрезок называют кейнсианским по имени известного английского экономиста Дж. Кейнса, проанализировавшего функционирование экономики на сравнительно коротком отрезке времени в условиях «Великой депрессии» (1929–1933 гг.) XX века, когда безработица в США достигла 25%.

Жесткость цен ученый объяснял наличием ценовых параметров, заключенных в долгосрочных договорах найма работников (величина ставки заработной платы), кредитных договорах (ставка процента), договорах аренды и т. д.



.....
 На *промежуточном отрезке* $Y_1 Y_f$ увеличение реального объема национального производства сопровождается ростом уровня цен.

Это связано с тем, что вся экономика, практически, состоит из бесчисленного множества рынков товаров и ресурсов, и полная занятость возникает неравномерно и неодновременно во всех секторах и отраслях промышленности. К тому же в производство вовлекаются менее эффективные ресурсы. Издержки на единицу продукции увеличиваются, и фирмы должны назначать более высокие цены на товары, чтобы производство было рентабельным.



.....
 Определенный вклад в разработку модели совокупного предложения в краткосрочном периоде внес Р. Лукас¹.

Ученый представил кривую совокупного предложения в виде прямой линии, имеющей положительный наклон, и предложил формулу, в которой объем производства ВВП является функцией от уровня цен:

$$Y = Y_f + a(P - P_f^e), \quad (2.3)$$

где Y_f — устойчивый (потенциальный) объем производства реального ВВП при имеющихся ресурсах; P_f^e — ожидаемый уровень цен при имеющемся предложении денег и потенциальном ВВП; a — эконометрически оцениваемый параметр положительной связи изменений экономической активности цен [3].



.....
 На *вертикальном (классическом) отрезке* повышаются только цены, а реальный объем ВВП (ВНП) остается неизменным.

Это обусловлено тем, что в условиях полной занятости отдельные фирмы могут попытаться расширить производство, предложив более высокую цену на ресурсы,

¹ Лукас Роберт (р. 1937 г.) — американский ученый, нобелевский лауреат в 1995 г.

чем другие фирмы, но ресурсы и дополнительный объем продукта, которые получит одна фирма, другая — потеряет. В результате этого цены на ресурсы, а следовательно, и на товары увеличатся, но реальный объем производства не изменится. Другим объяснением вида кривой служат представления о производственных возможностях экономики в каждый данный момент, а именно неизменность запасов ресурсов, уровня технологии и институциональных условий (правовых норм).

На смещение кривой агрегированного предложения AS_1 оказывают влияние различные факторы (рис. 2.4):

- 1) изменение цен на производственные ресурсы (внутренние и импортные);
- 2) структура рынка;
- 3) изменения в технологиях;
- 4) изменение правовых норм.

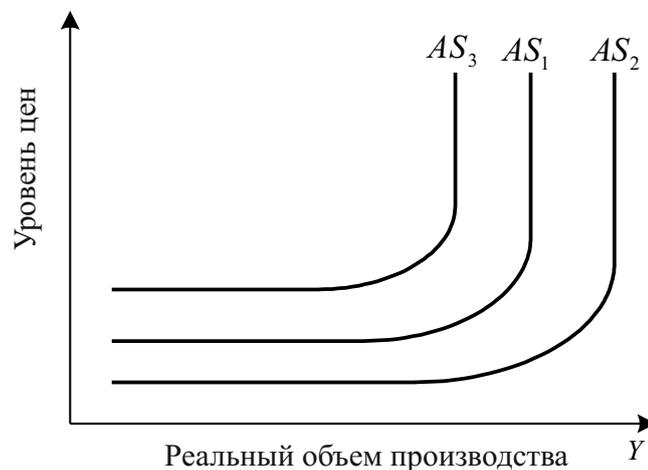


Рис. 2.4 – Неценовые факторы совокупного предложения

Смещение кривой AS_1 в положение AS_2 указывает на увеличение совокупного предложения на промежуточном и классическом отрезках кривой совокупного предложения. Кривая AS_1 , сдвигаясь вправо, указывает на то, что все вместе взятые предприятия будут производить больший реальный объем национального продукта при данном уровне цен.



Пример 2.1

Увеличение предложения внутренних ресурсов за счет открытия месторождений полезных ископаемых (земля), роста рабочей силы в результате привлечения женщин и иммигрантов из других стран (труд), замены устаревшего оборудования (капитал) и наличия достаточного количества предприимчивых людей (предпринимательская способность) приводит к снижению издержек на эти ресурсы и увеличивает совокупное предложение. Это состояние отражается на сдвиге кривой AS вправо.

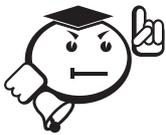


.....
 Пересечение кривых AD и AS определяет *равновесный объем выпуска и уровень цен* в экономике (рис. 2.5).

Равновесие может наступить как в статике, так и в динамике. Статическое равновесие характеризует условия простого воспроизводства, в то время как динамическое предполагает расширенное воспроизводство.

Кривая AD может пересекать кривую AS на любом из трех уже известных ранее отрезков: вертикальном, промежуточном и горизонтальном.

Рассмотрим два подхода к определению равновесия в модели $AD-AS$: классический подход и кейнсианский.



.....
 Классическая модель равновесия описывает поведение экономики в долгосрочном периоде.

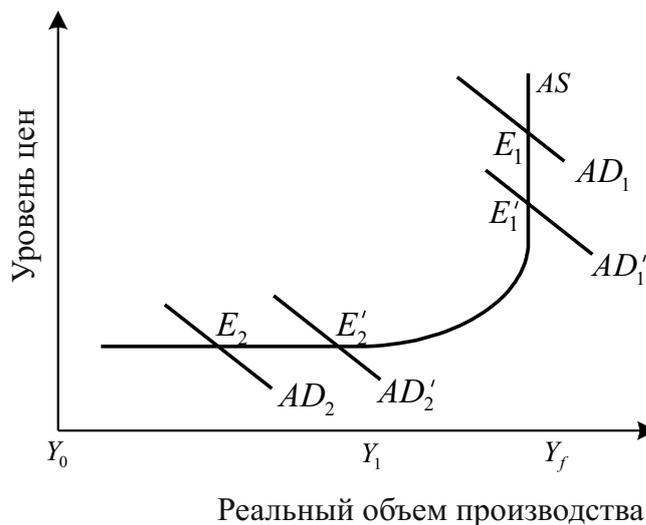


Рис. 2.5 – Макроэкономическое равновесие: модель $AD-AS$

Представители классической школы исходят из следующих предпосылок:

- все рынки функционируют в условиях совершенной конкуренции;
- объем выпуска зависит только от количества используемых факторов производства и технологии и не зависит от уровня цен;
- изменения в факторах производства происходят медленно;
- экономика функционирует в условиях полной занятости факторов производства, следовательно, объем выпуска равен потенциальному объему Y_f .



.....
 Рассуждения экономистов-классиков основаны на законе Ж.-Б. Сэя («предложение порождает свой собственный спрос») и модели Вальраса [4].

Суть закона Сэя состоит в том, что производитель товара, получив за свой товар деньги, полностью расходует их на другие товары. Отсюда, при соответствии структуры рынка запросам потребителей, все рынки очищаются от продукции.

Классики признавали, что чрезвычайные обстоятельства, такие, как войны, политические перевороты, засухи, крахи на фондовой бирже и другие, могут повлиять на равновесие товарного рынка и нарушить его, но рыночный механизм автоматически скорректирует экономику.

Анализ экономики, функционирующей в режиме полной занятости, позволил выделить два регулятора, влияющих на равновесие товарного рынка:

1) *Гибкость цен и заработной платы*, способная восстановить нарушенное равновесие.



Пример 2.2

Падение спроса на продукцию (переход с точки E_1 в точку E'_1 на рис. 2.5) приводит к снижению цен. Общее уменьшение спроса на товары выразится в снижении спроса на труд и другие ресурсы. Появятся безработные, которые будут конкурировать между собой за рабочие места. Эта конкуренция приведет к снижению ставок заработной платы. В результате работники будут наняты за более низкую зарплату. Низкий уровень заработной платы отразится на издержках производства единицы продукции и соответственно на ценах.

2) *Процентная ставка*, выравнивающая спрос и предложение. Рост сбережений, формирующихся в домашних хозяйствах, по мнению классиков, не приводит к недостаточности спроса, поскольку каждый сбереженный доллар будет отдан кредитными организациями в кредит и инвестирован предпринимателями. Если на рынке капитала объем сбережений отстает от объема планируемых инвестиций, то процентная ставка повышается, вследствие чего спрос на инвестиции уменьшается, а предложение сбережений увеличивается. В результате на рынке капитала при определенной процентной ставке установится равновесие. Усиление бережливости не является поводом для социальной озабоченности, так как оно приводит к снижению процентной ставки, а следовательно, к снижению цен. Более низкие цены позволяют субъектам, не имеющим сбережений, приобретать больше товаров и услуг. В результате объем производства не изменяется. Поэтому экономисты-классики пришли к выводу о том, что, действуя совместно, эти два механизма регулирования способны превратить полную занятость в неизбежность.

Классический подход господствовал в экономической науке до появления работы Дж. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег», в которой были подвергнуты критике основные положения классической теории, часто вступающей, по мнению ученого, в противоречие с реальной жизнью [4].



.....
 Дж. Кейнс отверг основной вывод классической модели о свободном ценообразовании как главном инструменте достижения рыночного равновесия и обратил внимание на наличие несовершенной конкуренции на рынках экономических благ.

Ученый отметил, что цены становятся малоподвижными в краткосрочном периоде и дезориентируют предпринимателей при решении вопроса об изменении объема производства. На малоподвижность цен влияют различные факторы: монополистические тенденции в области ценообразования, существование долгосрочных контрактов между поставщиками и потребителями, наличие договоров между профсоюзами и предпринимателями, мешающие зарплате выполнять функцию регулирующей цены на рынке труда, и др.

Дж. Кейнс поставил под сомнение также положение о том, что ставка процента способна привести в соответствие сбережения домашних хозяйств с инвестиционными планами предпринимателей, поскольку считал, что субъекты сбережений и инвесторы при принятии решений руководствуются различными мотивами. Кроме того, из-за изменений количества денег на руках у населения и величины ссуд, предоставляемых банками и другими финансовыми учреждениями, предложение денежных средств может превысить или быть меньше текущих сбережений. В результате равновесие (точка E_2 на рис. 2.5) может наступить при величине ВВП меньше потенциального.

Рост совокупного спроса на товары на горизонтальном отрезке кривой AS может привести к увеличению реального производства в стране (переход с точки E_2 в точку E'_2 на рис. 2.5) при неизменном уровне цен. Если эта ситуация совершается на вертикальном отрезке (например, в результате роста совокупного спроса, вызванного ростом денежной массы, равновесный объем выпуска AD_1 переходит в положение AD_2), то сначала устанавливается краткосрочное равновесие в точке B (рис. 2.6, а) [4]. Рост спроса на товары и услуги сопровождается увеличением цен на ресурсы, поскольку идет конкуренция за их обладание, и повышением издержек производства конечных товаров и услуг.

Величина спроса в результате роста цен на готовую продукцию начинает снижаться (движение вдоль кривой AD_2 от точки B к точке C), и экономика возвращается к прежнему уровню выпуска в условиях полной занятости Y_f . Долгосрочное равновесие устанавливается в точке C , характеризующейся более высоким уровнем цен.



.....
 По мнению Кейнса, сокращение спроса после достижения экономикой состояния равновесия в точке C оборачивается не понижением уровня цен, а сокращением производства и занятости при сохранении прежнего уровня цен (*эффект храповика*¹).

¹Храповик — маховик, движущий колесо вперед, но тормозящий движение при повороте назад.

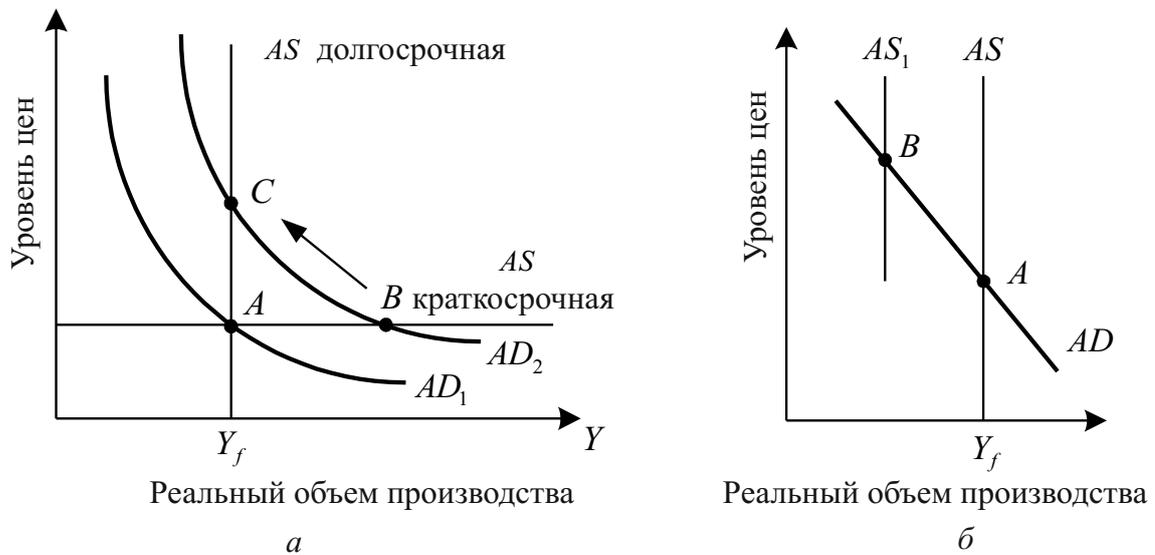


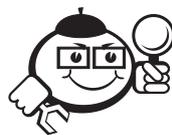
Рис. 2.6 – Смещение равновесия: при изменении совокупного спроса (а); при изменении совокупного предложения (б)

При неизменном совокупном спросе AD сдвиг кривой AS влево в положение AS_1 будет способствовать росту цен и уменьшению выпуска (рис. 2.6, б). Если же она сдвигается вправо, то реальный объем производства увеличивается и растет экономический потенциал страны.

Существенное влияние на состояние равновесия в экономике оказывают *шоки* (экзогенные события).



.....
Шоки – резкие изменения совокупного спроса или совокупного предложения, приводящие к отклонению объема выпуска и занятости от потенциального уровня.



Пример 2.3

Резкий рост цен на нефть в США в 1974 году привел к росту общего уровня цен (краткосрочная кривая AS_1 на рис. 2.7 сдвинулась вверх в положение AS_2) и падению объемов выпуска (точка B).

Используя ситуацию, представленную на рис. 2.7, можно отметить, что при уровне производства и занятости ниже потенциального Y_1 цены начнут постепенно снижаться (если государство не будет принимать никаких действий), а уровень занятости и выпуска вернется к прежнему состоянию (точка A). Такой процесс приспособления может оказаться длительным, и экономика страны долгое время будет на спаде. Для ускорения процесса восстановления равновесия и занятости в краткосрочном периоде используются государственные меры для стабилизации экономики.

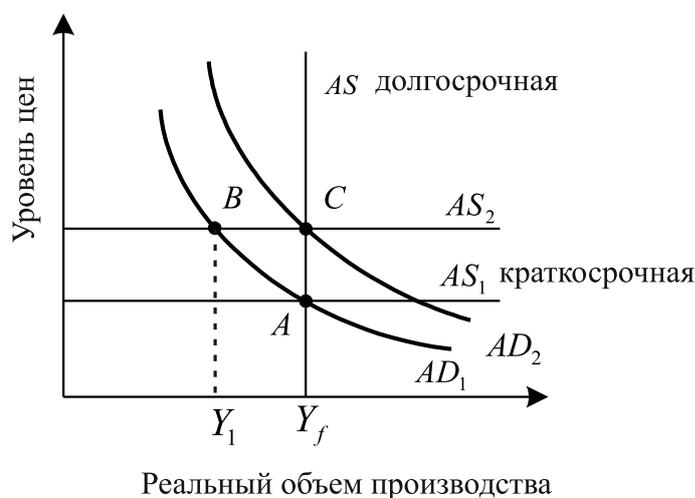


Рис. 2.7 – Воздействие шоков на экономику



Стабилизационная политика государства — совокупность мер, направленных на смягчение колебаний, вызванных шоками спроса или предложения.

2.1.2 Равновесие в кейнсианской модели «Доходы–расходы»

Практическая неподвижность кривых совокупного предложения в модели $AD-AS$, а также крайние варианты их наклона (вертикальность и горизонтальность) приводят к тому, что конкретные меры экономической политики крайне трудно представить в наглядной графической форме. Поэтому в рамках кейнсианского подхода применяется предложенная еще в конце 30-х годов Дж. Хиксом¹ модель «Доходы–расходы», или «кейнсианский крест».



«Кейнсианский крест» — модель, в которой совокупные расходы рассматриваются как функция от объема реального национального производства.



Основополагающим принципом этой модели является следующее положение: количество проданных товаров и услуг и соответственно уровень занятости находятся в прямой зависимости от уровня общих или совокупных расходов.

¹Хикс Джон (1904–1989) — американский экономист, лауреат Нобелевской премии 1972 г. за исследования по теории общего экономического равновесия и теории благосостояния.

В кейнсианской модели размеры общественного производства и занятости определяются не факторами производства, как полагали классики, а факторами платежеспособного спроса. Поэтому теорию Кейнса называют теорией эффективного спроса. Практическая направленность его теории состоит в разработке инструментов стимулирования совокупного спроса с целью воздействия на расширение производства и обеспечения занятости населения.

В рассматриваемой кейнсианской модели совокупные расходы состоят из уже известных компонентов: личного потребления домашних хозяйств, инвестиционно-го потребления фирм, государственного потребления и чистого экспорта. В данном разделе изучим только первые два компонента совокупного спроса: $C + I$.



.....
***Личное потребление домашних хозяйств** выступает главным компонентом совокупных расходов. Планируемый уровень расходов домашних хозяйств на личное потребление выступает в виде **потребительских расходов** (элемент C из функции Y_{AD}).*

На изменение потребительских расходов оказывают влияние следующие факторы:

- размер богатства (имущества) домашних хозяйств;
- уровень цен (рост цен приводит к смещению кривой потребления вниз);
- вероятность получения возросшего дохода в будущем;
- величина потребительской задолженности;
- суммы налогов и др.

Динамика потребления определяется величиной личного располагаемого дохода ЛРД, или дохода после уплаты налогов $Y_{ЛРД}$.



.....
***Функция потребления** отражает зависимость между расходами на личное потребление и располагаемым денежным доходом.*

В общем виде функция имеет вид: $C = f(Y_{ЛРД})$. Функция потребления обладает следующими свойствами. Во-первых, в пределах краткосрочного периода она показывает прямую зависимость расходов на личное потребление от абсолютного уровня $Y_{ЛРД}$. По мере роста личного располагаемого дохода растут и расходы на потребительские товары и услуги. В связи с тем, что личный располагаемый доход домашних хозяйств зависит от текущего производства ВВП (ВНП), в кейнсианской модели оба эти термина обозначают одной и той же буквой Y . Во-вторых, с увеличением абсолютного уровня располагаемого денежного дохода доля расходов в нем на личное потребление понижается. Это означает, что чем богаче становится домашнее хозяйство, тем меньший процент располагаемого дохода затрачивается на приобретение потребительских товаров и тем больший процент дохода сберегается.



.....
Средняя склонность к потреблению APC — доля личного потребления в личном располагаемом доходе или в общем объеме совокупного дохода Y .

Величина APC определяется по формуле:

$$APC = \frac{\text{величина потребления}}{\text{доход}} = \frac{C}{Y}.$$

Наклон кривой потребления определяется предельной склонностью к потреблению MPC .



.....
Предельная склонность к потреблению выражает зависимость прироста личного потребления ΔC от прироста располагаемого дохода ΔY или $Y_{ЛРД}$.

Величина MPC может быть рассчитана по двум формулам:

- 1) $MPC = \Delta C / \Delta Y$ (при нахождении значения между двумя точками кривой потребления);
- 2) $MPC = dC / dY$ (при нахождении значения в точке кривой потребления).

В целях упрощения в дальнейшем предполагается, что величина MPC является фиксированной.

В ходе анализа потребительских расходов домашних хозяйств Кейнс сформулировал закон.



.....
«Основной психологический закон, — писал Кейнс, — состоит в том, что люди склонны, как правило, увеличивать свое потребление с ростом дохода, но не в такой мере, в какой растет доход» [5].

Линейная функция потребления по Кейнсу состоит из автономного потребления и производного (зависимого) потребления и имеет следующий вид:

$$C = C_a + MPC \times Y, \quad (2.4)$$

где C_a — автономное потребление; $MPC \times Y$ — производное потребление.



.....
Автономное потребление — это потребление, связанное с расходованием собственных сбережений или денег, занятых в долг, при отсутствии в текущем периоде располагаемого денежного дохода.



.....
Производное потребление — это потребление, зависящее от величины текущего располагаемого дохода.

Поскольку доход домашних хозяйств состоит из потребительских расходов и сбережения, то величина сбережения определяется как разность между доходом и потребительскими расходами.

Доля общего дохода, идущая на сбережения S , называется *средней склонностью к сбережению* APS .

Величина APS находится по формуле:

$$APS = \frac{\text{величина сбережения}}{\text{доход}} = \frac{S}{Y}.$$



.....
 Сумма APC и APS равна единице.

Линейная функция сбережения по Кейнсу имеет вид:

$$S = S_a + MPS \times Y, \quad (2.5)$$

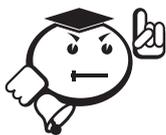
где S_a — автономные сбережения, величину которых можно определить как — C_a ; MPS — предельная склонность к сбережению.



.....
Предельная склонность к сбережению показывает зависимость прироста сбережений ΔS от прироста дохода ΔY .

Величина MPS может быть рассчитана по двум формулам:

- 1) $MPS = \Delta S / \Delta Y$ (при нахождении значения между двумя точками кривой сбережения);
- 2) $MPS = dS/dY$ (при нахождении значения в точке кривой сбережения).

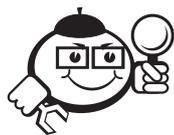


.....
 Наклон кривой сбережений определяется предельной склонностью к сбережению.



.....
 Сумма MPC и MPS равна единице.

Рассмотрим зависимость потребления и сбережения от дохода, характеризующуюся коэффициентами APC , APS , MPC и MPS , и осуществим построение кривых потребления и сбережения на конкретном примере, используя данные табл. 2.1.



Пример 2.4

Пусть в стране N доходы домашних хозяйств возрастают последовательно на 100 ден. ед. При малом доходе величина потребительских расходов превышает доход. Рассчитаем MPC и MPS , а также APC и APS : $MPC = \Delta C / \Delta Y = 80 / 100 = 0,8$. $MPS = \Delta S / \Delta Y = 0,2$.

Данные таблицы 2.1 показывают, что с ростом дохода домашних хозяйств доля личного потребления APC в доходе снижается, а доля сбережения — возрастает.

Таблица 2.1 – Результаты расчета APC , APS , MPC и MPS

Доход Y ден. ед.	100	200	300	400	500
Потребление C ден. ед.	120	200	280	360	440
Средняя склонность к потреблению APC	1,2	1,0	0,93	0,9	0,88
Предельная склонность к потреблению MPC	—	0,8	0,8	0,8	0,8
Сбережение S ден. ед.	-20	0	20	40	60
Средняя склонность к сбережению APS	0,2	0	0,07	0,1	0,12
Предельная склонность к сбережению MPS	—	0,2	0,2	0,2	0,2

График зависимости объемов потребления C от располагаемого дохода Y представлен на рис. 2.8, а.

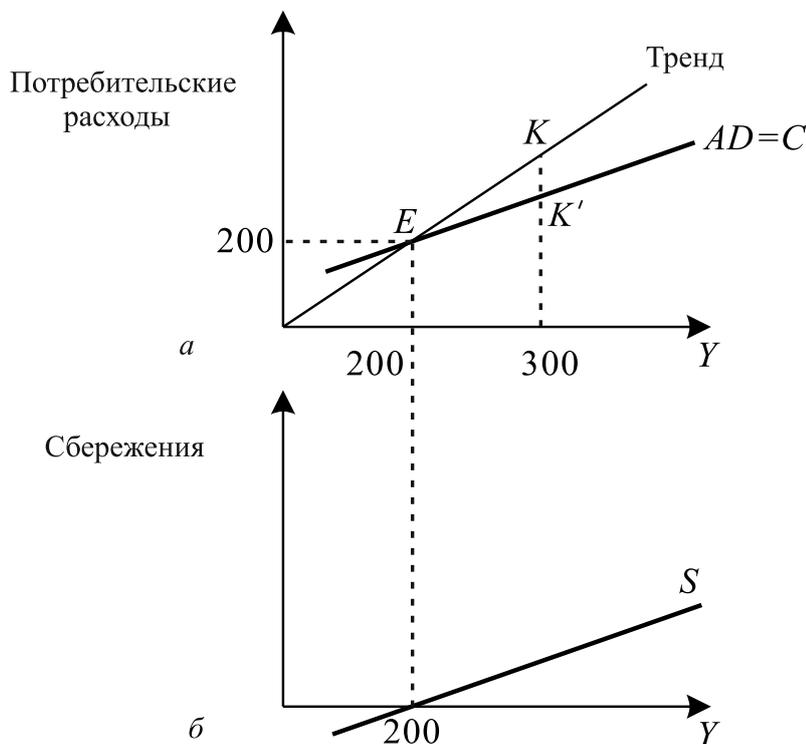


Рис. 2.8 – Функции потребления (а) и сбережения (б)

Кривая потребления C как это следует из рисунка, не проходит через начало координат. Это обусловлено тем, что определенная часть потребительских расходов не связана с уровнем располагаемого дохода. Величина автономного потребления при нулевом доходе определяет начало движения кривой потребления.

Пересечение кривой потребления тренда (линия, проведенная под углом 45°) в точке E показывает состояние равновесия, характеризующееся расходом всех доходов на приобретение товаров и услуг. Расстояние $(K - K')$ характеризует образование сбережений при доходе более 200 ден. ед.

Кривая сбережения, представленная на рис. 2.8, б, имеет положительный наклон и показывает рост сбережений за счет неиспользованной части располагаемого дохода. Начало кривой сбережения отмечается на оси абсцисс. При доходе, равном 200 ден. ед., сбережения равны нулю. С возрастанием доходов домашних хозяйств увеличивается средняя склонность к сбережениям.

Практическая проверка функции потребления в России (1995–2001 гг.) и ФРГ (1985–1990 гг.) в краткосрочном периоде в текущих ценах показала следующую зависимость [6]:

$$C_{\text{РФ}} = -284,6 + 0,6592 \times Y; \quad C_{\text{ФРГ}} = 280 + 0,63 \times Y,$$

где C_a выражено в национальной валюте.

Американский экономист С. Кузнец¹ попытался использовать кейнсианскую функцию потребления для долгосрочных расчетов и пришел к выводу о том, что за более продолжительные промежутки времени потребление граждан подчиняется формуле: $C = MPC \cdot Y$. Обработка результатов исследования за 1869–1898 гг. и 1884–1913 гг. позволили записать функцию в виде: $C = 0,86 \times Y$, где 0,86 — долгосрочная средняя склонность к потреблению, равная MPC .

Такое поведение потребительского сектора в длительном периоде вызвало интерес у ряда видных экономистов и появление новых функций потребления.



.....
 Дж. Дьюзенберри² выдвинул *гипотезу относительного дохода*, согласно которой индивидуальное потребление является функцией не абсолютного уровня дохода, как у Кейнса, а относительного положения индивида на шкале доходов.



.....
Гипотеза перманентного дохода, разработанная М. Фридменом³, констатирует связь потребительских расходов не с текущим доходом домашних хозяйств, а с достигнутым средним доходом, предполагаемым для ряда периодов нормальным и постоянным.

¹ Кузнец Саймон (1901–1985) — американский экономист, лауреат нобелевской премии 1971 г. за прикладные исследования проблем экономического роста.

² Дьюзенберри Джеймс (р. 1918) — американский экономист.

³ Фридмен Милтон (р. 1912) — американский экономист, основатель школы монетаризма.

По мнению Фридмена, снижение размера дохода домашнего хозяйства в течение короткого периода времени вызовет не сокращение потребления в той же пропорции, а сокращение сбережений или принятие решения о займе денег для поддержания сложившегося уровня жизни.



.....
 Феномен сохранения потребительских привычек вопреки снижению величины дохода получил название *эффекта защелки* [7].



.....
 Ф. Модильяни¹ предложил *гипотезу жизненного цикла*, в соответствии с которой потребление зависит не только от текущего дохода, но и от величины дохода за период, равный длине жизненного цикла индивидуума или семьи.

В основе гипотезы находится концепция ожидания, предполагающая влияние будущих доходов на величину текущих доходов.

Вторым компонентом совокупных расходов являются *инвестиционные расходы I* (планируемые валовые инвестиции) — самая изменчивая часть совокупного спроса на блага. На нестабильность инвестиционного спроса оказывают влияние следующие факторы: нерегулярность инноваций, продолжительные сроки службы оборудования, изменчивость экономических ожиданий, циклические колебания ВВП.



.....
Валовые инвестиции — это расходы фирм на производительное потребление: строительные и монтажные работы, покупку машин, оборудования и инвентаря (служащего более одного года), жилищное строительство, а также изменение запасов товарно-материальных ценностей.

Валовые инвестиции состоят из амортизационных расходов, необходимых для восстановления изношенного капитала, и чистых инвестиций, направляемых на расширение производства. Величина чистых инвестиций зависит от общего объема инвестиций и амортизационных отчислений и может быть положительной, отрицательной и нулевой.

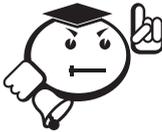


.....
Фактические инвестиции — это запланированные и незапланированные (непредусмотренные изменения в товарно-материальных запасах) инвестиции.

¹Модильяни Франко (р. 1918) — американский экономист, лауреат Нобелевской премии 1985 г. за анализ финансовых рынков и процессов сбережения.

В зависимости от факторов, определяющих объем спроса на инвестиции, их подразделяют на *автономные инвестиции*, т. е. не вызванные ростом совокупного спроса, и *индуцированные* (стимулированные или производные), вызванные ростом совокупного спроса (национального дохода).

Источником инвестиций являются сбережения.



.....
 Объем сбережений и инвестиций, по мнению представителей классической школы, зависит от процентной ставки и предельной производительности капитала.

Графически связь между нормой процента, инвестициями и сбережениями показана на рис. 2.9. Если по оси абсцисс отложить сбережения и инвестиции, а по оси ординат — значения нормы процента r , то очевидно, что инвестиции — это функция нормы процента: $I = f(r)$ причем эта функция убывающая: чем выше уровень процентной ставки, тем ниже объем инвестиций.

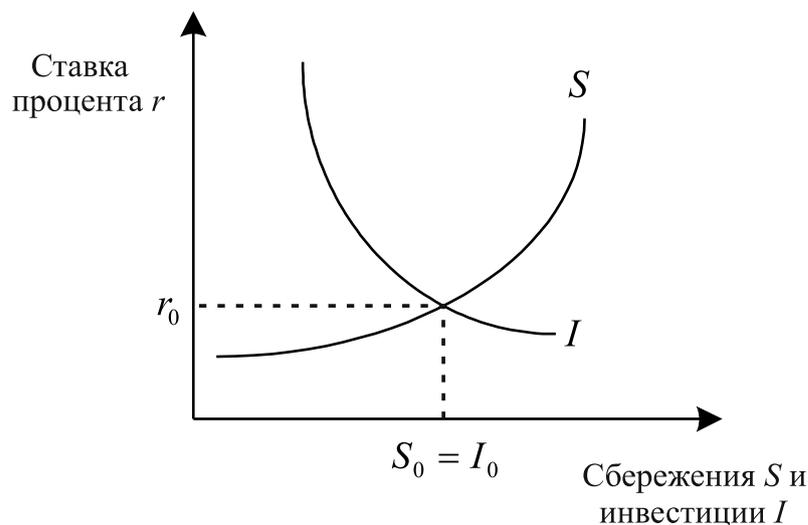


Рис. 2.9 – Взаимосвязь между нормой процента, сбережениями и инвестициями

Сбережения также есть функция нормы процента: $S = f(r)$ но эта функция возрастающая. Уровень процента, равный r_0 , обеспечивает равенство сбережений и инвестиций в масштабе всей экономики в долгосрочном периоде.



.....
 По мнению Кейнса, наряду с процентной ставкой следует принимать во внимание и чистую норму окупаемости инвестиций.

Побудительным мотивом инвестиций является получение прибыли, причем предпринимателей интересует не абсолютная величина прибыли, а ожидаемая норма прибыли на вложенный капитал. Если она будет меньше, чем плата за кредит в кредитных организациях, то вложения не будут осуществлены. Следовательно,

в краткосрочном периоде сбережения — это функция дохода: $S = f(Y)$, а инвестиции — это функция нормы прибыли: $I = f(H_{пр})$. Тем самым Кейнс подчеркивал, что динамика инвестиций и сбережений определяется различными факторами.

Кроме перечисленных особенностей, оказывающих влияние на формирование равновесия на рынке инвестиций, следует отметить еще две:

- 1) процентная ставка у Кейнса не имеет отношения к реальному производству и определяется исключительно рынком денег, в то время как у классиков, хотя она и складывается на рынке заемных средств, но все же находится под непосредственным воздействием производства;
- 2) процентная ставка определяется на основе будущих, прогнозируемых условий производства (у классиков — на основе существующих).

В модели «Доходы–расходы» предполагается, что инвестирование осуществляется автономно относительно уровня текущего дохода, т. е. ставка процента и норма прибыли являются постоянными величинами и не изменяются при изменении уровня дохода. В реальной практике при возрастании дохода обычно отмечается рост инвестиций и кривая инвестиции может иметь восходящий характер.

Простейшая линейная функция автономных инвестиций I_a имеет вид:

$$I_a = I_{\theta a} - h_I \times r, \quad (2.6)$$

где $I_{\theta a}$ — автономные инвестиции, определяемые внешними экономическими факторами (запасы полезных ископаемых и т. д.); h_I — эмпирический коэффициент чувствительности инвестиций к динамике процента, определяемый по формуле

$$h_I = \frac{\Delta I_a}{\Delta r}; r — реальная ставка процента.$$



.....
 Рост автономных инвестиций, направленных на повышение качества уже выпускаемой продукции или на улучшение условий труда работающих лиц, приводит к росту объемов выручки, прибыли и направлению части прибыли на увеличение объемов производства товаров, которые пользуются спросом у потребителей.

Положительная зависимость индуцированных (производных) инвестиций $I_{инд}$ от дохода Y может быть представлена в виде функции:

$$I_{инд} = MPI \times Y, \quad (2.7)$$

где MPI — предельная склонность к инвестированию, показывающая долю изменения расходов на инвестиции в ответ на изменение дохода.

Общая функция инвестиций I учитывающая автономные и индуцированные инвестиции, образуется в результате суммирования двух функций:

$$I = I_{\theta a} - h_I \times r + MPI \times Y. \quad (2.8)$$

Добавление автономных инвестиционных расходов в размере 40 ден. ед. к потребительским расходам, представленным в табл. 2.1, позволяет определить новое состояние равновесия.

В модели используется два метода определения равновесного выпуска (дохода):

- 1) метод сопоставления совокупных расходов с реальным объемом производства (совокупным доходом) Y (табл. 2.2);
- 2) метод сопоставления инвестиций и сбережений.

Таблица 2.2 – Результаты расчета APC , APS , MPC и MPS

Доход Y , ден. ед.	Потребление C , ден. ед.	Сбережения S , ден. ед.	Инвестиции I_a , ден. ед.	Совокупный спрос $(C + I)$, ден. ед.	Непредвиденные инвестиции в товарные запасы (+) или изъятие инвестиций (-) из них
1	2	3	4	5	6
100	120	-20	40	160	-60
200	200	0	40	240	-40
300	280	20	40	320	-20
400	360	40	40	400	0
500	440	60	40	480	+20

Первое равновесное состояние, при отсутствии автономных инвестиций, наблюдалось при равенстве $C = Y$. Новое равновесное состояние, при наличии автономных инвестиций, наступает при выпуске, равном 400 ден. ед., когда $C + I_a = Y$.

До наступления этого равновесия величина совокупного спроса превышала объем реального производства, и происходило истощение запасов товарно-материальных ценностей на складах фирм. Незапланированное уменьшение товарных запасов является сигналом к росту производства товаров и увеличению реального объема производства. В результате имеющийся разрыв между объемом совокупных расходов и объемом ВВП будет сокращаться до тех пор, пока не установится макроэкономическое равновесие.

Если же, наоборот, объем производства оказывается выше совокупных расходов, то отмечается увеличение непредвиденных инвестиций в товарные запасы. Фирмы отреагируют на этот разрыв сокращением объемов выпуска. Тем самым произойдет сокращение объемов ВВП до равновесного уровня.

Графическое изображение нового равновесия представлено на рис. 2.10 смещением кривой совокупного спроса вверх на величину автономных инвестиций и формированием новой кривой спроса $(C + I)$.

Благодаря инвестициям в размере 40 ден. ед. реальный объем производства вырос на 200 ден. ед. и стал равным 400 ден. ед.



.....
 Способность абсолютного возрастания плановых расходов основных субъектов вызывать большее увеличение равновесного объема производства представляет собой мультипликационный эффект.

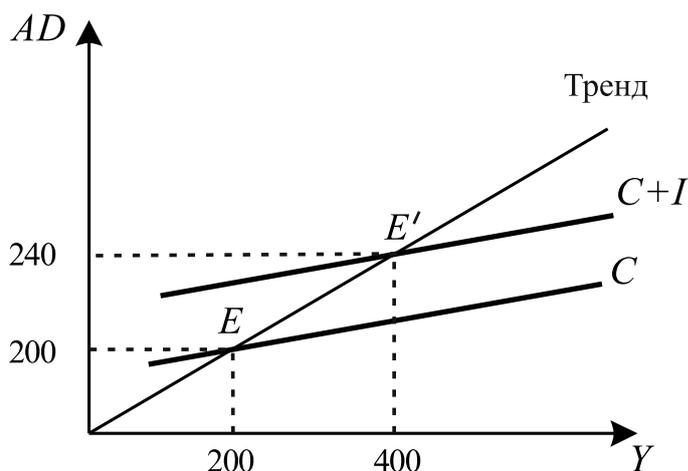


Рис. 2.10 – Определение равновесного ВВП с помощью метода «Совокупные расходы — объем производства»

Происхождение мультипликационного эффекта связано, прежде всего, с сильной зависимостью всех отраслей народного хозяйства между собой. Кроме того, на его размер оказывает влияние предельная склонность к потреблению. Рассмотрим образование мультипликационного эффекта на примере строительной отрасли.



Пример 2.5

Предположим, что на первом шаге были произведены инвестиции в строительство в размере 40 ден. ед. Это вызовет увеличение доходов строительных рабочих на ту же сумму. С учетом MPC, равной 0,8, строительные рабочие увеличивают объем собственных расходов на потребление на 32 ден. ед. ($40 \times 0,8$). Это второй шаг мультипликационного эффекта. Далее, все субъекты, обеспечивающие данных строительных рабочих потребительскими товарами и услугами, увеличат свой доход на 32 ден. ед. и соответственно объем своего потребления на 25,6 ден. ед. ($32 \times 0,8$). Последующие шаги позволят еще больше уменьшить доходы работников других отраслей и приведут к затуханию процесса, который примет вид геометрической прогрессии:

$$40 + 0,8 \times 40 + 0,8^2 \times 40 + 0,8^3 \times 40 + \dots$$

Предел суммы геометрической прогрессии, которая представлена выше, составит 200 ден. ед. При этом очевидно, что величина мультипликационного эффекта зависит от предельной склонности к потреблению.

Статичная модель мультипликатора была предложена в 1931 г. Р. Каном¹ и детально разработана Дж. Кейнсом [8]. Используя формулы совокупного спроса ($C + I$)

¹Кан Ричард (1905–1989) английский экономист, предложивший мультипликатор занятости.

и функции потребления ($C = MPC \times Y$), ученые получили формулу расчета простого мультипликатора:

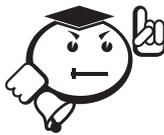
$$M = \frac{I}{I - MPC} \quad \text{или} \quad M = \frac{I}{MPS}.$$

Отсюда, чем больше величина MPC тем больше будет величина мультипликатора, а чем больше величина MPS — тем меньше величина мультипликатора. Поскольку величина мультипликатора обратно пропорциональна MPS то возникает так называемый парадокс сбережений.



.....
Парадокс сбережений — состояние, характеризующееся тем, что в предверии спада производства потребители сокращают потребительские расходы, увеличивая сбережения и создавая запас на будущее для себя, и тем самым приближают спад в экономике, поскольку кривая потребительских расходов смещается влево и отражает новое равновесие с меньшим объемом производства.

Осуществляя подстановку имеющихся данных, представленных в табл. 2.2, получим величину мультипликатора, равную $5[1/(1 - 0,8)]$.



.....
 Значение простого мультипликатора позволяет продемонстрировать зависимость прироста ВВП (ВНП) от прироста автономных расходов и определить мультипликатор любых автономных расходов.

Мультипликатор автономных расходов M_{AP} можно рассчитать по формуле:

$$M_{AP} = \frac{\Delta \text{ВВП}}{\Delta AP},$$

где ΔAP — автономные расходы.

В частности, мультипликатор автономных инвестиций будет иметь вид:

$$M_{I_a} = \frac{\Delta \text{ВВП}}{\Delta I_a}. \quad (2.9)$$

Используя данную формулу, найдем изменение ВВП под влиянием процесса мультипликации: $\Delta \text{ВВП} = M \times \Delta I_a = 5 \times 40 = 200$ ден. ед.



.....
 Мультипликация имеет место только при наличии неиспользованных мощностей и свободной рабочей силы, т. е. в краткосрочном периоде.

Мультипликатор усиливает колебания предпринимательской деятельности, вызванные изменениями в расходах.

Модель акселератора была предложена А. Афтальоном¹ и Дж. Кларком² [6].

Величину акселератора v можно определить, используя функцию индуцированных инвестиций:

$$I_{\text{инд}} = v(Y_{t-1} - Y_{t-2}), \quad (2.10)$$

где Y_{t-1} , Y_{t-2} — спрос на конечную продукцию в разные периоды времени.

Из формулы видно, что новые инвестиции являются результатом изменения выпуска (дохода), которые имели место в период $t - 1$ но осуществляются они в период $t - 2$ из-за наличия временного лага³. Отсюда, акселератор равен:

$$v = \frac{I_{\text{инд}}}{Y_{t-1} - Y_{t-2}}.$$



.....
Акселератор (ускоритель) представляет собой прирост индуцированных инвестиций к вызвавшему его приросту дохода.

Принцип акселерации состоит в том, что увеличение потребительского спроса на товары вызывает рост производственных мощностей и, наоборот, уменьшение потребительских расходов может сократить прибыль, что вызовет снижение объема индуцированных инвестиций.

Используем второй метод, предполагающий сравнение объема инвестиций и сбережений для определения равновесного выпуска. Данные табл. 2.2 показывают, что фирмы осуществили автономные инвестиции в размере 40 ден. ед. Поскольку величина инвестиций неизменна, график инвестиций примет вид прямой линии, параллельной оси абсцисс (рис. 2.11).

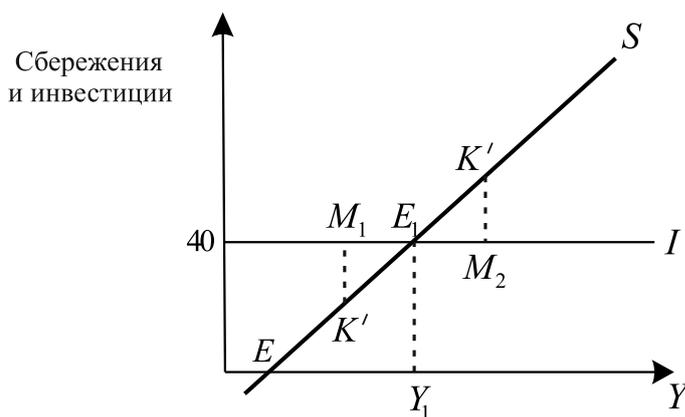


Рис. 2.11 – Определение равновесного объема выпуска с помощью метода «Сбережения — инвестиции»

¹Афталъон Альбер (1874–1956) — французский экономист, занимавшийся проблемами экономического цикла.

²Кларк Джон Морис (1884–1963) — американский экономист, занимавшийся проблемами экономического цикла.

³Временной лаг — показатель, отражающий отставание или опережение одного явления относительно другого, связанного с ним.

Представим на рис. 2.11 кривую сбережений S . Обе линии пересекаются в точке E_1 . В точке равновесия объем сбережения, равный $E_1 Y_1$, будет совпадать с объемом инвестирования. Если же сбережения по объему будут больше, чем инвестиции (отрезок $K''M_2$), то фирмы не смогут реализовать свои товары. Они будут вынуждены накапливать товарные запасы, что вызовет сокращение производства и снижение ВВП. Этот процесс будет происходить до тех пор, пока состояние экономики не вернется в точку E_1 . Обратный процесс будет происходить в случае превышения инвестиций над величиной сбережений (отрезок $M_1 K'$).

Рост сбережений приводит к снижению потребительских расходов, что вызывает эффект мультипликации и спад производства (новое равновесие установится левее первоначального).

На смещение кривой спроса на инвестиции оказывают влияние изменения следующих факторов:

- издержек производства;
- уровня налоговых ставок;
- технологии производства;
- предпринимательских оценок будущих перспектив для бизнеса.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 2.1.1 Зависимость между величиной личного располагаемого дохода Y и объемом потребления C домашних хозяйств представлена в таблице. Определите объем сбережений и среднюю склонность к сбережению при каждом уровне дохода.

Y , ден. ед.	600	700	800	900	1000
C , ден. ед.	620	700	780	860	940

Задача 2.1.2 Потребительские расходы представлены функцией $C = 200 + 0,65Y$. Определите объем автономного и зависимого потребления при доходе, равном 10000 ден. ед.

Задача 2.1.3 Функция сбережений имеет вид: $S = -20 + 0,25Y$. Автономные инвестиции равны 400. Определите равновесный уровень дохода.

Задача 2.1.4 Функция потребления имеет вид: $C = 80 + 0,8Y$. На сколько ден. ед. увеличится выпуск при росте автономных инвестиций на 45 ден. ед. Каким станет новый равновесный доход?

Задача 2.1.5 ВВП вырос с 800 ден. ед. в 2010 г. до 840 ден. ед. в 2011 г. Коэффициент акселератора равен 2. Определите величину индуцированных инвестиций в 2012 году.

2.2 Рынок денег и рынок ценных бумаг

2.2.1 Сущность и функции денег. Предложение денег

Деньги возникли в результате длительного развития обмена товарами и услугами.



.....
Деньги — это все то, что может быть использовано для оплаты товаров и услуг.

В истории человечества роль денег как всеобщего эквивалента выполняли различные товары (мех, скот, рыба, ракушки и др.) С развитием обмена роль денег перешла к металлам — золоту и серебру, которые по своим свойствам в наибольшей степени были пригодны для выполнения функций денег. Существует три критерия, позволяющие отличать золотые и серебряные монеты от других товаров и использовать их в качестве денег:

- 1) надежность, определяемая для металлических денег их физической природой, а для бумажных денег — действиями правительств и центральных банков, осуществляющих их эмиссию (выпуск);
- 2) ликвидность, состоящая в способности денег в любой момент незамедлительно обмениваться на любой другой товар. Все другие активы (драгоценности, недвижимость, акции, облигации, векселя и т. д.) имеют по сравнению с деньгами более низкую ликвидность в связи с тем, что требуется больше времени на обращение их в деньги. Ценные бумаги также различаются по степени их ликвидности: государственные облигации, например, можно быстрее превратить в наличность, чем акции;
- 3) способность сохранять свою стоимость.

На смену металлическим деньгам в XVI в. стали приходиться бумажные деньги, представленные сначала векселями (долговыми расписками), а затем банкнотами (кредитными деньгами).

Во всех странах сформировалась банковская система, состоящая из Центрального банка (ЦБ) и других кредитных организаций. После первой мировой войны на Генуэзской конференции в 1922 г. было принято решение о том, что все страны мира на своей территории должны использовать в качестве денег банкноты, выпущенные центральными банками государств под гарантии своих правительств [9]. Деньги во внутреннем обороте стали существовать в двух основных формах:

- 1) банкноты центрального банка (наличные деньги), являющиеся долговой распиской ЦБ, обеспеченной всеми его активами. Банкноты ЦБ являются символическими деньгами, поскольку их внутренняя стоимость меньше той суммы, которая указана на денежном знаке. Эти банкноты не обеспечены золотом и принимаются в обмен на товары и услуги благодаря доверию властям;
- 2) обязательства коммерческих банков (кредитные деньги) перед владельцами денежных средств, доверившими часть своих активов банку. К числу кредитных денег относятся векселя, чеки и т. п.

Современные деньги, выступающие как специфический вид имущества и как один из видов финансовых активов, выполняют три функции:

- 1) средство обращения (посредник в обмене товаров) и платежа;
- 2) мера стоимости (измерительный инструмент для сделок);
- 3) средство сбережения или накопления богатства.

Эмиссию денег осуществляет Центральный банк страны. Виды и количество денег контролируются государством посредством монетарной политики.

Все сделки с товарами и услугам завершаются денежными расчетами, которые могут принимать как наличную, так и безналичную формы. Широкому применению безналичных расчетов способствует разветвленная сеть банков, а также применение банковских пластиковых карт. Банковские карты не считаются деньгами, а являются техническим инструментом, позволяющим быстро переводить со счетов на счета различные суммы денег.

В настоящее время экономисты вместо термина «деньги» часто используют понятие «денежная масса».



.....
***Денежная масса** — совокупность наличных и безналичных покупательных и платежных средств, обеспечивающих обращение товаров и услуг в экономике.*

Для количественной характеристики денежной массы используются специальные обобщенные показатели, так называемые денежные агрегаты: M_0 , M_1 , M_2 , M_3 , L , последовательность расположения которых друг за другом зависит от их *ликвидности*. Состав и количество денежных агрегатов различаются по странам, но общим для них является то, что каждый следующий агрегат включает в себя предыдущий. Например, в США [4] состав денежных агрегатов представлен следующим образом: M_0 — наличные деньги в обращении; M_1 — все наличные деньги в обращении (вне банковской системы), депозиты до востребования, дорожные чеки, прочие чековые депозиты; M_2 (широкие деньги) включает M_1 а также нечековые сберегательные депозиты и срочные вклады (до 100 тыс. долл.), однодневные соглашения об обратном выкупе и др.; M_3 объединяет M_2 и срочные вклады свыше 100 тыс. долл., депозитные сертификаты и другие; L больше M_3 на сумму казначейских сберегательных облигаций, краткосрочных государственных обязательств и коммерческих бумаг.

В России в состав агрегата M_1 кроме M_0 входят: средства на расчетных, текущих и специальных счетах в банках, депозиты населения в сберегательных банках на счетах «до востребования», средства страховых компаний. Агрегат M_2 включает M_1 плюс срочные депозиты населения в сберегательных банках (в валюте РФ). Денежный агрегат M_3 состоит из M_3 сертификатов и облигаций государственного займа.

В российской банковской статистике денежная масса рассчитывается как денежный агрегат M_2 в то время как в других странах, например, в Мексике в состав данного агрегата входят как ценные бумаги федерального правительства и центрального банка, так и высоколиквидные частные ценные бумаги. Еще одна осо-

бенность M_2 состоит в том, что средства на счетах в инвалюте в него не включаются, а входят в так называемую «денежную массу в широком определении», в то время как в Японии и Мексике они включаются в указанный агрегат [10].

Разность между денежными агрегатами M_2 и M_1 а также между последующими агрегатами и M_1 называют «квази-деньгами», поскольку они обладают значительно меньшей ликвидностью по сравнению с денежным агрегатом M_1 .



.....
Предложение денег M_S — это количество денег, находящихся в обращении за пределами банковской системы. Предложение денег включает в свой состав два элемента: наличные деньги M_H и депозиты до востребования D : $M_S = M_H + D$.

Предложение денег зависит от трех факторов.

Во-первых, от *денежной базы*.



.....
 Денежная база MB состоит из наличных денег и резервов R : $MB = M_H + R$.

Во-вторых, от *нормы резервирования депозитов* rr .



.....
 Норма обязательных резервов — это доля банковских вкладов, помещенных в обязательные резервы, и находящихся в ЦБ.

Норма обязательных резервов устанавливается ЦБ для коммерческих банков в процентах от вкладов, внесенных субъектами в коммерческие банки (более высокая — для вкладов до востребования и низкая — для срочных вкладов).

Наряду с обязательными резервами коммерческие банки могут формировать и устанавливать норму внутренних (избыточных) резервов для поддержания ликвидности и обеспечения своевременности возврата денег вкладчикам. В этом случае общая норма резервов будет складываться из нормы обязательных резервов H_p и нормы внутренних резервов $H_{вн}$.

На денежную массу влияют два фактора:

- 1) количество денег M ;
- 2) скорость обращения денежной единицы V .

Скорость обращения денег определяют с помощью следующих показателей:

- скорости обращения денег в кругообороте доходов по формуле:

$$V = \frac{\text{ВВП}}{M}, \quad (2.11)$$

где в качестве M применяется денежный агрегат M_2 ;

- оборачиваемости денег в платежном обороте по формуле: $V = M_{\text{безнал}}/M_{\text{ср}}$, где $M_{\text{безнал}}$ — сумма средств на расчетных, текущих и прогнозных счетах; $M_{\text{ср}}$ — среднегодовая величина денежной массы в обращении.

Увеличение денежной массы в стране происходит разными способами:

- выпуск дополнительных денег в обращение (эмиссия);
- рост скорости обращения денег;
- использование кредитной мультипликации.



.....
Кредитная мультипликация — процесс эмиссии платежных средств в рамках системы коммерческих банков.

Коммерческие банки — это финансовые посредники между фирмами и домашними хозяйствами, другими словами, между кредиторами и заемщиками.



.....
 Коммерческие банки выполняют пассивные (привлечение денег, например мобилизация средств населения на депозитные счета и в чековые вклады, продажа акций и облигаций) и активные (получение прибыли от размещения мобилизованных средств, например выдача кредитов, покупка ценных бумаг) операции.

Рассмотрим процесс кредитной мультипликации на конкретном примере.



Пример 2.6

Предположим, что в одном коммерческом банке КБ-1 депозиты (суммы, сданные на хранение) выросли на 100 тыс. руб., а норма обязательных резервов составляет 5%, внутренние резервы отсутствуют. Поскольку 5 тыс. руб. отправляется в ЦБ в фонд обязательных резервов, то банк располагает только 95 тыс. руб. для проведения активных операций. Пусть банк осуществляет только одну активную операцию — кредитование клиентов. Банк выдает 95 тыс. руб. в форме кредита предпринимателю, обслуживающемуся в КБ-2. Они попадают в другой банк, и процесс снова возобновляется. Пять процентов, т. е. 4,75 тыс. руб. (95 тыс. руб. \times 0,05), банк оставляет в резервах, а остальные использует для выдачи кредитов. Если этот процесс продлится до использования последней денежной единицы, то количество дополнительных денег в системе можно определить с помощью банковского (деPOSITНОГО) мультипликатора M_6 по формуле:

$$\Delta M = M_6 \times D_{\text{П}},$$

где $D_{\text{П}}$ — первоначальные депозиты.

M_6 — банковский мультипликатор, рассчитываемый по формуле:

$$M_6 = 1/H_p; \quad M_6 = 1/0,05 = 20.$$

Депозитный мультипликатор, равный 20, означает, что каждый вложенный в банк рубль создает 20 «банковских» рублей. В общем виде дополнительное предложение денег возрастает до 2-х млн руб. ($\Delta M = 20 \times 100000$).

.....

Эту сумму денег можно получить при условии, что все экономические субъекты относят деньги, заработанные ими, в банк и никто не изымает свои вклады досрочно. Кроме того, предприниматель, получив кредит, полностью расходует его на инвестиционные цели и не изымает часть денег для удовлетворения личных потребностей. В действительности эти предпосылки вряд ли правомерны: реальная способность банков создавать деньги зависит не только от нормы обязательных резервов, но и от внутренней политики банков, доверия населения к банкам, способа распределения денег, полученных в кредит, на собственные нужды и т. д.

Если часть денег отвлекается в виде наличных на собственные нужды, то в этом случае для расчета денежной массы используется денежный мультипликатор $m_{\text{ден}}$, определяемый по формуле [4]:

$$m_{\text{ден}} = \frac{cr + 1}{cr + rr}, \quad (2.12)$$

где cr — коэффициент депонирования, определяемый в виде доли наличных денег в депозитах, и характеризующий поведение вкладчиков; rr — общая норма резервирования.

Математическая модель предложения денег банковской системы примет вид:

$$M_S = m_{\text{ден}} \times MB. \quad (2.13)$$

Денежный мультипликатор показывает, насколько увеличится количество денег при увеличении денежной базы на 1 ден. ед.

ЦБ может контролировать предложение денег, прежде всего, посредством воздействия на денежную базу. Если увеличивается денежная база, то количество денег в стране растет. Снижение нормы резервирования депозитов при прежней величине коэффициента депонирования приводит к росту денежного мультипликатора и увеличения предложения денег. Таким образом, денежная база обладает свойством мультипликативного (умножающего) влияния на предложение денег и ее называют *деньгами повышенной эффективности*.

График кривой предложения отражает зависимость между количеством денег и процентной ставкой. Процентная ставка (номинальная или реальная) выступает как альтернативная стоимость денег и характеризует упущенный доход, связанный с хранением сбережений в денежной форме.

Кривые предложения денег M_S в краткосрочном и долгосрочном периодах имеют свои особенности. Краткосрочная кривая предложения денег M_S строится при неизменности денежной базы и представлена вертикальной прямой. Долгосрочная кривая предложения денег учитывает тактические цели центрального банка

и может быть вертикальной, горизонтальной и кривой, имеющей положительный наклон.

Если ЦБ придерживается *жестких* (сохранение неизменности денежной массы при изменении спроса на деньги для «обуздания» инфляции) целей, то кривая M_S абсолютно неэластична, при наличии *гибких* (сохранение неизменной ставки процента при изменении спроса на деньги) целей, кривая M_S будет абсолютно эластичной. В случае установления *промежуточных* (сохранение определенных темпов роста денежной массы при изменении спроса на деньги) целей, кривая M_S в долгосрочном периоде будет иметь положительный наклон.

2.2.2 Спрос на деньги. Равновесие на рынке денег



.....
Спрос на деньги — это общая потребность в денежных средствах со стороны основных субъектов экономики.

В классической экономической школе объем спроса на деньги находится из уравнения обмена, предложенного сторонниками количественной теории денег:

$$M \times V = P \times Y, \quad (2.14)$$

где M — номинальное количество денег в обращении, V — скорость обращения денег, P — уровень цен, Y — объем выпуска в реальном выражении.

Отсюда, номинальный спрос на деньги равен:

$$M_d = \frac{P \times Y}{V}. \quad (2.15)$$

Реальный спрос на деньги $(M/P)_d$ в представлении классиков и неоклассиков тесно связан с величиной реального дохода и определяется по формуле:

$$\left(\frac{M}{P}\right)_d = \frac{1}{V} \times Y.$$

Широко используется и другая форма спроса на деньги, так называемое кембриджское уравнение:

$$M = k \times P \times Y,$$

где $k = 1/V$ — величина, обратная скорости обращения денег. Кембриджский коэффициент k несет и собственную смысловую нагрузку, показывая долю номинальных денежных остатков в доходе:

$$k = \frac{M}{P \times Y}.$$



.....
 Кривая спроса на деньги M_d у неоклассиков имеет положительный наклон и показывает зависимость объема денег от уровня цен (рис. 2.12).

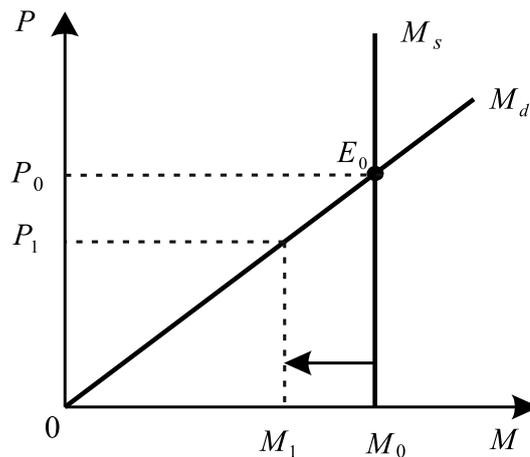


Рис. 2.12 – Неоклассическая модель равновесия на денежном рынке



.....
 Чем выше уровень цен, тем больший спрос предъявляется субъектами на деньги.

Равновесие на денежном рынке устанавливается в точке пересечения кривой спроса и кривой предложения — т. E_0 .

Если же общий уровень цен снизится до величины P_1 , то возникает избыточное предложение денег, равное $M_0 - M_1$. В этом случае деньги начинают обесцениваться, и происходит повышение цен, приближающее их к уровню P_0 . Таким образом, проявляется тенденция к поддержанию автоматического равновесия на рынке.



.....
 Спрос на деньги зависит от скорости обращения денег.

Чем ниже скорость обращения денег, тем больше реальный спрос на деньги. При постоянстве скорости обращения денег изменение количества денег в обращении M должно вызвать пропорциональное изменение номинального ВВП ($P \times Y$). Но, согласно мнению ученых классического направления, реальный ВВП изменяется медленно и только при изменении величины факторов производства и технологии. Поэтому колебания номинального ВВП будут отражать, главным образом, изменения уровня цен.



.....
 Изменение количества денег в обращении, не оказывающее влияния на реальные величины, а отражающееся только на колебаниях номинальных переменных, получило название «нейтральности денег» [4].

Исходя из этого, классиками был сделан вывод о наличии *классической дихотомии*, суть которой состоит в том, что в экономике существует два независимых друг от друга сектора:

- а) реальный, где происходит движение товаров и услуг,
 б) рынок денег, где обращаются деньги, причем деньги только обслуживают движение товаров, не оказывая на них непосредственного влияния.



.....
Кейнсианская теория связывает спрос на деньги со ставкой процента r .

Кейнс выдвинул три психологических мотива, побуждающих людей хранить сбережения в денежной (ликвидной) форме [5]:

- 1) *транзакционный мотив* (потребность в наличности для текущих сделок). Количество денег, необходимых для заключения текущих сделок, зависит от объема товарной массы находящейся на рынке; уровня цен, по которым продаются товары и услуги; совокупного дохода; скорости обращения денег. Чем ниже уровень дохода, тем меньше внимания обращают субъекты на процентные ставки в банках и тем больше денег желают иметь на руках. Поэтому кривая спроса на деньги M_{d1} является абсолютно неэластичной (рис. 2.13, а);
- 2) *мотив предосторожности* (хранение определенной суммы наличности на случай непредвиденных обстоятельств в будущем) вызывает необходимость иметь некоторый запас денег. Его объем зависит от объема непредвиденных расходов, который прямо пропорционален доходу. Поэтому кривая спроса на деньги M_{d2} является неэластичной, а при малом доходе — абсолютно неэластичной (рис. 2.13, б);
- 3) *спекулятивный мотив*, связанный, например, с получением дохода по ценным бумагам.

Курс облигаций $K_{обл}$ рассчитывается по формуле:

$$K_{обл} = \frac{B_{обл}}{r} \times 100\%,$$

где $B_{обл}$ — доход по облигациям.



Пример 2.7

Предположим, что на рынке облигаций, установилась ставка процента, равная 10%, а годовой доход на облигацию равен 400 руб. В этом случае курс облигации составит 4000 руб.

Если владелец облигации полагает, что будущая норма процента r окажется выше той, которая ожидается большинством участников рынка, то ему следует хранить свои сбережения в денежной форме и не приобретать облигации, поскольку рост нормы процента вызовет снижение курса облигации.

Если же субъект полагает, что нынешняя высокая норма процента снизится, то следует ожидать роста курса облигаций и можно поместить свои средства в облигации. Кривая спроса на деньги M_{d3} в этом случае является эластичной (рис. 2.13, в).

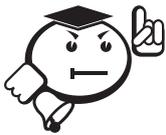


.....
 Общий спрос на деньги M_d получаемый сложением по горизонтали M_{d1} , M_{d2} и M_{d3} назван Кейнсом **предпочтением ликвидности** (рис. 2.13, г) [5].

Функция спроса на деньги (реальные денежные остатки) $(M/P)_d$ имеющая линейную зависимость, в конечном счете, будет иметь следующий вид:

$$\left(\frac{M}{P}\right)_d = k_M Y - h_M r,$$

где k_M — коэффициент чувствительности спроса на деньги к доходу, определяемый по формуле: $k_M = \Delta(M/P)/\Delta Y$; h_M — коэффициент чувствительности спроса на деньги к реальной ставке процента, определяемый по формуле: $h_M = \Delta(M/P)/\Delta r$.



.....
 Функция спроса на деньги показывает, что при любом уровне дохода величина спроса на деньги будет возрастать при снижении ставки процента и, наоборот, снижаться с ростом процентной ставки.

Изменение величины дохода повлияет на смещение кривой спроса на деньги вправо или влево.

Равновесие на денежном рынке в кейнсианской теории также устанавливается в точке пересечения кривых спроса и предложения, в т. E_0 (рис. 2.13, г).



.....
 Если Центральный банк уменьшит предложение денег, то линия M_s сместится влево в положение M_{s1} и установится новое равновесие (точка E_1) при более высоком уровне ставки процента.



.....
 Представители *монетаристской концепции* отвергли идею спекулятивного мотива, определяющего спрос на деньги как на объект имущества.

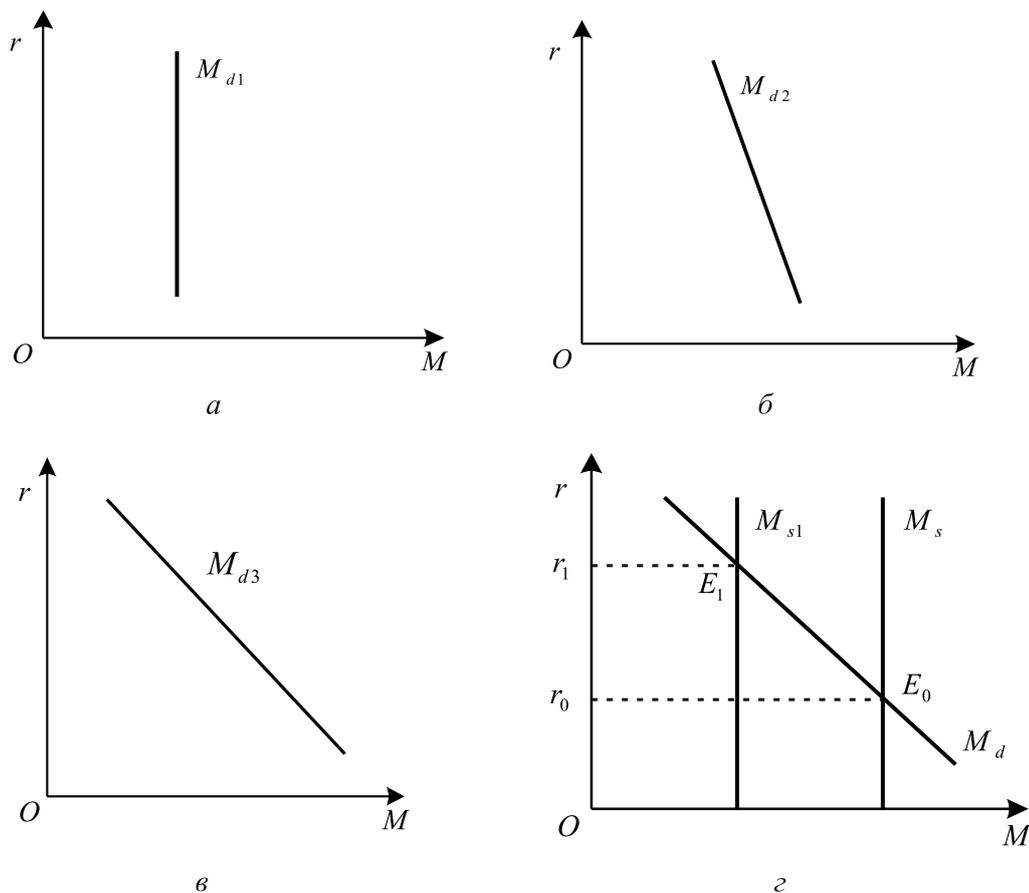


Рис. 2.13 – Кейнсианский спрос и равновесие на денежном рынке

Они считали, что при наличии множества активов, приносящих доход, хранить деньги с целью спекуляции на ценных бумагах нерационально. Поэтому субъекты формируют портфель финансовых активов из активов равной степени доходности и рисков для обеспечения желаемого уровня доходности. Отсюда, спрос на деньги имеет вид [4]:

$$M_d = f(B_{\text{обл}}, B_{\text{акц}}, \pi^e, W),$$

где $B_{\text{акц}}$ — доход по акциям, π^e — ожидаемый уровень инфляции, W — совокупный доход (имущество).

Приоритетная роль в регулировании равновесия отводится денежной или монетарной политике, основателем которой является М. Фридмен. В отличие от кейнсианцев, он считал, что спрос на деньги является наиболее инерционным элементом портфеля активов, так как определяется не обычным «изменяемым» доходом, а его устойчивой частью — так называемым постоянным доходом, рассчитываемым как средневзвешенная величина на основе уровней дохода за текущий и прошлый годы.

Если же фактический денежный запас у домашних хозяйств превысит его желаемый уровень, то они будут приобретать ценные бумаги, позволяя тем самым осуществлять инвестиции фирмам и закупки товаров и услуг государству. Это приводит к росту ВВП. По мнению Фридмена, прямое воздействие на изменение денежной массы возможно посредством использования двух инструментов:

- 1) изменения предложения денег со стороны центрального эмиссионного банка страны (чем больше денег, тем выше цены, и наоборот);

- 2) изменения процентной ставки, влияющей на величину спроса на деньги (чем выше процентные ставки, тем меньше спрос, и наоборот).

Таким образом, манипулируя этими двумя инструментами, можно, по мнению монетаристов, добиться равновесия спроса и предложения на деньги либо такого их соотношения, которое необходимо для достижения целей экономической политики.

Анализируя денежный рынок, М. Фридмен сформулировал *монетарное правило*.



.....
Монетарное правило Фридмена гласит: среднегодовой темп прироста денег ΔM_T за длительный период должен быть равен среднегодовому темпу прироста ВВП ΔY_T за долгосрочный период плюс среднегодовой темп инфляции $\Delta \pi$: $\Delta M_T = \Delta Y_T + \Delta \pi$.

Денежная эмиссия, по мнению Фридмена, не должна быть, с одной стороны, недостаточной, так как это приводит к затратам в обслуживании товарообмена, с другой стороны, чрезмерной, поскольку в этом случае неизбежна инфляция. Монетарное правило М. Фридмена активно применяется с 1975 г. в США и Англии в так называемой политике таргетирования.



.....
Политика таргетирования предполагает стабильный и умеренный рост денежной массы в пределах 3–5% в год.



.....
Модель спроса на деньги Баумоля–Тобина¹ основывается на оптимизации размера реальных кассовых остатков с учетом транзакционных и альтернативных затрат держания реальной кассы [6].

Модель Баумоля–Тобина показывает достоинства и недостатки накопления наличных денег субъектами и определяет:

- среднегодовую величину суммы денег на руках у субъекта, которая зависит от количества посещений банка;



Пример 2.8

.....
 Если субъект снимает со счета в начале года 100 тыс. руб. и равномерно тратит их в течение года, и к концу года имеет ноль денег, то среднегодовой запас денег равен 1/2 от первоначальной суммы. Если субъект совершает два посещения в банк, чтобы получить деньги, то среднегодовая сумма составит 1/4 от 100 тыс. руб.

¹Баумоль Уильям Джек (р. 1920) — американский экономист, применявший математические методы в экономических исследованиях.

Тобин Джеймс (1918–2002) — американский экономист, лауреат Нобелевской премии за анализ финансовых рынков.

- совокупные издержки, связанные с посещением банка и определяемые по формуле:

$$TC_{\text{пос}} = \frac{rY}{2n} + C_{\text{пос}} \times n, \quad (2.16)$$

где $(rY)/2n$ — недополученный процент; n — число посещений банка; $C_{\text{пос}}$ — затраты на одно посещение банка.

Согласно модели Бумоля—Тобина экономические субъекты определяют такое число посещений банка, при котором их совокупные издержки будут минимальны.

2.2.3 Рынок ценных бумаг



.....
Ценные бумаги, выпускаемые фирмами, банками и государством, представляют собой финансовые документы, удостоверяющие право владения (акции) или отношения займа (облигации) и дающие владельцам ценных бумаг право на получение дохода в виде процентов и дивидендов.

К ним относятся акции, облигации, депозитные сертификаты, казначейские обязательства и другие аналогичные документы. Ценные бумаги выпускает и продает эмитент — лицо (юридическое или физическое), рассчитывающее на получение дохода и несущее от своего имени обязательства по ценным бумагам.

Если эмитентом выступает государство, то его ценные бумаги приобретают статус государственных ценных бумаг. Государственные ценные бумаги могут быть:

- *рыночными* (например, облигации, дающие право покупателям на получение процента в течение определенного срока, т. е. срока погашения облигации, и предполагающие возврат номинальной цены после истечения срока, на который выпускались облигации);
- *нерыночными* (сберегательные бонусы, представляющие собой кратковременные долговые обязательства государства).

В России государством выпускаются следующие ценные бумаги: государственные краткосрочные бескупонные облигации (ГКО); казначейские обязательства; облигации федерального займа (ОФЗ), облигации государственного сберегательного займа (ОГСЗ) и др. Купля-продажа ценных бумаг осуществляется на соответствующих рынках.



.....
Рынок ценных бумаг — совокупность различных структур эмитентов и инвесторов, которые теснейшим образом переплетены между собой информационными и функциональными связями и выступают в виде покупателей или продавцов.

Основными участниками рынка ценных бумаг являются:

- фондовые и валютные биржи;
- различные банки;

- акционерные общества различной организационно-правовой формы;
- инвестиционные институты (инвестиционные компании, финансовые брокеры и консультанты).

Покупатели ценных бумаг становятся инвесторами, заинтересованными в формировании портфеля инвестиций, который может быть консервативным, обеспечивающим стабильный доход, и агрессивным, нацеленным на получение высоких доходов.



Рынок ценных бумаг подразделяется на *первичный* (эмиссия ценных бумаг и их размещение эмитентом по номинальной цене) рынок и *вторичный* (перепродажа ранее выпущенных ценных бумаг).

Вторичный рынок представлен фондовыми биржами, на которых ценные бумаги продаются пакетами, и внебиржевыми рынками, на которых обращаются ценные бумаги, не прошедшие предпродажной проверки качества и надежности.



Фондовая биржа — организованный рынок для торговли стандартными финансовыми инструментами, создаваемый профессиональными участниками рынка ценных бумаг для взаимных оптовых организаций.

В настоящее время в мире существует около 150 фондовых бирж. Классическая фондовая биржа имеет следующие отличительные черты:

- аукционный механизм торговли;
- наличие единых стандартов и временного регламента торговых процедур;
- централизация актов регистрации сделок;
- наличие системы распространения биржевой информации;
- наличие депозитарной системы, осуществляющей хранение информации об акционерах;
- установление биржевых котировок;
- надзор за членами биржи.

Основным видом товаров на фондовой бирже являются акции, фьючерсные и опционные контракты на покупку акций, а также некоторые виды облигаций. Цена этих бумаг определяется на основе рыночных курсов, формирующихся во время торгов.

Рыночный курс акций колеблется в зависимости от соотношения между спросом и предложением и определяется по формуле:

$$K_{\text{акц}} = \frac{B_{\text{акц}}}{r} \times 100\%,$$

где $B_{\text{акц}}$ — дивиденд (доход) по акциям.



.....
*Разность между ценой спроса и предложения ценной бумаги называется **спредом**.*

На спрос и предложение ценных бумаг оказывают влияние различные факторы: изменение ставки ссудного процента, уровня доходов, размеров сбережений, темпов инфляции и т. д.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 2.2.1 Состав наличной денежной массы в России на 01.07.2012 г. представлен в таблице [11]. Определите величину наличных денег по сумме и по количеству. Рассчитайте долю каждого элемента наличных денег по сумме и по количеству.

Показатель	Банкноты	Монеты
Сумма, млрд руб.	6767	53,3
Количество, млн экз.	5880	52230,9

Задача 2.2.2 Структура денежной массы (млрд руб.) в России на 1 января 1994 представлена в таблице [11]. Определите величину каждого элемента в денежном выражении. Рассчитайте величину денежного агрегата M_1 .

Элементы денежных агрегатов	Доля, %
Наличные деньги в обращении	36,9
Депозиты населения в сбербанках до востребования	4,0
Депозиты населения и предприятий в коммерческих банках до востребования	11,8
Средства населения и предприятий на расчетных и текущих счетах	43,4
Срочные вклады в сбербанках	3,9
Итого, $M_2 = 38200$	100

Задача 2.2.3 На основе данных, имеющихся в таблице, рассчитайте количество денег в обращении.

Уровень цен	Реальный объем ВВП, млрд руб.	Скорость обращения денежной единицы
1,2	2400	5

Задача 2.2.4 В коммерческий банк поступили деньги на счет «до востребования» в размере 500 тыс. руб. и 440 тыс. руб. на срочный депозит. Норма обязательного резерва равна 5% для срочного вклада и 2,5% — для счета «до востребования». Определите величину обязательного резерва, которую коммерческий банк должен перечислить в резервный фонд Центрального банка.

Задача 2.2.5 Общий спрос на деньги описывается формулой: $M^D = 400 - 10r$. Предложение денег при неизменном уровне цен и реальном объеме производства (1500 ден. ед.) равно 350 ден. ед. Определите реальную равновесную ставку процента.

2.3 Совместное равновесие на рынке благ, денег и ценных бумаг

2.3.1 Две модели: IS («Инвестиции — сбережения») и LM («Предпочтение ликвидности — деньги»)

Модель совместного равновесия («крест Хикса») была предложена Дж. Хиксом в качестве наглядного способа изложения сути макроэкономической концепции Кейнса. Объединение товарного и денежного рынков в единую систему позволило ему создать две кривые: IS (инвестиции — сбережения) и LM (предпочтение ликвидности — деньги) и выявить факторы, определяющие функцию совокупного спроса [4].



.....
Кривая IS — это кривая равновесия на товарном рынке, построенная на основе функций сбережения S и инвестиций I (рис. 2.14).

Кривая IS отражает не функциональную зависимость между процентной ставкой и доходом, а множество равновесных ситуаций, которые получаются в результате проекции функции сбережения и функции инвестиций.

На рис. 2.14, *а* изображена кривая сбережений S при росте реального дохода с Y_1 до Y_2 . На рис. 2.14, *б* представлена кривая инвестиций, зависящая от величины процентной ставки. Рост сбережений снижает процентную ставку с r_1 до r_2 и увеличивает инвестиции с I_1 до I_2 . Рис. 2.14, *в* показывает, что кривая IS представляет геометрическое место точек, характеризующих равенство инвестиций и сбережений в каждой точке. Кривая IS имеет отрицательный наклон, поскольку снижение процентной ставки увеличивает объем инвестиций, а следовательно, и совокупный спрос, увеличивая тем самым равновесное значение дохода с Y_1 до Y_2 .



.....
 Наклон кривой IS зависит от изменения налогов, предельной склонности к потреблению, чувствительности инвестиций к динамике ставки процента и др.

Кривая IS более эластична при следующих условиях:

- увеличение предельной склонности к потреблению;
- снижение предельной склонности к сбережению;
- увеличение чувствительности инвестиций к изменениям ставки процента;
- снижение ставки налогов на доходы домашних хозяйств.

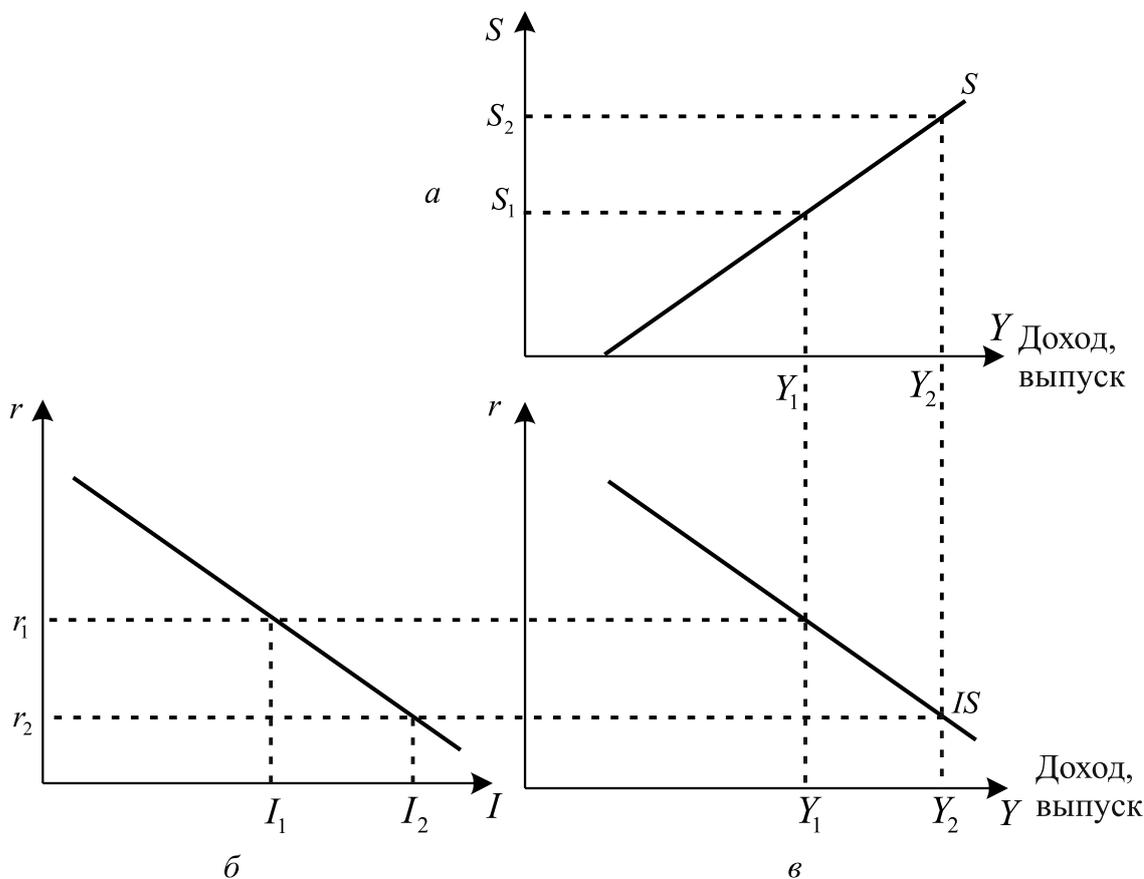


Рис. 2.14 – Взаимосвязь сбережений, инвестиций и выпуска: функция сбережений (а), функция инвестиций (б); кривая IS (в)



.....
 Все сочетания процентной ставки и дохода, находящиеся выше линии IS, соответствуют избытку на рынке благ, а ниже кривой — дефициту.

На смещение кривой IS могут оказывать влияние все факторы, сдвигающие кривые потребления и инвестиций, рассмотренные в п. 2.1.2. Существенное влияние на сдвиг кривой вправо может оказать увеличение государственных расходов.



.....
Кривая LM — это кривая равновесия на денежном рынке, фиксирующая все комбинации Y и r , удовлетворяющие функции спроса на деньги при заданной величине денежного предложения.

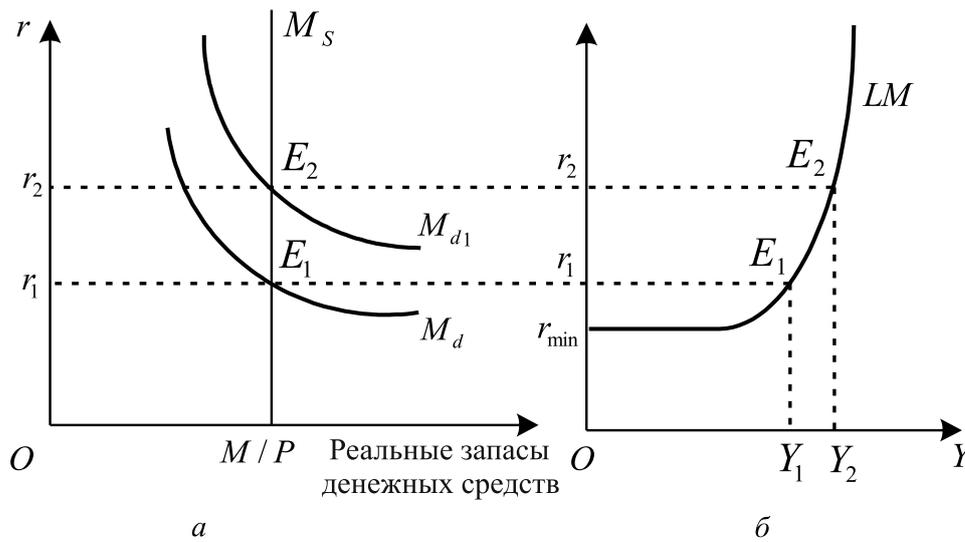
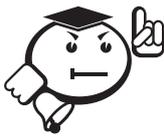


Рис. 2.15 – Взаимосвязь реальных запасов денежных средств (а), процентной ставки и выпуска (кривая LM (б))



Кривая LM как и кривая IS не является графиком функции дохода от ставки процента.

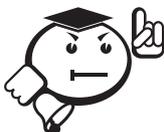
Каждая точка кривой LM характеризует равенство спроса на деньги и предложения денег. Такое равновесие на денежном рынке достигается лишь в том случае, когда с ростом дохода Y ставка процента r будет повышаться. Рис. 2.15, а показывает рост спроса на деньги с M_{d1} до M_{d2} при увеличении дохода и неизменной денежной массе M_s , контролируемой центральным банком.

Кривая LM имеет специфическую конфигурацию: горизонтальную, промежуточную и вертикальную части. Горизонтальный участок кривой отражает тот факт, что процентная ставка не может опуститься ниже минимального значения r_{\min} (рис. 2.15, б), а вертикальная часть этой кривой показывает, что за пределами максимального уровня процентной ставки никто не станет держать сбережения в денежной форме, а обратит их в ценные бумаги.

Уравнение кривой LM на промежуточном отрезке (рис. 2.15, б) может быть получено посредством нахождения дохода или процентной ставки из формулы кривой спроса на деньги, имеющей вид линейной функции:

$$\left(\frac{M}{P}\right)^D = kY - hr; \rightarrow Y = \frac{\left(\frac{M}{P}\right)}{k} + \frac{h}{k}r \text{ или } r = -\frac{\left(\frac{M}{P}\right)}{h} + \frac{kY}{h}. \quad (2.17)$$

Коэффициент k/h характеризует угол наклона кривой LM .



Наклон кривой «предпочтение ликвидности — деньги» зависит от чувствительности спроса на деньги к динамике рыночной ставки процента и ВВП.

При низкой процентной ставке экономические агенты отдают предпочтение ликвидности (хранят богатство в форме наличных денег), напротив, при высокой процентной ставке предпочитают хранить богатство в ценных бумагах.

При данном уровне дохода Y_1 равновесие денежного рынка будет находиться в точке E_1 на рис. 2.15, б. Если уровень дохода будет изменяться, например, в сторону возрастания, то это приведет к увеличению спроса на деньги и установлению новой точки равновесия E_2 , характеризующейся более высокой процентной ставкой.

Кривая LM является более эластичной при следующих условиях:

- увеличение коэффициента чувствительности спроса на деньги к ставке процента;
- снижение коэффициента чувствительности спроса на деньги к динамике дохода.

Изменение предложения денег, осуществляемое центральным банком, или снижение уровня цен может сопровождаться смещением кривой LM вправо или влево.

2.3.2 Равновесие в модели $IS-LM$

Общее равновесие на товарном и денежном рынке наступает тогда, когда кривые IS и LM пересекаются (рис. 2.16).

Точка пересечения кривых E_0 означает, что денежное предложение достаточно для такой процентной ставки r_0 которая уравнивает планируемые инвестиции и сбережения и обеспечивает равновесный доход Y_0 .



.....
*Величина совокупного спроса, соответствующая совместному равновесию на рынке благ, денег и ценных бумаг, называется **эффективным спросом**.*

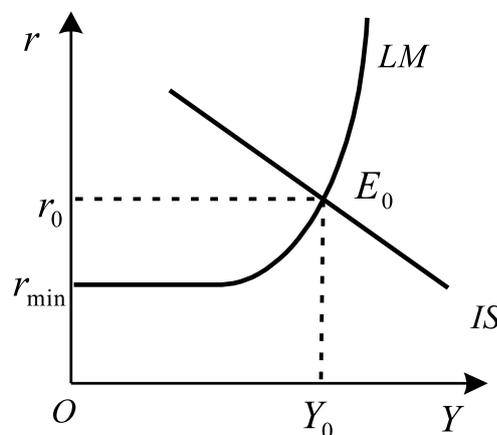


Рис. 2.16 – Равновесие в модели $IS-LM$

Если произойдет изменение конъюнктуры на рынках и процентная ставка станет выше r_0 то любая точка, расположенная выше кривых IS и LM , будет характери-

зывать ситуацию избытка предложения на товарном рынке и рынке денег. Процесс движения к равновесному состоянию может происходить по-разному в зависимости от поведения экономических субъектов.



По мнению аналитиков, равновесие на рынке денег устанавливается быстрее, чем на рынке благ, так как для изменения объема производства товаров требуется больше времени.

Новое равновесие может установиться при сдвиге кривых IS и LM . К факторам, сдвигающим кривую IS , относятся изменение уровня потребительских расходов, уровня государственных закупок, чистых налогов, объема инвестиции при существующей ставке процента. Сдвиг кривой LM будет иметь место при изменении предложения денег или изменении уровня цен. При наличии вертикальной линии инвестиций возникает инвестиционная ловушка [12].



Инвестиционная ловушка — ситуация, при которой спрос на инвестиции совершенно неэластичен к ставке процента.

В этом случае сдвиг кривой LM не изменяет объем реального дохода. Устранить инвестиционную ловушку может «эффект имущества (богатства)». При смещении, например, кривой LM вправо «эффект имущества» будет сдвигать кривую IS также вправо и ловушка будет ликвидирована, так как произойдет изменение дохода.

Если равновесие будет достигнуто на нижней части LM (горизонтальной линии), то норма процента приблизится к минимальной величине и возникнет ликвидная ловушка (рис. 2.17) [12].

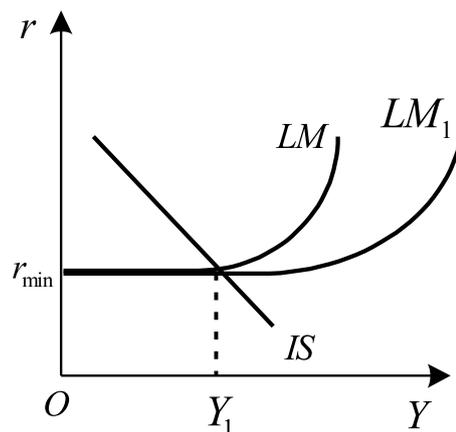


Рис. 2.17 – Ликвидная ловушка



Ликвидная ловушка — ситуация, когда при низкой процентной ставке (излишней M_S), монетарные власти не имеют инструментов для стимулирования экономики и возникает угроза инфляции.

Возрастание денежной массы не повлияет на уровень инвестиций, занятости и объема национального производства. При сдвиге кривой LM_1 вправо точка пересечения E_1 с кривой IS остается на прежнем месте. В ситуации ликвидной ловушки кривая спроса на деньги $(M/P)_d$ является горизонтальной линией. Процентная ставка в случае абсолютно эластичной кривой спроса на деньги не может снизиться ниже минимальной ставки процента, а инвестиции в этом случае не могут возрасти, так как владельцы ценных бумаг постараются освободиться от них и перевести свое богатство в деньги. Желание субъектов иметь ликвидный актив (деньги) приведет к росту спроса на деньги, избытку товаров в стране и росту безработицы. На неподвижность кривой IS также влияет постоянство значений предельной склонности к потреблению и предельной эффективности капитала.

В том случае, когда кривая «инвестиции-сбережения» пересекает кривую LM на ее вертикальном отрезке, увеличение предложения денег может приводить к росту объема национального производства и снижению процентной ставки, но в несколько меньшей степени, чем на промежуточном отрезке.

Таким образом, модель $IS-LM$ — позволяет оценить совместное влияние на макроэкономику кредитно-денежной и фискальной политики.

На основе взаимодействия рынка благ с рынком денег можно также увидеть влияние изменения цен на величину эффективного спроса и построить функцию совокупного спроса, выражающую зависимость объема эффективного спроса от уровня цен.



Пример 2.9

Предположим, что равновесие в модели $IS-LM$ — наблюдалось в т. E_0 при уровне цен P_0 . Если уровень цен поднимется, то при заданном номинальном количестве денег их реальное количество сократится, вследствие чего кривая LM сдвинется влево и наступит новое равновесие в модели $IS-LM$, для которого характерен меньший объем реального производства. Продолжая рассуждать дальше, можно получить множество точек, через которые пройдет кривая совокупного спроса с отрицательным наклоном.

Однако данную функцию нельзя трактовать как сумму функций по цене на отдельные блага. Как было показано в п. 2.1, отрицательный наклон кривой определяется тремя эффектами, причем большую роль играет эффект процентной ставки, вызывающий следующую цепочку событий: рост уровня цен → снижение реального количества денег в обращении → увеличение предложения на рынке ценных бумаг → снижение их курса → повышение ставки процента → снижение спроса на инвестиции, который через мультипликационный эффект приводит к снижению совокупного спроса на рынке благ.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 2.3.1 Функция сбережения домашних хозяйств имеет вид $S = -20 + 0,25Y$. Поведение фирм на рынке инвестиций описывается функцией $I = 100 - 8r$. Запишите уравнение кривой IS .

Задача 2.3.2 В стране имеются только два субъекта: домашние хозяйства и фирмы. Поведение домашних хозяйств на рынке товаров описывается функцией $C = 20 + 0,75Y$, поведение фирм — $I = 80 - 10r$. Запишите уравнение кривой IS .

Задача 2.3.3 Функция спроса на деньги для сделок имеет вид $M_{сд}^d = 0,6Y$, а при учете мотива предосторожности — $M_{пред}^d = 0,15Y$. Спрос на деньги при реализации спекулятивного мотива описывается функцией $M_{спекул}^d = 300 - 10r$. Предложение денег в стране равно 250 ден. ед. Запишите уравнение кривой LM в виде функции $r = a + bY$.

Задача 2.3.4 Заданы уравнения линий в модели $IS-LM$: $r_{IS} = 25 - 0,025Y$; $r_{LM} = 4 + 0,05Y$. Определите координаты равновесия в модели $IS-LM$.

Задача 2.3.5 Уравнение линии IS имеет вид: $r = 50 - 0,03Y$. Спрос на деньги для сделок и реализации спекулятивного мотива описываются функциями: $M_{сд}^d = 0,25Y$; $M_{спекул}^d = 400 - 5r$. В обращении находится 200 ден. ед. Определите равновесную ставку процента в модели $IS-LM$.

2.4 Рынок труда

2.4.1 Понятие рынка труда и рабочей силы

Рынок труда занимает центральное место в экономической системе, поскольку без него невозможно функционирование и развитие рыночной экономики.



.....
Рынок труда — совокупность экономических отношений по поводу купли-продажи рабочей силы.

В макроэкономике различают национальный и мировой рынки труда. Независимо от вида рынок труда выполняет экономические (распределение и перераспределение трудовых ресурсов по сферам деятельности, отраслям, регионам, профессиям, установление равновесных ставок заработной платы и т. д.) и социальные (социальная поддержка безработных, обеспечение уровня и качества жизни населения) функции.

Объектом рынка труда на макроуровне являются трудовые ресурсы или совокупная рабочая сила.



.....
Трудовые ресурсы — это часть населения страны, обладающего необходимым физическим развитием, умственными способностями и знаниями для работы.

В узком понимании, трудовые ресурсы — это трудоспособная часть населения страны, в возрасте от 16 (в некоторых странах от 14) лет до выхода на пенсию, границы которого различны в странах мира.



.....
Население $Ч_H$ — совокупность людей, проживающая на определенной территории (в селе, городе, регионе, стране).

Согласно первому подходу население страны подразделяют на две группы: работающих и неработающих лиц, либо экономически активное население и экономически неактивное население, согласно второму — на три группы: занятые, безработные и лица «вне совокупной рабочей силы».



.....
Экономически активное население (совокупная рабочая сила)
 $Ч_{сов}$ — часть населения, обеспечивающая предложение рабочей силы для производства товаров и услуг и включающая в свой состав занятых и безработных.

Уровень экономической активности $H_{э,а}$ определяет долю экономически активного населения в общей численности населения страны и рассчитывается по формуле:

$$H_{э,а} = \frac{Ч_{сов}}{Ч_H} \times 100\%.$$



.....
Занятость — это термин, характеризующий состояние человека, включенного в общественно полезную деятельность, связанную с удовлетворением его личных и общественных потребностей, не противоречащую законодательству страны и приносящую, как правило, заработок (трудовой доход).

Норма занятости населения определяется как отношение числа занятого населения $Ч_з$ к совокупной рабочей силе:

$$H_з = \frac{Ч_з}{Ч_{сов}} \times 100\%.$$

В состав экономически неактивного населения по статусу, кроме лиц, входящих в состав группы «вне совокупной рабочей силы», входят: учащиеся и студенты дневных отделений учебных заведений, пенсионеры и инвалиды, домохозяйки, лица, прекратившие поиски работы, и др.

Конъюнктура рынка труда зависит от состояния экономики, отраслевой структуры хозяйства, уровня развития технической базы, благосостояния граждан, степени развития многоукладности экономики и др.

В зависимости от соотношения между спросом и предложением различают три типа конъюнктуры рынка труда:

- 1) трудодефицитная, когда рынок труда испытывает недостаток рабочих рук;
- 2) трудоизбыточная, когда на рынке имеется большое количество безработных;
- 3) равновесная, при которой спрос равен предложению.

2.4.2 Модели рынка труда

В экономической теории имеются несколько моделей рынка труда [6].



.....
 Неоклассический подход, основывающийся на взглядах А. Смита, рассматривает рынок труда как саморегулирующуюся систему, в которой в качестве регуляторов выступают спрос, предложение и цена в форме заработной платы.

Модель рынка труда в представлениях «новых классиков», в частности Р. Лукаса¹, представляет развитие неоклассической модели рынка труда. Подход ученого базируется на следующих предпосылках:

- номинальная заработной плата является гибкой;
- для рынка труда характерно состояние равновесия, которое совпадает с состоянием полной занятости;
- нарушение состояния равновесия возможно в результате «денежных иллюзий» вследствие несовершенства информации об изменении фактического уровня цен, т. е. когда фирмы, отслеживая изменения цен на свою продукцию, смешивают их с изменением фактического уровня цен, а наемные работники полагают, что фактический уровень цен по-прежнему равен ожидаемому уровню.

Ученый выявил связь формы предложения труда с моделью межвременного замещения на рынке труда и акцентировал внимание на выборе между работой и досугом, от результатов которого и зависит величина предложения труда домашним хозяйством.

Индивидуальная функция предложения труда в его модели зависит от реальной заработной платы и имеет положительный наклон, а рыночная функция текущего предложения труда формируется путем агрегирования индивидуальных функций предложения труда. Поскольку реальная заработная плата зависит от уровня цен, а уровень цен в текущий момент времени, на который ориентируются наемные работники, равен ожидаемому уровню цен P_t^e то функция текущего предложения труда с учетом рациональных ожиданий примет вид: $L_t^S = f(w_t/P_t^e)$. Функция спроса труда имеет отрицательный наклон и отражается зависимостью: $L_t^d = f(w_t/P_t)$.

Приравнивание этих функций формирует равновесную реальную ставку заработной платы, которая в конечном итоге определяет время труда (количество

¹Лукас Роберт (р. 1937) — американский экономист, лауреат Нобелевской премии 1995 г. за разработку и применение гипотезы рациональных ожиданий.

занятым) в стране. В связи с тем, что имеет место несовершенство информации о фактическом уровне цен, в коротком периоде равновесный уровень занятости отклоняется от потенциального, а в длинном периоде, по мере получения субъектами полной информации о действительных колебаниях цен, уровень занятости возвращается к своему потенциальному значению.

Изучая изменения, происходящие в экономике между периодами от $t - 1$ до t . Лукас вывел функцию краткосрочной кривой совокупного предложения благ в динамической форме, имеющей положительный наклон. Кривая долгосрочного предложения благ у Лукаса имеет вертикальный вид.



.....
 Подход Кейнса и его сторонников (неокейнсианцев) к формированию функции предложения труда основывается на номинальной заработной плате, поскольку ее величина фиксируется в контрактах и учитывает изменение в уровне цен: $L_t^S = f(w_t, P)$.

Спрос на труд описывается кривой предельной доходности ресурса MRP_L . При заданном уровне цен равновесная ставка определяется из равенства $L_t^d = L_t^S$. Установившаяся при этом занятость называется полной и эффективной занятостью (кто хотел, тот и работает).



.....
Полная занятость — это состояние экономики, при котором все желающие работать при сложившемся уровне реальной заработной платы имеют работу.

Но это не значит, что трудовой потенциал страны используется в точке равновесия полностью, поскольку при росте заработной платы число желающих работать значительно бы возросло.



.....
 Занятость в точке равновесия называется *эффективной*, потому что каждая единица труда дает меньший прирост выручки, чем требуется для ее оплаты.

Если точка равновесия на рынке труда будет проходить очень близко к началу координат на графике, то равновесное количество труда может установиться, но в целом по стране будет иметь место значительный объем неиспользуемых трудовых ресурсов, поскольку небольшая равновесная занятость обусловлена недостатком капитала для того, чтобы занять большее количество наемных работников.

Следует также отметить, что полная и эффективная занятость в реальной практике может иметь место тогда, когда спрос на экономически целесообразные рабочие места¹ будут соответствовать профессионально-квалификационной структуре предложения рабочей силы.

¹Экономически целесообразное рабочее место — рабочее место, позволяющее работнику реализовать свои способности, добиться высокой производительности труда и иметь достойный заработок.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 2.4.1 Используя данные таблицы, определите уровень экономической активности населения в каждой стране. В какой стране этот показатель выше?

Показатель	Страна		
	А	Б	В
Население страны, млн человек.	124,0	86,0	250,0
Занятые, млн человек	58,0	41,0	124,0
Безработные, млн человек	6,0	3,0	10,0

Задача 2.4.2 В стране N проживает 67 млн человек, из них работает 35 млн человек. В составе работающих лиц находятся 2 млн пенсионеров и 20 тыс. студентов, находящихся на очной форме обучения. Определите норму занятости в стране, если численность безработных равна 2,5 млн человек.

Задача 2.4.3 Экономически активное население в России в 2007 г. составляло 75046 тыс. человек, в том числе занятые — 70813 тыс. человек. Определите уровень занятости населения России.

Задача 2.4.4 На основании данных таблицы, в которой представлена численность занятых по полу в 2000 г. и 2007 г. в России, определите долю занятых и ее изменение среди мужчин и женщин.

Показатель	2000 год	2007 год
Мужчины, тыс. человек	33754	35702
Женщины, тыс. человек	31519	35111

Задача 2.4.5 Используя условные данные таблицы и формулу краткосрочной функции предложения Лукаса, определите величину ВВП в 2011 году.

Показатель	2010 год	2011 год
Реальный ВВП, млрд ден. ед.	2100	2150
Фактический уровень цен	1,04	1,04
Ожидаемый уровень цен	1,04	1,05
Коэффициент, отражающий взаимосвязь выпуска и уровня цен	—	10



Контрольные вопросы по главе 2

- 1) Что собой представляет совокупный спрос?
- 2) В какой системе координат строится кривая AD у классиков и Кейнса?
- 3) Какие факторы смещают кривую совокупного спроса?
- 4) Каковы особенности построения кривой совокупного предложения?
- 5) Какие факторы оказывают влияние на смещение кривой совокупного предложения?
- 6) Что характерно для классического подхода к установлению равновесия в модели $AD-AS$?
- 7) Каковы особенности кейнсианского подхода к установлению равновесия в модели $AD-AS$?
- 8) Из каких элементов состоит функция потребления и функция сбережения по Кейнсу?
- 9) В чем суть основного психологического закона Кейнса?
- 10) Что характеризует средняя и предельная склонность к потреблению и сбережению?
- 11) Каковы особенности моделей потребления, предложенных учеными?
- 12) Чем обусловлена нестабильность инвестиций как элемента совокупного спроса?
- 13) Назовите виды инвестиций и признаки, лежащие в основе их классификации.
- 14) Что собой представляет эффект мультипликации?
- 15) Каковы способы расчета мультипликатора?
- 16) Какая связь существует между акселератором и индуцированными инвестициями?
- 17) Назовите методы определения равновесного объема выпуска.
- 18) Какое влияние оказывают шоки спроса и предложения на параметры равновесия?
- 19) Какие функции выполняют современные деньги?
- 20) Что понимается под ликвидностью денег?
- 21) Чем отличаются агрегаты, измеряющие денежную массу?
- 22) Что собой представляют «квази-деньги»?
- 23) Как определяется предложение денег в стране?
- 24) Какую форму имеет кривая предложения денег в краткосрочном и долгосрочном периодах?

- 25) Как формируются обязательные и избыточные резервы, и для каких целей?
- 26) Какую роль играет банковский мультипликатор?
- 27) Чем отличается денежная масса от денежной базы?
- 28) Как происходит кредитная мультипликация?
- 29) Каковы особенности подхода неоклассиков к определению функции спроса и построению кривой спроса на деньги?
- 30) Как описывает спрос на деньги Кейнс?
- 31) В какой системе координат строится общая функция спроса на деньги у Кейнса?
- 32) Какие факторы оказывают влияние на эластичность спроса на деньги?
- 33) Каковы особенности монетаристского спроса на деньги?
- 34) Каковы особенности модели Баумоля—Тобина?
- 35) Как устанавливается равновесие на денежном рынке в классической и кейнсианской теориях?
- 36) Каковы особенности рынка ценных бумаг?
- 37) Назовите объекты рынка ценных бумаг и выделите их различия.
- 38) Чем отличаются первичный и вторичный рынки ценных бумаг?
- 39) Какие факторы оказывают влияние на спрос и предложение на рынке ценных бумаг?
- 40) Какие элементы включает модель $IS-LM$?
- 41) Как осуществляется построение кривой IS ?
- 42) Какой экономический смысл отражает модель IS ?
- 43) Что влияет на наклон кривой IS ?
- 44) Какие факторы оказывают влияние на смещение кривой IS ?
- 45) Какие комбинации парных значений переменных отражаются в каждой точке кривой LM ?
- 46) Какие процессы оказывают влияние на конфигурацию кривой LM ?
- 47) Под влиянием каких факторов происходит смещение кривой LM вправо или влево?
- 48) Что иллюстрирует модель $IS-LM$?
- 49) В каких случаях возникает избыток на рынке благ и рынке денег?
- 50) Какие явления могут привести к дефициту на рынке благ и рынке денег?
- 51) Как достигается равновесие в модели $IS-LM$?
- 52) Как образуется инвестиционная ловушка?
- 53) В каком случае возникает ликвидная ловушка?
- 54) Каковы последствия сдвига кривой LM в модели $IS-LM$?
- 55) Каковы последствия сдвига кривой IS в модели $IS-LM$?

- 56) Что нужно знать для построения функции совокупного спроса, выражающей зависимость объема эффективного спроса от уровня цен?
- 57) Какое место занимает рынок труда в экономической системе?
- 58) Чем отличается рынок труда от других рынков?
- 59) Найдите различия и общие черты в понятиях: «население», «трудовые ресурсы», «совокупная рабочая сила», «экономически активное население», «занятые», «работающие».
- 60) Какую информацию несет в себе показатель «уровень экономической активности»?
- 61) Какие категории лиц включаются в понятие «занятые»?
- 62) Как рассчитывается норма занятости населения?
- 63) Что характерно для неоклассического подхода к анализу рынка труда?
- 64) Какой вклад внес Р. Лукас в формирование макроэкономического равновесия на товарных рынках?
- 65) Какую конфигурацию имеет кривая совокупного предложения у Лукаса в краткосрочном и долгосрочном периодах?
- 66) Какой вклад внес Кейнс, изучая рынок труда?
- 67) Что собой представляет эффективная и полная занятость?
- 68) Возможно ли при наличии равновесия на рынке труда недоиспользование трудовых ресурсов общества?

Глава 3

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

3.1 Основные характеристики макроэкономической неустойчивости

3.1.1 Экономические циклы

Резкие изменения структуры национального производства могут приводить к диспропорциональности и несбалансированности в развитии народного хозяйства. Если состояние неравновесия сохраняется дольше 6–8 месяцев, то диспропорции становятся долгосрочными. Колебания вокруг равновесия находят выражение в изменении совокупности показателей, характеризующих экономическое развитие страны.



.....
Экономический цикл — промежуток времени между двумя одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры.
.....

В структуре цикла (рис. 3.1) выделяют *высшую (пик)* и *низшую точки активности* и лежащие между ними *фазы спада (рецессии)* и *подъема (экспансии)*. В фазе подъема, которая начинается оживлением, национальный доход растет от года к году, сокращается безработица, увеличиваются инвестиции и размер реального капитала. Фаза подъема заканчивается бумом, при котором существуют сверхвысокая занятость и перегрузка производственных мощностей; уровень цен, ставки зарплаты и ставки процента очень высокие. Неизбежным следствием бума является кризис.

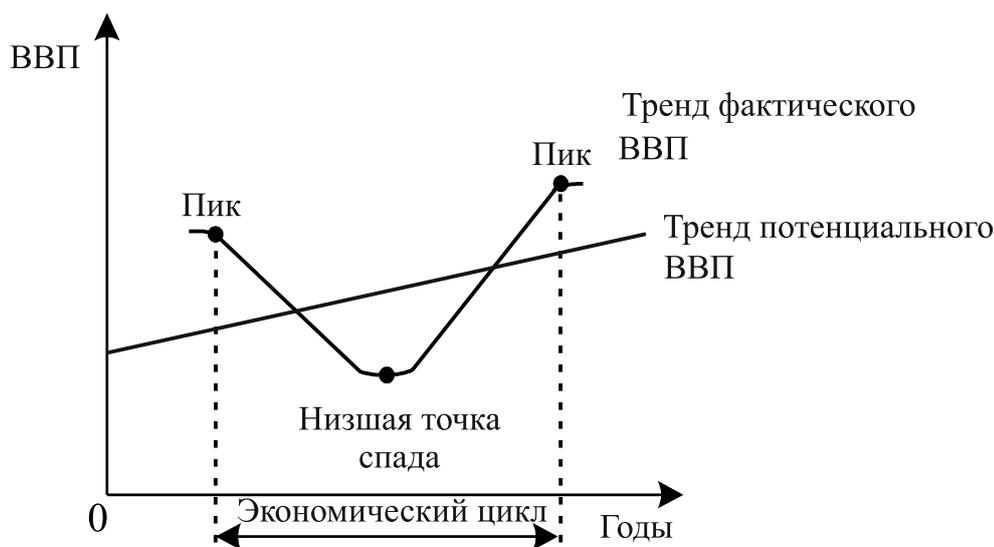


Рис. 3.1 – Фазы экономического цикла



Кризис (спад) — резкое нарушение существовавшего равновесия в результате нарастающих диспропорций.

Этот спад сопровождается падением производства, увеличением безработицы, снижением покупательной способности населения, падением реальной заработной платы и прибылей, недостатком денежных средств для осуществления текущих платежей, ростом ставок за кредит, банкротством предприятий и т. п.

Кризис завершается депрессией (застоем), для которой характерна некоторая стабилизация макроэкономических показателей (ВВП, объема промышленной продукции и др.). Ставка процента за кредит снижается и достигает минимального уровня, поскольку спрос на деньги минимальный.

За депрессией, в ходе которой достигается точка дна, наступает оживление, а затем подъем. В экономической литературе не существует четкой определенности количества фаз цикла и их названий. Иногда выделяют четыре фазы: кризис, депрессия, оживление и подъем.

Колебания фактического ВВП Y_{ϕ} вокруг потенциального ВВП Y_f (рыночной стоимости товаров и услуг, произведенных в условиях полной занятости ресурсов), находят отражение в коэффициенте $gap\ GNP^1$ [4]:

$$gap\ GNP = \frac{Y_{\phi} - Y_f}{Y_f}.$$

В точке пика $gap\ GNP$ имеет положительное значение. Такая ситуация наблюдается в периоды войн, когда используются все производственные мощности, трудовые ресурсы, увеличивается объем сверхсрочных работ. В другие годы коэффициент имеет отрицательные значения, что является обычным явлением, но его величина может иногда достигать и значительной величины.

¹ $gap\ GNP$ — относительная величина отклонения фактического ВВП от потенциального ВВП.

В зависимости от того, как изменяется величина экономических параметров в ходе делового цикла, они делятся на проциклические, контрциклические и ациклические [6].



.....
Проциклические параметры — это параметры, значения которых в фазе подъема увеличиваются, а в фазе спада уменьшаются.

К ним относятся совокупный выпуск, загрузка производственных мощностей, агрегаты денежной массы, скорость обращения денег, краткосрочные ставки процента, общий уровень цен, прибыли корпораций и т. д.



.....
Контрциклические параметры — это параметры, значения которых во время спада увеличиваются, а во время подъема уменьшаются.

В число этих параметров включают: уровень безработицы, число банкротств, размеры производственных запасов готовой продукции.



.....
Ациклические параметры — это параметры, динамика которых не обнаруживает связи с фазами экономического цикла (объем экспорта).

Темпы изменения разных параметров обычно не совпадают. Согласно классификации Национального бюро экономических исследований, составленной на основе анализа динамики более тысячи экономических показателей США и Западной Европы с 70-х годов XIX в. по 40-е годы XX в., различают три типа экономических параметров: опережающие, запаздывающие, совпадающие [6].



.....
Опережающие параметры — это параметры, достигающие максимума (минимума) перед достижением пика (низшей точки активности).

К ним относятся средняя продолжительность рабочей недели в промышленности, среднее число сверхурочных часов, число вновь создаваемых деловых предприятий, число новых строительных контрактов, изменения в запасах, индексы фондового рынка, прибыли корпораций, изменение денежной массы.



.....

Запаздывающие параметры — это параметры, достигающие максимума (минимума) после достижения экономического пика (низшей точки).

.....

Например, численность работников, являющихся безработными более 15 недель, расходы на новые предприятия и оборудование, удельные расходы на зарплату, средний уровень процентной ставки коммерческих банков.



.....

Совпадающие параметры — это параметры, которые изменяются одновременно и в соответствии с изменением экономической активности.

.....

Таковыми параметрами являются: ВВП, уровень безработицы, продукция промышленности, личные доходы, цены производителей, процентные ставки ЦБ, заявки на рекламу и др.).

Существуют различные подходы к классификации деловых циклов и поиску их причин.



.....

Современной экономической науке известны три вида экономических циклов в зависимости от их длительности: краткосрочные, среднесрочные, долгосрочные [13].

.....

Причину *краткосрочных циклов* американский экономист У. Митчелл видел в сфере денежного обращения, а болгарин Д. Китчин — в изменении запасов товаров.

К. Жугляр рассматривал *среднесрочный экономический цикл* как закономерное явление, причины которого кроются в сфере кредита. Эти циклы, по его мнению, повторяются через каждые десять лет. К. Маркс объяснял продолжительность такого же цикла десятилетними сроками физического и морального износа активной части основного капитала.

В 1946 г. С. Кузнец пришел к выводу о том, что показатели национального дохода, потребительских расходов, валовых инвестиций в оборудование производственного назначения, а также в здания и сооружения обнаруживают взаимосвязанные *20-летние колебания*. При этом он отметил, что в строительстве эти колебания обладают самой большой относительной амплитудой. В 1968 г. американский ученый М. Абрамовиц описал ядро механизма 20-летних колебаний: рост ВВП стимулирует приток населения и рождаемость, это ведет к росту инвестиций, в том числе и в жилищное строительство, затем происходит обратный процесс.

Н. Д. Кондратьев первым предложил и наиболее последовательно обосновал инвестиционную *теорию больших циклов* экономической конъюнктуры. Солидная статистическая база (динамика индексов товарных цен, процентных ставок, ренты, зарплаты, объемов производства важнейших видов продукции за период с 1770 по 1926 гг.) позволила ученому выделить две эмпирические закономерности в развитии больших экономических циклов [8]:

- 1) в течение примерно двух десятилетий перед «повышательной» волной большого цикла наблюдается оживление в сфере технических изобретений, которые находят широкое применение в сфере промышленной практики в самом начале подъема и приводят к реорганизации производственных отношений;
- 2) интенсивная модернизация производительного капитала обуславливает обострение борьбы за рынки и ведет к военным столкновениям. Кроме того, бурный рост производительных сил повышает активность социальных групп внутри страны, создавая предпосылки для внутренних социальных переворотов.

Во внутренних условиях «повышательной» волны одновременно лежит и основание неизбежного перехода к «понижательной» волне. Объем спроса на капитал, вызванный крупными инвестициями, по истечении известного периода превышает объем накопленных средств. Это порождает тенденцию к повышению процента. Социальные потрясения и связанные с ними потери и разрушения еще более усиливают спрос на капитал, обостряя его недостаток и вздорожание, и создают предпосылки для общего перелома конъюнктуры к понижению. Прежний темп инвестирования падает, активность всей хозяйственной жизни понижается, но вновь включается механизм поиска путей преодоления депрессивного состояния хозяйственной жизни, и все начинается вновь.

Американские ученые, изучавшие деловые циклы в США, выделили 35 циклов за 1834–1982 гг. и обнаружили во второй половине XX века две особенности:

- 1) увеличение продолжительности фазы подъема и сокращение фазы рецессии;
- 2) уменьшение амплитуды колебаний экономической активности.



.....
 В зависимости от характера факторов, влияющих на цикл, выделяют: экзогенные теории циклов, связанные с внешними факторами (крупные открытия в науке и технологиях, природные катаклизмы и т. п.) и эндогенные, основывающиеся на внутренних закономерностях развития экономики (инвестиции в основной капитал).

Кроме того, современные экономисты для исследования деловых циклов используют еще два подхода: детерминистский и стохастический.



.....
Детерминистский подход рассматривает предсказуемые факторы в качестве причины возникновения цикла.



.....
Стохастический подход основывается на случайных, но повторяющихся экзогенных шоках.

К ним относятся: шоки предложения, вызванные колебаниями мировых цен на сырье, природными катаклизмами, важнейшими изобретениями и открытиями;

шоки в спросе частного сектора, вызванные изменениями в ожиданиях экономических субъектов; политические шоки, причиной которых являются изменения монетарной, фискальной и валютной политики.

3.1.2 Безработица: понятие, измерение, виды, расчет экономических потерь

Безработица является одним из показателей, демонстрирующим тенденцию к периодической изменчивости.



.....
Безработица — социально-экономическое явление, предполагающее отсутствие работы у людей.

В реальной экономической жизни безработица выступает как превышение предложения рабочей силы над спросом. Она развивается в циклической, фрикционной и структурной формах. *Циклическая безработица* связана с ростом и падением производства. *Фрикционная безработица* связана с добровольным переходом работников с одной работы на другую. *Структурная безработица* вызвана несоответствием структуры спроса и предложения рабочей силы.

При определении числа безработных используют, в основном, три критерия:

- 1) отсутствие работы (доходного занятия);
- 2) поиск работы;
- 3) готовность приступить к работе.

Для измерения уровня безработицы в стране используют различные показатели:

- а) норму безработицы H_6 , определяемую по методологии МОТ¹ на основании социологического опроса:

$$H_6 = \frac{Ч_6}{Ч_{сов}} \times 100\%,$$

где $Ч_6$ — численность безработных;

- б) норму регистрируемой безработицы, рассчитываемую как отношение численности безработных, зарегистрировавшихся в службах занятости, к числу экономически активного населения, выраженную в процентах;
- в) продолжительность времени нахождения физических лиц в поиске работы.

Экономисты выделяют также *естественную безработицу*, которая включает в себя фрикционную и структурную безработицу.

¹МОТ — международная организация труда.



.....
Естественная норма безработицы — это доля безработных, соответствующая целесообразному уровню полной занятости в экономике.

Если обозначить долю лиц, потерявших работу, как δ , а долю лиц, устроившихся на работу, как ρ , то норма естественной безработицы $H_6^{\text{ест}}$ будет равна [6]:

$$H_6^{\text{ест}} = \frac{\delta}{\delta + \rho} \times 100\%. \quad (3.1)$$



Пример 3.1

Предположим, что численность занятых в стране N равна 22,5 млн человек, а численность безработных — 1 млн человек. Потеряли работу 12500 человек, а 10000 человек нашли работу. Для нахождения $H_6^{\text{ест}}$ следует определить долю тех, кто потерял работу ($12500/22500000$), и долю тех, кто нашел работу ($10000/10000000$), и подставить полученные данные в формулу:

$$H_6^{\text{ест}} = \frac{\delta}{\delta + \rho} \times 100\% = \frac{0,00055}{0,01} \times 100\% = 5,5\%.$$

Основными причинами существования естественной безработицы являются:

- увеличение времени на поиски работы в условиях существования системы страхования по безработице. Выплата пособий по безработице относительно снижает стимулы к быстрому трудоустройству;
- жесткость зарплаты, обусловленная законодательным установлением минимума зарплаты выше равновесной, а также фиксацией уровня зарплаты в коллективных договорах с профсоюзами и индивидуальных соглашениях и т. д.

Учитывая различие между фактической и естественной нормами безработицы, а также *gap GNP*, А. Оукен¹ показал взаимосвязь колебаний уровня безработицы с изменениями ВВП [4]:

$$\frac{Y_\phi - Y_f}{Y_f} = -\gamma(N\bar{b}_\phi - N\bar{b}_f),$$

где γ — эмпирический коэффициент Оукена; Y_ϕ — объем национального производства в текущем году; Y_f — потенциальный объем производства в условиях полной занятости; $N\bar{b}_\phi$ — норма безработицы в текущем году; $N\bar{b}_f$ — норма безработицы в условиях полной занятости.

¹Оукен Артур (1928–1980) — американский экономист.



.....

Согласно закону Оукена превышение фактического уровня безработицы на 1% над ее естественным уровнем приводит к отставанию объема фактического ВВП от потенциального ВВП на 2–2,5% (коэффициент Оукена).

.....

3.1.3 Инфляция: сущность, измерение, виды и последствия

Инфляция — один из индикаторов, регистрирующий нарастающие диспропорции в экономике.



.....

Инфляция выражает долговременный процесс снижения покупательной способности денег.

.....

Процесс, противоположный инфляции, называется дефляцией, а замедление темпов инфляции — дезинфляцией. Стагфляция, возникшая во время спада производства 1973–74 гг. и 1980–82 гг. в США и Европе, вызванного ростом издержек, сопровождалась одновременным ростом уровня инфляции и безработицы.

Причины инфляции многообразны: несоответствие денежного спроса и товарной массы; дефицит государственного бюджета; чрезмерное инвестирование, опережающий рост зарплаты по сравнению с ростом производительности труда и т. д. Они могут быть как *внутренними*, вызванными деформациями структуры национальной экономики, так и *внешними* (войны, революции, природные катаклизмы).

Рассматривая причины инфляции, экономисты выделяют два типа инфляции: инфляцию спроса и инфляцию предложения.



.....

Инфляция спроса — тип инфляции, которая вызвана нарушениями на стороне спроса.

.....

Данный тип инфляции порождается избытком совокупного спроса.



.....

Инфляция предложения — тип инфляции, которая отражает изменения, происшедшие на стороне предложения.

.....

Инфляция издержек возникает в результате повышения зарплаток (давление профсоюзов, требования шахтеров), удорожания сырья и топлива, усиления монополизма, роста издержек в финансовой сфере и др.

Измерение уровня инфляции осуществляется с помощью индексов цен (индекса потребительских цен, дефлятора, индекса Фишера).

Индекс потребительских цен ИПЦ, основывающийся на формуле Ласпейреса, определяется исходя из цены рыночной корзины товаров и услуг, по формуле:

$$\text{ИПЦ} = \frac{\text{Стоимость потребительской корзины в текущем году}}{\text{Стоимость потребительской корзины в базисном году}} \times 100\%.$$

Потребительская корзина представляет собой покупки типичной городской семьи. По изменениям ИПЦ можно определить, насколько обесцениваются доходы домашних хозяйств вследствие роста цен. Дефлятор, рассчитываемый на основе индекса Пааше, отражает ценовые изменения, происходящие в структуре ВВП.

Темп роста цен (уровень инфляции или средняя скорость, с которой изменяется общий уровень цен) определяется по формуле:

$$\text{Темп роста цен} = \frac{\pi_t - \pi_{t-1}}{\pi_{t-1}} \times 100\%,$$

где π_t , π_{t-1} — индексы цен в текущем и предшествующем периодах.



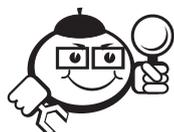
В зависимости от темпа роста цен различают *ползучую* (от 1% до 10%), *галопирующую* (от 10% до 200%) и *гиперинфляцию* (сверх 200%). Данный критерий деления достаточно условен.

Для определения числа лет, на протяжении которых происходит удвоение уровня цен, используется формула, найденная эмпирическим способом:

$$\text{Правило 70} = \frac{70}{\pi_{\text{среднегод}}},$$

где $\pi_{\text{среднегод}}$ — среднегодовой темп роста цен, выраженный в процентах.

Это правило работает, если среднегодовой темп роста меньше 5%.



Пример 3.2

Предположим, что ежегодный темп роста цен составляет 2,5%. Подставим темп роста в формулу и получим результат, равный 28. Вывод: цены в стране удвоятся через 28 лет.

В зависимости от глубины государственного регулирования экономики инфляция может протекать в *явной* (в условиях свободных цен) или *скрытой* (при дефиците товаров) форме.

Последствия инфляции многообразны и противоречивы: перераспределение богатства между различными группами общества; снижение реальных доходов населения; обесценивание сбережений населения; потеря у производителей заинтересованности в создании качественных товаров; усиление диспропорций в экономике. Одним из негативных последствий инфляции является инфляционный налог.



Инфляционный налог — это налог, не утвержденный в законодательном порядке, но обязательный для всех.

Инфляционный налог представляет собой многоплановое явление и проявляется:

- в виде дохода, извлекаемого государством в результате выпуска в обращение дополнительного количества денег (*сеньораж*). По оценкам Международного валютного фонда во второй половине 1999 г. сеньераж составил 38% дохода домашних хозяйств или 15% ВВП [7];
- в виде издержек, которые несут владельцы денег, стремясь найти более выгодные условия размещения своих средств, в результате снижения реальной стоимости денежных остатков;
- в виде регрессивного налога как средства налогообложения, позволяющего облагать доходы бедных людей, которые в условиях роста цен переходят в другую категорию при существовании системы прогрессивного налогообложения.



.....
Потери от инфляции для населения зависят от того, являются они прогнозируемыми или нет.
.....

Прогнозируемая инфляция учитывается в ожиданиях людей до своего появления, поэтому к ней население в определенной мере подготовлено. Кредитные организации учитывают рост цен в финансовой сфере, основываясь на уравнении И. Фишера:

$$i = r + \pi^e, \quad (3.2)$$

где i — номинальная ставка процента; r — реальная ставка процента; π^e — уровень ожидаемой инфляции.

Если темпы инфляции превышают 10%, то уравнение И. Фишера принимает вид:

$$r = \frac{i - \pi^e}{i + \pi^e}.$$

Фирмы и домашние хозяйства приспособляются к инфляции, используя эффект, обнаруженный Оливером и Танзи.



.....
Эффект Оливера—Танзи — в условиях роста цен налогоплательщики должны уплачивать налог в последний день назначенного срока или позже (в зависимости от темпов роста цен), чтобы уменьшить свои потери [8].
.....

Это связано с наличием временных лагов во взимании налогов. Налоговые обязательства начисляются обычно на определенный момент, а уплата осуществляется позже, и налоговые поступления успевают обесцениться. Правительство стремится избежать данного эффекта и прибегает к повышению частоты авансовой уплаты налога и взиманию пеней и штрафов за несвоевременную уплату налогов.

Анализируя динамику инфляции и безработицы, А. Филлипс¹ обнаружил взаимозависимость между уровнем занятости и номинальной ставкой заработной платы. Позднее П. Самуэльсон и Р. Солоу заменили темп прироста заработной платы на показатель инфляции, а уровень занятости на норму безработицы (рис. 3.2).

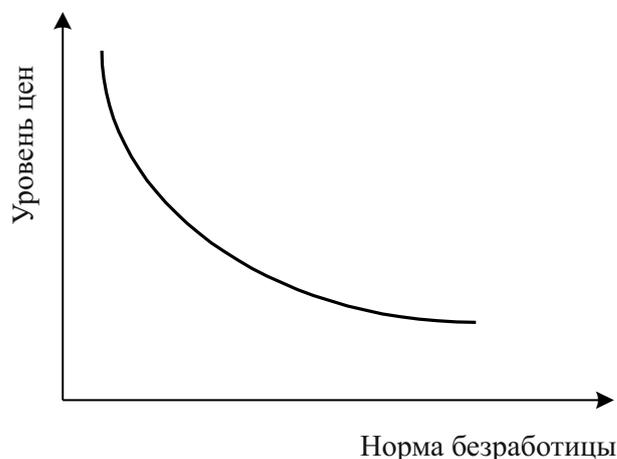


Рис. 3.2 – Кривая Филлипса в краткосрочном периоде



.....
Кривая Филлипса — множество точек на кривой, отражающих взаимозависимость между нормой безработицы и темпом роста цен.

Чем выше норма безработицы, тем ниже темпы роста цен, и наоборот.

Для описания кривой Филлипса в коротком периоде используется закон Оукена и уравнение краткосрочной кривой совокупного предложения. Формула кривой Филлипса принимает вид [4]:

$$\pi = \pi^e - \gamma(\text{Нб}_ф - \text{Нб}^{\text{ест}}) + \varepsilon,$$

где π — фактический темп инфляции; γ — эмпирический коэффициент, значение которого меньше 1; ε — внешний ценовой шок, вызванный инфляцией издержек.

Элементы формулы показывают, что уровень текущей инфляции обусловлен двумя факторами: ожидаемой инфляцией и отклонениями фактической нормы безработицы от естественной.

Современные американские экономисты, изучившие динамику указанных показателей в разных странах и в разные периоды, обратили внимание на различную конфигурацию кривой Филлипса в коротком и длительном периодах.

Существуют различные подходы к обоснованию вида краткосрочной кривой Филлипса с точки зрения ожиданий.

Кейнсианская теория построена на основе статических ожиданий. Ее представители утверждают, что прогнозируемая инфляция равна текущей. Сторонники теории адаптивных ожиданий обосновывают краткосрочную кривую Филлипса наличием инфляционных ожиданий, которые не совпадают с фактической инфляцией

¹Филлипс Олбан (1914–1975) — английский экономист, автор знаменитой кривой Филлипса.

в будущем. В теории рациональных ожиданий экономические субъекты правильно реагируют, если представлены верные данные о тенденциях развития экономики.

По поводу долгосрочной кривой Филлипса нет единого мнения.



.....
 Форму долгосрочной кривой Филлипса исследовали Э. Фелпс¹ и М. Фридмен. Они пришли к выводу: в длительном периоде кривой Филлипса не существует, так как зависимость между инфляцией и безработицей представлена вертикальной линией.

Это объясняется тем, что безработица возвращается к своему естественно-му (равновесному) уровню, который совместим с любыми значениями инфляции, причем, чем выше ожидаемый темп инфляции, тем дальше краткосрочная кривая Филлипса удалена от начала координат.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 3.1.1 Экономически активное население страны составляет 54 млн человек. Численность безработных, зарегистрированных на бирже труда, составила 2,8 млн человек. Численность людей, занятых неполный рабочий день и ищущих работу, — 0,2 млн человек. Рассчитайте численность занятых и норму безработицы в стране по методологии МОТ.

Задача 3.1.2 В ходе экономического оживления, происходящего в стране, доля людей, оставляющих работу в единицу времени, в общем числе занятых снизилась с 0,015 до 0,009, а доля безработных, находящих работу, повысилась с 0,1 до 0,12. Рассчитайте норму естественной безработицы до фазы оживления и в ходе экономического подъема.

Задача 3.1.3 На основе данных таблицы рассчитайте темпы изменения инфляции по месяцам.

Месяц	Апрель	Май	Июнь	Июль
Уровень инфляции, %	2,6	2,2	2,3	1,9

Задача 3.1.4 В июне 2012 г. в России месячный темп инфляции составил 0,5%, а номинальная процентная ставка по краткосрочным кредитам во втором квартале года равна 15%. Определите реальную ставку процента.

Задача 3.1.5 Динамика фактической занятости и уровня ожидаемой инфляции в течение трех месяцев текущего года представлена в таблице. Эмпирический коэффициент γ , определяющий наклон кривой Филлипса, равен 0,6. Норма естественной безработицы в течение исследуемого периода не изменялась и равна 7,5%. Определите уровень инфляции по месяцам, используя формулу кривой Филлипса.

¹Э. Фелпс — американский экономист.

Месяц	Норма фактической безработицы, %	Уровень ожидаемой инфляции, %
Январь	8,6	2,5
Февраль	8,8	2,3
Март	8,9	2,0

3.2 Модели динамического равновесия в экономике

3.2.1 Сущность экономического роста



.....
Экономический рост представляет долгосрочную тенденцию увеличения уровня реального объема производства под влиянием развития производительных сил.

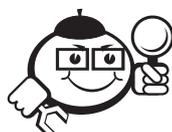
Для измерения экономического роста используют физическое и стоимостное выражение. Основными показателями динамики экономического роста являются:

- *абсолютные приросты* ВВП, ВВП (ЧНП), НД, рассчитываемые как разность между объемами производства ВВП, ВВП (ЧНП), НД в текущем Y_t и предыдущем Y_{t-1} периодах;
- *темпы роста и прироста* ВВП, ВВП (ЧНП) и НД. Темпы роста T_p исчисляются по формуле:

$$T_p = \frac{Y_t}{Y_{t-1}} \times 100\%. \quad (3.3)$$

Темп прироста $T_{пр}$ показывает процентное изменение за определенный период времени и рассчитывается по формуле:

$$T_{пр} = \frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} \times 100\%.$$



Пример 3.3

.....
 ВВП России в текущих ценах вырос с 45172,7 млрд руб. в 2010 г. до 54585,6 млрд руб. в 2011 г.¹ Абсолютный прирост в денежном выражении составил 9412,9 млрд руб., относительный прирост — 20,8% ((54585,6 млрд руб. — 45172,7 млрд руб.) / 45172,7 млрд руб.), темп роста — в 1,208 раза [2].

- *темпы роста и прироста промышленного производства* в целом по отраслям;
- *темпы роста и прироста реального объема продукции на душу населения.*

¹ Росстат. Национальные счета. ВВП — http://www.gks.ru/free_doc/new_site/vvp/tab10.xls.



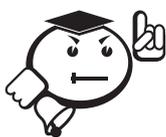
.....
 Экономический рост, рассчитанный в сопоставимых ценах, отражает *реальный экономический рост*, а рассчитанный в текущих ценах — *номинальный экономический рост*.

В экономической теории сложилось два основных подхода к трактовке форм проявления экономического роста. При рассмотрении экономического роста с точки зрения темпов увеличения реального объема производства, *первый подход* основывается на том, что в экономике не происходит глубоких структурных или институциональных изменений. Такой характер развития типичен для экономических систем, обладающих свойством целостности и сбалансированного взаимодействия с внешней средой. *Второй подход* рассматривает экономический рост как развитие национальной экономики, при котором темпы увеличения реального национального дохода превышают темпы роста населения. Сторонники этого подхода анализируют проблемы экономической динамики в «сверхдлинном» периоде, когда изменениям подвергаются основные институты власти, управления, объекты инфраструктуры, структурные взаимосвязи в экономике и в ее взаимодействии с внешней средой. «Сверхдлинный» период характеризуется не временем, а скоростью наступления событий. По времени он может быть даже короче долгосрочного периода, равного жизненному циклу основного капитала.

Экономический рост определяется рядом факторов. По способу воздействия различают прямые и косвенные факторы.

К *прямым факторам*, непосредственно определяющим физическую способность к экономическому росту, относятся:

- увеличение численности и повышение качества трудовых ресурсов;
- рост объема и улучшение качественного состава основного капитала;
- совершенствование технологии и организации производства;
- повышение количества и качества вовлекаемых в хозяйственный оборот природных ресурсов;
- рост предпринимательских способностей вообще.



.....
Косвенные факторы влияют на возможность превращения физической способности в действительность, реализуя потенциал, заложенный в прямых факторах, или ограничивая его.

К косвенным факторам (*факторам спроса, предложения и распределения*) относятся:

- снижение степени монополизации рынков;
- уменьшение цен на производственные ресурсы;
- изменение системы налогообложения;
- расширение возможности получения кредитов;

- действующий в обществе порядок распределения доходов между субъектами хозяйственной деятельности и т. п.

Чем выше совокупный спрос, тем больше товаров и услуг производится в стране. Факторы предложения (количество и качество природных, трудовых ресурсов, основного капитала и т. д.) делают рост физически возможным.

Распределение ресурсов по отраслям существенно влияет на возможность экономики полностью реализовать свой производственный потенциал. Это наглядно можно представить графически с помощью кривой производственных возможностей (кривой $ABCD$) (рис. 3.3).

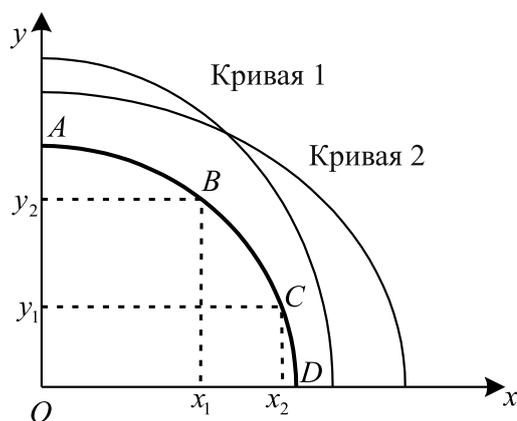
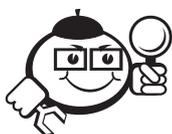


Рис. 3.3 – Граница производственных возможностей



Пример 3.4

Предположим, что жители какой-то гипотетической страны используют свои ресурсы для производства инвестиционных и потребительских товаров. По оси абсцисс будем откладывать потребительские товары x , а по оси ординат — инвестиционные товары y . Если экономика страны находится в любой точке, расположенной внутри кривой $ABCD$, то ее движение к кривой производственных возможностей будет характеризоваться более эффективным использованием имеющихся ресурсов. Экономический рост при использовании новых знаний и технологий может также сопровождаться смещением кривой $ABCD$ вправо.

Выбирая точку на кривой $ABCD$ как основу для будущего развития, страна делает выбор в пользу того или иного товара, сталкиваясь с ограниченностью ресурсов и своей будущностью.

Если направить ресурсы на производство оборудования (точка B), то рост экономики в будущем будет выше (кривая 1), чем в варианте выбора точки C , предполагающего возрастание текущего потребления в ущерб накоплению капитала (кривая 2).

Соотношение между темпами роста продукции и изменением объема факторов производства может быть разным в зависимости от типа экономического роста.

Выделяют два типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный.



.....
Экстенсивный тип роста — расширение объема материальных благ и услуг за счет вовлечения в производство дополнительных ресурсов при неизменном уровне технологии и качестве ресурсов.

Этот тип роста достигается за счет следующих факторов: увеличения числа занятых работников; роста объемов потребляемого сырья, материалов, топлива и других элементов оборотного капитала; увеличения объема инвестиций при сохранении существующего уровня технологии.



.....
Интенсивный тип роста — расширение производства за счет качественного совершенствования прямых факторов роста.

Для данного типа роста характерно: применение прогрессивных технологий; повышение квалификации работников; улучшение использования основных и оборотных фондов; повышение эффективности хозяйственной деятельности за счет лучшей ее организации.

В действительности не существует ни экстенсивного, ни интенсивного роста в чистом виде. Всегда имеет место преимущественно интенсивный или экстенсивный тип. Количественное совершенствование факторов роста, осуществляемое на основе внедрения достижений научно-технического прогресса (НТП), всегда требует вложения инвестиций в средства производства и рабочую силу. В свою очередь, рост рабочей силы и количества оборудования сопровождается изменением их качественных характеристик.

В настоящее время принято относить экономический рост к тому или иному типу в зависимости от удельного веса прироста реального ВВП (ВНП), обусловленного интенсивными факторами роста.



.....
Преимущественно интенсивный тип роста — тип роста, при котором доля реального ВВП (ВНП), полученного за счет интенсивных факторов роста, превышает 50%.

Расчеты, проведенные по разным методикам, показывают, что в индустриально развитых странах прирост национального дохода, обусловленный интенсивными факторами, превышал 50%, в то время как в России в начале 1990-х годов он был на уровне 30%.

Решающим фактором интенсивного роста является НТП. Ускорение прогресса начинается в XIX в. и стремительно возрастает в 30–50-х годах XX века в результате научно-технической революции (НТР), вызвавшей повышательную волну долгосрочного цикла Кондратьева.



.....

В связи с внедрением результатов НТР в производство стали выделять следующие виды экономического роста: трудосберегающий (более производительная техника значительно уменьшает потребности производства в работниках); капиталосберегающий (применение более передовых технологий и производительного оборудования); природосберегающий (применение технологий, экономящих сырье, топливо, материалы); всесторонний, основанный на применении всех перечисленных видов ресурсосбережения.

.....

С развитием и освоением достижений НТП интенсивные факторы становятся преобладающими.



.....

Экономический рост в реальной жизни сопровождается позитивными и негативными результатами.

.....

Положительные результаты выражаются:

- в росте материального изобилия и жизненного уровня населения страны;
- в достижении большего равенства в доходах.

К негативным результатам экономического роста относят:

- загрязнение окружающей среды;
- высокую интенсивность человеческого труда.

3.2.2 Современные модели экономического роста

Проблемы обеспечения экономического роста всегда волновали ученых. Современные экономические теории роста сформировались на основе кейнсианской теории макроэкономического равновесия и неоклассической теории Дж. М. Кларка.

В сороковых годах XX века были заложены основы некейнсианской теории роста. Кейнсианцы Е. Домар и Р. Харрод при построении своих моделей используют тот же логический инструментарий, что и Кейнс, но вместе с тем их модели имеют некоторые различия [4; 6; 13].

Наиболее простой для понимания является *модель Е. Домара*¹, предложенная в конце 1940-х годов.

Модель Домара основывается на следующих посылах:

- в модели представлен только рынок благ, который сбалансирован;
- технология производства основывается на производственной функции Леонтьева, которая отражает использование взаимодополняемых ресурсов;
- выпуск зависит только от одного ресурса — капитала;

¹Домар Евсей (р.1914) — американский экономист.

- на рынке труда существует избыточное предложение труда;
- выбытие капитала отсутствует;
- величины средней производительности капитала и нормы сбережений стабильны в течение периода.



.....
 В модели Домара основным фактором увеличения спроса и предложения является прирост автономных инвестиций.

Макроэкономическое равновесие устанавливается при равенстве прироста производства и прироста доходов, расходуемых на блага. Для его достижения *E*. Домар предложил систему, состоящую из трех уравнений: уравнения спроса, уравнения предложения и уравнения, выражающего равенство спроса и предложения.

Уравнение спроса ΔY_{AD} равно произведению прироста инвестиций на мультипликатор:

$$\Delta Y_{AD} = \Delta I \times M \quad \text{или} \quad \Delta Y_{AD} = \Delta I \times \frac{1}{MPS}.$$

Уравнение предложения ΔY_{AS} основывается на предпосылке: инвестиции, осуществляемые в текущем периоде, увеличивают капитал в будущем и представляют произведение двух элементов: предельной производительности капитала a и прироста капитала ΔK : $\Delta Y_{AS} = a \times \Delta K$.

Поскольку прирост капитала обеспечивается соответствующим объемом инвестиций, то формула предложения принимает вид $\Delta Y_{AS} = a \times I$. Равновесный экономический рост достигается при условии равенства спроса и предложения:

$$\frac{\Delta I}{MPS} = a \times I \quad \text{или} \quad \frac{\Delta I}{I} = a \times MPS.$$

Поскольку в условиях равновесия инвестиции равны сбережениям, то уровень дохода является величиной, пропорциональной уровню инвестиций: $\Delta Y/Y = \Delta I/I = a \times MPS$. Левая часть уравнения выражает годовой темп роста дохода или инвестиций, которые для поддержания полной занятости с помощью увеличения производственных мощностей должны расти с годовым темпом $a \times MPS$.



.....
E. Домар пришел к выводу о существовании *равновесного темпа прироста реального дохода*, при котором производственные мощности используются полностью.

Развитием модели Домара выступает *модель Харрода*¹.

¹Харрод Рой (1900–1978) — английский экономист.



.....
 Отличие модели Р. Харрода от модели Домара состоит в том, что он обосновывал свои выводы не на использовании мультипликатора, а на применении акселератора.

Р. Харрод основывался на том, что накопление представляет постоянную долю национального дохода, предельная и средняя склонность к накоплению (сбережения) равны между собой. Он использует эндогенную функцию инвестиций, и в этом случае объем осуществляемых капиталовложений есть функция прироста доходов между двумя периодами $I_t = v(Y_t - Y_{t-1})$. В его модели поведение предпринимателей зависит от их ожиданий относительно спроса на товары и услуги. Анализируя ожидания предпринимателей, Харрод пришел к выводу, что производители планируют объем собственного производства, исходя из ситуаций, сложившихся в экономике в предшествующий период:

- а) если их прошлые прогнозы относительно спроса оказались верными, то в данном периоде предприниматели оставят темпы роста объема выпуска неизменными;
- б) если спрос в экономике был выше предложения, то они увеличат темпы расширения производства;
- в) если же предложение товаров превышало спрос, то они снизят темпы роста.

Предположение равенства спроса и предложения в предшествующем периоде позволило Р. Харроду представить равновесный темп прироста объема выпуска следующим образом:

$$\frac{\Delta Y_t}{Y_{t-1}} = \frac{MPS}{1 - MPS} \quad \text{или} \quad \frac{\Delta Y_t}{Y_{t-1}} = \frac{MPS}{v - MPS}.$$

Выражение $MPS/(v - MPS)$, где v — акселератор, Харрод назвал гарантированным темпом роста.



.....
Гарантированный темп роста — а) такой темп роста, при котором производители будут удовлетворены тем, что они делают; б) линия развития, на которую настраиваются производители; в) линия динамического (поступательного непрерывного) развития.

Поддерживая «гарантированный» темп роста, можно обеспечить полное использование производственных мощностей, но полная занятость при этом достигаться будет не всегда.

Помимо «гарантированного» темпа роста Р. Харрод ввел понятие естественного темпа роста.



.....
Естественный темп роста — это максимальный темп роста ВВП, допускаемый ростом активного населения и техническим прогрессом.

Если гарантированный темп роста, удовлетворяющий предпринимателей, выше естественного, то вследствие недостатка трудовых ресурсов фактический темп окажется ниже гарантированного: производители будут разочарованы в своих ожиданиях и снизят объем выпуска и инвестиций. Если же гарантированный темп роста окажется меньше естественного, то фактический темп роста превысит гарантированный, так как избыток трудовых ресурсов позволит увеличить инвестиции.



.....
 Идеальное динамическое равновесие в модели Харрода наблюдается при равенстве трех темпов роста: гарантированного, естественного и фактического. Рассмотрим модель Р. Харрода на примере.



Пример 3.5

Предположим, что первоначально экономика находилась в состоянии равновесия ($Y_{AD} = Y_{AS} = 200$ ден. ед.), MPS и A были равны соответственно 0,4 и 2. Тогда, в соответствии с моделью Харрода, гарантированный темп роста составит $0,25 \cdot 0,4 / (2 - 0,4)$. Это значит, что в 1-ом периоде равновесие будет сохраняться, если предприниматели запланируют объем производства, равный 250 ден. ед.: $200 + 0,25 \times 200$.

Знание выпуска позволяет определить объем инвестиций, необходимый для расчета совокупного спроса:

$$I = 2 \times (250 - 200) = 100 \text{ ден. ед.}$$

Совокупный спрос Y_{AD} в условиях равновесия составит:

$$Y_{AD} = \frac{100}{0,4} = 250 \text{ ден. ед.}$$

Произведенные расчеты показывают, что объем спроса равен объему предложения и равновесие в экономике сохраняется. Если же предприниматели сделают излишне оптимистические прогнозы об изменениях объема спроса и расширят производство в большем объеме, чем необходимо для сохранения равновесия, например до 280 ден. ед., то их потребности в инвестициях составят 160 ден. ед.: $2 \times (280 - 200)$.

Это в конечном итоге приведет к превышению совокупного спроса по сравнению с величиной совокупного предложения: $Y_{AD} = 160/0,4 = 400$. Обнаружив дефицит, предприниматели попытаются снова расширить инвестиции, но это вновь приведет к неравновесию.

Модели Домара и Харрода хорошо описывали реальные процессы экономического роста в 1920–50 гг., но для 1950–70-х годов наиболее удобной является модель Р. Солоу¹, представителя неоклассического направления.



.....
Модель Солоу — это непрерывная односекторная модель экономической динамики (в которой представлены только фирмы и домашние хозяйства), показывающая взаимосвязь накопления капитала и сбережений населения.

Ученый показал, что нестабильность динамического равновесия в кейнсианских моделях была следствием невзаимозаменяемости факторов производства. Для создания своей модели он использовал [4, 12]:

- совершенную конкуренцию на рынке факторов производства и полную занятость;
- функцию Кобба—Дугласа ($v = 1,01 \times L^{3/4} \times K^{1/4}$), в которой труд и капитал являются взаимозаменяемыми факторами, а степенные коэффициенты показывают, насколько увеличится объем производства (национального дохода), если соответствующий производственный фактор увеличится на 1%;
- убывающую предельную производительность капитала, в то время как у Харрода капиталоемкость (отношение капитала к выпуску) была постоянна;
- постоянную отдачу от масштаба;
- неизменную норму выбытия капитала и др.

Условия равенства спроса и предложения на одного занятого Солоу представил в следующем виде:

$$y_{AD} = y_{AS}; \quad y_{AD} = c + i,$$

где c и i — потребление и инвестиции в расчете на одного занятого; y — совокупный спрос в расчете на одного занятого.

Если потребление на одного занятого выразить через норму сбережения (APS), то совокупный спрос будет определяться по формуле:

$$y = (1 - APS) \times y + i.$$

Преобразовывая эту формулу, получим уравнение спроса на произведенный продукт: $y = i/APS$.

Совокупное предложение при постоянной отдаче от масштаба z Солоу описал с помощью производственной функции Кобба—Дугласа $v = f(K, L)$. Для любого положительного z верно следующее равенство: $z \times f(K, L) = f(zK, zL)$.

Если предположить, что $z = 1/L$ тогда получим, $v/L = f(K/L, 1)$, где v/L — производительность труда; K/L — фондовооруженность.

¹Солоу Роберт (р.1924) — американский экономист, лауреат Нобелевской премии 1987 г. за вклад в развитие теории экономического роста.

Теперь обозначим v/L через y , а K/L через k и перепишем исходную функцию в форме взаимосвязи между производительностью и капиталовооруженностью (фондовооруженностью): $y = f(k)$.

Таким образом, равновесие наблюдается при условии:

$$y = f(k) = \frac{1}{APS} \quad \text{или} \quad i = APS \times f(k).$$

Р. Солоу пришел к выводу: динамика объема выпуска зависит от объема капитала, а объем капитала меняется под воздействием инвестиций и изменения нормы выбытия d . В свою очередь, инвестиции зависят от фондовооруженности и нормы накопления (сбережения).

Графическое изображение этой ситуации дано на рис. 3.4, который показывает установление долгосрочного равновесия при пересечении кривых выбытия и инвестиций.

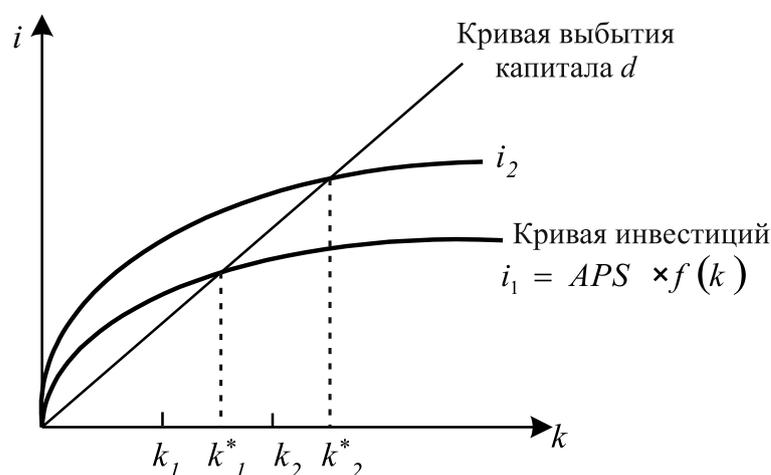


Рис. 3.4 – Определение равновесного уровня фондовооруженности труда



.....
 Если величина k_1 ниже k_1^* (величина капиталовооруженности в состоянии долгосрочного устойчивого равновесия), то валовые инвестиции будут больше коэффициента выбытия и запас капитала начнет возрастать на величину чистых инвестиций. В случае превышения k_2 над k_1^* запас капитала будет сокращаться.

Рост нормы накопления приводит к смещению кривой инвестиций i_1 в положение i_2 и наступлению нового равновесия, характеризующегося более высокими значениями фондовооруженности и производительности труда.

Введение в модель фактора роста населения привело к уменьшению равновесного уровня фондовооруженности — $k'^* < k_1^*$ (рис. 3.5).

Учет в модели Р. Солоу фактора технического прогресса изменяет исходную производственную функцию. Она становится трудосберегающей и принимает вид:

$$Y = f(K, L \times E),$$

где E — эффективность труда; $L \times E$ — численность условных единиц труда с постоянной эффективностью E .

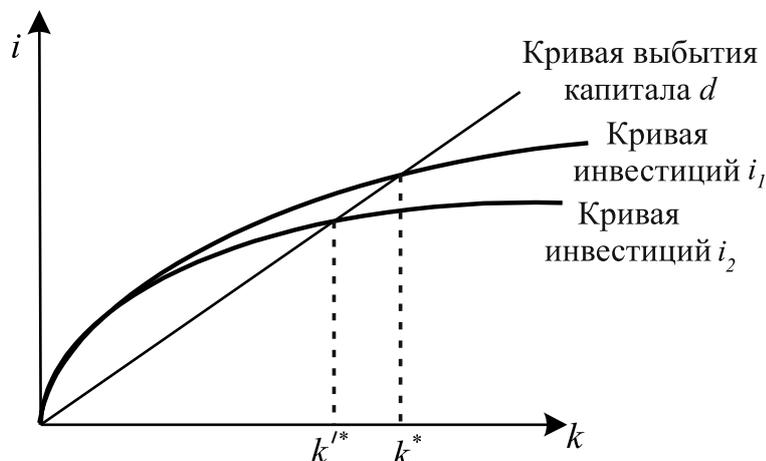


Рис. 3.5 – Влияние фактора роста населения на долгосрочное равновесие

Расчет новых показателей производительности труда и фондовооруженности и приравнивание объема спроса и предложения позволили Р. Солоу прийти к выводу о положительном влиянии технического прогресса на увеличение выпуска продукции на душу населения.

Выделяют следующие типы технического прогресса [6]:

- 1) нейтральный, если он не сопровождается изменением доли труда и капитала в национальном доходе. Этот тип прогресса имеет свои разновидности:
 - нейтральный по Харроду, в котором эффект технического прогресса вменяется труду и выступает в виде условного увеличения трудовых ресурсов. В алгебраическом виде функция выпуска имеет вид: $y = f(k \cdot L, K)$;
 - нейтральный по Хиксу, в котором эффективность всех факторов увеличивается в одинаковой пропорции, т. е. k располагается перед f : $y = k \cdot f(L, K)$;
 - нейтральный по Солоу, в котором сохраняется неизменным равенство между оплатой труда и предельной производительностью труда и дальнейшее увеличение затрат труда невыгодно;
- 2) трудосберегающий технический прогресс, который сопровождается снижением доли труда в национальном доходе.

Американский экономист Э. Фелпс, развивая модель Солоу, сформулировал «золотое правило» накопления [3].



.....
 «Золотое правило» накопления — а) правило выбора оптимального объема капиталовооруженности для максимизации объема потребления на одного занятого; б) правило определения максимальной величины средней нормы потребления на одного занятого при равенстве темпа прироста капитала и предельной производительности капитала; в) правило поведения субъектов: каждое поколение должно сберегать для будущих поколений такую же часть национального дохода, которую оно получает от предыдущих.

Согласно этому правилу, если норма сбережения равна эластичности выпуска по капиталу, то в растущей экономике, где существует постоянная отдача капитала, средняя норма потребления достигает максимума при полном использовании труда и капитала.

Представим эту ситуацию графически. Если по оси абсцисс расположить устойчивый уровень фондовооруженности k^* , а по оси ординат — совокупный спрос y^* , состоящий из потребления и инвестиций в условиях устойчивого роста, тогда кривая выбытия капитала d^* и кривая $f(k^*)$ будут иметь вид, такой же, как на рис. 3.4.

Обозначим устойчивый уровень фондовооруженности и уровень потребления, соответствующий оптимальной норме накопления, соответственно k^{**} и c^{**} . Тогда максимальный уровень потребления достигается в точке E (рис. 3.6).

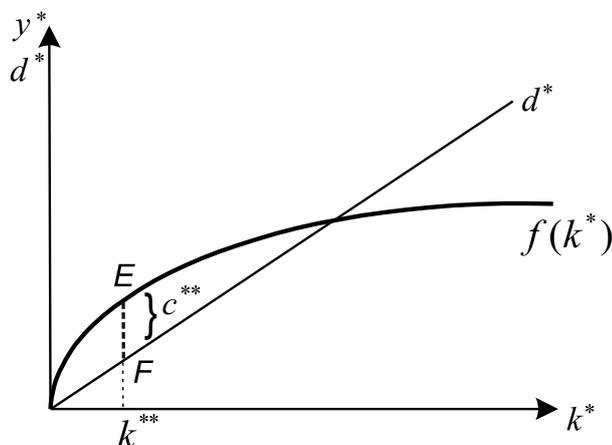


Рис. 3.6 – «Золотое правило» Фелпса

Если в экономике выбран уровень вооруженности $k^* < k^{**}$, то объем выпуска увеличивается быстрее, чем величина выбытия, и разница между ними, равная потреблению, растет. И наоборот, если выбран уровень вооруженности $k^* > k^{**}$, то увеличение объема выпуска будет меньше роста выбытия и разница между ними, равная потреблению, уменьшается. В точке E предельный продукт капитала равен норме выбытия ($MP_K = d$), а с учетом роста населения n и технического прогресса g это равенство примет вид $MP_K = d + n + g$.



.....
 Если в исходном состоянии экономика имеет запас капитала больше, чем по «золотому правилу», то необходима программа по снижению нормы накопления.

Реализация этой программы приведет к росту потребления и снижению инвестиций. При этом экономика выходит из состояния равновесия. Новое состояние равновесия будет соответствовать «золотому правилу» с более высоким уровнем потребления, поскольку текущий запас капитала чрезмерно высок. И наоборот, если экономика в исходном состоянии имеет запас капитала меньше, чем по «золотому правилу», то необходима программа, направленная на повышение нормы сбережения.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 3.2.1 Используя данные таблицы, составленные агентством РИА-Аналитика/Центр экономических исследований по данным МВФ, определите темп прироста ВВП на душу населения в 2011 г. по сравнению с 2010 г. в различных странах мира, по паритету покупательной способности национальных валют¹.

Страна	ВВП на душу населения по ППС в долл. США	
	2010 год	2011 год
США	46900,0	48387,0
Япония	34330,0	34740,0
Россия	15180,0	16030
Китай	7550,0	8382,0

Задача 3.2.2 Предположим, что в стране предельная производительность капитала равна 0,25, а предельная склонность к потреблению — 0,8. Определите темп прироста реального дохода согласно модели Домара.

Задача 3.2.3 Известно, что в экономике страны наступило равновесие при объеме национального выпуска, равного 8800 ден. ед. Предельная склонность к потреблению равна 0,8. Коэффициент акселератора равен 2. Определите «гарантированный» темп роста согласно модели Харрода.

Задача 3.2.4 Производство национального дохода описывается функцией: $Y = \sqrt{KL}$. В базовом периоде в хозяйстве страны находилось 10 единиц труда и 250 единиц капитала. За текущий год численность трудовых ресурсов выросла на 5%. Определите объем национального дохода в базовом и текущем годах и абсолютный прирост национального дохода за текущий год.

Задача 3.2.5 Используя «золотое правило» Фелпса и показатели, приведенные в таблице, определите:

- предельный продукт капитала без учета роста населения и технологического прогресса;

¹РИА-Новости. <http://ria.ru/research>.

- б) предельный продукт капитала с учетом роста населения и технологического прогресса.

Норма выбытия	Темп роста численности занятых	Темп роста технического прогресса
6%	0,8%	2%



Контрольные вопросы по главе 3

- 1) Чем обусловлено циклическое развитие экономики?
- 2) Какие изменения происходят в экономике на различных фазах экономического цикла?
- 3) Что характеризует коэффициент *gap GNP*?
- 4) Что характерно для каждого вида экономического параметра и показателя в различных фазах цикла?
- 5) Каковы причины, вызывающие циклы Китчина, Жугляра, Кузнеца, Кондратьева?
- 6) Чем отличаются детерминистический и стохатический подходы к исследованию делового цикла?
- 7) Чем обусловлено появление безработицы в фазе спада деловой активности?
- 8) Кто относится к безработным?
- 9) Какие показатели используются для измерения уровня безработицы?
- 10) Что собой представляет естественная безработица?
- 11) Какие зависимости отражаются в законе Оукена?
- 12) Каковы причины инфляции?
- 13) Какие показатели используются для измерения инфляции?
- 14) Назовите виды и формы проявления инфляции.
- 15) Каковы социально-экономические последствия инфляции?
- 16) В каких формах проявляется инфляционный налог?
- 17) В чем суть эффекта Оливера—Танзи?
- 18) Какая взаимосвязь существует между безработицей и инфляцией?
- 19) В чем состоит различие краткосрочной и долгосрочной кривых Филлипса?
- 20) Что понимается под экономическим ростом?
- 21) В чем суть двух основных подходов к трактовке форм проявления экономического роста?

- 22) Какие показатели используются для измерения экономического роста?
- 23) Перечислите основные факторы экономического роста.
- 24) Назовите типы экономического роста.
- 25) Чем отличаются неокейнсианские модели экономического роста от неоклассических?
- 26) Каковы особенности модели экономического роста Домара?
- 27) Что характерно для модели экономического роста Харрода?
- 28) Что собой представляют гарантированный и естественный темпы роста?
- 29) Каковы предпосылки и особенности модели экономического роста Солоу?
- 30) Какие существуют типы технического прогресса и чем они отличаются?
- 31) В каких формах реализуется нейтральный тип технического прогресса?
- 32) Какова взаимосвязь инвестиций и экономического роста?
- 33) В чем суть «золотого правила» накопления Фелпса?

Глава 4

ПРАВИТЕЛЬСТВО КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АГЕНТ В ЭКОНОМИКЕ

4.1 Провалы рынка и роль правительства

Экономическая практика выявила в XIX веке и подтвердила в XX веке, что существуют ситуации (так называемое *«фиаско» рынка*), когда рыночная координация не обеспечивает эффективного использования ресурсов. Обычно выделяют четыре типа неэффективных ситуаций, свидетельствующих о провалах (*«фиаско»*) рынка [14]:

- 1) существование монополий. Поскольку монополии, стремящиеся к максимуму прибыли, не доводят выпуск до оптимального с позиций общества объема, то правительство создает антимонопольное законодательство, запрещающее монополизацию отраслевого сбыта, осуществляет разделение монополиста на несколько конкурирующих между собой предприятий, регулирует деятельность естественных монополий;
- 2) наличие несовершенной (асимметричной) информации. Постоянное обновление ассортимента продукции под влиянием изменяющихся потребностей и усложнение продукции в результате внедрения достижений НТП сопровождается несвоевременным информированием потребителей о качестве товара. Из-за недостатка информации многие потребители с подозрением относятся к новым торговым маркам и разнообразию товаров. Для устранения асимметричности информации государство создает специальные организации, проводящие экспертизы качества товаров и услуг, выдающие сертификаты, подтверждающие безопасность товара для потребителя, устанавливает ГОСТы на выпускаемую продукцию и гарантийные сроки службы изделий и т. д.;
- 3) образование внешних эффектов. При производстве и потреблении некоторых экономических благ часто возникают прямые, неопосредованные

непосредственно рынком, благоприятные и неблагоприятные воздействия одного экономического субъекта на результаты деятельности другого субъекта;

- 4) создание общественных благ. Рынок не предусматривает производство общественных благ (противопожарная безопасность, национальная оборона и др.), которые хотя и приносят удовлетворение потребителям, не могут быть четко разделены, оценены и проданы каждому потребителю.



.....
Внешние эффекты (экстерналии) — это издержки или выгоды от рыночных сделок, не получившие отражения в ценах.

Эти эффекты называются внешними, так как касаются не только участвующих в данной операции экономических агентов, но и третьих лиц.

Внешние эффекты делятся на положительные и отрицательные эффекты, возникающие в результате как производства, так и потребления товаров и услуг. В зависимости от того, какая из сторон создает внешние эффекты для другой стороны, можно выделить четыре типа отношений:

- 1) производство — производство;
- 2) производство — потребление;
- 3) потребление — производство;
- 4) потребление — потребление.



.....
Положительный внешний эффект имеет место тогда, когда потребление или производство одного субъекта приводит к увеличению полезности (прибыли) других субъектов.

Например, вакцинация студентов и учащихся от гриппа приводит к уменьшению числа людей, заболевших гриппом.



.....
Отрицательный внешний эффект образуется в случае, если деятельность одного хозяйствующего субъекта вызывает издержки для других.



Пример 4.1

Предположим, что нефтехимический комбинат осуществляет сброс загрязненной воды в реку и травит рыбу, которую вылавливает рыболовецкая артель. Поскольку завод не очищает воду, то его частные предельные издержки ($MC_{\text{част}}$) оказываются ниже предельных общественных издержек ($MC_{\text{общ}}$) (рис. 4.1).

Это приводит к тому, что количество выпускаемой продукцией фирмой (Q_1) превышает эффективный с точки зрения общества объем выпуска (Q_2). Цена това-

ра, не учитывающая затраты на создание очистных сооружений (P_1), оказывается ниже оптимальной цены (P_2) и позволяет фирме получать незаслуженную прибыль.

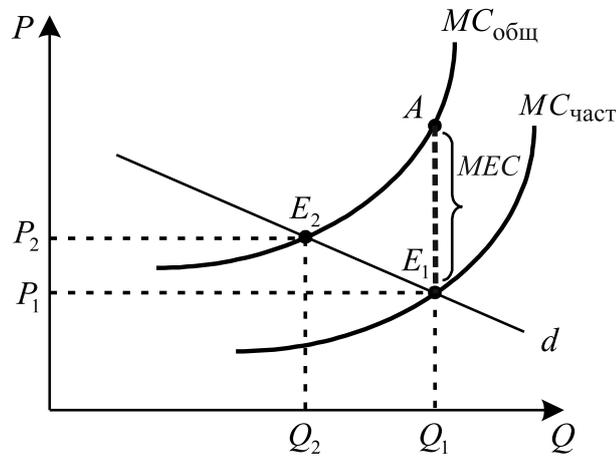
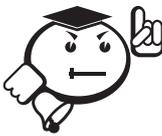


Рис. 4.1 – Отрицательный внешний эффект

Площадь треугольника ΔAE_2E_1 показывает чистые потери общества, возникающие из-за производства продукции больше Q_2 .



Точку E_2 называют точкой аллокативной эффективности, поскольку она учитывает все затраты общества на производство продукции в объеме Q_2 .



Величина предельных общественных издержек $MC_{общ}$ состоит из предельных частных издержек $MC_{част}$ и предельных внешних издержек MEC .

В случаях с положительными внешними эффектами также имеет место неэффективность, проявляющаяся в том, что производится меньшее количество экономического блага, чем это было бы оптимальным с точки зрения общества. Точка аллокативной эффективности, находящаяся на пересечении кривых предельных общественных выгод $MB_{общ}$ и предельных общественных издержек $MC_{общ}$, достигается при выполнении следующего равенства:

$$MB_{част} + MEV = MC_{част} + MEC, \quad (4.1)$$

где $MB_{част}$ — предельная частная выгода, MEV — внешняя предельная выгода, которая может выступать в виде субсидий и т. п.

Для сокращения совокупных потерь общества, которые навязывает частный производитель отрицательной экстерналии, либо для роста совокупной выгоды общества, благодаря источнику положительных экстерналий используются два основных способа регулирования внешних эффектов:

- 1) нерыночный способ, осуществляемый с участием и без участия государства;
- 2) рыночный способ (создание рынка, в ходе которого происходит купля-продажа правами собственности на ресурсы).

Способы регулирования внешних эффектов реализуются в интернализации.



.....
Интернализация — это способ трансформации внешних предельных издержек (выгод) во внутренние.

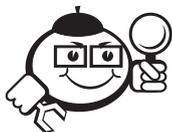
Интернализация может осуществляться разными способами:

- добровольные соглашения между производителями внешних эффектов и третьими лицами, на которых они оказывают воздействие;
- установление системы допустимых ограничений на объемы внешних эффектов. Например, запрет на производство (потребление) некоторых благ, введение стандартов на объемы выбросов загрязняющих веществ, введение штрафов за сверхнормативные выбросы (административный способ регулирования экстерналий);
- установление системы налогообложения или субсидирования производителя внешнего эффекта со стороны государства (экономический способ регулирования экстерналий);
- определения прав собственности на внешние эффекты между сторонами.

Рассмотрим экономический способ регулирования внешних эффектов посредством применения налогов. Введение налога (t) сдвигает кривую $MC_{\text{част}}$ в положение $MC_{\text{общ}}$ и превращает внешние эффекты во внутренние, а рыночное равновесие E_1 — в эффективное E_2 (рис. 4.2). Американский экономист А. Пигу предложил устанавливать налог на каждую единицу продукции, выпускаемой предприятием.



.....
Налог Пигу — налог, вводимый для корректировки воздействий отрицательного внешнего эффекта.



Пример 4.2

Предположим, что фирма производит товар X в условиях совершенной конкуренции и находится в состоянии равновесия ($MR = MC$) (рис. 4.2).

Ее предельные издержки MC при оптимальном выпуске Q_1 не включают затрат на нейтрализацию отрицательного внешнего эффекта. После установления налога на единицу выпускаемой продукции кривая частных предельных издержек MC смещается влево в положение MC^t .

Новое равновесие наблюдается в точке E_2 , где пересекаются две кривые: кривая предельных общественных издержек $MC_{\text{общ}}$, включающая частные MC и внешние предельные затраты MES и новая кривая частных предельных издержек MC^t . Таким образом, налог Пигу заставит предприятие учитывать внешние затраты и тем

самым способствовать достижению общественно-оптимального уровня производства. Для того чтобы этот налог полностью компенсировал негативные для общества последствия, его величина t должна равняться внешним предельным издержкам при общественно-оптимальном выпуске. В отличие от других налогов, налог Пигу не только способствует увеличению налоговых поступлений в бюджет, но и является средством повышения экономической эффективности производства.

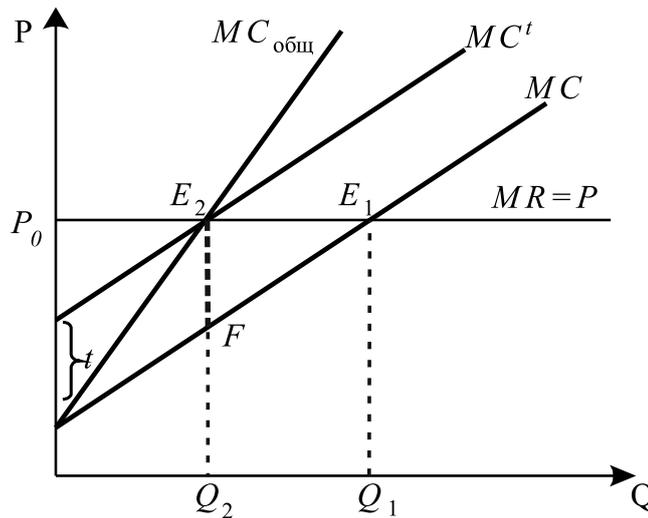


Рис. 4.2 – Налог Пигу



Другой американский ученый Р. Коуз предложил иной способ решения проблемы внешних эффектов, а именно *создание рынка на экстермальную продукцию через закрепление собственности на право производить внешние эффекты.*

Для того чтобы рынок экстерналий мог работать нормально, необходимы два условия:

- 1) во-первых, пострадавший субъект должен иметь право собственности на использование ресурса, который необходим фирме для производства «вредного» товара. Только в этом случае он сможет препятствовать производству и требовать компенсации за причиненный ущерб. Например, строительство новой дороги в городе требует разрушения домов, находящихся на пути прохождения магистрали. Самый простой способ решения задачи — предоставить жильцам квартиры в этом же районе, не ухудшающие их положения;
- 2) во-вторых, издержки на проведение переговоров фирмы с пострадавшими субъектами о компенсации не должны быть слишком велики. Если сроки строительства дороги жесткие, то практически невозможно при отсутствии жилья в этом районе удовлетворить потребности жильцов. В этом случае транзакционные издержки слишком велики, что затрудняет решение задачи, а иногда не позволяет решить проблему вообще.

Рассмотрим способы нейтрализации отрицательного эффекта при ситуациях, когда права собственности на объекты, их порождающие, закреплены сначала за нефтехимическим комбинатом, а затем за рыболовецкой артелью.



Пример 4.3

Предположим, что комбинат согласился на снижение объема выпуска с Q_1 до общественно оптимального выпуска Q_2 получая сумму денег от рыболовецкой артели, способную возместить потери, обусловленные сокращением выпуска (рис. 4.3). Расстояние между $MC_{\text{общ}}$ и $MC_{\text{част}}$ при Q_2 характеризует максимальный размер выплат рыбохозяйству комбинату в обмен за его отказ от производства соответствующего количества продукции.

Если рыболовецкая артель будет настаивать на сокращении выпуска до Q_3 и готова заплатить комбинату за каждую непроизведенную дополнительную единицу продукции сумму, равную расстоянию AB , то сделка не состоится в связи с тем, что каждая дополнительная единица продукции приносит комбинату при выпуске Q_2 сумму, равную разности между рыночной ценой продукта и частными предельными издержками (отрезок CB). Сделка могла бы произойти, если бы суммы компенсации устроили обе стороны.

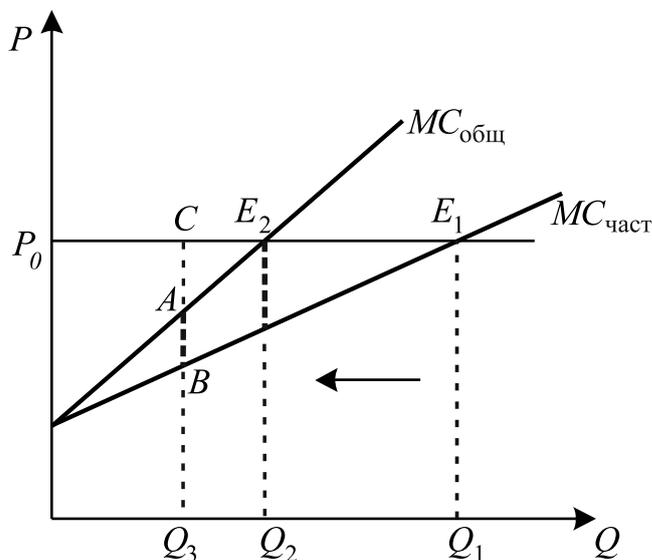


Рис. 4.3 – Применение теоремы Коуза

Аналогичные выводы можно получить и в случае, когда право собственности на озеро принадлежит рыболовецкой артели. В этом случае предметом соглашений станет размер платежей комбината рыбохозяйству за загрязнение водоема отходами производства. Рыболовецкая артель согласится на загрязнение только в том случае, если платежи комбината будут выше предельных затрат (для рыбохозяйства) на вылов рыбы в условиях загрязнения. Комбинат согласится платить за разрешение на выброс отходов химического производства, если этот платеж будет ниже, чем избыток предельного дохода каждой дополнительно выпущенной единицы продукции над связанными с ее производством предельными затратами ($P - MC$).

Несмотря на передачу права собственности на водоем, комбинат также выйдет на общественно-оптимальный выпуск продукции Q_2 .

Из этого следует вывод, получивший название *теорема Коуза* (*Коуза—Стиглера*¹) [15]:



Свободный обмен правами собственности обеспечивает их эффективное распределение независимо от того, как они были распределены первоначально.

Таким образом, регулирование отрицательных внешних эффектов без вмешательства государства, осуществляемое в форме выплаты компенсаций источником отрицательных внешних эффектов пострадавшему лицу, обеспечит эффективное распределение ресурсов.

Анализ практики использования теоремы Коуза показал ее применимость в тех случаях, когда в соглашения вовлечено небольшое количество участников и источник отрицательных экстерналий известен.

Американский экономист Р. Дэйлси предложил два способа передачи части прав собственности на окружающую среду в форме лицензии на загрязнение:

- 1) продажа лицензий через аукцион;
- 2) бесплатное первичное распределение лицензий на загрязнение, а затем купля-продажа лицензий фирмами.

Фирмы, которые имеют более низкие издержки на охрану окружающей среды, будут продавать лицензии предприятиям, у которых они высоки. Если же цена лицензии у некоторых фирм окажется выше издержек по снижению вредных выбросов, то они должны прекратить производство, что обеспечит переход прав к фирмам, имеющим низкие издержки.

Рассмотрим интернализацию внешнего эффекта путем объединения деятельности двух лиц, выпускающих различные товары, но использующих один и тот же ресурс.



Пример 4.4

Предположим, что после увеличения сброса отходов в реку, рыболовецкая артель вынуждена ловить рыбу в более отдаленных местах и ее издержки возрастают. Чтобы снизить издержки на выпуск своей продукции, комбинат и рыболовецкая артель решают объединиться. До объединения комбинат выпускал Q_1 , а после объединения — Q_2 . На рис. 4.3 видно, что интернализация внешнего эффекта привела к сокращению выпуска комбината и величины отрицательного внешнего эффекта.

¹ Стиглер Джордж (1911–1991) — американский экономист, лауреат Нобелевской премии, занимавшийся проблемами функционирования рынков и государственного регулирования.

Когда внешний эффект оказывает воздействие на благосостояние не одного, а многих субъектов, тогда проблема внешних эффектов переходит в проблему производства общественных благ.



.....
Общественные блага — это блага, которые не могут производиться в достаточном количестве частными фирмами и их выпуск осуществляется государством.

Общественные блага обладают двумя свойствами [3, 16]:

- *неисключаемостью*, т. е. невозможностью лишить какого-либо индивида возможности пользоваться данным благом, даже по его собственному желанию. Отсюда следует свойство *неделимости* общественного блага: субъект не может сам выбрать объем потребления блага;
- *неконкурентностью*. С увеличением числа потребителей блага уровень потребления каждого из них не уменьшится.



.....
 Важнейшей характеристикой общественных благ является территориальная граница их потребления.

С точки зрения дифференциации границ потребления выделяются следующие общественные блага:

- *международные* (борьба с загрязнением воздуха и расширением озоновой дыры, стандарты, сокращающие транзакционные издержки, международная стабильность и т. д.);
- *общегосударственные* (оборона страны, охрана общественного порядка, деятельность федеральных исполнительных, законодательных и судебных властей и т. д.);
- *местные* (освещение улиц, озеленение площадей, содержание парков и т. д.).

Чистых общественных благ очень мало. В большинстве случаев общественные блага являются смешанными, обладающими чертами как общественных, так и частных благ. В одном случае смешанное благо может обладать свойствами исключаемости и неконкурентности (клубные блага, к которым относятся кабельное телевидение, всевозможные клубы, в которых есть членские взносы и др.), в другом случае — свойствами неисключаемости и конкурентности.



Пример 4.5

.....
 Как известно, услуги по оказанию экстренной медицинской помощи предоставляются бесплатно всему населению, но если машина скорой помощи отправилась к одному больному, то она не может приехать к другому (свойство неисключаемости не работает).

Свойства неисключаемости и конкурентности присущи перегружаемым общественным благам. К ним относятся дороги, пешеходные дорожки, спортивные площадки, парки со свободным доступом людей и т. д. Так, с ростом числа машин на дорогах в часы пик водители начинают конкурировать за возможность быстрого проезда.



.....
Оптимальный объем производства общественных благ — это объем, при котором достигается равенство спроса и предложения (рис. 4.4) [16].

Роль кривой предложения общественных благ выполняет *кривая предельных общественных издержек* $MC_{\text{общ}}$.

Кривая спроса на общественное благо имеет отрицательный наклон, но определяется сложением индивидуальных кривых спроса не по горизонтали, как для частного блага, а по вертикали.



.....
Оптимальный объем общественных благ производится тогда, когда сумма цен спроса всех субъектов равна предельным издержкам на производство блага.



Пример 4.6

Предположим, что в обществе находятся два человека, которые живут в одном доме. Общественное благо — уборка лестницы. На рис. 4.4 представлены кривые индивидуального спроса двух потребителей D_1 и D_2 .

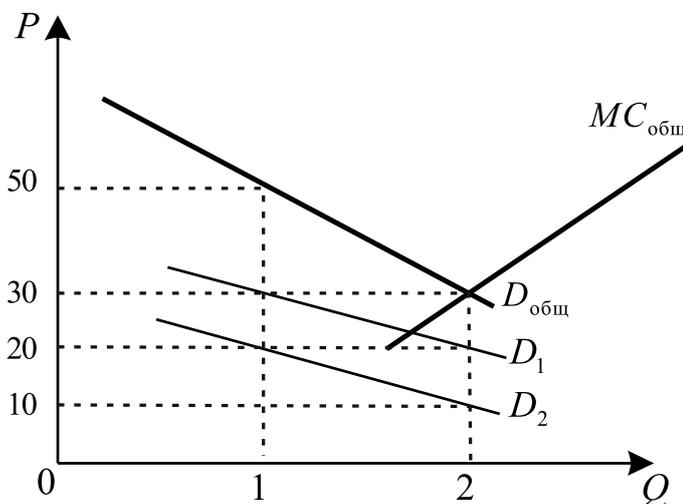
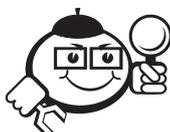


Рис. 4.4 – Оптимальный объем общественного блага

На оси абсцисс показано число производимых уборок, а на оси ординат возможные расходы на оплату каждой уборки лестницы. Первый индивид готов заплатить за одну уборку в месяц 30 руб., а за две уборки 50 руб., так как вторая уборка, согласно его кривой спроса, имеет меньшую полезность и, следовательно, цену, равную 20. Второй индивид готов заплатить за одну уборку 20 руб., а за две — 30 руб. (Q_{d2}). За третью уборку оба жильца платить не готовы. Суммируем расходы двух субъектов на первую уборку и получим сумму, равную 50 руб. Поскольку общие расходы на две уборки равны 80 руб., то суммарная цена второй уборки равна 30 руб. (80–50). Соответствующие точки (1-я уборка — 50) и (2-я уборка — 30) лежат на кривой суммарного спроса на общественное благо $D_{общ}$. Пересечение кривой $D_{общ}$ с кривой $MC_{общ}$ указывает, что жильцы, проживающие в доме, готовы совместно оплачивать только две уборки в месяц. Если предельные затраты на разовую уборку лестницы одинаковы и равны, предположим 30 руб., то оптимальный объем производства будет равен 2 уборкам.



Для общественного блага величина совокупного спроса со стороны n -го числа граждан есть в то же время величина индивидуального спроса, так как каждый гражданин потребляет или пользуется этим благом в одной и той же степени, т. е. $Q_{общ} = q_1 = q_2 = \dots = q_n$, где $q_1 \dots q_n$ — количество потребленного блага каждым субъектом.



Пример 4.7

Предположим, что спрос на общественное благо предъявляют два субъекта, имеющие разные функции спроса: $P_1 = 100 - Q_1$; $P_2 = 80 - Q_2$. Каков будет оптимальный объем спроса на блага, если предельные издержки равны 60 ден. ед.? Кто из субъектов больше ценит данное благо?

Решение:

Сначала запишем общую функцию спроса на общественное благо, суммируя функции спроса:

$$P_D = (100 - Q) + (80 - Q); \rightarrow P_D = 180 - 2Q.$$

Оптимальный объем произведенного блага найдем, приравнявая общую функцию спроса к предельным издержкам:

$$180 - 2Q = 60; \rightarrow Q = 60.$$

Вывод: первый субъект ценит данное благо выше, чем второй, и заплатит за приобретенные 60 ед. цену, равную 40 ден. ед., а второй — только 20 ден. ед.

В некоторых случаях оптимальный объем производства общественных благ можно определить посредством голосования (по решению большинства лиц). Основная трудность определения оптимального объема производства общественных благ состоит в том, что предельные выгоды (спрос) каждого субъекта от использования общественных благ невозможно выявить. В связи с этим финансирование производства общественных благ осуществляется органами власти на всех уровнях за счет налоговых сборов и выбора приоритетов при расходовании государственных средств.

4.2 Методы и инструменты государственного регулирования

Постоянное действие сил, нарушающих макроэкономическое равновесие, требует активного вмешательства государства.



.....
Государственное регулирование экономики (ГРЭ) — целенаправленный процесс воздействия на объекты посредством микро- и макроэкономических регуляторов в целях достижения равновесного роста общей экономической системы.

Оно направлено на достижение двух целей: генеральных и конкретных. К генеральным целям относятся: экономическая и социальная стабильность, обеспечение национальных конкурентных преимуществ, экономическая безопасность, адаптация рыночного механизма к различным ситуациям и т. д. Конкретные цели зависят от разновидностей объектов государственного регулирования [14].



.....
Объекты ГРЭ — это сферы, отрасли, регионы, а также процессы, ситуации, явления, в которых возникли проблемы, требующие вмешательства государства.

К ним относятся: экономический цикл, региональная и отраслевая структура хозяйства, занятость, денежное обращение, платежный баланс, цены, условия конкуренции, социальные отношения, окружающая среда, внешние экономические связи.



.....
Субъектами регулирования являются: носители, выразители и исполнители хозяйственных интересов.

Носителями хозяйственных интересов являются социальные группы, отличающиеся друг от друга имущественным состоянием, доходами, видами деятельности и т. п. К ним относятся наемные работники, фермеры, предприниматели и т. д.

К выразителям хозяйственных интересов относят ассоциации, различные союзы, профсоюзы и т. п. [8].

Исполнителями хозяйственных интересов выступают центральные (федеральные), региональные и муниципальные органы управления.

Органы власти, осуществляя регулирование социально-экономических процессов, используют систему методов и инструментов, которые меняются в зависимости от экономических задач, материальных возможностей государства, накопленного опыта регулирования.



.....
Методы регулирования подразделяются на прямые и косвенные.

К *прямым методам* относятся правовые, административные и некоторые экономические средства.

Правовое регулирование состоит в установлении правил «экономической среды» для производителей и потребителей. Примером законодательной формы регулирования является «Закон о защите прав потребителей».

Административные средства базируются на властно-распорядительных отношениях и включают меры защиты, разрешения и принуждения. Например, власти прекращают выдачу лицензий на новое промышленное строительство, защищая окружающую среду.

Косвенные методы включают в себя в основном экономические средства, связанные со стимулированием, а также некоторые неэкономические, например средства убеждения. В ряде случаев правительство обращается с призывами к населению проявить сдержанность в расходах, покупать больше отечественных товаров, покупать облигации государственного займа и др. Очень часто эти призывы сопровождаются стимулирующими мерами.

Экономические средства государственного регулирования подразделяются на инструменты фискальной, денежно-кредитной, социальной и внешней экономической политики.

4.3 Фискальная политика государства



.....
Фискальная политика — система регулирования экономики посредством государственных расходов и налогов.

Фискальная политика состоит из дискреционной и автоматической политики.



.....
Дискреционная политика — сознательное регулирование государством налогообложения и государственных расходов с целью воздействия на реальный объем производства, занятость, инфляцию и экономический рост.

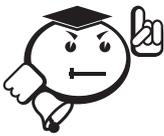
Дискреционная фискальная политика в разных фазах цикла может быть стимулирующей и ограничительной (рестрикционной).

Чтобы не допустить длительного спада (перегрева) экономики, власти используют недискреционную (автоматическую) фискальную политику.



.....
Недискреционная фискальная политика — это пассивная политика, основанная на действии встроенных стабилизаторов.

К встроенным стабилизаторам относятся такие механизмы, действие которых уменьшает реакцию ВВП на изменение совокупного спроса [4].



.....
 Главными встроенными стабилизаторами являются прогрессивный подоходный налог, пособия по безработице, пособия по бедности, субсидии фермерам, а также системы участия в прибылях.



Пример 4.8

.....
 Использование прогрессивной шкалы налогообложения доходов в период подъема приводит к тому, что личный располагаемый доход домашних хозяйств и нераспределенная прибыль фирм растут медленнее, чем при применении единой ставки налога, что сдерживает рост эффективного спроса. Во время спада такое налогообложение замедляет сокращение совокупных расходов.

Аналогичное воздействие на экономическую конъюнктуру оказывают и другие элементы встроенных стабилизаторов. Практика использования автоматических регуляторов показывает, что в периоды спада государственные расходы возрастают, а во время подъема сокращаются без принятия специальных решений в этих областях.

Поскольку осуществление государственных расходов означает использование средств государственного бюджета, а налоги являются основным источником его пополнения, то фискальная политика сводится к манипулированию госбюджетом.



.....
Государственный бюджет — это основной финансовый план страны.

Он состоит из двух частей: доходов и расходов. Доходы формируются из налоговых и неналоговых поступлений.



.....
Налоги — обязательные платежи физических и юридических лиц в пользу государства.

На налоговые поступления приходится примерно 75–90% доходной части бюджета. Первую группу налоговых поступлений образуют прямые налоги (налог на прибыль, подоходный налог, налог с имущества и др.), вторую группу — косвенные налоги (акцизы, НДС и др.).

Прямые налоги в свою очередь подразделяются на реальные (налог на землю, транспортный налог и др.), величина которых зависит от внешних признаков объекта налогообложения, и личные налоги, зависящие от размера получаемого дохода.



.....
Неналоговые поступления — это доходы от государственной собственности (продажи, аренды, производства благ), штрафы, пени, дары в пользу государства и т. д.



Пример 4.9

Проанализируем налоговые и неналоговые поступления в федеральный бюджет РФ, представленные в табл. 4.1¹ [17].

Таблица 4.1 – Состав доходной части федерального бюджета РФ за 2010–2011 гг.

Виды доходов	2010 г.	2011 г.	Δ, %
Всего доходов, млрд руб.	8305,4	11366,0	36,85
В том числе			
– доходы от внешнеэкономической деятельности	3227,7	4664,7	44,52
– налоги, сборы и платежи за пользование природными ресурсами	1408,3	2046,9	14,53
– налоги на товары (услуги), реализованные на территории РФ	1442,6	1985,0	37,59
– налоги на товары, ввозимые на территорию РФ	1199,6	1543,8	28,69
– доходы от использования имущества, находящегося в гос. и муниципальной собственности	427,8	380,1	–11,2
– прочие доходы	599,4	745,5	24,37

Из данных таблицы видно, что неналоговые доходы составляли 6,5% в 2010 г. и увеличились до 7,2% в 2011 г.

¹Фактическое исполнение федерального бюджета РФ по доходам на 01.01.2011–01.01.2012 гг. <http://info.minfin.ru/fbdohod.php>.

В составе налоговых доходов преобладают доходы от внешнеэкономической деятельности, составляющие от 38,8% до 41% доходной части федерального бюджета. Именно эти налоговые доходы дали наибольший относительный прирост, равный 44,52%.

.....

Расходы государственного бюджета выполняют функции политического, социального и хозяйственного регулирования. Все расходы по направлениям можно разделить на 5 частей:

- 1) затраты на социальные нужды: здравоохранение, образование, социальные пособия, субсидии бюджетам низших уровней на эти цели;
- 2) затраты на хозяйственные нужды: капиталовложения в инфраструктуру, дотации государственным предприятиям, субсидии сельскому хозяйству, расходы на осуществление государственных программ;
- 3) расходы на вооружение и материальное обеспечение внешней политики, включая займы иностранным государствам;
- 4) административно-управленческие расходы: содержание правительственных органов, полиции, юстиции и пр.;
- 5) платежи по государственному долгу.



Пример 4.10

.....

Проанализируем расходную часть федерального бюджета РФ, представленную в табл. 4.2¹.

Из данных таблицы видно изменение состава расходов федерального бюджета, а именно, вместо межбюджетных трансфертов правительство в 2011 году стало выделять расходы на осуществление социальной политики, которые занимают существенную долю (28,6%) в общих расходах. Наибольший относительный прирост в расходной части бюджета осуществлялся по направлению «национальная оборона» (122%).

Таблица 4.2 – Состав расходов федерального бюджета РФ за 2010–2011 гг.

Виды расходов	2010 г.	2011 г.	Δ, %
Всего расходов, млрд руб.	9054,7	10935,2	20,77
В том числе			
межбюджетные трансферты	4135,9	—	—
социальная политика	—	3128,5	—
национальная экономика	1206,0	1790,2	48,44
национальная оборона	682,7	1516,0	122,0
продолжение на следующей странице			

¹ Фактическое исполнение федерального бюджета РФ по расходам на 01.01.2011–01.01.2012 г. <http://info.minfin.ru/fbrash.php>.

Виды расходов	2010 г.	2011 г.	Δ , %
национальная безопасность и правоохранительная деятельность	743,7	1259,8	69,39
общегосударственные расходы	836,4	787,4	-5,86
прочие расходы	1449,9	2453,4	69,21

Значительную часть государственных расходов в большинстве стран составляют государственные закупки.



Государственные закупки (G) — это спрос правительства на товары и услуги.

Власти всех уровней закупают около 20% выпускаемой в стране продукции и услуг. Они покупают услуги своих военных и гражданских служащих, школьные помещения и т. д.

Правительство воздействует на совокупный спрос двояким образом: во-первых, прямо, являясь одним из экономических субъектов (элементом совокупного спроса), и, во-вторых, через налоги и социальные выплаты.

Предположим, что первоначально экономика находится в состоянии равновесия в точке E (рис. 4.5), которое характеризуется равенством выпуска и совокупного спроса: $Y = C + I$.

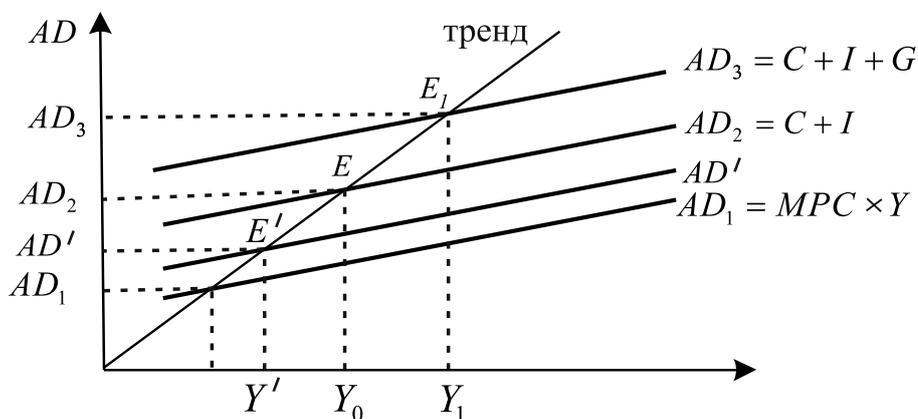


Рис. 4.5 – Влияние государственных закупок и налогов на изменение ВВП

Потребительский спрос описывается простейшей функцией $C = MPC \times Y$, где MPC является постоянной величиной в течение ряда лет. Инвестиционный спрос (I) также неизменен. Закупки, осуществляемые правительством, составляют фиксированную величину G (налоги не принимаются во внимание). Это приведет к увеличению совокупного спроса на величину G : $AD_3 = C + I + G$. Кривая AD_3 на рис. 4.5 пересечет тренд в точке E_1 , показывающей увеличение выпуска с Y_0 до Y_1 .

Таким образом, государственные закупки (G) оказывают на совокупный спрос влияние, аналогичное автономным инвестициям, и подобно инвестициям обладают мультипликативным эффектом.



.....
Мультипликатор государственных расходов M_G показывает, насколько возрастет объем ВВП в результате роста государственных закупок: $M_G = \Delta \text{ВВП} / \Delta G$.

Исходя из формулы мультипликатора, изменение объема ВВП составит: $\Delta \text{ВВП} = M_G \times \Delta G$.

Подобный механизм влияния государственных закупок на изменение объема ВВП может быть использован во время спада, чтобы увеличить выпуск, или во время бума, чтобы снизить объем совокупного спроса и выпуска продукции.

В условиях проведения неэффективной государственной политики в экономике страны могут образовываться рецессионные и инфляционные разрывы.



.....
Рецессионный разрыв $P_{\text{рец}}$ — величина, на которую должен возрасти совокупный спрос, чтобы повысить равновесный ВВП (Y_1) до неинфляционного уровня полной занятости (Y_f).

На рис. 4.6 представлен кейнсианский крест, наступивший во время экономического спада в стране. Совокупный спрос недостаточен для обеспечения полной занятости в стране и достижения потенциального ВВП (Y_f) [4].

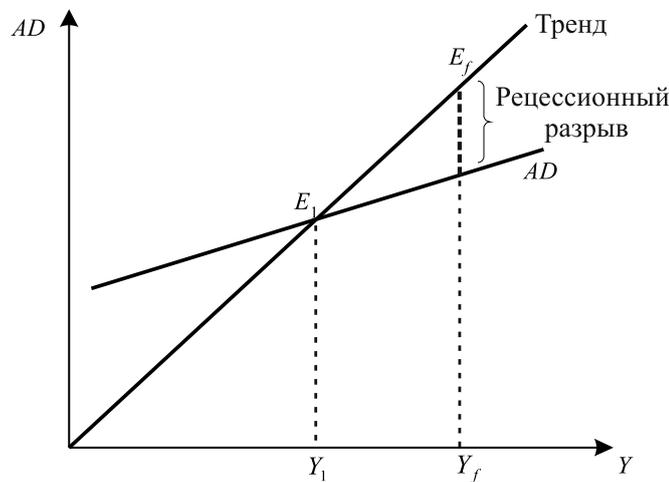


Рис. 4.6 – Рецессионный разрыв

Чтобы преодолеть рецессионный разрыв, необходимо простимулировать совокупный спрос и «переместить» равновесие из точки E_1 в точку E_f . При этом приращение реального ВВП (ΔY) составит $\Delta Y = M_{\text{авт. расх}} \times P_{\text{рец}}$. Мультипликатор автономных расходов можно определить по формуле [3]:

$$M_{\text{авт. расх}} = \frac{Y_{\text{равн}}}{AD_{\text{авт. расх}}},$$

где $AD_{\text{авт. расх}} = C_a + I_a + G + Nx_a$.

Мультипликатор автономных расходов применяется во всех случаях, когда в модель входят расходы основных субъектов экономики, зависящие от динамики текущего дохода. Например:

$$C = C_a + MPC \times Y; \quad I = I_a + MPI \times Y;$$

$$G = \text{const}; \quad Nx = Nx_a - MPQ \times Y.$$



.....
Инфляционный разрыв $P_{\text{инф}}$ — величина, на которую должен сократиться совокупный спрос, чтобы снизить равновесный ВВП (Y_2) до неинфляционного уровня полной занятости (Y_f).

На рис. 4.7 равновесное состояние в точке E_2 характеризуется превышением фактического объема производства по сравнению с ситуацией, присущей полной занятости ресурсов (точка E_f).

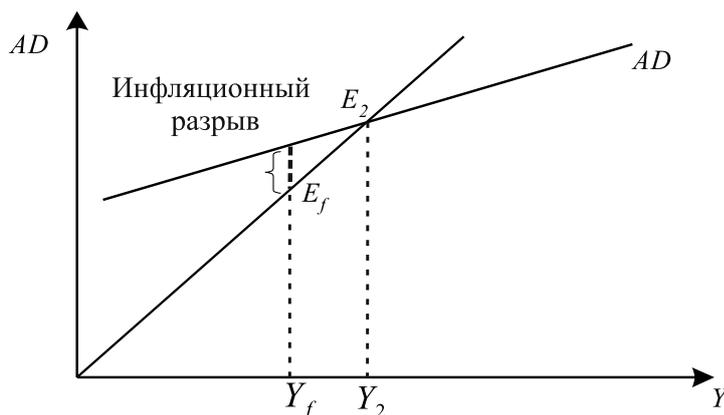


Рис. 4.7 – Инфляционный разрыв

Избыточность совокупного спроса вызывает в экономике инфляционный бум: возрастание цен происходит из-за невозможности расширения производства в соответствии с растущим спросом в связи с полной занятостью всех ресурсов. Преодоление инфляционного разрыва предполагает сдерживание совокупного спроса и «перемещение» равновесия из точки E_2 в точку E_f . При этом сокращение равновесного объема реального ВВП составит: $\Delta Y = M_{\text{авт. расх}} \times P_{\text{инф}}$.

Изменение равновесного выпуска в условиях государственного вмешательства в экономику может достигаться и при отсутствии государственных закупок.

Рассмотрим влияние чистых налогов на изменение выпуска.



.....
Чистые налоги — это сумма, которую частный сектор уплачивает правительству, за минусом всех социальных выплат, получаемых от государства.



.....
Социальные выплаты (трансферты) — система мер денежной или натуральной помощи малоимущим, не связанной с их участием в хозяйственной деятельности (пенсии, пособия, стипендии и др.).

Предположим вначале, что в стране взимаются только паушальные налоги, затем откажемся от них и будем использовать пропорциональные налоги.



.....
Паушальные налоги — это налоги (T), взимаемые одной суммой, независимо от уровня доходов.

Введение паушальных налогов сократит сумму дохода на величину дохода, равную T , то есть $Y - T$. Кривая AD_2 после установления налогов примет вид $AD' = MPC(Y - T) + I$ и на рис. 4.5 займет положение между AD_1 и AD_2 . Она пересечет тренд в точке E' .

Для определения величины изменения выпуска (ΔY) необходимо найти *налоговый мультипликатор* (M_T) и умножить его на сумму налогового приращения (ΔT):

$$\Delta Y = M_T \times \Delta T.$$

Динамика налогов, подобно инвестициям и государственным расходам, обладает также мультипликационным эффектом. Но мультипликатор налогов всегда меньше мультипликатора инвестиций и государственных расходов, т. к. он требует умножения на MPC :

$$M_T = M_G \times MPC.$$



Пример 4.11

.....
 Предположим, что государство увеличило закупки товаров на 150 ден. ед. и одновременно ввело паушальные налоги в размере 150 ден. ед. Как эти действия скажутся на изменении ВВП, если предельная склонность к потреблению равна 0,5?

Решение:

Сначала определим мультипликатор по самой простой формуле: $M = 1/(1 - MPC)$. Он будет равен 2. Рост ВВП в результате государственных закупок составит 300 ден. ед. (2×150). Теперь находим налоговой мультипликатор ($2 \times 0,5$) и рассчитываем уменьшение выпуска в результате взимания паушальных налогов. Оно составит 150 ден. ед. (1×150). Общую величину изменения ВВП (150) находим как разность между приростом ВВП за счет государственных закупок и изменения ВВП за счет использования паушальных налогов: $\Delta Y = 300 - 150$ ден. ед.

Вывод: если налоги и государственные закупки увеличиваются на одинаковую величину, то получаем эффект действия *мультипликатора сбалансированного бюджета*.



.....
 Мультипликатор сбалансированного бюджета показывает, что прирост правительственных расходов, сопровождаемый равным по величине приростом паушальных налогов, всегда имеет своим результатом увеличение выпуска продукции на величину осуществленных государственных расходов.

Норвежский экономист Т. Хаавельмо доказал, что мультипликатор сбалансированного бюджета равен единице [8].

На практике большинство применяемых налогов зависит от уровня доходов. Применяют следующие налоговые ставки: пропорциональные (ставка налога не изменяется при изменении величины дохода); прогрессивные (ставка налога повышается по мере роста дохода); регрессивные (ставка налога снижается с ростом дохода).

В случае применения *пропорциональной ставки* (t) доход (выпуск) будет уменьшаться на величину, равную $t \times Y$:

$$Y - t \times Y \quad \text{или} \quad (1 - t) \times Y$$

Функция потребления в этом случае изменит свой вид с $C = MPC \times Y$ на $C' = MPC \times (1 - t) \times Y$.

После появления пропорциональных налогов предельная склонность к потреблению примет вид:

$$MPC' = MPC \times (1 - t).$$

Вслед за новым значением MPC' изменится мультипликатор государственных расходов M' :

$$M' = \frac{1}{1 - MPC'} \quad [3].$$

Величина M' будет зависеть от ставки налогов.



.....
 Чем выше ставка налога, тем ниже мультипликатор. Уменьшение величины мультипликатора в конечном счете приведет к незначительным изменениям в выпуске продукции.

Использование пропорциональных налогов в закрытой экономике позволяет определить формулу налогового мультипликатора: $M'_t = -MPC / (1 - MPC(1 - t))$.

Высокие ставки налогов увеличивают доходную часть бюджета, но только до определенного предела. Зависимость величины налоговых поступлений в бюджет от ставки налога графически показал американский экономист А. Лаффер¹ (рис. 4.8) [4; 6].

Если $t_1 = 0$, то государство не получит никаких налоговых поступлений. Совершенно очевидно, что когда $t_2 = 100\%$, то никто не будет заинтересован в работе.

¹Лаффер Артур (р.1941) — американский экономист.

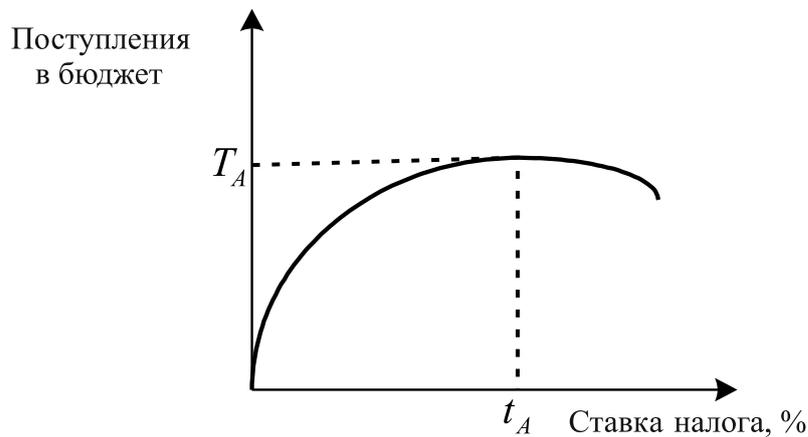


Рис. 4.8 – Взаимосвязь ставок налога и налоговых поступлений в бюджет

При какой-то ставке t_A общая сумма налогов T_A достигнет максимума. Найти теоретически величину t_A не удастся, поэтому многие экономисты в разных странах пытаются вычислить ее эмпирическим путем и считают, что она равна 30–35%.

Знание расчета мультипликатора позволяет спрогнозировать дискреционную фискальную политику государства в различные периоды экономического цикла.

В период спада *стимулирующая дискреционная фискальная политика* предполагает увеличение государственных расходов, снижение налогов и сочетание роста государственных расходов со снижением налогов. Такая фискальная политика приводит, фактически, к дефицитному финансированию, но обеспечивает сокращение темпов падения производства. В условиях подъема, когда возникает инфляция, вызванная избыточным спросом, проводится *сдерживающая дискреционная политика*, включающая в себя уменьшение государственных расходов, увеличение налогов и сочетание сокращения государственных расходов с растущим налогообложением.

Государство, взимая налоги и планируя расходы, определяет величину бюджетного дефицита.



.....
Бюджетный дефицит — это превышение расходов над доходами.

Поскольку расходы равны сумме государственных закупок плюс объем социальных выплат, а чистые налоги — это сумма налоговых поступлений минус социальные выплаты, то бюджетный дефицит — это закупки товаров и услуг минус чистые налоги. Рис. 4.9 показывает связь между чистыми налогами, сальдо бюджета и объемом ВВП.

При ставке пропорционального чистого налога, равного t , объем налоговых поступлений $T_{\text{нп}}$ увеличивается с ростом дохода (Y). В точке E налоговые поступления равны государственным закупкам. Точка E' показывает наличие бюджетного дефицита при Y_1 (расстояние $E'K$), а при выпуске большем, чем Y_0 — наличие профицита (превышение доходов бюджета над расходами).

Различают *фактический* дефицит бюджета, сложившийся в данном году, *первичный* дефицит (разность между фактическим дефицитом и суммой процентных

выплат по долгу), *структурный дефицит* (превышение расходов над доходами в условиях полной занятости) и *циклический*, возникающий в период спада и определяемый как разность между фактическим и структурным дефицитом.

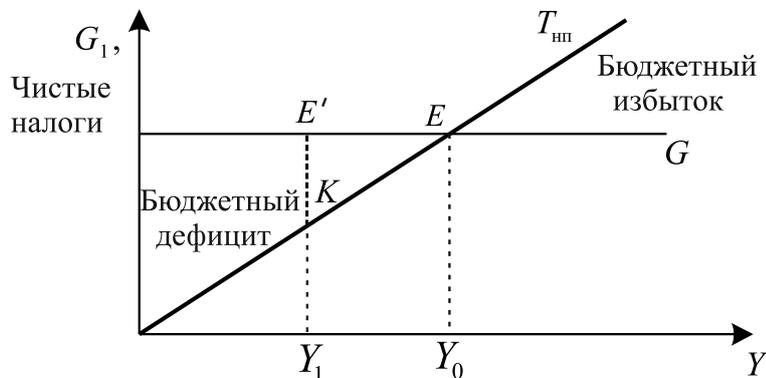


Рис. 4.9 – Дефицит и избыток государственного бюджета



.....
 Финансирование бюджетного дефицита осуществляется посредством кредитно-денежной эмиссии (*монетизации дефицита госбюджета*) и выпуска займов.

Если дефицит бюджета финансируется при помощи выпуска государственных облигаций, то это приводит к росту процентной ставки, к вложениям свободных денежных средств частных лиц в государственные ценные бумаги и соответственно к сокращению инвестиций в реальный капитал (*эффект вытеснения инвестиций*).

Государственные займы ведут к росту задолженности.



.....
Государственный долг — сумма накопленных за определенный период времени бюджетных дефицитов минус бюджетные излишки.

Различают внешний и внутренний долг.



.....
Внешний долг — задолженность государства гражданам и организациям других стран.

Внешний долг России за последние пять лет вырос с 463,9 (на 01.01.2008 г.) до 545,2 млрд долл США (на 01.01.2012 г.)¹ [17].



.....
Внутренний долг — задолженность государства гражданам и организациям своей страны.

¹ Внешний долг России http://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/print.asp?file=debt.htm.

Внутренний долг РФ увеличился с 1301,15 (на 01.01.2008 г.) до 4190,5 млрд руб. (на 01.01.2012 г.)¹ [17].



.....
Доля государственного долга в ВВП называется бременем долга.
.....

Чем выше величина бремени долга, тем больше трудностей в экономическом развитии будет испытывать страна в течение длительного периода времени.

Управление государственным долгом осуществляется различными способами. Для поддержания хороших взаимоотношений с держателями облигаций ранее выпущенных займов государство использует:

- рефинансирование (выпуск новых займов);
- конверсию (изменение условий займа относительно доходности облигаций);
- консолидацию (изменение условий относительно сроков уплаты долга).

4.4 Денежно-кредитная политика государства



.....
Денежно-кредитная политика представляет комплекс государственных мероприятий в области денежно-кредитной системы.
.....

Хотя эта политика определяется правительством, ее проводником является Центральный банк (ЦБ).



.....
Центральный банк — главное звено банковской системы.
.....

Банковская система в России представлена двухуровневой системой: на первом уровне находится Центральный банк, на втором — коммерческие банки и специализированные (инвестиционные, сберегательные, ипотечные, внешнеторговые и др.) кредитно-финансовые учреждения.

Центральный банк осуществляет следующие функции:

- эмиссию денег и организацию их обращения;
- аккумулирует и хранит кассовые резервы других кредитных организаций;
- обеспечивает кредитование коммерческих банков и осуществляет контроль за их деятельностью.

В целях осуществления своих функций Центральный банк использует следующие инструменты:

- *установление норм обязательных резервов.* Для защиты вкладчиков от потери их вкладов Центральный банк обязывает коммерческие банки хранить

¹Объем государственного внутреннего долга РФ http://www1.minfin.ru/common/img/uploaded/library/2012/02/God_narast.xls.

2–20% депозитных сумм (в зависимости от вида вклада и страны) в виде резерва в ЦБ. Чем более краткосрочным и наиболее ликвидным является вклад, тем выше величина нормы обязательных резервов. Увеличивая норму обязательных резервов, Центральный банк ограничивает использование средств, хранящихся на его счетах в виде кредитных ресурсов. Уменьшая нормы резервов, ЦБ стимулирует высвобождение денежных средств для предоставления кредитов;

- *изменение учетной ставки (ставки рефинансирования).* Эта мера направлена на изменение объема ссуд, выдаваемых коммерческими банками;



.....
Учетная ставка — это процент, под который Центральный банк предоставляет коммерческим банкам кредиты для покрытия временного недостатка обязательных резервов.

Повышая учетную ставку, ЦБ побуждает кредитные организации сокращать заимствования. Как правило, государство увеличивает процентную ставку в период бурного экономического роста с целью ослабления «перегрева» экономики. В период спада деловой активности государство проводит снижение ставки процентов по кредитам.

В России ставка рефинансирования имела другую тенденцию: в период экономического кризиса (2008 г.) — повышалась, а в посткризисный период — снижалась (табл. 4.3)¹.

Таблица 4.3 – Ставка рефинансирования ЦБ России

Показатель	На 04.02. 2008	На 01.12. 2008	На 28.12. 2009	На 01.08. 2012
Ставка рефинансирования, %	10,25	13,00	8,75	8,00

- *проведение операций на открытом рынке.* Эта мера направлена на изменение денежной массы в стране. С целью увеличения денежной массы в стране Центральный банк выкупает у коммерческих банков государственные ценные бумаги (казначейские векселя и правительственные обязательства) по рыночному курсу. Продажа векселей и облигаций влечет за собой уменьшение денежной массы и падение процентных ставок.

Наряду с основными инструментами используются и другие, например контроль по отдельным видам кредита и регулирование риска банковских операций. Устанавливая величину кредита, выдаваемого предпринимателям, а также сумму средств, направляемую малому бизнесу, банки могут содействовать развитию предпринимательства и росту ВВП в стране.

Все вышеуказанные инструменты реализуются в ходе проведения политики «дорогих» и «дешевых» денег.

¹ Ставка рефинансирования ЦБ России http://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/refinancing_rates.htm.



.....
Политика «дорогих денег» — совокупность мер, направленных на удорожание кредита и ограничение притока денег в кредитную систему.



.....
Политика «дешевых денег» — совокупность мер, направленных на удешевление кредита и расширение ресурсов кредитной системы.

4.5 Социальная политика и политика регулирования доходов



.....
Социальная политика государства — совокупность социальных мер, направленных на удовлетворение интересов и потребностей граждан.

Главное звено в социальной политике государства занимает *политика формирования доходов населения*, так как уровень жизни населения во многом зависит от доходов, получаемых гражданами страны.

Для оценки уровня и динамики доходов населения используются показатели номинального, располагаемого и реального дохода.



.....
Номинальные денежные доходы населения — совокупность денежных и натуральных доходов, измеренных в текущих ценах.

Основными источниками номинальных доходов являются: факторные доходы; денежные поступления по линии государственных программ помощи в виде выплат и льгот; проценты по вкладам, доходы от ценных бумаг, продукция личного подсобного хозяйства, подарки, выигрыши и др.

Основными видами доходов населения являются оплата труда, доходы от собственности (дивиденды, проценты по вкладам и государственным ценным бумагам, доходы от продажи недвижимости и т. д.), социальные трансферты.

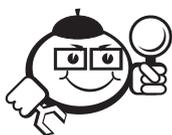


.....
Личные располагаемые доходы — это доходы, сложившиеся в процессе перераспределения.

Они рассчитываются с помощью добавления к первичным доходам социальных трансфертов и вычитания обязательных платежей и сборов.



.....
Реальные доходы — это номинальные доходы с поправкой на уровень цен.



Пример 4.12

Предположим, что номинальный доход одного домохозяйства равен 15000 руб. в месяц и за полугодие он не изменился, но цены за данный период выросли на 5%. Тогда реальный доход в 6-м месяце года будет равен 14285,71 руб. (15000/1,05).

.....

На величину номинальных доходов оказывают влияние различные факторы, вызывающие дифференциацию доходов:

- наличие различных умственных и физических способностей к труду;
- различия в уровне образования;
- различия в имущественном положении;
- особенности предприятия и отрасли, где работает субъект;
- неразвитость рынка труда;
- национальные обычаи и традиции и др.

Для измерения неравенства в распределении доходов используется *кривая Лоренца*¹, *индекс Джини*, *коэффициент фондов* и *децильный коэффициент*.



.....
Кривая Лоренца — кривая, отражающая неравномерность распределения совокупного дохода общества между различными группами населения [4].

На рис. 4.10 по горизонтали отложены процентные группы населения, а по вертикали — проценты дохода, получаемые этими группами. Если бы доходы распределялись равномерно, то 20% населения получило бы 20% доходов, а 40% населения — 40% доходов и т. д. (линия *OE* — линия абсолютного равенства).

Исходя из фактического распределения дохода по его величине в стране, Лоренц построил *кривую концентрации*, получившую название *кривая Лоренца*. Фактическое распределение дохода показано линией *OABCDE*. Чем больше отклоняется кривая Лоренца от линии *OE*, тем больше неравенство в распределении доходов. Если площадь фигуры, заключенной между линией абсолютного равенства и кривой Лоренца, обозначить буквой S_1 , то можно рассчитать *коэффициент Джини*² по формуле:

$$K_{Дж} = \frac{S_1}{S_{\Delta OEG}}. \quad (4.2)$$

¹Лоренц Макс (1876–1959) — американский статистик, экономист.

²Джини Корrado (1884–1965) — итальянский статистик, экономист, демограф.

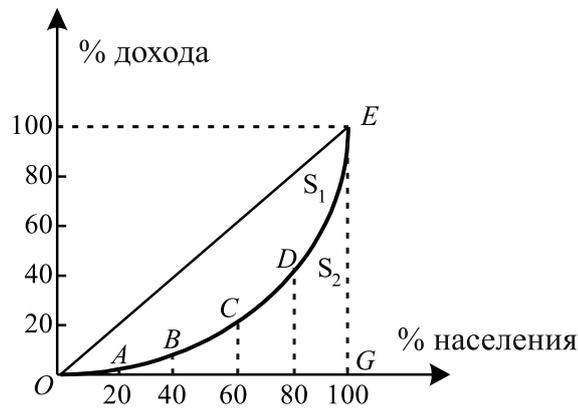


Рис. 4.10 – Кривая Лоренца

Очевидно, чем больше площадь фигуры S_1 , тем больше коэффициент Джини будет приближаться к 1 и тем выше уровень неравенства в распределении доходов в стране.



.....
Коэффициент фондов определяется как соотношение между среднедушевыми доходами 10% населения с самыми высокими доходами и 10% населения с самыми низкими доходами.



.....
Децильный коэффициент показывает, во сколько раз совокупные денежные доходы 10% домохозяйств с самыми высокими доходами превышают совокупные доходы 10% домохозяйств с самыми наименьшими доходами.

Для ускорения расчета вышеуказанных коэффициентов, индекса Джини и построения кривой Лоренца домохозяйства разбиваются на меньшее количество групп. Если количество групп равно пяти, то соотношение доходов в крайних группах называется квинтильным коэффициентом, если оно равно четырем — то квартильным коэффициентом.

С проблемой распределения доходов тесно связан вопрос о бедности. Различают абсолютную и относительную черту бедности.



.....
Абсолютная черта бедности — это минимальный уровень жизни, который определяется на базе физиологических потребностей человека в продуктах питания, одежде и жилище.

В России это прожиточный минимум. Величина прожиточного минимума в России в IV квартале 2011 г. составила 6209 руб. Она включала: минимальный размер потребления продуктов питания (2263 руб.); расходы на непродовольственные товары (1002 руб.) и услуги (2520 руб.); уплату налогов и обязательных платежей

(424 руб.)¹. Стоимость минимальной потребительской корзины, лежащей в основе расчета прожиточного минимума, была равна 5785 руб.



.....
Относительная черта бедности характеризуется уровнем, ниже которого люди находятся за чертой бедности.

Например, в США черта относительной бедности принимается на уровне, в 2 раза меньшем, чем величина дохода средней семьи. Если применить этот уровень к России, то в IV квартале 2011 г. черта относительной бедности равнялась бы 12152,3 руб. при среднем доходе россиянина — 24304,6 руб. [1].

Разрешение проблемы бедности связано с поддержкой на уровне хотя бы прожиточного минимума тех, кто не смог обеспечить себе лучшую жизнь, а также с сокращением (экономическими средствами) числа лиц, живущих за чертой бедности. Оно осуществляется на основе реализации программ социального страхования. Использование средств социального страхования осуществляется в форме денежных выплат, финансирования услуг и предоставления льгот.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 4.1 В обществе имеется всего два индивида. Спрос первого индивида на освещение улицы описывается функцией: $P_1 = 40 - 10Q_1$, спрос второго индивида имеет вид: $P = 80 - 10Q_2$, где P_1, P_2 — расходы каждого субъекта на оплату содержания одного уличного фонаря; Q_1, Q_2 — число уличных фонарей, которые способны оплатить индивиды. Предельные издержки на содержание одного фонаря равны 60 ден. ед. и не зависят от числа фонарей. Запишите суммарную функцию спроса на освещение улицы и определите общественно-оптимальный объем производства фонарей.

Задача 4.2 Функция потребления имеет вид: $C = 180 + 0,6Y$. Инвестиционные расходы фирм описываются функцией: $I = 20 + 0,2Y$. Как изменится равновесный объем национального производства, если государство осуществит расходы в размере 50 ден. ед.?

Задача 4.3 Используя данные таблицы о составе расходов федерального бюджета РФ за 2009–2010 гг., определите, какое из направлений расходования средств имело наибольший относительный прирост в 2010 г. по сравнению с 2009 г.

¹ <http://www.rbc.ru/fnews.frame/20120412160000.shtml>.

Виды расходов	2009 г.	2010 г.
Всего расходов, млрд руб.	8686,3	9054,7
В том числе:		
межбюджетные трансферты	3593,4	4135,9
национальная экономика	1638,1	1206,0
национальная оборона	621,9	682,7
национальная безопасность и правоохранительная деятельность	693,3	743,7
общегосударственные расходы	806,4	836,4
прочие расходы	1333,2	1449,9

Задача 4.4 В текущем году национальный доход страны составил 52 млрд руб. Государственные расходы равны 12 млрд руб., а действующая ставка подоходного налога (при отсутствии других налогов) составляла 13%. Рассчитайте дефицит государственного бюджета.

Задача 4.5 В стране N число домашних хозяйств разделено на две группы: первая группа населения (60%) имеет низкие доходы, составляющие 45% всех доходов; вторая группа получает 55% доходов. Рассчитайте коэффициент Джини.



Контрольные вопросы по главе 4

- 1) Почему существует «фиаско» рынка и в чем оно проявляется?
- 2) Как возникают отрицательные и положительные внешние эффекты?
- 3) Каковы способы трансформации внешних эффектов во внутренние?
- 4) В чем суть теоремы Коуза—Стиглица?
- 5) Какими основными свойствами обладают чистые и смешанные общественные блага?
- 6) В чем особенности построения кривой спроса на общественное благо?
- 7) Как определяется оптимальный объем производства общественных благ?
- 8) Каковы особенности дискреционной и недискреционной фискальной политики?
- 9) Какое влияние оказывает рост (снижение) государственных закупок на равновесие в экономике?
- 10) Как рассчитываются следующие мультипликаторы: налоговый, государственных расходов и сбалансированного бюджета?
- 11) По каким направлениям осуществляется расходование средств государственного бюджета?
- 12) Как образуется дефицит бюджета и каковы его виды?

- 13) Чем обусловлено возникновение государственного долга?
- 14) Каковы способы управления государственным долгом?
- 15) Назовите инструменты денежно-кредитной политики государства, используемые для обеспечения стабильности в стране.
- 16) С какой целью центральный банк страны повышает (понижает) ставку рефинансирования?
- 17) К каким последствиям приводит покупка (продажа) ценных бумаг на открытом рынке?
- 18) В каких случаях проводится политика «дорогих денег» (политика «дешевых денег»)?
- 19) Выделите основные направления социальной политики государства.
- 20) Каковы источники номинальных доходов граждан страны?
- 21) Какие показатели используются для измерения дифференциации доходов населения?
- 22) Чем отличается абсолютная черта бедности от относительной?

Глава 5

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ

5.1 Основные формы международных экономических отношений

5.1.1 Международное разделение труда — основа открытости национальных экономических систем

В современном мире экономика любой страны в той или иной мере подвергается воздействию мирового хозяйства.



.....
Мировое хозяйство — это система взаимосвязанных и взаимозависимых национальных хозяйств, функционирующая и развивающаяся по объективным законам рынка.
.....

Мировое хозяйство, являясь целостной системой (229 стран), состоит из различных частей, подсистем, которые имеют определенную общность и различия [18]. Для выделения подсистем мирового хозяйства применяют несколько критериев:

- уровень экономического развития;
- социальная структура экономики;
- тип экономического развития;
- уровень и характер внешнеэкономических связей.

На основании учета разнообразных критериев в мировом хозяйстве выделяют три крупные подсистемы:

- 1) промышленно развитые страны (страны Запада или первый мир);
- 2) страны с переходной экономикой (страны Востока);

3) развивающиеся страны (страны Юга или третий мир).

В основе мирового хозяйства, сформировавшегося на базе национальных хозяйств и экономических связей между ними, лежит международное разделение труда (МРТ).



.....
Международное разделение труда (МРТ) — высшая форма территориального разделения труда; специализация производства отдельных стран на определенных видах продукции, которыми они обмениваются.

МРТ основывается на следующих факторах, имеющих в разные периоды развития мирового хозяйства различные значения: природно-географические различия между странами, атмосферно-климатические условия, запасы полезных ископаемых, плодородие почв, величина территории, численность населения, научно-техническая революция и др.

Значительный интерес представляют теории, раскрывающие принципы оптимального участия национальных экономик в международном товарообмене.

Английский экономист А. Смит при создании *теории абсолютного преимущества* опирался на следующие допущения:

- в торговле принимают участие только две страны;
- единственным фактором производства является труд;
- в стране существует полная занятость трудовых ресурсов;
- издержки производства двух товаров остаются постоянными;
- транспортные расходы на перевозку товаров из одной страны в другую равны нулю;
- внешняя торговля свободна от ограничений и регламентаций со стороны государства.

Исходя из способностей стран производить товары с наименьшими затратами, А. Смит сформулировал принцип абсолютного преимущества.



.....
Принцип абсолютного преимущества: экспортировать следует те товары, по которым страна имеет абсолютное преимущество, и импортировать те товары, по которым абсолютное преимущество имеют другие страны [19].

Дальнейшее развитие теории МРТ связано с именем французского экономиста Д. Рикардо, которому удалось доказать, что абсолютные преимущества, рассматриваемые А. Смитом, представляют собой лишь частный случай общего правила. Он разработал *теорию сравнительных преимуществ*, доказывающую выгоду специализации не только в условиях абсолютного преимущества одной страны перед другой в производстве какого-либо товара, но даже в условиях, когда такое преимущество отсутствует.



.....
Принцип сравнительного преимущества — выигрыш при обмене, обусловливаемый соотношением альтернативных издержек на производство двух товаров.

Для доказательства своих положений Рикардо использует понятие «альтернативная цена», которая представляет сравнение цен единиц двух товаров на внутреннем рынке, выраженное через количество рабочего времени, затраченного на их производство.



Пример 5.1

Предположим, что производство вина в стране А и сукна в стране Б осуществляется в соответствии с индивидуальными издержками, представленными в табл. 5.1 [19].

Таблица 5.1 – Принцип сравнительного преимущества

Страна	Кол-во чел.-ч. ¹ на производство единицы сукна (1 метр)	Кол-во чел.-ч. на производство единицы вина (1 баррель)
Страна А	100	120
Страна Б	90	80

Из таблицы видно, что страна Б имеет абсолютное преимущество по двум видам товаров. Она может производить сукно и вино дешевле, чем страна А. Но для страны Б, как утверждал Рикардо, именно торговля вином является выгодной, поскольку ее преимущество в производстве вина выше, чем аналогичное преимущество в производстве сукна.

Продажа 1 барреля вина за 120 чел.-ч. (при затратах в собственной стране 80 чел.-ч.) в стране А позволяет стране Б приобрести 1,2 м (120/100) сукна. Если бы аналогичное количество труда (80 чел.-ч.) использовалось для производства сукна в стране Б, то можно было бы получить 8/9 м (80/90) сукна. Другими словами, выигрыш страны Б от продажи вина в стране А и покупки сукна составит $120/100 - 80/90 = 0,31$ м сукна. Одновременно со страной Б выгоду от обмена получает и страна А. Специализируясь на производстве сукна и продавая его в страну Б, она сможет приобрести больше вина. Ее выигрыш составит $90/80 - 100/120 = 9/8 - 5/6 = 0,29$ барреля вина. Таким образом, различия в сравнительных преимуществах позволяют каждой стране получать выигрыш при обмене.

.....
 При обмене необходимо учитывать то обстоятельство, что реальный обмен происходит с участием денег. Широкий диапазон внешнеторговых цен, представленный в примере, требует расчета *индекса условий торговли* ($I_{УТ}$).

¹Здесь и далее человеко-часов — чел.-ч.

$$I_{\text{ут}} = \frac{\text{индекс экспортных цен}}{\text{индекс импортных цен}} \times 100\%. \quad (5.1)$$

Рост величины индекса выше 100 свидетельствует об улучшении торговли, т. е. меньшее количество экспорта требуется для того, чтобы оплатить данное количество импорта.

В 30-е годы XX века появилась новая модель международного разделения труда, получившая название «теория соотношения факторов производства», предложенная шведскими экономистами Э. Хекшером и Б. Олином.

Ученые доказали, что различия в сравнительных издержках между странами объясняются, во-первых, тем, что в производстве различных товаров факторы используются в различных соотношениях, и во-вторых, тем, что обеспеченность стран факторами производства неодинакова.



.....
Модель Хекшера—Олина предполагает экспорт товаров, при создании которых интенсивно используются факторы производства, имеющиеся в избытке, и импорт тех товаров, для которых необходимы относительно редкие факторы.

Например, преимущества Южной Кореи в экспорте таких трудоемких товаров, как одежда или электронные блоки, объяснялись наличием значительного избытка дешевой рабочей силы, а преимущества Швеции в экспорте продукции сталелитейной промышленности — малым количеством фосфора, содержащегося в железной руде, что позволяет получать качественную сталь при минимальных затратах.

Теория соотношения факторов производства была многократно подвергнута эмпирическим проверкам на огромных массивах статистических данных и применительно к различным странам, товарам и факторам производства. Результаты эмпирических проверок как подтверждали, так и опровергали теорию Хекшера—Олина. Первым ученым, обнаружившим несоблюдение условий теории Хекшера—Олина, является В. Леонтьев. Исследуя структуру экспорта и импорта США, он увидел следующее обстоятельство: в экспорте США преобладали относительно более трудоемкие товары, а в импорте — капиталоемкие. Этот факт получил название «парадокс Леонтьева».

На основе теории Хекшера—Олина появились следующие теории:

- *теория Рыбчинского*. Рост спроса на товар X приводит к расширению производства данного товара и увеличению фактора производства, интенсивно используемого в производстве этого товара. Одновременно с этим процессом происходит падение производства в других отраслях, для которых данный фактор не является относительно избыточным;
- *теория Столпера—Самуэльсона*, утверждающая, что увеличение относительной цены товара повышает реальную стоимость фактора, интенсивно используемого в процессе его производства, и уменьшает реальную стоимость другого фактора. Например, увеличение относительной цены ткани (трудоемкий товар) повышает реальную заработную плату и понижает реальный банковский процент за капитал;

- *теория Джонса*, получившая название «эффект усиления Джонса». Ее суть: рост относительных цен на товар приносит владельцам фактора, относительно более интенсивно используемого для его производства, непропорционально более высокие доходы, чем это следует из изменения цен, абсолютно ущемляя владельца другого фактора производства;
- *теория о выравнивании цен факторов производства*, предложенная П. Самуэльсоном — выравнивание в результате торговли относительных цен на товары приводит к выравниванию относительных цен на факторы производства, с помощью которых эти товары и были произведены.

Теория сравнительных преимуществ была также развита известным американцем М. Портером, создавшим *теорию национальных конкурентных преимуществ*. Портер выделяет следующие детерминанты, формирующие среду, в которой развиваются конкурентные преимущества отраслей и фирм:

- факторы производства определенного количества и качества (сеть автомобильных дорог, персонал с высшим образованием, базы данных в определенной области знаний и др.);
- объем внутреннего спроса, его количественные и качественные параметры;
- наличие или отсутствие национальных конкурентов;
- характер конкуренции на внутреннем рынке;
- национальные условия создания (возникновения, реорганизации) и деятельности компаний. Если создание фирм происходит быстро и без всяких препятствий, то это способствует формированию конкурентной среды.

Эти теории в определенной мере способствовали переходу многих стран от замкнутых национальных хозяйств к экономике открытого типа, ориентированной на внешний рынок.

В мировой экономике существуют страны с открытой и закрытой экономикой.



.....
Открытой экономикой называют национальную экономику, естественным путем интегрированную в мировое хозяйство, достаточно полно реализующую преимущества международного разделения труда, активно использующую различные формы мирохозяйственных связей, выработанных современной практикой.

Открытая экономика — это экономика, для которой характерна значительная доля экспорта и импорта в ВВП, страна получает и предоставляет кредиты на мировых рынках, а совокупный спрос складывается из четырех элементов $AD = C + I + G + Nx$.

Различают малую и большую открытые экономики.



.....
Малая открытая экономика — это экономика небольшой страны, не оказывающая влияния на мировую ставку процента и принимающая последнюю как экзогенную величину.



.....
Большая открытая экономика — это экономика большой страны (США, Япония, Китай, Германия и др.), имеющей значительные сбережения и инвестиции, которые дают ей возможность оказывать воздействие на мировую ставку процента.

Переход конкретной страны к политике открытости обеспечивает стране:

- углубление специализации, а следовательно, рост эффективности труда;
- использование мирового опыта через систему развитых международных отношений;
- рост конкуренции между отечественными производителями, приводящий к повышению качества выпускаемой продукции и услуг;
- рост благосостояния населения страны.

Основными показателями открытости экономики являются:

- внешнеторговая квота в ВВП, рассчитываемая как сумма объемов экспорта и импорта в стоимостном выражении, приходящаяся на единицу произведенного валового внутреннего или национального продукта;
- экспортная квота, показывающая долю экспорта в ВВП, выраженную в процентах;
- импортная квота, показывающая долю импорта в ВВП, выраженную в процентах;
- доля импорта в потреблении;
- доля иностранных инвестиций по отношению к внутренним инвестициям, осуществленным в стране;
- величина чистого экспорта.

5.1.2 Мировая торговля и торговая политика



.....
Мировая торговля (МТ) — это форма обмена товарами и услугами между продавцами и покупателями разных стран.

МТ представляет собой совокупность внешней торговли всех стран мира.



.....
Внешняя торговля — это торговля одной страны с другими странами.

Внешнюю и международную торговлю экономисты оценивают с помощью трех показателей:

- 1) *общего объема товарооборота* (сумма стоимости экспорта и импорта той или иной страны, всех стран);
- 2) *товарной структуры*, показывающей долю каждой группы товаров в общем объеме экспорта или импорта страны, мирового хозяйства. Товарная структура мирового экспорта за последнее 50-летие значительно изменилась. Доля продовольствия упала более чем в 3 раза, значительно уменьшилась доля сырьевых товаров. Выросла доля продукции обрабатывающей промышленности, оборудования и транспортных средств. В настоящее время на долю продукции обрабатывающей промышленности приходится 3/4 мирового товарооборота. Наиболее динамично развивается торговля наукоемкими товарами и высокотехнологической продукцией, а также различного рода услугами (консалтинговыми, лизинговыми, инжиниринговыми);
- 3) *географической структуры*, показывающей изменение соотношения сил между ведущими субъектами международной торговли.

За последние 15 лет увеличился удельный вес торговли между странами «Запада», значительно уменьшились потоки между «Западом» и «Югом», а также между «Востоком» и «Западом».

Государство, регулируя торговый баланс, использует систему методов и инструментов, которые меняются в зависимости от выбранной политики, задач и возможностей, имеющихся у страны. Выделяют следующие виды внешнеторговой политики [12]:



.....
Протекционизм — политика, направленная на защиту внутреннего рынка от конкуренции посредством прямого и косвенного ограничения ввоза товаров с целью поощрения развития собственной экономики.



.....
Фритредерство (политика свободной торговли) — политика, направленная на обеспечение свободы торговли, ликвидацию искусственных барьеров в торговле между отдельными лицами и фирмами различных стран и предусматривающая невмешательство государства в частнопредпринимательскую деятельность.

Промежуточной политикой между протекционизмом и фритредерством является *политика либерализации*, связанная со снижением таможенных пошлин и других барьеров, препятствующих развитию внешнеэкономических связей.

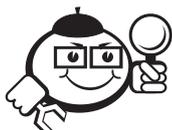


.....
 Торговая политика осуществляется посредством использования тарифных (установление таможенных пошлин с экспортно-импортных операций) и нетарифных методов.

К нетарифным административным мерам относятся эмбарго (запрет на импорт) и квотирование по физическому объёму или по стоимости. К барьерам экономического характера относятся финансовые методы (субсидии и экспортное кредитование), антидемпинговые меры и пограничное налогообложение.

Внешняя торговля оказывает существенное воздействие на развитие национальной экономики.

Рассмотрим влияние обмена товарами между странами, которые ранее развивались автаркично¹, на следующем примере.



Пример 5.2

В стране A спрос на товар описывался функцией: $Q_{DA} = 90 - P_A$, предложение товара — $Q_{SA} = -6 + 2P_A$. В стране B уравнение спроса на тот же товар имело вид: $Q_{DB} = 80 - P_B$, а предложение — $Q_{SB} = -4 + P_B$. Возникают следующие вопросы: какая из этих стран может быть экспортером (импортером), какие уравнения являются эквивалентными условиями равновесия на мировом рынке продаж конкретного товара, по какой цене будет экспортироваться товар из одной страны в другую, насколько больше станет объем производства в стране A и сколько продукции будет экспортироваться в страну B ?

Решение:

Для нахождения страны экспортера следует найти равновесную цену на внутреннем рынке каждой страны:

$$90 - P_A = -6 + 2P_A; \quad P_A = 32.$$

$$80 - P_B = -4 + P_B; \quad P_B = 42.$$

Высокая внутренняя цена определит импортера (страну B), а низкая цена — экспортера (страну A).

Запишем эквивалентные условия равновесия на мировом рынке: уравнение экспорта для страны A как разность функции предложения и функции спроса и уравнение импорта для страны B как разность между функциями спроса и предложения:

$$-6 + P_A - (90 - 2P_A) \rightarrow \text{Экспорт} = -96 + 3P_A.$$

$$80 - P_B - (-4 + P_B) \rightarrow \text{Импорт} = 84 - 2P_B.$$

Найдем мировую цену, приравнявая уравнение экспорта к импорту:

$$-96 + 3P = 84 - 2P \rightarrow P_{\text{мир}} = 36.$$

Рассчитаем объем производства товара в стране A при разных ценах и величину ее экспорта:

$$Q_{SA} = -10 + 32 = 22, \quad Q_{DA} = 90 - 36 = 54, \quad \text{Экспорт} = 54 - 22 = 32.$$

¹Автаркия — политика добровольной или вынужденной изоляции страны от мирового рынка.

Чистый экспорт (Nx), являясь четвертым компонентом совокупного спроса в открытой экономике, оказывает влияние на объем национального производства и ВВП посредством смещения кривой AD (рис.5.1). Кривая AD_4 , включающая в себя четыре элемента ($C + I + G + Nx$), может располагаться ниже или выше AD_3 и иметь иной угол наклона. Это зависит от результатов сальдо торгового баланса и предельной склонности к импорту.

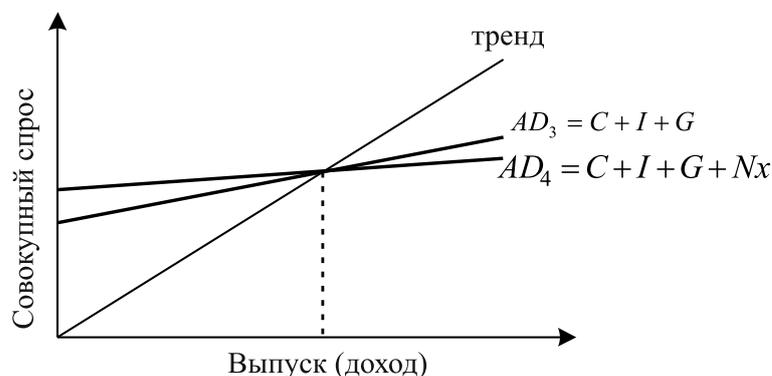


Рис. 5.1 – Влияние чистого экспорта на изменение дохода (выпуска)

Положительное сальдо торгового баланса (превышение экспорта над импортом) смещает кривую AD_4 вправо вверх, а отрицательное сальдо — влево вниз.

При росте доходов домашние хозяйства стремятся потреблять больше. Часть возросшего потребления приходится на импортные товары. Также поступают фирмы и органы власти. Если абстрагироваться от покупок импортных товаров со стороны фирм и властей, то потребление домашних хозяйств будет зависеть не только от общей MPC , но и от предельной склонности к импорту.



.....
Предельная склонность к импорту (MPQ) — это увеличение объема импорта на каждую ден. ед. прироста доходов.

В США величина MPQ принимает значения от 0,1 до 0,2 [5]. Величина MPQ , так же как и MPC , зависит от ставки подоходного налога. Чем выше ставка налога, тем ниже величина располагаемого дохода и тем меньше та доля дополнительного дохода, которая расходуется на приобретение импортных товаров. Предельная склонность к импорту изменяет угол наклона AD_4 (см. рис. 5.1) и значение мультипликатора.

Мультипликатор внешней торговли ($M_{ВТ}$) определяют по двум формулам:

$$1) \text{ без учета налогов — } M_{ВТ} = \frac{1}{MPS + MPQ};$$

$$2) \text{ с учетом налогов — } M_{ВТ} = \frac{1}{1 - (MPC' + MPQ)}.$$

Введение MPQ в первую формулу мультипликатора увеличивает знаменатель и уменьшает мультипликатор, что отражается на изменении выпуска в открытой экономике. Кроме того показывает изменения в «утечках».



Пример 5.3

Экономика условной страны представлена следующими показателями: $Y_{равн} = 2500$ ден. ед., $MPS = 0,15$, $MPQ = 0,05$. Каким станет новый равновесный ВВП при росте инвестиций на 100 ден. ед. Как изменится объем сбережений, объем импорта и экспорта в стране?

Решение:

- 1) Рассчитаем величину мультипликатора внешней торговли: $M_{ВТ} = 1/(0,15 + 0,05) = 5$.

Определим изменение ВВП под влиянием инвестиций: $\Delta Y = 100 \times 5 = 500$ ден. ед.

Новый равновесный объем ВВП составит 3000 ден. ед.

- 2) Для определения изменения объема сбережений, объема экспорта и импорта воспользуемся равенством:

изменение в «инъекциях» ($\Delta I + \Delta \text{экспорт}$) = изменение в «утечках» ($\Delta S + \Delta \text{импорт}$);

$$\Delta S = MPS \times \Delta Y = 0,15 \times 500 = 75 \text{ ден. ед.};$$

$$\Delta \text{импорт} = MPQ \times \Delta Y = 0,05 \times 500 = 25 \text{ ден. ед.};$$

$$\Delta \text{экспорт} = 0, \text{ поскольку } (100 + 0) = (75 + 25).$$

На динамику развития мировой торговли и величину чистого экспорта оказывают влияние различные факторы:

- неодинаковая относительная обеспеченность стран факторами производства;
- развитие международного разделения труда и интернационализация производства и капитала;
- научно-техническая революция, способствующая обновлению капитала и созданию новых отраслей;
- либерализация международной торговли;
- получение политической независимости и создание новых рыночных отношений;
- регулирование торговли посредством мероприятий, предлагаемых Всемирной торговой организацией (ВТО).

5.1.3 Международное движение капитала и рабочей силы



.....
Международное движение капитала — это размещение и функционирование капитала за рубежом с целью его самовозрастания.
.....

Этому процессу способствует ряд причин:

- перенакопление капитала в стране, откуда он вывозится;
- несовпадение спроса на капитал и его предложения в различных звеньях мирового хозяйства;
- благоприятный инвестиционный климат в принимающей стране;
- наличие в странах, в которые он направляется, более дешевого сырья и рабочей силы;
- появление возможности освоения местных товарных рынков;
- интернационализация производства.

В настоящее время существует многообразная классификация форм движения мирового капитала [12]. Капитал вывозится и ввозится в следующих формах:

- в форме частного и государственного капитала. Частная форма вывоза капитала присуща фирмам и отдельным гражданским лицам. В государственной форме вывозится капитал государственными организациями;
- в денежной и товарной формах;
- в краткосрочной (обычно на срок до одного года) и долгосрочной формах. К краткосрочной форме вывоза относятся банковские депозиты и средства на счетах некоторых финансовых институтов, а также займы и кредиты;
- в предпринимательской и ссудной формах. Вывоз (ввоз) предпринимательского капитала осуществляется в виде прямых и портфельных инвестиций.



.....
Прямые иностранные инвестиции — это вложения капитала с целью приобретения долгосрочного интереса в стране приложения капитала.
.....

Инвестиции, осуществленные в средства производства, обеспечивают полный контроль над объектами зарубежных капиталовложений вследствие наличия прав собственности, а также обладания контрольным пакетом акций. Органы статистики в США, ФРГ и Японии к прямым инвестициям относят те инвестиции, которые составляют 10 и более процентов акционерного капитала и позволяют контролировать деятельность предприятий.

Основными формами прямых инвестиций являются: открытие за рубежом предприятий, в том числе создание дочерних компаний или открытие филиалов; создание совместных предприятий на контрактной основе; совместные разработки при-

родных ресурсов; покупка или аннексия («приватизация») предприятий страны, принимающей иностранный капитал.

Наибольшие объемы прямых инвестиций приходится на долю международных корпораций, среди которых принято выделять:

- транснациональные корпорации (ТНК), головная компания которых принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим странам мира;
- многонациональные корпорации (МНК), головная компания которых принадлежит капиталу двух или более стран, а филиалы находятся в различных странах мира.



.....
Портфельные иностранные инвестиции — это инвестиции в иностранные ценные бумаги (акции, облигации).

Портфельные инвестиции обычно представлены пакетами акций, на которые приходится меньше 10% собственного капитала фирмы. Они не дают возможности непосредственного контроля над деятельностью зарубежного предприятия. На движение портфельных инвестиций значительное влияние оказывает разница в норме дивидендов или процентных ставок, выплачиваемых по ценным бумагам в различных странах.

По состоянию на 30.06.2012 г. накопленный иностранный капитал в экономику России составил 334,7 млрд долл. США. На прямые иностранные инвестиции приходилось 38,5%, на портфельные — 2,7%, на прочие инвестиции — 58,8%. В 2011 году прямые инвестиции в России составили 48,5 млрд долл. США, причем значительная доля была направлена в обрабатывающую промышленность, на строительство автомобильных заводов, бытовой техники и производство комплектующих¹.

Рост международных кредитов в послевоенный период привёл к резкому возрастанию роли ссудной формы движения капитала.



.....
Ссудный капитал — совокупность денежных средств, предоставленных во временное пользование за плату.

Капитал в ссудной форме приносит его владельцу доход в основном в виде процента по вкладам, займам и кредитам. Движение ссудного капитала осуществляется с помощью мирового кредитного и финансового рынка. Участниками рынка ссудных капиталов могут быть банки, государство, предприятия и население.

В 90-е годы XX века зарубежный ссудный капитал вкладывался в Россию в основном в государственные ценные бумаги, а в первом 10-летии XXI века — в займы частным фирмам и банкам.

¹ Росстат. Иностранные инвестиции в Россию http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d04/184inv22.htm.

В последние 30 лет проявились следующие тенденции в движении международного капитала. Во-первых, преобладающими стали потоки в рамках промышленно развитых стран.

Во-вторых, произошли заметные сдвиги в направлении движения капитала. Все возрастающая доля инвестиций направляется в развивающиеся страны Азии и Восточной Европы. В середине 90-х годов Китай занял второе место после США по получению инвестиций из-за границы.

В третьих, активизировалась миграция между развивающимися странами, и в особенности между «новыми индустриальными странами» (Южной Кореей, Сингапуром, Таиландом, Тайванем, Бразилией, Мексикой и др.) и остальным развивающимся миром. По-прежнему активны на рынке капиталов страны ОПЕК (организация стран-экспортеров нефти).

Регулирование валютных отношений и представление займов между странами мира осуществляет Международный валютный фонд.



.....
Международный валютный фонд (МВФ) — международная экономическая организация, созданная в 1947 на основе членства с целью содействия сотрудничеству в валютной сфере и поддержания равновесия платежного баланса стран-участников.

Переговоры по урегулированию официальной внешней задолженности страна может проводить в рамках Парижского и Лондонского клубов.



.....
Парижский клуб — неофициальная межправительственная организация, объединяющая главных государств-кредиторов мира.



.....
Лондонский клуб — неформальная организация частных банков-кредиторов, созданная в 1976 г. для пересмотра сроков погашения кредитов коммерческими банками (без гарантии правительства-кредитора).

Движение капитала сопровождается перемещением трудовых ресурсов из одной страны в другую с целью трудоустройства на более выгодных условиях, чем в стране происхождения.



.....
Международная миграция рабочей силы — переселение трудоспособного населения из одних стран в другие сроком более чем на один год.

Миграция рабочей силы выражается в трех понятиях:

- 1) эмиграции (выезд из страны на постоянное место жительства в другую страну);
- 2) иммиграции (въезд в страну на постоянное место жительства);
- 3) репатриации (возвращение в страну происхождения ранее выехавших из нее граждан).

Трудоспособное население, перемещающееся из страны в страну, подразделяются на 5 категорий:

- 1) лица, работающие по контракту, в котором четко оговорен срок пребывания в стране. К ним относятся сезонные работники и неквалифицированная рабочая сила;
- 2) профессионалы, отличающиеся высоким уровнем подготовки, наличием соответствующего образования и практического опыта работы;
- 3) нелегальные иммигранты, в число которых входят иностранцы с просроченной или туристической визой, занимающиеся трудовой деятельностью;
- 4) переселенцы, переезжающие на постоянное место жительства;
- 5) беженцы — лица, вынужденные эмигрировать из своих стран из-за какой-либо угрозы их жизни или деятельности.

Основными экономическими причинами, заставляющими людей переезжать из одной страны в другую, являются:

- разный уровень экономического развития отдельных стран;
- наличие несправедливых национальных различий в условиях оплаты труда;
- высокий уровень безработицы в странах-донорах;
- благоприятные условия для развития собственного дела, реализации своих способностей.

Причины неэкономического характера кроются в политических, религиозных, демографических условиях страны, желании познать мир. К середине 90-х годов численность мигрирующего населения в мире превышала 100 млн человек. В России численность населения, выезжающая из страны на постоянное место жительства, сократилась с 145,7 тыс. человек в 2000 г. до 33,6 тыс. человек в 2010 г. Одновременно в эти годы происходил въезд иностранцев, общая среднегодовая численность которых также снизилась с 359,3 тыс. человек в 2000 г. до 191,6 тыс. человек в 2010 г. [1].

Миграция рабочей силы оказывает двойственное влияние на экономическое положение страны. С одной стороны, принимающая страна получает следующие выгоды:

- экономит на обучении работников и зарплате;
- расширяет емкость внутреннего рынка;
- омолаживает структуру рабочей силы;
- повышает конкурентоспособность своих товаров за счет привлечения труда высококвалифицированных специалистов;
- экономит на социальных пособиях в случае кризисов и безработицы;

- использует временно свободные денежные средства иностранцев для финансирования своей экономики и т. д.

С другой стороны, имеются и негативные последствия: увеличение доли безработицы среди коренного населения страны; возникновение социально-этнических проблем и др.

5.1.4 Валютные отношения между странами

Валютные отношения осуществляются на национальном и международном уровнях в ходе торговли и других внешнеэкономических операций.



.....
Национальная валютная система — это форма организация валютных отношений страны, определяемая ее валютным законодательством.



.....
Международная валютная система (МВС) — это форма организации валютных отношений в рамках мирового хозяйства.

В своем развитии международная валютная система прошла четыре этапа [20].

На первом этапе существовала *система золотого стандарта*, оформленная на Парижской конференции в 1867 году, которая характеризовалась следующими чертами: определенным золотым содержанием валютной единицы; конвертируемостью каждой валюты в золото как внутри страны, так и за ее пределами; свободным обменом золотых слитков на монеты; поддержанием жесткого соотношения между золотым запасом страны и внутренним предложением денег. Механизм международных расчетов, основанный на золотом стандарте, устанавливал фиксированный курс валют.

На втором этапе образовалась *система золотодевизного стандарта* (после Генуэзской конференции 1922 г.). Ей были присущи следующие черты: обмен банкнот не на золото, а на девизы (банкноты, векселя, чеки); обмен девизов на золото; закрепление девизов за американским долларом и английским фунтом стерлингов. Золотодевизный стандарт стал переходной ступенью к системе регулируемых валютных курсов.

На третьем этапе возникла *система золотовалютного стандарта* (конференция в г. Бреттон—Вудсе в 1944 г.) Основными чертами этой системы являются: сохранение за золотом функции окончательных денежных расчетов между странами; закрепление за американским долларом функции резервной валюты; установление официальной цены золота — 35 долл. за 1 тройскую унцию (31,1 г); приравнивание валют разных стран на основе официальных валютных паритетов, выраженных в золоте и долларах; установление стабильного курса национальной валюты относительно любой другой валюты; создание Международного валютного фонда (МВФ).

На четвертом этапе в ходе конференции в Кингстоне (Ямайка) в 1976 г. появилась новая валютная система, для которой были характерны следующие черты:

прекращение размена долларов на золото; упразднение функции золота в качестве меры стоимости; превращение золота в обычный товар и установление свободной цены на золото под влиянием спроса и предложения; предоставление странам права выбора любого режима валютного курса; введение в действие нового платежного средства (специальных прав заимствования¹) для регулирования сальдо платежных балансов и пополнения официальных резервов и расчетов с МВФ.

Глобализация экономики, изменение расстановки сил между ведущими финансовыми центрами мира, появление новых валют, претендующих на роль мировых валют в конце XX века и особенно после мирового кризиса 2008–2009 гг. потребовали реформирования Ямайской валютной системы. На международных форумах «группы двадцати» нашли отражение следующие предложения по реформированию МВС: сохранение моновалютной системы на основе доллара; создание многовалютной системы на основе наиболее используемых валют (доллар, евро, фунт стерлингов, иена и др.) в мировой экономике; введение системы, основанной на региональных валютах; расширение использования СДР как единой резервной валюты; возвращение к золотому стандарту и др.

Валюта — это емкое понятие, включающее в себя:

- денежную единицу страны и ее тип (золотая, серебряная, бумажная);
- денежные знаки иностранных государств, а также кредитные средства обращения и платежа, выраженные в иностранных денежных единицах;
- международные счетные единицы и платежные средства (ЕВРО, специальные права заимствования).

Большое значение для национальной экономики имеет конвертируемость национальной валюты.



.....

Конвертируемость валюты — это свободный обмен валюты данной страны на валюту других стран в любой форме и во всех видах операций без ограничений.

.....



.....

Все валюты с позиций конвертируемости подразделяют на три группы: свободно конвертируемые валюты, частично конвертируемые (имеются количественные ограничения на обмен валюты по отдельным операциям либо для различных субъектов валютных сделок) и неконвертируемые валюты.

.....

На рынке, где осуществляются валютные сделки, валюта продается по валютному курсу.

¹Специальные права заимствования (SDP или СДР) — международная резервная валюта, созданная МВФ в 1969 г. как дополнение к действующим и имеющая только безналичную форму в виде записей на банковских счетах. Каждый ЦБ страны может устанавливать свой курс валюты. На 01.09.2012 г. курс SDP, установленный ЦБ РФ, был равен 49,51 руб.



.....
Валютный курс — цена денежной единицы одной страны, выра-
 женная в денежных единицах других стран.

Процесс установления курса национальной денежной единицы в иностранной валюте называется *валютной котировкой*. Во всех странах, кроме Великобритании, применяется *прямая котировка*, при которой 1, 10, 100 единиц иностранной валюты равно определенному количеству единиц национальной валюты. В Великобритании используется обратная котировка (1, 10, 100 единиц национальной валюты равно определенному количеству единиц иностранной валюты) [19].



..... **Пример 5.4**

В соответствии с прямой котировкой 1 долл. в России по состоянию на 15.09.2012 г. был равен 31,39 руб. Для определения обратной котировки необходимо выполнить следующее действие: $1/31,39$ руб. Вывод: 1 руб. обменивался на 0,032 долл.

Ряд значений курса одной валюты по отношению к другой за определенный период времени дает представление о динамике обеих валют относительно друг друга. Например, если курс доллара к рублю за определенный период времени упал с 28,5 до 26,5 руб. за доллар, то это свидетельствует о повышении курса рубля по отношению к доллару. При обратной котировке повышение курса рубля будет выглядеть следующим образом: первоначальный курс — 0,0351 доллара за рубль, последующий курс — 0,0377.

.....
 Различают *официальный валютный курс*, который устанавливается центральным банком или каким-либо правительственным валютным органом, и *свободный*, формирующийся на валютном рынке.

Свободный валютный курс распадается на два курса: *курс покупателя* (курс, по которому банк-резидент покупает иностранную валюту за национальную) и *курс продавца* (курс, по которому банк-резидент продает иностранную валюту за национальную). Например, котировка 1 долл. = 26,51/26,58 руб. означает, что коммерческий банк России готов купить 1 долл. у клиента за 26,51 руб., а продать за 26,58 руб. При прямой котировке курс продавца более высокий, чем курс покупателя.



.....
 Разница между курсом продавца и курсом покупателя называется *маржой*, которая покрывает издержки и формирует прибыль банка по валютным операциям.

В практике международных расчетов широко используются кросс-курсы. *Кросс-курс* — котировка двух иностранных валют, ни одна из которых не является национальной валютой участника сделки, устанавливающего курс.

Для нахождения кросс-курса, показывающего, сколько нужно отдать рублей за 1 доллар (USD), с котировками фунта стерлингов (GBP) к доллару и фунта стерлинга к рублю, используется формула:

$$\text{Кросс-курс} = \frac{\text{курс 1 фунта стерлингов в рублях}}{\text{курс 1 фунта стерлингов в долларах}}$$



Пример 5.5

Известно, что курс 1 фунта стерлингов к доллару, на 14.09.2012 г., равен 1:1,61, а курс фунта стерлингов, установленный ЦБ России к рублю, равен 1 GBP: 50,6 RUR. Тогда кросс-курс составит 50,6:1,61, или 1 доллар стоит 31,43 российских рублей. Если бы было известно, что за 1 USD можно получить 31,43 руб, а за 1 GBP предлагают 1,61 USD, то легко определить, сколько рублей следует отдать за 1 GBP. Для этого следует перемножить два курса: $31,43 \times 1,61 = 50,6$. Вывод: за 1 GBP следует отдать 50,6 руб.

Котировки кросс-курсов на различных национальных рынках могут отличаться друг от друга, что создает условия для валютного арбитража.



Валютный арбитраж — операция с целью извлечения прибыли из разницы валютных курсов одной и той же денежной единицы на различных валютных рынках.

В зависимости от вида валютных сделок различают:

- курсы наличных (кассовых) сделок или «*спот-курс*», при которых валюта поставляется немедленно (в течение двух рабочих дней). Эти курсы используются при урегулировании текущих торговых и неторговых операций;
- курсы срочных сделок (*форвардный курс*), при которых реальная поставка валюты осуществляется через четко определенный период времени. Они позволяют осуществлять своеобразное «бронирование» курса на определенную дату в будущем.



Пример 5.6

Предположим, что 1 сентября 2012 г. был установлен форвардный курс продавца 1 долл. = 31,51 руб. с поставкой до 1 декабря 2012 г. Это значит, что российский банк готов продать клиенту доллар 1 декабря по курсу, установленному 1 сентября, независимо от того, какой курс «спот» будет в декабре. В случае падения курса с 31,51 руб. до 33,09 руб. за доллар, коммерческий банк заплатит на 5% больше ($33,09 \times 100\% / 31,51$), чем в момент заключения контракта. Укрепление рубля приведет к обратной ситуации, т. е. к уплате меньшей суммы в рублях за доллар.

Участники валютных сделок производят свои операции в двух целях: либо в спекулятивных целях, либо в целях страхования валютных рисков.

Для определения объема торговых операций в денежной форме необходимо знать не только официальный обменный курс, но и соотношение отечественных и зарубежных цен на конкретные товары. В связи с этим различают номинальный и реальный валютные курсы.



.....
Номинальный валютный (обменный) курс — это относительная цена валют двух стран.



.....
Реальный валютный курс (E_R) — это относительная цена товаров, произведенных в двух странах, которая ранее называлась «индекс условий торговли».

Между номинальным (E_N) и реальным валютными курсами существует зависимость, выражаемая формулой [12]:

$$E_R = E_N \times \frac{P_f}{P_d},$$

где P_d — уровень внутренних цен, выраженный в национальной валюте; P_f — уровень цен за рубежом, выраженный в иностранной валюте.



Пример 5.7

Предположим, что стоимость аналогичных товаров в России и США составляет соответственно 80 руб. и 10 долл. Номинальный обменный курс рубля (при прямой котировке) равен: 1 доллар = 32 руб. В этом случае реальный обменный курс будет равен:

$$E_R = 32 \frac{RUR}{USD} \times \frac{10USD}{80RUR} = 4.$$

Вывод: при сложившихся ценах на аналогичные товары и номинальном обменном курсе за одну единицу американской продукции можно получить 4 ед. аналогичного российского товара.

Рост реального валютного курса будет означать удорожание иностранных товаров в рублях по сравнению с ценами на отечественные товары и, при прочих равных условиях, может привести к переключению определенной части потребителей (российских и зарубежных) на продукцию, производимую российскими предприятиями. В конечном счете, это может привести к росту конкурентоспособности российских товаров как внутри страны, так и на международном рынке.

В зависимости от формы регулирования валютных курсов различают фиксированный и гибкий валютные курсы.



.....
Фиксированный валютный курс — это официально установленное соотношение национальных валют, основанное на определяемых в законодательном порядке валютных паритетах.

При использовании фиксированного курса в стране может наблюдаться девальвация валюты (законодательное снижение курса валюты по отношению к иностранной валюте) или ревальвация (повышение курса валюты).



.....
Гибкий (плавающий) курс — это курс, свободно изменяющийся под воздействием спроса и предложения.

При применении режима плавающего валютного курса имеет место обесценение валюты (снижение стоимости валюты) или подорожание (увеличение стоимости валюты).

Величина курса резервной валюты (доллара, фунта стерлингов) к различным валютам в динамике имеет важное значение в условиях «плавания» валют и при определении курса коллективных валют (ЕВРО, СДР), рассчитываемых на базе «корзины» валют.

На изменение валютных курсов оказывают влияние различные факторы: степень обесценивания денег по отношению к золоту или товарам; величина спроса на данную валюту и объем предложения; состояние платежного баланса страны и паритета покупательной способности и др.



.....
Паритет покупательной способности (ППС) — представляет собой количество единиц валюты, необходимое для приобретения сопоставимого стандартного набора товаров и услуг, который можно купить за одну денежную единицу базисной страны (или одну единицу общей валюты группы стран).

ППС определяется на основе условной потребительской корзины двух стран.



Пример 5.8

Предположим, что в России потребительская корзина стоит 28 тыс. руб., а в США 1000 долл. Поделив 28 тыс. руб. на 1000 долл., получим, что цена одного доллара равна 28 руб.

.....

Сравним ВВП на душу населения в различных странах по паритету покупательной способности, исчисленному в долларах США (табл. 5.2).

Данные таблицы показывают, что первое место по показателю ВВП на душу населения, рассчитанному по ППС, занимает государство Катар. В списке 229 стран мира США занимает 10-е место, Япония — 38-е, а Россия — 71-е место.

Таблица 5.2 – Сравнение ВВП на душу населения по ППС за 2010 г. в долларах США¹

Страна	ВВП на душу по ППС	Страна	ВВП на душу по ППС
Катар	145300	Япония	34200
Люксембург	81800	Франция	33300
Норвегия	59100	Италия	30700
США	47400	Россия	15900
Канада	39600	Китай	7400
Германия	35900	Индия	3400

Различие между ППС и биржевым валютным курсом используется в качестве критерия для выявления «более дешевых» или «более дорогих» стран по сравнению с другой страной [18]. Применение паритета покупательной способности в мировой практике способствует выравниванию внутренних и зарубежных цен на товары, услуги, участвующие в международной конкуренции.

5.1.5 Платежный баланс

Многогранный комплекс внешнеэкономических отношений страны находит выражение в платежном балансе.



.....
Платежный баланс представляет собой статистический отчет о торговых и финансовых сделках экономических субъектов страны с заграницей за определенный период, составленный в форме бухгалтерских счетов.

В нем выделяется два счета: счет текущих операций, показывающий движение реальных материальных ценностей, и счет операций с капиталом и финансовых операций, показывающий источники финансирования движения реальных материальных ценностей. В аналитических целях все статьи платежного баланса разделяются на статьи, находящиеся «над чертой», показывающие движение материальных ценностей и капитала, и статьи, находящиеся «под чертой», которые включают только изменения запасов международных резервов правительства и центрального банка [12, 18, 19].

Счет текущих операций включает:

¹Список стран по ВВП (ППС) на душу населения <http://ru.wikipedia.org/wiki/%D1%EF%E8%F1%EE%E>

- *счет торгового баланса*, состоящий из экспорта и импорта товаров; товаров, предназначенных для переработки и доставленных в порты перевозчиками; немонетарного золота;
- *счет баланса услуг*, разделяемый на нефакторные услуги: транспортные услуги, туризм, услуги связи, строительные, страховые, финансовые, компьютерные и информационные услуги, лицензированные вознаграждения, роялти (периодические текущие процентные отчисления за использование лицензий), паушальные платежи и др.;
- *счет баланса переводов*, состоящий из переводов денежных сумм по государственной линии и по прочим секторам, в том числе денежные переводы работающих.

Баланс по текущим операциям позволяет сделать выводы о состоянии экономики той или иной страны.



.....
Баланс по текущим операциям NE измеряет стоимость чистых доходов страны, возникающих в результате международных сделок с товарами, услугами и трансфертами.

Результат текущих операций можно рассчитать по формуле:

$$NE = (TR_{\text{экc}} - TR_{\text{им}}) - F_{\text{ч}},$$

где $TR_{\text{экc}}$ — выручка от экспорта товаров и услуг; $TR_{\text{им}}$ — выручка от импорта товаров и услуг; $F_{\text{ч}}$ — чистое сальдо баланса переводов.



.....
 Баланс по счету текущих операций может быть положительным, отрицательным и равным нулю.

Положительное сальдо возникает в случаях, когда доходы от экспорта превышают расходы на импорт, а чистые переводы за границу по величине незначительны и являются отрицательными. В этом случае страна накапливает заграничные активы или кредитует иностранцев как сторону, обеспечивающую ей положительное сальдо. Отрицательное сальдо счета текущих операций возникает в случаях, когда страна получает от заграницы больше, чем отдает.



.....
 Страна финансирует дефицит текущего баланса, продавая активы иностранцам или осуществляя заем денег.

Связь между отрицательным сальдо счета текущих операций может быть отражена следующим образом:

Дефицит счета текущих операций = уменьшению чистых заграничных активов.



.....

Чистые заграничные активы — это превышение заграничных активов, которыми владеют, например, российские резиденты, над отечественными активами, которыми владеют иностранцы.

.....

Стабильно положительное сальдо баланса по текущим операциям укрепляет позиции национальной валюты и одновременно позволяет иметь точную оценку финансовой базы для вывоза капитала из страны. И наоборот, отрицательное сальдо подталкивает страну к большему привлечению иностранного капитала. Если подобный приток капитала осуществляется через долгосрочные государственные и частные займы, то это ведет к увеличению внешнего долга страны.



.....

Резкое увеличение отрицательного сальдо вызывает значительное падение обменного курса, что сказывается на внешнеэкономических операциях, в то время как резкое увеличение положительного сальдо стимулирует инфляцию в стране.

.....

Счет операций с капиталом включает:

- *счет движения капитала*, состоящий из переводов капитала как государственного, так и прочих секторов и приобретения (продаж) нефинансовых активов, т. е. патентов, авторских прав и т. д.;
- *счет финансовых операций*, состоящий из прямых, портфельных и прочих (коммерческие кредиты поставщиков, авансы, просроченные платежи, долгосрочные кредиты МВФ) инвестиций.



.....

Баланс движения капитала показывает изменение чистых заграничных активов.

.....

Если поступления от продажи активов иностранцам больше, чем расходы страны на покупку активов за границу, то сальдо движения капитала является положительным и имеется чистый приток капитала в страну. Баланс сводится с дефицитом при наличии чистого оттока капитала.



.....

В условиях достижения нулевого сальдо платежного баланса должно выполняться следующее равенство: сальдо по текущим операциям = – сальдо по операциям движения капитала. С целью уравновешивания баланса текущих операций и операций с капиталом используются золотовалютные резервы.

.....



.....

Золотовалютные резервы — запасы золота в слитках и иностранных валют, хранящиеся в ЦБ и финансовых органах страны.

.....

К ним относятся: государственный золотой запас, СДР, резервная позиция в МВФ, активы в иностранной валюте и другие активы, имеющиеся в распоряжении ЦБ и федерального казначейства.

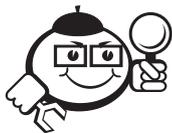


При наличии положительного сальдо платежного баланса Центральный банк осуществляет закупки иностранной валюты, в то время как при его дефиците — продажу инвалюты, что приводит к сокращению золотовалютных резервов страны.



Основополагающим принципом для составления валютного баланса является *метод двойной записи* международных сделок.

Суть его состоит в том, что каждая операция представлена двумя записями, имеющими одинаковое значение. Одна из них регистрируется как «кредит» (поступление) и имеет положительный знак, другая — как «дебет» (расходование) с отрицательным знаком, а сумма их величин должна равняться нулю.



Пример 5.9

Предположим, что страна-экспортер вывезла товар в США и получила за него 200 долларов. В этом случае запись «кредит» будет означать регистрацию экспорта товара, а запись «дебет» зафиксирует увеличение валютного счета экспортера на ту же сумму.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 5.1.1 На основании данных, представленных в таблице, рассчитайте экспортную и внешнеторговую квоту по странам.

Показатели	Страна №1	Страна №2	Страна №3
ВВП, ден. ед.	64000	28000	43200
Экспорт, ден. ед.	4800	6200	2000
Импорт, ден. ед.	4950	1400	1800

Задача 5.1.2 Известно, что при увеличении национального дохода с 120 до 150 ден. ед., потребление отечественных товаров выросло с 42 до 48 ден. ед., а импортных товаров с 4,5 до 6,0 ден. ед. Определите:

- предельную склонность к потреблению;
- предельную склонность к импорту;
- мультипликатор внешней торговли.

Задача 5.1.3 Известно, что 1 фунт стерлингов можно обменять на 45,2 руб. или на 1,66 долл. США. Определите кросс-курс между российским рублем и американским долларом. Сколько рублей необходимо отдать за 1 доллар?

Задача 5.1.4 Стоимость корзины, состоящей из 10 аналогичных товаров, в России и Великобритании составляет соответственно 1250 руб. и 40 фунтов стерлингов. Номинальный обменный курс рубля (при прямой котировке) равен: 1 фунт стерлингов = 50 руб. Чему равен реальный обменный курс рубля?

Задача 5.1.5 Спрос и предложение товара в стране *A* описывается функциями: $Q_{DA} = 95 - P_A$ и $Q_{SA} = -7 + 2P_A$, а в стране *B* — $Q_{DB} = 76 - P_B$; $Q_{SB} = -4 + P_B$. Какая страна будет импортировать товар и каков его объем в денежном выражении?

5.2 Основные модели макроэкономического равновесия

5.2.1 Основные пропорции и виды макроэкономического равновесия

Макроэкономическое равновесие в открытой экономике устанавливается в ходе взаимного согласования странами общих и частных пропорций.



.....
Общие пропорции — это пропорции между основными компонентами экономической системы (между совокупным спросом и совокупным предложением, сбережениями и инвестициями и др.).



.....
Частные пропорции — пропорции между основными компонентами функциональных, территориальных и организационных форм экономической системы (между спросом и предложением на рынке факторов производства).

В открытой экономике серьезной проблемой макроэкономического регулирования является достижение внутреннего и внешнего равновесия.



.....
Внутреннее равновесие — это сбалансированность спроса и предложения в условиях полной занятости и при отсутствии инфляционных процессов.



.....
Внешнее равновесие предполагает поддержание нулевого сальдо платежного баланса при фиксированном или плавающем режиме валютного курса.

Исходя из вышеуказанных определений равновесия очевидно, что для обеспечения внутреннего и внешнего равновесия необходимо использование инструментов бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики, а также политики обменного курса (фиксированного или плавающего).

5.2.2 Модели взаимодействия малой страны с внешним миром

Модели внутреннего и внешнего равновесия были предложены Т. Свон¹ в 1963 г., Р. А. Манделлом² в 1963 г. и Дж. М. Флемингом³ [4; 19].



.....
Модель общего равновесия Свона представлена двумя кривыми (кривой внутреннего равновесия, имеющей отрицательный наклон, и кривой внешнего равновесия, имеющей положительный наклон) в системе координат, где на оси абсцисс располагаются государственные расходы (влияние бюджетно-налоговой политики), а по оси ординат — валютный курс (инструмент денежно-кредитной политики).

Согласно Свону, все точки, которые располагаются правее кривой внутреннего равновесия (ВР), свидетельствуют о наличии избыточной занятости и инфляционного спроса, а все что левее этой кривой — избыточное предложение и неполную занятость. В то же время, все точки, находящиеся над кривой внешнего равновесия (ВнР), соответствуют положительному сальдо счета текущих операций, и под ней — отрицательному сальдо. В точке пересечения двух этих кривых наблюдается общее равновесие.

Для экономики страны чаще всего характерны неравновесные состояния. Свон рассмотрел два разных случая и предложил меры, способствующие приближению к общему равновесию.

Если экономика страны будет находиться в точке, расположенной на кривой ВР и выше состояния общего равновесия, и государство предпримет меры для увеличения объема национального производства, то потребуются дополнительные государственные расходы, которые приведут к росту объема ВВП и избыточной занятости и соответственно к нарушению внутреннего равновесия (страна окажется в точке, расположенной правее кривой ВР). Для его восстановления и приближения состояния экономики к точке общего равновесия ЦБ должен принять меры для реального удорожания национальной валюты (ревальвирование).

Если же экономика страны будет находиться в точке, которая располагается на кривой ВнР и левее точки общего равновесия, то увеличение государственных расходов будет сопровождаться сокращением чистого экспорта и увеличением дефицита счета текущих операций, что потребует со стороны ЦБ принятия мер по обесценению реального валютного курса (девальвирование).

¹Свон Т. — австрийский экономист, создавший модель общего равновесия в 1963 г.

²Манделл Роберт (р. 1932 г.) — канадский профессор экономики, лауреат Нобелевской премии по экономике в 1999 г.

³Флеминг Джон (1911–1976) — английский экономист, разработавший совместно с Манделлом принципы корректировки открытой экономической системы в 1962–63 гг.



.....
Модель Манделла–Флеминга (модель взаимодействия страны с внешним миром) представляет модифицированную форму модели $IS-LM$ для малой открытой экономики.

При построении моделей ученые исходили из следующих допущений:

- а) вклад национальной экономики невелик и ее параметры всецело определяются мировым рынком;
- б) цены внутри страны стабильны и соотношение внутренних и мировых цен постоянно.

Имеется несколько модификаций модели $IS-LM$ с учетом влияния мировой экономики:

- а) модель, представленная двумя кривыми (кривой внутреннего равновесия и кривой внешнего равновесия, имеющих положительный наклон, но вместе с тем разный угол наклона) в системе координат, где на оси абсцисс располагаются государственные расходы, а по оси ординат — процентная ставка (рис. 5.2);
- б) модель, представленная тремя кривыми (IS , LM и $r - r^*$, имеющей вид горизонтальной линии, изображающей мировую процентную ставку) в системе координат, где на оси абсцисс располагается доход (ВВП), а по оси ординат — процентная ставка (рис. 5.3).

Рассмотрим особенности каждой модели.

Суть первой модели состоит в том, что внутреннее равновесие представлено кривой YY , а внешнее — кривой BB .



.....
Кривая внутреннего равновесия (YY) представляет собой геометрическое место точек всех комбинаций объемов государственных расходов (G) и ставки процента (r) которые держат внутренний рынок страны в равновесии.

Для доказательства положительного наклона кривой YY предположим, что в точке E достигнуто внутреннее равновесие. Если правительство увеличит государственные расходы (движение в точку A), то доходы, согласно кейнсианской теории, будут расти с мультипликативным эффектом. Рост доходов приведет к повышенному спросу на товары и услуги и соответственно к росту цен. Чтобы уменьшить инфляцию, правительство постарается уменьшить размер денежной массы посредством повышения процентной ставки (движение из точки A в точку P). В точке P на кривой YY доход возвращается к уровню производства при полной занятости и восстанавливается нарушенное равновесие.

Все точки, лежащие левее и выше кривой YY показывают избыточное предложение, а любая точка, находящаяся под кривой YY — избыточный спрос.



.....
Кривая внешнего равновесия BB представляет собой набор сочетаний объемов государственных расходов (G) и ставки процента (r), обеспечивающих равновесное (нулевое) состояние платежного баланса.

Кривая BB также имеет положительный наклон, который обусловлен изменением государственных расходов под влиянием роста (снижения) процентной ставки. Все точки, расположенные ниже кривой BB показывают дефицит платежного баланса, а любая точка, находящаяся над кривой, — положительное сальдо платежного баланса.

Общее равновесие наступает при пересечении кривых YY и BB . Если экономическая система находится в состоянии неравновесия, то обеспечение внутреннего и внешнего равновесия достигается посредством использования инструментов бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики в условиях применения фиксированного или плавающего обменных курсов.

Рассмотрим проблему одновременного достижения внутреннего и внешнего равновесия в условиях, когда правительство поддерживает *фиксированный валютный курс*.

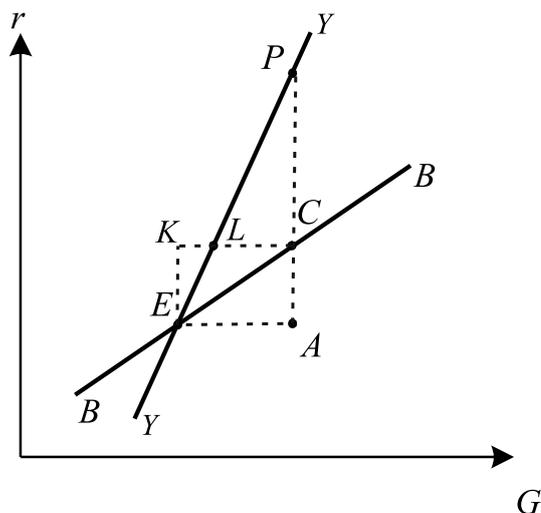


Рис. 5.2 – Достижение внутреннего и внешнего равновесия в условиях фиксированного валютного курса

Предположим, что в точке пересечения двух кривых E достигнуто и внутреннее, и внешнее равновесие. Если правительство увеличит государственные расходы (движение в точку A), то вырастут одновременно как доходы, так и импорт, в результате чего возникнет дефицит платежного баланса. Для устранения дефицита в краткосрочном периоде правительство будет проводить ограничительную денежную политику (повышение процентной ставки), которая приведет к притоку зарубежного капитала в страну в объеме, позволяющем покрыть дефицит платежного баланса и обеспечить нулевое сальдо платежного баланса (точка C на кривой BB).

Следует отметить, что крутизна кривой BB зависит от степени мобильности капитала: чем более подвижен капитал, тем меньше увеличивается процентная

ставка, вызывающая приток капитала, который требуется для финансирования дефицита счета текущих операций, и наоборот.



Кривая YY в большинстве случаев является более крутой, чем кривая BB , одинаковый наклон кривых наблюдается только при нулевой мобильности капитала.

Далее рассмотрим вторую модель малой открытой экономики при *низком и высоком обменных валютных курсах*, включающую три кривые (первая кривая IS характеризует товарный рынок, вторая LM — денежный рынок, третья кривая $r = r_M$ показывает, что внутренняя ставка процента r определяется уровнем мировой процентной ставки r_M).

Модели Манделла—Флеминга при низком и высоком обменном курсе представлены на рис. 5.3 [4]. График имеет три особенности:

- 1) положение кривой IS на рисунке обусловлено уровнем обменного курса. Рост обменного курса приводит к смещению кривой влево, а снижение — вправо;
- 2) кривая $r = r_M$ является горизонтальной линией, так как мировая процентная ставка является экзогенным фактором (задана извне);
- 3) все три кривые пересекаются в одной точке E_p .

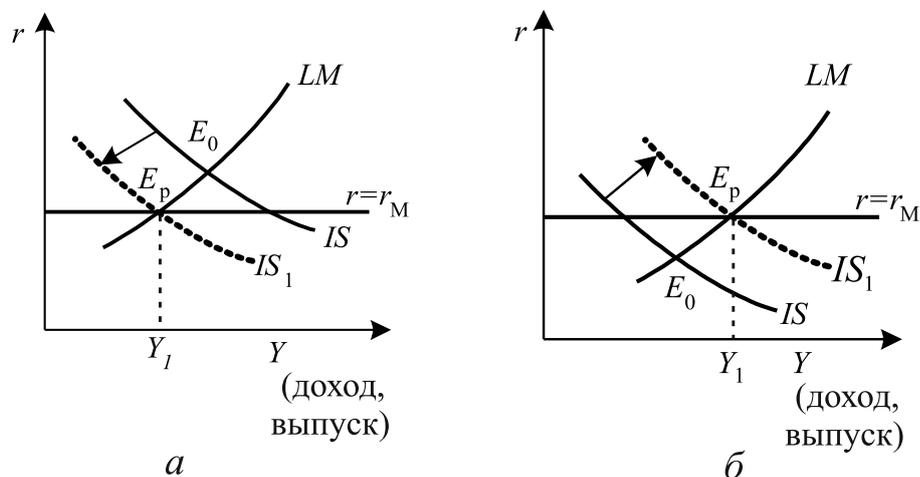


Рис. 5.3 – Модель Манделла—Флеминга: *а* — при низком обменном курсе; *б* — при высоком обменном курсе

Если обменный курс будет очень низким, то кривые IS и LM будут пересекаться в точке E_0 (рис. 5.3, *а*). Такая ситуация стимулирует зарубежные инвестиции в экономику данной страны, что вызывает рост курса ее валюты и смещение кривой IS вниз в положение IS_1 . Равновесие устанавливается при уровне дохода, равного Y_1 в точке E_p .

Если обменный курс будет высок, то кривые IS и LM сначала пересекутся в точке E_0 находящейся ниже кривой $r = r_M$ (рис. 5.3, *б*). Так как внутренняя процентная

ставка ниже мировой, то инвесторы данной страны будут заинтересованы в том, чтобы вывезти свой капитал за рубеж, в результате чего обменный курс понизится, и кривая IS сдвинется вверх в положение IS_1 при уровне дохода, равного Y_1 .

Ученые пришли к выводу: кредитно-денежная и бюджетно-налоговая политика оказывают различное относительное воздействие на внутреннее и внешнее равновесие.



.....
 Р. Манделл и М. Флеминг отметили, что *монетарная политика при фиксированном обменном курсе имеет сравнительное преимущество в регулировании платежного баланса, а фискальная политика — в регулировании внутреннего равновесия* (через воздействие на совокупный спрос).



Пример 5.10

Предположим, что страна N будет находиться в точке K (см. рис. 5.2). Как должны измениться государственные расходы для достижения внутреннего и внешнего равновесия?

Решение:

Поскольку точка K находится над кривой YY то в стране имеется избыточный спрос на товары и услуги. Следовательно, для восстановления внутреннего равновесия потребуется небольшое изменение государственных расходов (перемещение из точки K в точку L), тогда как для восстановления внешнего равновесия потребуется значительное увеличение государственных расходов (движение из точки K в точку C).

В связи с тем, что Центральный банк и Министерство финансов (МФ) располагают собственными инструментами воздействия на экономику, при условии, что эти органы действуют относительно независимо друг от друга, то они могут по-разному влиять на достижение равновесия.

Предположим, что распределение полномочий сложилось так, что ЦБ поручено обеспечить внешнее равновесие, а Министерству финансов — внутреннее. Исходное состояние экономики находится в точке A (рис. 5.4) и характеризуется дефицитом платежного баланса и инфляцией. Для обеспечения внешнего равновесия ЦБ повышает процентную ставку до величины r_1 (точка C). Эти действия смягчают инфляцию, но не устраняют ее полностью. К снижению инфляции подключается МФ, снижая государственные расходы (точка F). ЦБ, обнаружив, что экономика находится в точке, расположенной выше кривой BB (наличие положительного сальдо платежного баланса), решает отступить от прежнего курса и снижает r до уровня r'_1 (точка I).

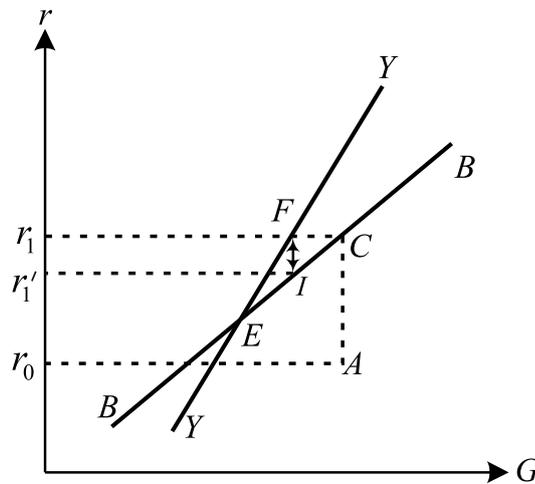


Рис. 5.4 – Установление равновесия в случае, когда ЦБ обеспечивает внешнее равновесие, а МФ – внутреннее

Инициированное этими действиями некоторое оживление инфляции привлекает внимание МФ, которое решит продолжить сокращение государственных расходов. Дальнейшие действия двух органов, очевидно, приведут экономику в точку E , где достигается одновременно внешнее и внутреннее равновесие.

Если же ЦБ будет обеспечивать внутренний баланс, а МФ – внешнее равновесие, то результаты могут оказаться негативными (рис. 5.5). Предположим, что экономика страны находится в точке A . ЦБ, стремясь преодолеть инфляцию, поднимает ставку процента до уровня r_1 (точка N). МФ, обнаружив положительное сальдо платежного баланса, попытается его нейтрализовать увеличением государственных расходов, которое приведет к росту дохода, импорта и дефицита торгового баланса (движение в точку C). Поскольку инфляция не устранена, то ЦБ снова повышает r выше r_1 . Так как точка C находится правее точки N , то экономика удаляется от состояния равновесия.

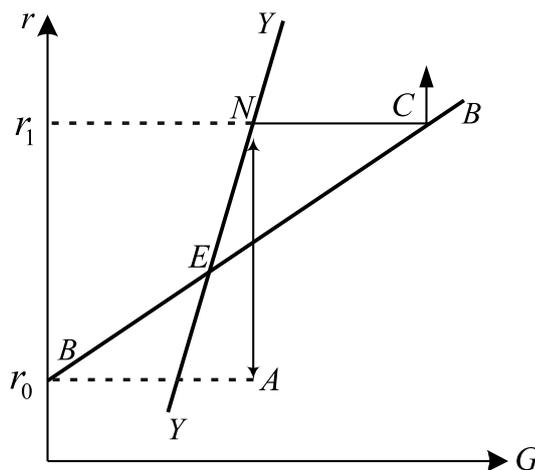


Рис. 5.5 – Установление равновесия в случае, когда ЦБ обеспечивает внутреннее равновесие, а МФ – внешнее

Рассмотренные примеры позволяют сформулировать правило, предложенное Манделлом.



.....
Правило Манделла: каждая задача должна ставиться перед тем органом, инструменты которого имеют относительно большее влияние на ее решение.

Верное распределение полномочий позволяет привести экономику в состояние общего равновесия в условиях фиксированного обменного курса.

В условиях *плавающего обменного курса* правильное решение проблемы распределения ролей имеет обратное выражение: денежно-кредитная политика приобретает большую значимость для обеспечения внутреннего баланса, а бюджетно-налоговая политика — для достижения нулевого платежного баланса.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 5.2.1 Кривая внутреннего равновесия в модели Свона описана уравнением: $G = 200 - 2E_R$, где G — государственные расходы в млн руб., а E_R — реальный валютный курс, выраженный в руб. за 1 евро. Кривая внешнего равновесия имеет вид: $G = -5 + 3E_R$. Определите величину валютного курса и государственные расходы в точке равновесия.

Задача 5.2.2 В стране ФЕТ кривая внутреннего равновесия описана уравнением: $G = 300 - 2E_R$, где G — государственные расходы в динарах, а E_R — реальный валютный курс, выраженный в динарах за 1 евро. Кривая внешнего равновесия имеет вид: $G = -50 + 3E_R$. Предположим, что текущее состояние экономики страны характеризуется точкой A с координатами: $G = 190$; $E_R = 80$. Что нужно сделать для восстановления общего равновесия по модели Свона:

- а) увеличить государственные расходы и провести ревальвирование национальной валюты;
- б) уменьшить государственные расходы и провести девальвирование национальной валюты;
- в) уменьшить государственные расходы и провести ревальвирование национальной валюты;
- г) увеличить государственные расходы и провести девальвирование национальной валюты.

Задача 5.2.3 Установите соответствие между моделями Свона и Манделла—Флеминга и их характеристиками.

Название модели	Характеристика
1. Модель Свона	1. Кривые на рисунке строятся в системе координат: G и r
2. Манделла—Флеминга	2. Кривые на рисунке строятся в системе координат: G и валютный курс
	3. Кривая внутреннего равновесия имеет отрицательный наклон, а кривая внешнего равновесия — положительный
	4. Кривые внутреннего и внешнего равновесия имеют положительный наклон

Задача 5.2.4 В стране Альфа кривая внутреннего равновесия описана уравнением: $G = 24 + 2r$, где G — государственные расходы в ден. ед., а r — ставка процента, выраженная в процентах. Кривая внешнего равновесия имеет вид: $G = 10 + 3r$. Определите координаты общего равновесия по модели Манделла—Флеминга.

Задача 5.2.5 Известны уравнения кривых внутреннего (YY) и внешнего (BB) равновесия, описывающие экономику страны N по модели Манделла—Флеминга в условиях фиксированного обменного курса.

Уравнение YY	Уравнение BB
$G = 40 + r$	$G = 10 + 2r$

Предположим, что текущее состояние экономики страны характеризуется точкой B с координатами: $G = 20$; $r = 5\%$. Что нужно сделать для восстановления общего равновесия:

- увеличить государственные расходы и повысить процентную ставку;
- уменьшить государственные расходы и понизить процентную ставку;
- уменьшить государственные расходы и повысить процентную ставку;
- увеличить государственные расходы и понизить процентную ставку.



Контрольные вопросы по главе 5

- Чем отличается мировое хозяйство от хозяйства в отдельной взятой стране?
- В каких формах выступает международное разделение труда?
- Какие показатели используются для измерения открытости экономики?
- Что характерно для мировой торговли?
- Какой вклад внесли ученые классической политической экономии в разработку теории мировой торговли?
- Чем отличаются теории абсолютного и сравнительного преимущества в торговле и на каких допущениях они основываются?

- 7) Каковы особенности модели международного разделения труда Хекшера—Олина?
- 8) В чем суть парадокса Леонтьева?
- 9) С помощью каких показателей можно измерить результаты торговли между двумя странами (мировой торговли)?
- 10) Как определить, зная функции спроса и предложения в каждой стране, какая из стран будет экспортировать товар в другую страну?
- 11) Каковы цели торговой политики отдельного государства на мировой арене и как они согласуются с интересами других стран мирового сообщества?
- 12) Чем отличается политика протекционизма от политики фритредерства?
- 13) Какое влияние оказывает увеличение (снижение) величины чистого экспорта на общеэкономическое равновесие в экономике?
- 14) Что собой представляет предельная склонность к импорту?
- 15) В каких формах осуществляется миграция капитала между странами?
- 16) Каковы причины миграции рабочей силы между странами?
- 17) Чем обусловлена «утечка умов» из России?
- 18) Каковы социально-экономические последствия миграции рабочей силы для принимающей страны?
- 19) Какие этапы в своем развитии прошла мировая валютная система?
- 20) Чем номинальный валютный курс отличается от реального?
- 21) Для каких целей используются кросс-курсы, операции спот и фьючерсы?
- 22) Что собой представляет паритет покупательной способности?
- 23) Назовите основные счета платежного баланса.
- 24) Как достичь нулевого сальдо платежного баланса, если счет текущих операций по величине больше, чем счет движения капитала?
- 25) Чем отличаются общие пропорции в экономической системе от частных?
- 26) Приведите примеры, характеризующие установление общих пропорций.
- 27) Что характеризует внутреннее равновесие в экономике?
- 28) Какой экономический смысл вкладывается в понятие «внешнее равновесие» в экономической системе?
- 29) Может ли быть внешнее равновесие в экономике, если счет текущих операций и счет движения капитала имеют положительное сальдо?
- 30) В какой системе координат строятся кривые внутреннего и внешнего равновесия в модели Свона?
- 31) Какую информацию несет точка, расположенная над кривой внешнего равновесия в модели Свона?
- 32) Какие инструменты бюджетно-налоговой политики и политики обменного курса следует использовать в модели Свона, если текущее состояние

- экономики будет описываться точкой, расположенной на кривой внешнего равновесия, справа от точки общего равновесия?
- 33) В каких случаях требуется проведение девальвирования национальной валюты в модели Свона?
 - 34) В какой системе координат строятся кривые внутреннего и внешнего равновесия в модели Манделла—Флеминга?
 - 35) Как объяснить положительный наклон кривой внешнего равновесия BB ?
 - 36) Какая из кривых в модели общего равновесия Манделла—Флеминга является более полой и почему?
 - 37) Какую ситуацию описывает точка, располагающаяся левее кривой YY и выше кривой BB ?
 - 38) Какие характеристики присущи экономике страны, если ее ситуация описывается точкой, располагающейся правее кривой YY и выше кривой BB ?
 - 39) Какие меры экономической политики следует предпринять, если текущее состояние экономики страны описывается точкой, лежащей на кривой BB выше точки общего равновесия?
 - 40) Как устанавливается макроэкономическое равновесие в модели Манделла—Флеминга в условиях фиксированного обменного курса?
 - 41) В чем заключается смысл правила Манделла при фиксированном обменном курсе?
 - 42) Как должны быть распределены полномочия между Центральным банком и Министерством финансов при решении проблемы обеспечения внешнего и внутреннего равновесия при фиксированном валютном курсе?
 - 43) Как должны быть распределены роли между ЦБ и МФ для обеспечения равновесия в условиях плавающего обменного курса?

Глава 6

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

6.1 Экономическая и социальная необходимость хозяйственных реформ на рубеже 80–90-х годов

Необходимость перехода от административно-командной экономики к современной рыночной экономике обусловлена невозможностью централизованной экономики эффективно использовать ограниченные ресурсы.

Командная экономика, как известно, может выступать в разных формах (например, древний Египет и фашистская Германия), но каждая из них имеет свои особенности. Советская командная экономика родилась после завершения нэпа и характеризовалась догоняющим развитием.

Особенности экономики СССР получили отражение в концепциях по поводу сущности советской экономики [22].



.....
Согласно идеологии КПСС советская экономика считалась более высокой, чем рыночная, поскольку в ней реализовывались принципы социализма (экономическое освобождение от средств производства, распределение по труду и т. п.) как высшей ступени развития способа производства.
.....

Второй подход характеризовал советскую экономику как более низкую, чем рыночная.



.....
Американский социолог Карл—Август Виттфогель в 50-е гг. назвал советскую экономику индустриальным вариантом азиатского способа производства.
.....

В этой системе государственная бюрократия является политически господствующей силой, присваивает прибавочный продукт и с помощью планов вносит в экономику деформации, тормозящие ее развитие в сравнении с рыночным хозяйством.

В 80-е гг. официальное хождение получила концепция административно-командной системы, сформулированная советским ученым Г. Поповым.



.....
Согласно взглядам Попова советская экономика представляет собой систему вертикальных связей, где горизонтальные связи практически отсутствуют, правящая верхушка обладает полнотой власти, но нет обратных сигналов «снизу вверх».
.....

Вместе с тем в научных кругах высказывались мнения о том, что советская экономика, как и экономика стран Восточной Европы, являлась смешанной с большим перевесом элементов государственного регулирования над рыночной саморегуляцией.



.....
Венгерский экономист Я. Корнай, изучая экономику стран, идущих по социалистическому пути, выдвинул концепцию «экономики дефицита».
.....

В своей концепции он отметил характеристики, присущие социалистическим странам: наличие государственного патернализма, отпускающего средства производства предприятиям практически независимо от результатов их деятельности; наличие цен, не отражающих реальных издержек производства; незаинтересованность предприятий в применении современных технологий; выбор экстенсивного пути развития в ущерб интенсивному, хронический дефицит товаров и услуг.

Обобщая высказывания ученых, можно выделить два самых существенных недостатка, присущих командной экономике:

- 1) медленную адаптацию к возникающим переменам вследствие существования иерархической системы управления экономикой;
- 2) низкую эффективность применяемых ресурсов вследствие отсутствия экономических инструментов стимулирования хозяйствующих субъектов.

Следует также отметить, что огромные расходы в России на развитие военно-промышленного комплекса, обусловленные соперничеством с США в гонке вооружений, не позволяли правительству сосредоточиться:

- на социальных программах. При сравнительно более высоком жизненном уровне населения до реформ мотивация труда была слабой, поскольку низкая зарплата и уравнивательность в оплате труда не стимулировали повышение его производительности и качества;

- на форсировании НТП в гражданских отраслях. Оторванность страны от мирового экономического пространства избавляла отечественные предприятия от конкуренции не только на внешнем, но и на внутреннем рынке. Засилье директивных планов и системы централизованного управления не заинтересовывали предприятия в улучшении хозяйственной деятельности;
- на ликвидации нарастающего отставания от остального мира в новейших технологиях. Существование государственной собственности способствовало развитию монополизма и гигантомании. Ориентация на крупное производство не учитывала, с одной стороны, местные и региональные потребности, которые могли быть более эффективно удовлетворены мелкими и средними предприятиями, а с другой стороны, создавала проблему дефицита. Своеобразной тенью экономики дефицита явилась теневая экономика.



.....

Теневая экономика — это совокупность нерегламентированных государством, неучтенных, а нередко и противоправных экономических процессов, закономерно возникающих в условиях административно-командной системы управления.

.....

В рамках теневой экономики выделяют:

- *неформальную экономику*, связанную с невключенными в план и нерегламентированными центральными органами хозяйственными связями между субъектами (прямой продуктообмен средствами производства между отдельными предприятиями);
- *фиктивную экономику*, включающую деятельность, связанную с нарушением (отход от установленных норм и стандартов) или фальсификацией хозяйственной отчетности (приписки);
- *«вторую» экономику* (все легально разрешенные виды деятельности, не учитываемые статистикой и скрывающие свои доходы от налогообложения);
- *«черную» экономику* (запрещенные законом виды экономической деятельности).

Резкое снижение темпов экономического роста, наметившееся в 80-х годах, с учетом всех перечисленных выше недостатков, привело к неизбежности смены экономического курса. Перестройка, начавшаяся в конце 80-х, привела к экономическому и политическому кризисам, к распаду СССР как единого государства и потребовала создания новой концепции развития страны в переходный период.



.....

Переходный период — исторически непродолжительный период времени, в течение которого демонтируется административно-командная система и формируются основные рыночные институты.

.....

Переходный период является одной из форм трансформационного периода.



.....
Трансформационный период — промежуточное состояние между двумя устойчивыми системами, отражающее кардинальный переход от одной системы общества к другой (например, переход от феодализма к капитализму).

К числу общих закономерностей переходного периода относят [21]:

- неустойчивость и нецелостность, поскольку в системе взаимодействуют старые и новые экономические формы и взаимоотношения, находящиеся в неравновесном состоянии;
- альтернативный характер развития, так как возможны разные варианты движения вперед;
- особый характер противоречий в связи с тем, что одновременно существуют старые и новые элементы, а также переходные формы (например, в РФ коллективно-долевая собственность на землю);
- историчность, поскольку на смену переходному периоду должен прийти период зрелого развития экономической системы.

6.2 Основные концепции переходной экономики и ее результаты

Во многих странах в постсоциалистический период сложились две основные концепции трансформации административно-командной системы в рыночное хозяйство [22]:

- 1) эволюционный путь (градуализм «или эволюция без шока»), основанный на идеологии кейнсианства, — «правительство должно держать руку на пульсе хозяйственной жизни»;
- 2) радикальный путь («шоковая терапия»), базирующийся на неоклассических идеях — «невидимой руки» рынка, освобожденной от неэффективного государственного контроля.



.....
Концепция градуализма предполагает медленный ход проведения рыночных форм и последовательный переход от одного экономического состояния к другому.

В ходе проведения рыночных реформ правительство страны преследует следующие цели: предотвращение спада объемов производства, непрерывное поступление ресурсов и инвестиций, создание условий для социальной адаптации населения.



.....
Концепция радикального перехода к рынку включает два основных направления: глубокие институциональные реформы и финансовую стабилизацию.

К важнейшим институциональным преобразованиям относятся:

- разрушение в короткий срок системы централизованного планирования и замена административных способов государственного регулирования экономическими методами;
- одномоментная либерализация цен на основную массу товаров и услуг и переход от государственного распределения материальных ресурсов к свободной торговле товарами производственного и потребительского назначения;
- либерализация внешнеэкономической деятельности с целью ослабления деятельности монополий и создания конкуренции на внутреннем рынке.



.....
Финансовая стабилизация — устойчивое снижение месячных темпов инфляции в результате использования мер бюджетной и монетарной политик.

Важнейшими элементами финансовой стабилизации являются:

- бюджетная стабилизация, которая считается достигнутой, если сохраняющийся бюджетный дефицит финансируется неэмиссионным способом;
- денежная стабилизация, которая достигается тогда, когда темпы роста предложения денег по всем направлениям (кроме кредитования государственного бюджета) не приводят к увеличению месячных темпов инфляции $> 2\%$;
- валютная стабилизация, наступающая тогда, когда обеспеченность денежной базы ликвидными валютными резервами достигает уровня, исключающего возможность внезапной валютной дестабилизации (снижения курса национальной валюты по отношению к резервным валютам более чем на 20% в течение одного месяца).

Главным автором финансовой стабилизации в России, остановившим гиперинфляцию в 1992 г., считается Б. Г. Федоров¹. Благодаря его мерам произошло: резкое сокращение многих неэффективных госрасходов, ликвидация субсидий на импорт и сахар, прекращение выделения дотаций на уголь, освобождение цен на зерно и хлеб, формирование основ современного бюджетного процесса в России, радикальное снижение месячных темпов инфляции.

Финансовая стабилизация в России поддерживалась с помощью проведения жесткой монетарной политики (политики «дорогих денег») и возрастающего выпус-

¹Федоров Борис Григорьевич (1958–2008 г.) — заместитель председателя правительства с декабря 1992 г., министр финансов РФ с марта 1993 г. по январь 1994 г.

ка ГКО-ОФЗ¹, которые размещались как внутри страны, так и за рубежом. В 1993 г. дефицит федерального бюджета покрывался за счет кредитов ЦБ (59,3%), займов (10,2%) и прочих источников (30,5%), в то время как в 1995–1996 гг. стопроцентное покрытие осуществлялось за счет внутренних и внешних займов. Результатом стал кризис августа 1998 г., который сопровождался падением ВВП [21; 22].

Несмотря на экономические, социальные, национальные, геополитические и другие особенности каждой из постсоциалистических стран, анализ эмпирических данных в России и других странах, вступивших на путь перехода, показал общие процессы, присущие всем странам:

- изменение роли и функций органов государственной власти;
- становление многообразия экономических субъектов как основное условие формирования рыночной экономики;
- наличие трансформационного спада. В России спад производства ВВП за 1991–1996 гг. составил 39% и был выше, чем в других странах, что обусловлено более деформированной структурой экономики;
- бюджетный кризис и рост государственного долга;
- снижение уровня жизни населения через инфляцию, рост безработицы, углубление дифференциации населения по уровню доходов;
- наличие криминогенных форм реализации предпринимательских качеств экономических субъектов;
- деформация системы ценностей в обществе.

Эти процессы происходили в различных странах по-разному (табл. 6.1) [23].

Таблица 6.1 – Методы реформирования командной экономики и их результаты

«Эволюция без шока»	«Шоковая терапия»
Венгрия с 1968 г.	Польша, 1989–1991 гг.
Китай с 1979 г.	Россия, 1992–1994 гг.
Политические предпосылки реформ	
Политическая стабильность, высокий авторитет правительства	Политическая нестабильность, опасность контрреформ
Темп реформ	
Медленный (> 20 лет)	Быстрый (2–3 года)
Процессы инфляции	
Галопирующая инфляция в течение длительного периода	Гиперинфляция в течение короткого периода
Влияние на уровень жизни населения	
Незначительное снижение и рост уровня жизни	Сильное снижение уровня жизни

¹ГКО-ОФЗ — государственные краткосрочные бескупонные облигации — облигации федерального займа РФ.

Как видно из таблицы, осознание провала модели командной экономики в разных странах происходило в разное время: в Венгрии и в Чехословакии — в 60-е гг.; в КНР — в конце 70-х гг.; в СССР — в конце 80-х гг.

В период перехода к рыночной экономике в России использовались обе концепции. Во второй половине 80-х годов начался постепенный переход к рынку, завершившийся распадом СССР и расколом противников на два лагеря: сторонников и противников реформ. В конце 1991 г. в условиях разрушения потребительского рынка и возникновения угрозы финансового краха был сделан выбор в пользу радикального пути перехода к рынку. Появились две программы: умеренная программа «500 дней», предложенная экономистами С. Шаталиным и Г. Явлинским, и более жесткая программа, подготовленная правительством Е. Гайдара. Обе программы были нацелены на создание следующих принципов новой экономической системы:

- максимальная свобода экономического субъекта (предприятия, предпринимателя);
- полная ответственность экономического субъекта за результаты хозяйственной деятельности, опирающаяся на юридическое равноправие всех видов собственности;
- конкуренция производителей как важнейший фактор стимулирования хозяйственной активности;
- свободное ценообразование, балансирующее спрос и предложение;
- дополнение товарного рынка рынком рабочей силы и финансовым рынком;
- открытость экономики, ее последовательная интеграция в мировое хозяйство;
- обеспечение высокой степени социальной защищенности граждан;
- отказ всех органов государственной власти от прямого участия в хозяйственной деятельности и др.

Отличие программы «500 дней» от программы Гайдара состояло в том, что в ней больше внимания уделялось социальной поддержке населения и меньше внимания — борьбе с инфляцией, а либерализация цен была отнесена ко второму этапу вслед за начавшейся приватизацией и жесткой финансово-денежной политикой, проводимыми в чрезвычайном порядке.

«Шоковая терапия» Гайдара¹, применявшаяся в 1991–93 гг. в относительно мягкой форме (неограниченный рост заработной платы, осуществление активной денежной эмиссии, кредитование убыточных предприятий и т. д.), позволила заложить институциональные основы рыночной экономики. Период активных преобразований сменился замедлением продвижения к рынку в 1994–96 гг. и началом реформ в социальной, жилищно-коммунальной, военной и других областях в 1997–98 гг. Однако разразившийся в августе 1998 г. финансовый кризис нарушил активную работу в этих областях. Предпосылки для экономического роста сложились только в конце 1999 г.

¹«Гайдароэкономика» длилась менее года. В декабре 1992 г. по требованию оппозиции Е. Гайдара удалили из правительства, но начатые мероприятия определили модель российской переходной экономики.

Таким образом, набор преобразований, осуществленных в России, позволяет выделить следующие экономические этапы переходной экономики: создание политических и институциональных предпосылок (1991 г.); либерализация экономики (1992 г.); приватизация (1992–1994 гг.); макроэкономическая (финансовая) стабилизация (1996 г. — I полугодие 1998 г.); структурная перестройка.

6.3 Главные направления перехода к рыночной экономике

В ходе формирования рыночной экономики в переходном периоде решаются следующие основные задачи [24]:

- а) *Либерализация*, сопровождающаяся: ликвидацией системы центрального директивного планирования и распределения ресурсов, переходом к формированию оптовых и розничных цен в основном в соответствии со спросом и предложением, разрешением всем хозяйствующим субъектам заниматься внешнеэкономической деятельностью.



.....
Либерализация цен — отказ государства от регламентации, прямого управления ценами.

В России со 2 января 1992 г. свободными стали 80% оптовых цен и 90% розничных цен. Правительство сохранило контроль только над стратегически важными товарами (хлеб, молоко, творог, соль, сахар, растительное масло, водка, детское питание, лекарства) и услугами (тарифы на транспорт, жилищно-коммунальные услуги, электроэнергию).

Либерализация цен привела:

- к неконтролируемой инфляции. Потребительские цены выросли в 1992 г. в 26,1 раза (причем 45% этого прироста обеспечили налоги, а 29% — импорт), в 1993 г. — в 9,4 раза. Россия за 1992–99 гг. пережила две инфляционные волны: длинную в 1992–1997 гг. (ежемесячные темпы роста цен: 1992 г. — 41%; 1993 г. — 21%; 1994 г. — 10%; 1995 г. — 7%; 1996 г. — 2%; 1997 г. — 1,7%) и короткую в 1998–1999 гг. (годовой темп инфляции в 1998 г. — 84,4%, в 1999 г. 36,5%) [1].

Деноминация (замена обращающихся денег на новые по соотношению 1000 руб. в деньгах старого образца на 1 руб. в новых деньгах), проведенная с 1 января 1998 г., и ряд других мер привели к финансовой стабилизации;

- к потере накоплений домашними хозяйствами и расслоению населения (коэффициент Джини вырос с 0,26 в 1991 г. до 0,4 в 1999 г.; доля населения с доходами ниже прожиточного минимума с 4,1% до 28,4%, соответственно).
- б) *Перестройка отношений собственности*, осуществляемая в форме разгосударствления.



.....
Разгосударствление экономики — уменьшение функций, снижение роли государства в управлении экономическими объектами при одновременной приватизации части государственной собственности, передаче ряда полномочий государственных органов предприятиям.

В развитых странах мира вместо понятия «разгосударствление» используется «деэтактизация».



.....
Деэтактизация — переход от одной смешанной модели экономики, в которой государственный сектор не играет доминирующей роли, но имеются неэффективно работающие государственные предприятия, к другой модели — с преобладанием элементов рыночного регулирования.

Для постсоциалистических стран разгосударствление — это сокращение сферы и объема государственного вмешательства.

Сокращение роли государства как хозяйствующего субъекта осуществляется различными способами:

- предоставлением государственным предприятиям статуса самостоятельных субъектов хозяйствования, ведущих производство с помощью государственных средств производства на собственный страх и риск;
- созданием новых частных или коллективных предприятий;
- приватизацией.



.....
Приватизация — переход государственной собственности в тот или иной вид частной собственности.

Практика приватизационного процесса, осуществленная в странах с переходной экономикой, изобилует использованием смешанных схем, объединявших эквивалентные (денежные) и неэквивалентные (безвозмездная передача, оплата не в полной мере и др.) методы перевода государственной собственности в частную форму (табл. 6.2).

Приватизационные стратегии в странах неоднократно менялись. Первоначально большинство стран Восточной Европы предполагали приватизировать государственные предприятия путем их продажи за реальные деньги крупным внешним (прежде всего, иностранным) инвесторам, обладающим специальными знаниями в области управления промышленностью, Однако это удалось только Восточной Германии благодаря огромной технической и финансовой помощи, оказанной Западной Германией, ценой сокращения огромного числа рабочих мест.

Таблица 6.2 – Неэквивалентные способы приватизации

Страна	Бесплатная массовая приватизация	Льготный	Реституция ¹ и компенсация
Венгрия	Не предусмотрена	Не предусмотрена	Компенсация затронула 2 млн человек
Болгария	Массовая приватизация за бонусы начата в конце 1996 г.	Скидки к цене при покупке акций, учет стажа работы, рассрочка по оплате	Реституции придавалось первостепенное значение
Польша	Массовая приватизация начата в 1996 г.	Значительные льготы	Не предусмотрена
Словения	Охвачено все взрослое население	Широкий спектр льгот	Не предусмотрена
Чехия	На первом этапе более 60% собственности, реализовано за купоны	Минимальное количество льгот	Удовлетворено более 130 тысяч прошений о возврате собственности
Сербия и Черногория	Бесплатные акции получили 80% совершеннолетних граждан страны	Бесплатная и льготная передачи акций работникам предприятий	Не предусмотрена

В большинстве стран широко использовалась ваучерная или массовая приватизация, что практически было predetermined несопоставимостью стоимости приватизируемой собственности и объемов частных накоплений, имевшихся в домохозяйствах.

Программы массовой приватизации в различных странах отличались:

- по целям. Так, в Чехии и Словакии были поставлены одновременно политические и экономические цели, в России — получение поддержки населением приватизации и реформ, в Польше — на первом плане — повышение эффективности, а на втором — обеспечение социальной справедливости, в Киргизии — осуществление системных изменений;
- по масштабам и способам управления ее реализацией. В России программа затронула 1/3 основных фондов, 80% предприятий и все население страны, в Польше — 11% государственных фондов и 69% населения страны, в Чехии — 25% госфондов и 56% населения. Наиболее управляемой считается польская модель;

¹Реституция — возвращение хозяйственных объектов лицам, которые ими владели ранее (до социалистической революции), или их наследникам.

- по темпам реализации. Наиболее напряженный график проведения приватизации был определен в Чехии (1,5 года), России (1,5 года) и Казахстане, более длительный в пять лет — в Польше;
- по внутренней увязанности элементов программы приватизации. В России, Казахстане и Киргизии предусматривалась следующая последовательность действий: сначала выдаются ваучеры, на которые в будущем будут приобретаться акции, затем создаются инвестиционные фонды, являющиеся посредниками между населением и предприятиями, и на последнем этапе в ходе выпуска акций предприятиями формируется предложение акций. Акции предприятий в России начали продаваться на чековых аукционах только в 1993 г. В Польше и Румынии на первом этапе выбирались предприятия для реструктуризации и приватизации, на втором — выбор инвестиционных компаний, на третьем — выдача ваучеров;
- по рискам, связанным с реализацией программы. Поскольку в Польше и Румынии население приобретало приватизационные сертификаты на третьей стадии, то оно было не заинтересовано в поддержке программы, в то время как в России и Чехии был заложен механизм недовольства и встречных обвинений.

В ходе массовой приватизации использовались три вида приватизационных документов: ваучер (документ с номиналом, выраженный в денежной форме), купон (документ с номиналом, выраженный в баллах или очках) и свидетельство (без номинальной стоимости).

Ваучер — имущественный купон, выдаваемый в процессе приватизации для приобретения акций приватизируемых предприятий.

Особенности приватизационных документов в различных странах представлены в таблице 6.3 [25].

Таблица 6.3 – Характеристики приватизационных документов

Страна	Получатели	Номинал	Плата	Срок действия
Россия (Указ Президента от 14.08.1992)	Все граждане России	Ваучер 10000 руб. (30 долл. США)	25 руб.	По 31.12.1993 г.
Чехия (26.02.1991)	Взрослые граждане	Купон 11000 чешских крон (407 долл.)	1035 крон (39 долл.)	
Польша	Взрослые граждане	Свидетельство 125 новых польских злотых (50 долл.)	20 новых польских злотых	

Приватизационные документы были именными (в Чехии, Словакии, Беларуси, Литве, Латвии, Эстонии, Украине) и на предъявителя — в России, Словении, Киргизии. Они могли передаваться от одного лица к другому только в некоторых странах (в Польше и России), в то время как в Чехии, Словакии, Словении, Казахстане их передача была запрещена. Свободный выбор предприятия для размещения прива-

тизационных документов существовал в России, Чехии, Словакии, Казахстане, в то время как отсутствие свободы выбора инвестиционного фонда или предприятия характерно для Польши, Словении, Румынии и отчасти для Болгарии.

В России основным способом разгосударствления была признана приватизация, проведенная в несколько этапов:

- 1) *доваучерная приватизация*, проводившаяся в форме выкупа арендованного имущества и охватившая в основном сферу социальной инфраструктуры: торговлю, бытовое обслуживание, общественное питание, гостиничное хозяйство и т. д.;
- 2) *ваучерный (чековый) этап приватизации*, сопровождавшийся преобразованием государственных предприятий в акционерные общества открытого типа и продажей, как правило, малых предприятий на конкурсах и аукционах. На этом этапе от 50 до 80 процентов стоимости пакетов акций и выкупаемого имущества оплачивалось приватизационными чеками;
- 3) *послечековый (денежный) этап приватизации*, сопровождавшийся продажей как самих предприятий, так и акций приватизированных предприятий.

В ходе приватизации использовались следующие методы:

- *массовая приватизация* путем выдачи ваучеров;
 - *передача или льготная продажа государственных активов приватизируемых предприятий*. Порядок акционирования предоставлял предприятиям право выбора одного из предлагаемых вариантов акционирования. По первому из них коллективу безвозмездно передавалось до 25% привилегированных (неголосующих) акций и до 15% обыкновенных (голосующих), из которых до 5% — руководителям предприятия. При втором варианте все работники предприятия должны были по закрытой подписке выкупить обыкновенные акции на сумму, равную 51% уставного капитала, причем не менее 50% продажной цены акций могли внести лишь приватизационными чеками. По третьему варианту 20% обыкновенных акций получала инициативная группа, берущая на себя ответственность за приватизацию убыточного предприятия, и 20% акций предназначалось для трудового коллектива. Остальные пакеты акций, принадлежащих государству, продавались на фондовом рынке;
 - *прямые продажи государственных активов на конкурсах и аукционах*. Продаже подлежали объекты «малой приватизации» (с численностью персонала до 200 человек и стоимостью фондов менее 1 млн руб.).
- в) *Формирование рыночной инфраструктуры.*



.....
Инфраструктура — совокупность организационно-правовых форм, опосредствующих движение товаров и услуг, актов купли-продажи, или совокупность отраслей систем, служб, предприятий, обслуживающих рынок.

Инфраструктура выполняет следующие функции: повышает оперативность и эффективность работы рыночных субъектов, позволяет оперативно оформить рыночные отношения, упростить формы юридического и экономического контроля

деловой практики. Создание инфраструктуры сопровождалось появлением бирж, аукционов, ярмарок, системы регулирования занятости населения; развитием кредитной системы, страховых компаний, налоговых служб, рекламных агентств, консультативных и аудиторских компаний и т. д.

- г) *Демонопользация экономики и поощрение конкуренции.* Несмотря на развитие частного сектора, государству удалось сохранить свой контроль над естественными монополиями (электроэнергетика, газовая промышленность, железные дороги и трубопроводный транспорт), но не удалось полностью ликвидировать административные барьеры на пути движения товаров между отдельными регионами России.
- д) *Реформа социальной сферы.* Она проводилась посредством перехода от системы социального обеспечения, охватывающей все население, к системе социальной защиты, поддерживающей наиболее нуждающиеся слои населения. В ходе ее реализации создана страховая медицина, новая пенсионная система, происходит сокращение обширных социальных льгот и замена их на денежную компенсацию.
- е) *Перестройка отраслевой структуры экономики,* направленная на опережающее развитие производства продукции, пользующейся спросом на внутренних и внешних рынках, а также свертывание неэффективных отраслей.
- ж) *Формирование открытой экономики.*
- з) *Преодоление трансформационного спада и возобновление экономического роста.*

6.4 Структурная перестройка, модернизация и обеспечение экономического роста

Процесс реформирования экономики стран, вступивших на путь слома административно-хозяйственной системы и создания полноценных рыночных отношений показал, что важное значение для хода и результатов реформ имели: длительность существования административно-командной системы; доля частного сектора в экономике до перестройки и после; размер структурных диспропорций; уровень милитаризации народного хозяйства; открытость экономики по отношению к странам с рыночной системой и др.

Опыт стран с переходной экономикой позволяет выделить в качестве самостоятельного этапа — этап структурной перестройки, сопровождающийся сменой приоритетов, повышением деловой активности предпринимателей, ростом занятости трудовых ресурсов, снижением инфляции и возобновлением экономического роста.



.....
Структура экономики — это соотношение различных элементов хозяйственной системы.

Различают воспроизводственную, отраслевую, региональную, внешнеторговую и социальную структуры. Экономическая структура подвержена изменениям, причем, чем быстрее совершаются эти изменения по времени, тем успешнее разви-

вается экономика. В России резкое изменение структуры привело к глубокому и длительному экономическому спаду.

Несмотря на значительный спад деловой активности в отраслевом разрезе (наименьший спад за 1992–1998 гг. произошел в торговле (4,5%), а максимальный — в строительстве (60,3%)), российская экономика обладала и обладает комплексом конкурентных преимуществ:

- высоким уровнем образованности населения;
- богатыми природными ресурсами, обеспечивающими большую часть внутренних потребностей в сырье и энергоносителях;
- огромной территорией и емким внутренним рынком, обеспечивающим широкое разнообразие жизнедеятельности и потребностей населения;
- дешевой рабочей силы в сочетании с достаточно высоким уровнем ее квалификации;
- наличием серьезных технологических разработок по ряду направлений НТП;
- значительными объемами свободных производственных мощностей, позволяющих наращивать производство продукции с относительно низкими издержками.

Основная задача структурной перестройки — осуществление структурных сдвигов в экономике, формирование производственной структуры, отвечающей критериям развитой индустриальной страны.

Решение этой задачи возможно на основе использования вышеперечисленных преимуществ и обеспечения макроэкономической стабилизации посредством изменения структуры общих, отраслевых и региональных пропорций.

За годы реформ значительно выросла доля услуг (особенно доля финансовых услуг и торговли), и столь же резко снизился удельный вес реального сектора (промышленности и сельского хозяйства). Вместе с тем, в отраслевой структуре промышленности существенно выросла доля отраслей топливно-энергетического комплекса и металлургии. В явном выигрыше оказались отрасли, экспортирующие свою продукцию (добыча нефти и газа, черная и цветная металлургия, лесная и целлюлозно-бумажная промышленность). Наихудшее положение сложилось в отраслях, ориентированных на государственный спрос (военно-промышленный комплекс, угольная промышленность и сельское хозяйство), и в наукоемких производствах.

Факторами экономического роста после августа 1998 г. стали: девальвация рубля, позволившая повысить конкурентоспособность российского производства; рост внутреннего и внешнего спроса на товары и услуги; резкое улучшение условий торговли, в частности за счет повышения мировых цен на нефть и другие сырьевые товары; рост ликвидности экономики (снижение доли бартера в оплате промышленных поставок с 54% в августе 1998 г. до 33% в 2000 г.); улучшение финансового состояния предприятий и т. д.

Рост доходов основных субъектов экономики в последующие годы до кризиса 2008–2009 гг. обеспечил выполнение обязательств по своевременному финансированию бюджетных расходов и обслуживанию государственного долга при наличии профицита бюджета.

Поворот в лучшую сторону стали демонстрировать обрабатывающие секторы промышленности. Они развивались более быстрыми темпами, чем в целом производство ВВП. Положительные сдвиги происходили в финансово-кредитной сфере: сокращались неплатежи, увеличивались кредиты реальному сектору экономики и объемы расчетов реальными деньгами, росли налоговые и неналоговые доходы. Благодаря широкому использованию инструментов бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики ВВП России вырос с 259,71 млрд долл. США в 2000 г. до 1607,82 млрд долл. к концу 2008 года. Дальнейшему быстрому росту помешал мировой финансовый кризис.

Несмотря на высокие темпы роста ВВП, в годы устойчивого предкризисного развития не произошло качественных изменений показателей экономического роста, поскольку росту способствовали высокие цены на энергоносители. За эти годы России не удалось перейти на инновационный путь развития и на заметное повышение в ВВП и экспорте доли продуктов с высокой добавленной стоимостью, в том числе продуктов новой информационной экономики.

В первом 10-летии XXI века не только не ослабилась, но даже усилилась сырьевая направленность экономики, о чем свидетельствует доля минеральных продуктов в объеме экспорта (40,4% в 2000 г. и 73,4% в 2008 г.). Уменьшилась доля оборудования, и стала расти сырьевая составляющая в торговле с Китаем.

Анализируя процесс вытеснения нерыночного сектора и замещения его эффективным рыночным сектором, следует отметить, что это задача также до конца не была решена. Об этом можно судить по числу нерентабельных фирм и коэффициенту рентабельности на существующих предприятиях. В конце 2000 г. убыточными были 39% общего числа предприятий, причем их доля была выше в нерыночных отраслях: в сельском хозяйстве — 52,7%; в жилищно-коммунальном хозяйстве — 61,4%; в лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности — 51,4%.

Анализ процессов, протекающих в российской экономике в посткризисные годы (после 2009 г.), показывает, что сегодня страна находится в заметно более высокой степени готовности к модернизации, к приему масштабных инвестиций, чем в докризисный период.

Модернизация экономики — это обновление, ликвидация отсталости, выход на современный, сравнимый с передовыми странами уровень развития.

Модернизация экономики в России означает:

- продолжение политики вытеснения нерыночного сектора, выравнивание условий конкуренции, прекращение субсидирования нерентабельных предприятий;
- создание благоприятного инвестиционного климата;
- освоение производства продуктов современного технологического уровня в масштабах, позволяющих российским компаниям занять достойные позиции на мировых рынках;
- обновление производственного аппарата и замена устаревшего оборудования и технологий на более современные и производительные;
- уход от однобокой сырьевой ориентации экспорта и рост доли продуктов с высокой добавленной стоимостью;

- органическое включение страны в новейшие мировые инновационные процессы, ускорение использования всех важных нововведений, в том числе новинок в области организации и управления;
- переподготовка, переквалификация кадров и формирование образа мышления, соответствующего требованиям времени.

Конкретные направления посткризисной модернизации в выступлении Д. А. Медведева были названы как «Пять» «И»: институты, инфраструктура, инновации, инвестиции, интеллект. Уже начаты работы по совершенствованию инфраструктуры (транспортной и информационной). Выделены направления, в которых имеются заделы и на которых концентрируются технологические прорывы: медицинские, энергетические, информационные, космические, телекоммуникационные. Предпринимаются меры по модернизации системы образования, по созданию научно-внедренческих зон (научный центр «Сколково»), способных внедрить научные разработки в хозяйственную практику, и т. д.

Таким образом, решение вышеуказанных задач будет способствовать достижению главной цели модернизации экономики — повышению жизненного уровня населения и занятия Россией достойного места на мировой арене.

Задачи для самостоятельного решения

Задача 6.1 Установите соответствие между периодами формирования рыночной экономики в России и их содержанием.

Этапы	Характеристика
1. 1991–1994 гг.	А. Мировой экономический кризис
2. 1995–1998 гг.	Б. Создание политических и институциональных предпосылок
3. 1999–2008 гг.	В. Структурная перестройка
4. 2009–2012 гг.	Г. Либерализация цен
	Д. Финансовая стабилизация
	Е. Модернизация экономики

Задача 6.2 Выберите характеристики, присущие основным концепциям переходной экономики России, и отметьте их значками «+» в соответствующих графах таблицы.

Характеристики	Концепция градуализма	Концепция радикального перехода к рынку
1. Одномоментная либерализация цен		
2. Постепенность проведения реформ		
3. Активная денежная эмиссия		
продолжение на следующей странице		

Характеристики	Концепция градуализма	Концепция радикального перехода к рынку
4. Эволюционное развитие рыночных институтов		
5. Быстрая либерализация внешнеэкономической деятельности		
6. Глубокие институциональные реформы		
7. Недопущение резкого снижения жизненного уровня населения		
8. Непоследовательность		

Задача 6.3 Выберите характеристики, присущие двум основным процессам: либерализации и приватизации, и отметьте их значками «+» в соответствующих графах таблицы.

Характеристики	Либерализация	Приватизация
1. Ликвидация системы директивного планирования		
2. Перестройка отношений собственности		
3. Продажа предприятий за реальные деньги		
4. Выдача ваучеров		
5. Либерализация цен на подавляющее большинство товаров		
6. Создание конкурентной среды		

Задача 6.4 На основе данных таблицы [15] рассчитайте долю государственных предприятий в общей численности предприятий и ее изменение за 1992–96 гг.

Предприятия по формам собственности	1992 г.	1994 г.	1996 г.
Госпредприятия на самостоятельном балансе	204998	138619	90778
Предприятия, подавшие заявки на приватизацию	102330	137501	147795
Приватизированные предприятия	46815	103796	118797
Акционированные предприятия	2376	20298	27040
Предприятия на аренде с выкупом	13868	15658	12198

Задача 6.5 На основе данных таблицы, характеризующих развитие экономики России за 2003–2004 г., проведите анализ изменений (построчно) и сделайте выводы [1]. Соотнесите результаты развития экономики России с целями, поставленными в начале рыночных преобразований.

Показатели, в текущих ценах	2003 г.	2004 г.
ВВП, млрд руб.	13201,1	16778,8
Инвестиции в основной капитал за счет всех источников финансирования, млрд руб.	2186,2	2729,0
Объем промышленной продукции, млрд руб.	8498,0	11209,1
Доходы на душу населения в месяц, руб.	5161,8	6295,8
Уровень безработицы, %	8,6	8,2



Контрольные вопросы по главе 6

- 1) Каковы причины трансформационного спада российской экономики?
- 2) Назовите исходные условия перехода российской экономики к рынку.
- 3) Какую роль сыграла теневая экономика в процессе формирования предпринимателей и конкурентной среды?
- 4) Назовите основные концепции переходной экономики.
- 5) В чем суть «Шоковой терапии» Е. Гайдара?
- 6) Каковы характеристики «Программы 500 дней»?
- 7) В чем преимущество метода реформирования экономики — «эволюция без шока»?
- 8) В каких странах использовалась «Шоковая терапия»?
- 9) Перечислите главные задачи перехода к рынку.
- 10) Какое содержание вкладывается в понятие «либерализация» экономики?
- 11) Как взаимосвязаны понятия «разгосударствление» и «приватизация»?
- 12) Как осуществлялась массовая приватизация в различных странах?
- 13) В какой стране проведена самая масштабная массовая приватизация и какими показателями она характеризуется?
- 14) В каких странах результативность массовой приватизации оказалась выше и почему?
- 15) Какие разновидности приватизационных документов применялись в различных странах?
- 16) Какие методы приватизации использовались в России?

- 17) Что собой представляет рыночная инфраструктура?
- 18) Какие инструменты использовались органами власти для обеспечения финансовой стабилизации в России?
- 19) Какова цель и назначение структурной перестройки?
- 20) Чем вызвана необходимость модернизации экономики в современных условиях?
- 21) Какие направления считаются приоритетными при проведении модернизации в России?

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Подготовка современных специалистов, обучающихся в вузе, невозможна без фундаментальных знаний, без глубокого понимания различных подходов к исследованию экономики.

Учебное пособие «Макроэкономика» базируется на концепциях научных школ, каждая из которых внесла определенный вклад в формирование предмета курса. Сформировавшись как наука в 30-х годах XX века, макроэкономика составляет основу экономического образования студентов.

Цель учебного пособия состоит в том, чтобы дать углубленное представление о социально-экономических процессах, происходящих в обществе.

С целью закрепления материала в учебном курсе в каждой теме приводятся примеры решения задач и даны задания для самоконтроля.

Данный подход призван помочь студентам самостоятельно разбираться в проблемах макроэкономики, пополнять запас экономических знаний в ходе разбора различных ситуаций, приобщить их к анализу экономических процессов, протекающих в обществе.

ЛИТЕРАТУРА

- [1] ВВП России в 2011 г. Росстат [Электронный ресурс]. – URL : <http://www.gks.ru/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main/account/>
- [2] Райхлин Э. Основы экономической теории. Макроэкономическая теория валового внутреннего продукта (кейнсианский подход) / Э. Райхлин. – М. : Наука, 1997. – 365 с.
- [3] Гребнев Л. С. Экономика. Курс основ / Л. С. Гребнев, Р. М. Нуреев. – М. : Вита-Пресс, 2000. – 432 с.
- [4] Агапова Т. А. Макроэкономика : учебник для вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина. – М. : Маркет ДС, 2009. – 416 с.
- [5] Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процентов и денег : пер. с англ. / Дж. М. Кейнс ; под ред. проф. Л. П. Куракова. – М. : Гелиос АРВ, 2002. – 352 с.
- [6] Тарасевич Л. С. Макроэкономика : учебник / Л. С. Тарасевич, П. И. Гребенников, А. И. Леусский. – М. : Высшее образование, 2007. – 654 с.
- [7] Ивашковский С. Н. Макроэкономика : учебник / С. Н. Ивашковский. – М. : Дело, 2002. – 472 с.
- [8] Вечканов Г. С. Макроэкономика / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. – СПб. : Питер, 2008. – 240 с.
- [9] Матлин А. М. Деньги и экономические решения / А. М. Матлин. – М. : Дело, 2001. – 272 с.
- [10] Цховребов М. П. Проблемы расчета денежной массы. // Вопросы статистики. – 2010, – №11, с. 78.
- [11] Бюллетень банковской статистики [Электронный ресурс]. – URL : <http://www.cbr.ru/publ/main.asp?Prtid=BBS>
- [12] Симкина Л. Г. Макроэкономика : учебное пособие / Л. Г. Симкина. – М. : КНОРУС, 2012. – 336 с.

- [13] Никифоров А. А. Макроэкономика : научные школы, концепции, экономическая политика : учеб. пособие / А. А. Никифоров; под ред. А. В. Сидоровича. — М. : Дело и Сервис, 2008. — 534 с.
- [14] Булатов А. С. Национальная экономика : учебник / А. С. Булатов. — М. : Инфра-М, 2011. — 304 с.
- [15] Тарануха Ю. В. Микроэкономика : учебник / Ю. В. Тарануха; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : Изд-во «Дело и Сервис», 2006. — 640 с.
- [16] Тарасевич Л. С. Микроэкономика : учебник / Л. С. Тарасевич, П. И. Гребенников, А. И. Леусский. — М. : Юрайт-Издат, 2007. — 391 с.
- [17] Федеральный бюджет РФ по доходам на 01.01.2011–01.01.2012 гг. [Электронный ресурс]. — URL : <http://info.minfin.ru/fbdohod.php>
- [18] Киреев А. П. Международная экономика : в 2 ч. : учеб. пособие / А. П. Киреев. — М. : Международные отношения, 2000. — Ч. 1. — 416 с.
- [19] Михайлушкин А. И. Международная экономика: теория и практика : учебник для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. — СПб. : Питер, 2008. — 464 с.
- [20] Ковалев С. Н. Экономика : учеб. пособие / С. Н. Ковалев, Ю. В. Латов. — М. : Книжный мир, 2004. — 266 с.
- [21] Белокрылова О. С. Экономика. Краткий курс / О. С. Белокрылова, К. А. Белокрылов. — Ростов-на-Дону : Феникс, 2010. — 192 с.
- [22] Виноградов В. В. Экономика России : учеб. пособие / В. В. Виноградов. — М. : Юристъ, 2001. — 320 с.
- [23] Ермакович В. Модели массовой приватизации [Электронный ресурс]. — URL : http://www.case-research.eu/upload/publikacja_plik/9042334_104r.pdf
- [24] Булатов А. С. Мировая экономика : учебник / А. С. Булатов. — М. : Экономистъ, 2008. — 860 с.
- [25] Кирюхин К. С. Опыт приватизации государственной собственности в Венгрии [Электронный ресурс]. — URL : <http://www.budgetrf.ru/Publications/Magazines/VestnikSF/2002/vestniksf163-07/vestniksf163-07060.htm>

Приложение А

ОТВЕТЫ НА ЗАДАЧИ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОГО РЕШЕНИЯ

1 Введение в макроэкономику

- 1) а) ВВП = 274 ден. ед.;
б) ЧНП = 234 ден. ед.;
в) амортизационные расходы = 40 ден. ед.;
г) факторные доходы = 228 ден. ед.
- 2) а) ВВП = 990 ден. ед.;
б) 100 ден. ед.;
в) 290 ден. ед.
- 3) а) ВОП = 61 ден. ед.;
б) добавленная стоимость = 22 ден. ед.;
в) промежуточный продукт = 39 ден. ед.
- 4) ВВП = 1610 ден. ед.
- 5) ИПЦ = 115,8.

2 Макроэкономическое равновесие на отдельных рынках

2.1 Равновесие на товарном рынке

- 1) Ответы даны во второй и третьей строках таблицы.

Y ден. ед.	600	700	800	900	1000
S ден. ед.	620	700	780	860	940
APC	1,03	1,00	0,975	0,956	0,94

- 2) а) $C_a = 200$ ден. ед.;
 б) потребление, зависящее от дохода, = 6500 ден. ед.
- 3) $Y_p = 1680$ ден. ед.
- 4) а) изменение равновесного выпуска составит 225 ден. ед.;
 б) новый равновесный доход = 625 ден. ед.
- 5) $I_{инд} = 80$ ден. ед.

2.2 Рынок денег и рынок ценных бумаг

- 1) Результаты даны в таблице (выделено жирным).

Показатель	Банкноты	Монеты	Итого
Сумма, млрд руб.	6767	53,3	6820,3
Удельный вес, %	99,22	0,78	100,00
Количество, млн экз.	5880	52230,9	58110,9
Удельный вес, %	10,12	89,88	100,00

- 2) а) результаты представлены во второй колонке таблицы;
 б) $M_1 = 36700$ млрд руб.

Элементы денежных агрегатов	Сумма
Наличные деньги в обращении	14100
Депозиты населения в сбербанках до востребования	1516
Депозиты населения и предприятий в коммерческих банках до востребования	4500
Средства населения и предприятий на расчетных и текущих счетах	16584
Срочные вклады в сбербанках	1500
Итого, M_2 , млрд руб.	38200

- 3) Номинальное количество денег в обращении равно 576 млрд руб.
- 4) Обязательные резервы коммерческого банка, находящиеся в ЦБ страны, составят 34,5 тыс. руб.
- 5) $r_p = 5\%$.

2.3 Совместное равновесие на рынке благ, денег и ценных бумаг

- 1) $Y = 120 - 32r$; $r = 3,75 - 0,03125Y$.
- 2) $Y = 400 - 40r$; $r = 10 - 0,025Y$.
- 3) $r = 55 + 0,075Y$.

- 4) $Y_p = 280$ ден. ед., $r_p = 18\%$.
 5) $r_p = 46,25\%$.

2.4 Рынок труда

- 1) Уровень экономической активности населения по странам: страна А = 51,6%; страна Б = 51,16%; страна В = 53,6%; самый высокий уровень наблюдается в стране В.
 2) Норма занятости в стране $N = 92,95\%$.
 3) Уровень занятости населения в России = 94,36%.
 4) Изменение удельного веса всегда указывается в процентных пунктах.

Показатель	2000 год	2007 год	Изменение, п. п.
Мужчины, млн человек	33754	35702	+ 5,77
Удельный вес, %	51,71	50,42	- 1,29
Женщины, млн человек	31519	35111	+ 11,39
Удельный вес, %	48,29	49,58	+ 1,29
Всего, млн человек	65273	70813	+ 8,49

- 5) ВВП = 2089,9 млрд ден. ед.

3 Макроэкономическая нестабильность и экономический рост

3.1 Основные характеристики макроэкономической нестабильности

- 1) а) $Ч_3 = 51,2$ млн чел.;
 б) $H_6 = 5,19\%$.
 2) До фазы оживления $H_6 = 13,04\%$; в ходе подъема — $H_6 = 6,98\%$.
 3) Май/апрель — темп роста цен = $-15,38\%$; июнь/май — темп роста цен = $4,55\%$; июль/июнь — темп роста цен = $-43,48\%$.
 4) $r_p = 14,29\%$.
 5) Уровень инфляции по месяцам составит: январь — $3,16\%$; февраль — $3,02\%$; март — $2,84\%$.

3.2 Модели динамического равновесия в экономике

- 1) Темпы прироста ВВП на душу: США — $3,2\%$, Япония — $1,2\%$, Россия — $5,6\%$, Китай — $11,0\%$.
 2) Темп прироста реального дохода = 5% .
 3) «Гарантированный» темп роста = 11% .

- 4) а) $НД_6 = 50$ ден. ед.;
 б) $НД_t = 51,23$ ден.ед.;
 в) $\Delta НД = 1,23$ ден.ед.
- 5) а) предельный продукт капитала без учета роста населения и технологического прогресса = 0,06;
 б) предельный продукт капитала с учетом роста населения и технологического прогресса = 0,088.

4 Правительство как экономический агент в экономике

- 1) а) $P = 120 - 20Q$ при $0 < Q < 4$; $P = 80 - 10Q$ при $4 < Q < 8$;
 б) $Q_{\text{опт}} = 3$ ед.
- 2) $\Delta Y = 250$ ден.ед.
- 3) Межбюджетные трансферты = 15,1%.
- 4) Дефицит бюджета = 5,24 млрд руб.
- 5) $K_{\text{ДЖ}} = 0,15$.

5 Макроэкономическое равновесие в открытой экономике

5.1 Основные формы международных экономических отношений

- 1) Страна №1: $d_s = 7,5\%$, $d_{BT} = 15,2\%$.
 Страна №2: $d_s = 22,1\%$, $d_{BT} = 27,1\%$.
 Страна №3: $d_s = 4,6\%$, $d_{BT} = 8,8\%$.
- 2) а) $MPC = 0,5$;
 б) $MPQ = 0,05$;
 в) $M_{BT} = 1,82$.
- 3) 1) Кросс-курс равен 45,2/1,66; 2) один доллар = 27,23 руб.
- 4) Цена 1 фунта стерлингов по ППС равна 31,25 руб. Реальный обменный курс = 1,6, т. е. за 1 фунт стерлингов можно получить 1,6 руб.
- 5) Страна В будет импортировать товар. Объем импорта = 262,08 ден. ед.

5.2 Основные модели макроэкономического равновесия

- 1) $E_R = 41$ руб. за 1 евро; $G = 118$ млн руб.
- 2) В).

- 3) Модель Свона — 1.2; 1.3; Модель Манделла—Флеминга — 2.1; 2.4.
- 4) $r = 14\%$; $G = 52$ ден.ед.
- 5) А).

6 Макроэкономическая политика в условиях переходной экономики

- 1) 1Б; 1Г; 2Д; 3В; 4А; 4Е.
- 2) Концепция градуализма — 2; 4; 7.
Концепция радикального перехода — 1; 3; 5; 6; 8.
- 3) Либерализация — 1; 2; 5; 6.
Приватизация — 2; 3; 4.
- 4) Доля государственных предприятий в общей численности предприятий составила: в 1992 г. — 55,34%; в 1996 г. — 22,89%; изменение = 32,42 п. п.
- 5) Темпы прироста за 2004 г. составили: ВВП — 27,1%; инвестиции — 24,8%; объем промышленной продукции — 31,9%; доходы на душу населения — 21,9%, уровень безработицы уменьшился на 0,4 п. п. Если учесть высокий рост цен (ИПЦ = 315,1), то результаты реальных показателей будут отрицательными.

СПИСОК УСЛОВНЫХ ОБОЗНАЧЕНИЙ И СОКРАЩЕНИЙ

A — амортизация

ВВП — валовой внутренний продукт

ВНП — валовой национальный продукт

ИПЦ — индекс потребительских цен

И — импорт

$K_{\text{акц}}$ — курс акций

$K_{\text{обл}}$ — курс облигаций

$K_{\text{Дж}}$ — коэффициент Джини

ЛД — личный доход

$M_{\text{авт. расх}}$ — мультипликатор автономных расходов

$M_{\text{б}}$ — банковский (депозитный) мультипликатор

$M_{\text{ВТ}}$ — мультипликатор внешней торговли

$M_{\text{ден}}$ — денежный мультипликатор

M_I — мультипликатор инвестиций

M_G — мультипликатор государственных расходов

M_T — налоговый мультипликатор

$N_{\text{б}}$ — норма безработицы

$N_{\text{з}}$ — норма занятости

НБ — национальное богатство

НД — национальный доход

ППС — паритет покупательной способности

$T_{\text{р}}, T_{\text{пр}}$ — темп роста и темп прироста

ЧВП — чистый внутренний продукт

ЧФД — чистые факторные доходы

ЧЭБ — чистое экономическое благосостояние

$Ч_{\text{б}}$ — численность безработных

- $Ч_3$ — численность занятого населения
 \mathcal{E} — экспорт
 AD — совокупный спрос
 APC — средняя склонность к потреблению
 APS — средняя склонность к сбережению
 AS — совокупное предложение
 BB — внешнее равновесие
 $B_{\text{обл}}, B_{\text{акц}}$ — доход на облигацию, дивиденд
 C — потребительские расходы населения
 C_a — автономные потребительские расходы населения
 D — депозиты
 E_N — номинальный валютный курс
 E_R — реальный валютный курс
 $F_{\text{ч}}$ — сальдо баланса переводов
 G — государственные закупки (расходы)
 N_6 — косвенные налоги на бизнес, входящие в состав издержек фирм
 N_x — чистый экспорт
 H_R — норма банковских резервов
 I — валовые инвестиции
 i — номинальная процентная ставка
 I_a — автономные инвестиции
 $I_{\text{инд}}$ — индуцированные (производные) инвестиции
 $I_{\text{Л}}$ — индекс Ласпейреса
 $I_{\text{П}}$ — индекс Пааше
 $I_{\text{Ф}}$ — индекс Фишера
 $I_{\text{УТ}}$ — индекс условий торговли
 IS — инвестиции-сбережения
 LM — предпочтение ликвидности — деньги
 MB — денежная база
 $MC, MC_{\text{общ}}$ — частные и общественные предельные издержки
 $M_{\text{Н}}$ — наличные деньги
 MPI — предельная склонность к инвестированию
 MPQ — предельная склонность к импорту
 MPC — предельная склонность к потреблению
 MPS — предельная склонность к сбережению
 $MR, MR_{\text{общ}}$ — предельный доход частного лица и общества
 M_S — количество денег, находящихся в обращении
 $(M/P)_d$ — спрос на реальные денежные остатки
 NE — баланс по счету текущих операций

$P_{\text{внутр}}, P_{\text{вн}}$ — уровень внутренних цен, выраженных в национальной валюте, уровень цен за рубежом, выраженный в иностранной валюте

P_0, P_t — цены в базисном и текущем периодах или уровень цен

$P_{\text{рец}}, P_{\text{инф}}$ — рецессионный и инфляционный разрывы

R — резервный фонд денег

$R_{\text{д}}$ — доходы в виде ренты или арендной платы, получаемые собственниками земли, зданий и сооружений

r_i, r_p — реальный процентный доход (фактический, равновесный), получаемый фирмами и домашними хозяйствами за предоставленный кредит или вложенный в банк денежный капитал; реальная процентная ставка (фактическая, равновесная)

S — сбережения населения

t — ставка налога

$TR_{\text{Э}}, TR_{\text{И}}$ — выручка от экспорта и импорта товаров

V — скорость обращения денег

YY — внутреннее равновесие

Y_i, Y_f, Y_p — фактический, потенциальный и равновесный реальный ВВП (объем производства, доход)

π_i, π^e — фактическая и ожидаемая инфляция

$\pi_{\text{корп}}$ — прибыль корпораций и доходы на собственность

u — акселератор

ГЛОССАРИЙ

Автономные инвестиции — инвестиции, осуществляемые вне зависимости от изменений в величине национального дохода (производства).

Агрегирование — объединение явлений и процессов в единое целое.

Акселератор — коэффициент, выражающий зависимость прироста инвестиций от прироста национального дохода (ВВП).

Активные банковские операции — операции, которые заставляют деньги «работать» (приносить прибыль).

Акционирование — способ приватизации государственных и муниципальных предприятий путем преобразования их в ОАО.

Банковские карточки — инструмент для безналичного перечисления денег в ходе покупки, оплаты и погашения долгов.

Бедность — крайняя недостаточность имеющихся у человека, семьи, населения, региона, страны благ для нормальной жизни и жизнедеятельности.

Безработные — часть трудоспособного населения, которая не имеет работы, но хотела бы иметь и находится в поиске.

Бремя госдолга — частное от деления госдолга к ВВП.

Бюджетно-налоговая политика — политика манипулирования доходами и расходами государства с целью достижения макроэкономического равновесия на уровне полной занятости ресурсов.

Бюджетный дефицит — превышение расходов государства над доходами.

Валовой внутренний продукт — денежная оценка всех произведенных товаров и услуг в экономике страны за год.

Валовой национальный доход — сумма первичных доходов, полученных резидентами страны.

Валовые частные инвестиции — сумма чистых инвестиций и амортизации.

Валютные интервенции — покупка-продажа ЦБ страны иностранной валюты с целью поддержания объявленного уровня валютного курса.

Валютный коридор — пределы колебания валютного курса, устанавливаемые ЦБ посредством покупки-продажи валюты.

Валютный курс — обменное соотношение между двумя валютами.

Великая депрессия — глобальный экономический кризис, начавшийся в 1929 г. и закончившийся во второй половине 1930-х годов.

Внешнее равновесие — равновесие, достигаемое при нулевом платежном балансе страны.

Внутреннее равновесие — равновесие, характеризующееся полным использованием ресурсов страны и стабильным уровнем внутренних цен.

Встроенный стабилизатор — механизм, автоматически сглаживающий циклические колебания совокупного выпуска и занятости.

Вторичный рынок ценных бумаг — рынок, на котором происходит обращение ранее выпущенных ценных бумаг.

Государство — экономический агент (центральное правительство, монетарные власти, административные правительственные органы на региональном уровне и децентрализованные институты), действия которого направлены на максимизацию благосостояния общества в целом.

Государственный бюджет — план государственных доходов и расходов на определенный период.

Государственный долг — общий размер задолженности правительства владельцам ценных бумаг.

Государственные закупки — расходы органов власти всех уровней на приобретение товаров и услуг труда людей, занятых в государственном секторе.

Государственные сбережения — превышение доходов бюджета над расходами.

Государственный сектор — совокупность финансового сектора, объединяющего ЦБ и принадлежащие государству финансовые институты, и нефинансового сектора (госпредприятия).

Девальвация — понижение цены национальной валюты в условиях применения системы фиксированных валютных курсов.

Денежная масса — совокупность финансовых активов разного уровня доходности, которые могут выполнять функции денег с различной степенью ликвидности.

Денежный мультипликатор — коэффициент, показывающий величину прироста денежной массы, обусловленную увеличением денежной базы на единицу.

Деноминация — изменение нарицательной стоимости денежных знаков с их обменом по определенному соотношению на новые более крупные денежные единицы с одновременным пересчетом цен и заработной платы (в таком же соотношении).

Деньги — все то, что может быть использовано для оплаты товаров или возмещения долгов.

Депозитный мультипликатор — коэффициент, показывающий изменение денежной массы благодаря многократному использованию одних и тех же денег на депозитных счетах коммерческих банков.

Депрессия — фаза цикла, характеризующаяся застойным состоянием рыночной экономики, слабым спросом на потребительские товары и услуги, массовой безработицей, снижением уровня жизни населения.

Дефлятор ВВП — коэффициент, используемый для определения уровня инфляции в стране.

Дефлирование — корректировка номинального ВВП (ВНП) в сторону уменьшения в случаях, когда дефлятор больше 100.

Добавленная стоимость — разность между валовым общественным продуктом и промежуточным потреблением.

Долгосрочный период — период, в течение которого цены на ресурсы успевают приспособиться к ценам на товары так, чтобы в экономике поддерживалась полная занятость.

Закон Оукена — увеличение уровня безработицы на 1% приводит к снижению реального фактического ВВП на 2–3%.

Закон Сэя — закономерность, согласно которой предложение и спрос количественно совпадают друг с другом.

Закон Хансена — совокупный спрос сам создает себе предложение.

Занятые (согласно МОТ) — все работающие («самозанятые», члены производственных кооперативов, неоплачиваемые работники семейных предприятий, военнослужащие и др.) как полный, так и неполный рабочий день (но не менее одного часа в день).

Запас — показатель, измеряющий количество чего-либо на данный момент времени.

Инвестиции — долгосрочные вложения с целью извлечения прибыли.

Инвестиционная ловушка — ситуация, когда спрос на инвестиции совершенно неэластичен по ставке процента, а увеличение предложения денег не оказывает влияния на величину совокупного выпуска и занятости.

Индекс Ласпейреса — индекс цен, где в качестве весов цен берется количество товаров и услуг, произведенных в базисном году.

Индекс Пааше — индекс цен, где в качестве весов цен берется количество товаров и услуг, произведенных в текущем году.

Индекс Фишера — среднегеометрическое значение из индексов Ласпейреса и Пааше.

Индукцированные (производные) инвестиции — инвестиции, которые вызываются устойчивым ростом совокупного спроса (дохода).

Инфлирование — это корректировка номинального ВВП (ВНП) в сторону увеличения в случаях, когда дефлятор меньше 100.

Инфляционный налог — налогообложение владельцев номинальных активов в условиях роста цен.

Инфляция спроса — инфляция, вызванная избыточным спросом.

«Инъекции» — инвестиции, госзакупки, расходы на экспорт.

Квази-деньги — безналичные денежные средства на срочных и сберегательных счетах в коммерческих банках.

Классическая дихотомия — положение, гласящее, что величина и динамика реальных параметров реального сектора экономики не зависит от состояния денежного сектора.

Коммерческие банки — финансовые посредники между кредиторами и заемщиками.

Конечные товары и услуги — товары и услуги, предназначенные для конечного потребления, накопления и экспорта и не используемые для промежуточного потребления.

Косвенные налоги — налоги на товары и услуги, становящиеся надбавками к их ценам.

Коэффициент Оукена — эмпирический коэффициент (от 2-х до 3-х), измеряющий чувствительность ВВП к изменению циклической безработицы.

Кредитно-денежная политика — совокупность мер, воздействующих на предложение денег и процентную ставку для приведения экономики в состояние полной занятости.

Кривая IS — все сочетания совокупного дохода и процентной ставки, при которых величина совокупного спроса равна величине совокупного предложения, а объем сбережений равен объему планируемых инвестиций.

Кривая Лаффера — кривая, отражающая зависимость получаемых государством сумм налога от ставки налога.

Кривая Лоренца — графическое изображение фактического распределения доходов между семьями с разным достатком.

Кривая LM — все сочетания совокупного дохода и процентной ставки, при которых денежный рынок находится в равновесии.

Кривая совокупного спроса — множество точек, фиксирующих комбинации уровня цен и реального ВВП, и отражающих обратную зависимость между ними.

Кривая Филлипса — графическое отображение обратной зависимости между уровнем инфляции и уровнем безработицы.

Лаг решения — временной разрыв между моментом осознания необходимости действий и моментом принятия политического решения.

Либерализация цен — переход от цен, назначаемых государством, к системе свободных рыночных цен.

Ликвидная ловушка — а) ситуация, когда монетарные власти не имеют инструментов для стимулирования экономики ни через понижение процентных ставок, ни через увеличение денежного предложения; б) ситуация, когда спрос на деньги при данной процентной ставке становится совершенно эластичным.

Ликвидность денег — способность денег легко и быстро обмениваться на товары и услуги без потери стоимости.

Личный доход — денежный доход, полученный всеми домашними хозяйствами и являющийся базой для уплаты персональных налогов.

Личные потребительские расходы — расходы домашних хозяйств на текущее потребление, товары длительного пользования, услуги и исключаящие расходы на покупку жилья.

Личный располагаемый доход — часть личного дохода, которая остается в распоряжении домашних хозяйств после уплаты налогов государству.

Модель Домара — простая кейнсианская модель, исследующая двоякую роль инвестиций в увеличении совокупного спроса и производственных мощностей совокупного предложения во времени.

Модель «жизненного цикла» — модель, в которой потребление индивида в каждом периоде жизни зависит от дохода, ожидаемого на протяжении всей жизни.

Модель Манделла—Флеминга — модифицированная форма модели *IS-LM* для малой открытой экономики.

Модель «перманентного дохода» — модель, в которой потребление индивида зависит от постоянного (перманентного) дохода, ожидаемого субъектом за длительный промежуток времени.

Модель Солоу — неоклассическая модель экономического роста, выявляющая механизм влияния сбережений, роста трудовых ресурсов и научно-технического прогресса на уровень жизни населения и его динамику.

Модель Харрода — неокейнсианская модель, в которой на основе анализа психологических мотивов предпринимателей и уравнений, отражающих функциональные связи в экономике, показано состояние экономической конъюнктуры, определяемое соотношением между значениями гарантированного и естественного темпов роста.

Модернизация общества — процесс реконструкции общественной системы (полной или частичной) с целью ускорения роста.

Модернизация экономики — интенсификация процесса экономического воспроизводства, которая достигается благодаря росту дифференциации труда, энергетического оборудования, производства, превращения науки в производственную (экономическую) силу, и развития рационального управления производством.

Мультипликатор автономных расходов — коэффициент, показывающий, во сколько раз конечный прирост совокупного выпуска превышает вызвавший его первоначальный прирост любого из компонентов автономных расходов.

Мультипликатор госрасходов — частное от деления изменения дохода на изменение государственных расходов (закупок).

Мультипликатор инвестиций — частное от деления изменения дохода на изменение автономных инвестиций.

Налогово-бюджетная политика — манипулирование налогами и государственными расходами с целью воздействия на экономику.

Национальный доход — а) вновь созданная стоимость; б) сумма первичных факторных доходов.

Национализация — переход частной собственности на основные объекты хозяйства в собственность государства.

Национальное богатство — совокупность благ, созданных трудом предшествующих и нынешних поколений, и природных ресурсов, вовлеченных в процесс производства.

Недискреционная фискальная политика — хозяйственное законодательство, предусматривающее наличие встроенных стабилизаторов.

Нейтральность денег — ситуация, когда количество денег в обращении воздействует только на уровень цен и не оказывает влияния на реальные экономические показатели.

Номинальный валютный курс — валюта одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны.

Номинальный ВВП — объем конечных товаров и услуг, рассчитанный в ценах текущего года.

Нуллификация — ликвидация старых денежных знаков и выпуск новых бумажных денег в меньшем количестве.

Облигация государственного займа — долговое обязательство правительства.

Обязательные резервы — денежные средства коммерческих банков и иных кредитных организаций, которые обязаны хранить часть своих средств в ЦБ страны в качестве гарантийного фонда, чтобы удовлетворить требования вкладчиков при наступлении особых случаев.

Ожидания ex ante — прогнозные оценки экономических субъектов.

Ожидания ex post — оценка экономическими субъектами приобретенного опыта, фактические оценки, оценки прошлого.

Операции на открытом рынке — купля-продажа ЦБ страны государственных облигаций на вторичном рынке ценных бумаг.

Основной психологический закон Кейнса — население увеличивает потребление с ростом дохода, но в не той мере, в какой растет их доход.

Относительная бедность — невозможность поддерживать уровень жизни, принятый в социуме.

Официальные валютные резервы — запасы иностранной валюты и золота, которыми располагают правительственные органы или ЦБ страны для осуществления платежей по международным сделкам.

Паритет покупательной способности — соотношение двух валют разных стран, устанавливаемое по их покупательной способности применительно к определенному набору товаров и услуг.

Пассивные банковские операции — операции, направленные на привлечение денег.

Переходный период — исторически непродолжительный период времени, в течение которого демонтируется административно-командная система и формируются основные рыночные институты.

Платежный баланс — систематизированная запись итогов всех экономических сделок между резидентами данной страны и остальным миром в течение определенного периода времени.

Полная занятость — ситуация, когда в экономике отсутствует циклическая безработица.

Потенциальный ВВП — объем конечных товаров и услуг, произведенных в условиях полной занятости всех ресурсов.

Поток — величина, измеряемая как количество чего-либо в единицу времени.

Предельная склонность к потреблению — доля прироста расходов на потребление при любом изменении располагаемого дохода.

Предельная склонность к сбережению — доля прироста сбережений при любом изменении располагаемого дохода.

Предложение денег — предложение всех активов, которые выполняют функции денег.

Приватизация — передача госсобственности за плату или безвозмездно в частную собственность.

Промежуточная продукция — товары и услуги, предназначенные для дальнейшей переработки или перепродажи.

Профицит бюджета — превышение доходов государства над его расходами.

Прямая валютная котировка — валютная котировка, при которой одна единица иностранной валюты выражается через определенное количество национальных денежных единиц.

Рабочая сила в макроэкономике — занятые и безработные.

Разгосударствление — переход от преимущественно государственно-директивного регулирования производства к его регулированию преимущественно на основе рыночных механизмов.

Реальный ВВП — фактический объем выпуска продукции, рассчитанный в ценах базисного периода.

Реальные кассовые остатки — отношение суммы денег в обращении к соответствующему индексу цен.

Регулятор национального хозяйства — это общественный способ организации и упорядочения национального хозяйства.

Резиденты — физические и юридические лица, независимо от национальной принадлежности и гражданства, имеющие центр экономического интереса на экономической территории данной страны (занимаются производственной деятельностью или проживают в стране не менее одного года).

Рецессия — спад объема национального производства, продолжающийся 6 месяцев и более.

Сбережения внешнего мира — разность между импортом и экспортом.

Сеньораж — операция, позволяющая государству получить в распоряжение дополнительные денежные средства, которые ему ничего не стоили.

Символические деньги — бумажные деньги и монеты, которые являются законным платежным средством на основе указа правительства.

Система национальных счетов — система сбора и обработки информации, используемая для макроэкономического анализа рыночной экономики.

Скорость обращения денег — число оборотов, совершаемых денежной массой в течение определенного промежутка времени.

Совокупный спрос — суммарные расходы макроэкономических субъектов на конечные товары и услуги, произведенные в стране в течение определенного периода времени.

Совокупное предложение — сумма всех индивидуальных предложений конечных товаров и услуг, которая может быть предложена при возможном уровне рыночных цен.

Совокупные сбережения — сумма частных, государственных сбережений и сбережений внешнего мира.

Социальные трансферты — безвозмездные выплаты государства домашним хозяйствам (пособия по бедности по безработице, поддержке неполных семей и др.).

Спекулятивный спрос на деньги — нерасходуемый на покупки благ запас денег, предназначенный для приобретения финансовых активов.

Средняя склонность к потреблению — доля дохода, расходуемая на потребление.

Средняя склонность к сбережению — доля дохода, расходуемая на сбережение.

Ставка рефинансирования — ставка процента, под которую ЦБ страны предоставляет ссуды коммерческим банкам.

Структурная безработица — безработица, вызванная несоответствием структуры рабочей силы структуре рабочих мест.

Счет операций с капиталом — счет, который включает чистые капитальные трансферты (безвозмездная передача собственности на основной капитал), инвестиционные гранты, предоставление и получение долгосрочных и краткосрочных кредитов.

Счет текущих операций — все поступления от продажи товаров и услуг нерезидентам и все расходы резидентов на товары и услуги, предоставляемые иностранцами, а также чистые доходы от инвестиций и чистые трансферты.

Темп инфляции — относительный прирост индекса цен за определенный период, выраженный в процентах.

Торговый баланс — разность между товарным экспортом и импортом.

Трансакционный спрос на деньги — спрос рыночных агентов на деньги для совершения текущих сделок и реагирования на переменчивость рыночной конъюнктуры.

Удорожание национальной валюты — падение цены единицы иностранной валюты, выраженной в национальных денежных единицах в условиях применения системы свободно плавающих валютных курсов.

«Утечки» — часть дохода, которая не используется на приобретение товаров и услуг, произведенных внутри страны.

Функция потребления Кейнса — функция, включающая автономное и зависимое от дохода потребление.

Функция потребления Кузнеца — функция, включающая зависимое от дохода потребление.

Циклический бюджетный дефицит — дефицит госбюджета, автоматически возникающий благодаря действию встроенных стабилизаторов в процессе циклического спада.

Частные сбережения — сумма доходов, социальных трансфертов, процентов по госдолгу за минусом налогов и потребительских расходов.

Чистые доходы от инвестиций — доходы на инвестиции, проценты по долговым обязательствам, оплата труда резидентов, работающих за границей.

Чистые (нетто) инвестиции — валовые инвестиции за вычетом амортизации.

Чистые текущие трансферты — перевод частных и государственных средств в другие страны без получения в ответ товара или услуги.

Чистый внутренний продукт — ВВП за вычетом амортизационных отчислений.

Чистое экономическое благосостояние — показатель, характеризующий качество и уровень жизни населения страны.

Чистый экспорт — разность между стоимостью экспорта и импорта.

Экономика страны — единый комплекс взаимосвязанных отраслей, отличающих общественное воспроизводство в рамках национальных границ.

Экономические агенты — субъекты, принимающие рациональные решения, стремясь к достижению своих целей.

Экономическое развитие — структурная перестройка экономики в соответствии с потребностями технологического и социального прогресса.

Экономический рост — рост реального потенциального ВВП, происходящий в долгосрочном периоде.

Экономические циклы — периодические колебания деловой активности в обществе.

Эмбарго — запрещение ввоза в страну или вывоза из этой страны товаров или валюты.

Эффект вытеснения — сокращение совокупного выпуска из-за вытеснения частных инвестиций возросшими государственными расходами.

Учебное издание

Алферова Любовь Алексеевна

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ
ЧАСТЬ II. МАКРОЭКОНОМИКА**

Учебное пособие

Корректор Осипова Е. А.

Компьютерная верстка Насынова Н. Е.

Подписано в печать 30.04.13. Формат 60x84/8.

Усл. печ. л. 24,18. Тираж 500 экз. Заказ

Издано в ООО «Эль Контент»
634029, г. Томск, ул. Кузнецова д. 11 оф. 17
Отпечатано в Томском государственном университете
систем управления и радиоэлектроники.
634050, г. Томск, пр. Ленина, 40
Тел. (3822) 533018.